

QUIMICOS MEJIA MEGAQUIMIC S. A.

Quito, 25 de octubre del 2016

INFORME DE GERENCIA AÑO FISCAL 2015

En mi calidad de Gerente General de Quimicos Mejia MEGAQUIMIC S. A., pongo a consideración de los accionistas el informe de actividades y resultados de la empresa en el ejercicio fiscal año 2015.

Los ingresos totales de nuestros productos fueron de US\$ 125031,99, que en comparación con los \$221810,12 año precedente 2014, significa un decremento del 43.6%.

En cuanto a costos y egresos, disminuyeron en el 2015, siendo de \$ 156694,59, que en comparación al 2014 que fueron de \$ 227313,39, representa también una disminución del 31%.

Sin embargo en la diferencia neta los costos y egresos fueron superiores a los ingresos por lo que la empresa tuvo una pérdida en el ejercicio de \$ 31662,60. Por lo que no hubo utilidades repartibles ni a trabajadores ni a accionistas. Esto es reflejo de la gran baja en ventas.

La situación del mercado cada vez es más difícil y las compras que nos hacía AUTOCOLOR de Riobamba, disminuyeron notablemente por cuanto atravesó problemas económicos y ello redundó en afectar nuestros ingresos. El negocio que manteníamos con este cliente se ha tomado complicado, porque fue afectado por la falta de pago del gobierno a contratistas y a su vez éstos a AUTOCOLOR, y como consecuencia disminuyó las compras que nos hacía y también los pagos. Por otro lado, las grandes empresas que tienen recursos financieros y de marketing suficientes, así como grandes fuerzas de ventas están en capacidad de ofrecer promociones, regalos a distribuidores, etc. Todo ello incide para que hayamos reducido nuestro volumen de ventas.

A pesar de todo ello, seguimos en el negocio, tratando siempre de controlar los costos y gastos, Hemos reducido personal y trabajamos con inventarios reducidos. Además se han sentido algunos inconvenientes de cartera, que no es sólo de nuestro sector sino del mercado en general, por lo que tuvimos que limitar las ventas solo a clientes seguros de pago, lo cual obviamente también llevó a disminuir las ventas, pero con la seguridad de recuperar la cartera. Sin embargo hemos tenido problemas para sostener el flujo suficiente para honrar nuestras diversas obligaciones, esto es, poder cumplir con pagos a proveedores, pagos de créditos y pagos de impuestos y obligaciones con SRI, Superintendencia de Compañías..

Seguimos comercializando nuestro mayor volumen de ventas en AUTOCOLOR de Riobamba (aunque en una cantidad mucho menor al año anterior) y también en MULTIPINTURAS y MEGACOLOR de la misma ciudad. En todos estos clientes comercializamos con nuestras marcas propias MEGALATEX, MEGALATEX SATINADO Y PINTULATEX, lo cual nos permite afirmar que en la plaza de Riobamba de Riobamba la marca MEGALATEX, es muy conocida y tiene una gran aceptación.

El nivel de recuperación de cartera fue inferior al año anterior y también estuvo en relación a las ventas ya que se logró recaudar en el periodo Ene-Dic/2015, aprox. \$ 144187,47 (los ingresos del 2015 ya indicamos fueron de \$125031,99). Si consideramos que al disminuir las ventas también disminuyen compras de materias primas y materiales, el dinero recuperado de todos modos permitió, seguir operando aunque con problemas de liquidez. En cuanto a cartera con dificultades de recuperación o incobrables del año 2015, prácticamente no existió.

Hemos mantenido la atención a clientes especiales como la Inmobiliaria El Progreso, Constructora Cevallos, el Centro Comercial El Bosque, Sr. Moisés Guamán (contratista), OXICOLOR, que son clientes satisfechos y que nos ayudan con el flujo ya que pagan prácticamente de contado.

Hemos mantenido al día las obligaciones de la empresa con los pagos puntuales de aportes al IESS y obligaciones laborales como décimos, etc.. Estos son en resumen los principales aspectos de la gestión de la empresa en el año 2015. La expectativa para el año 2016, es que será un año aún más difícil por las condiciones de la economía mundial, por la situación económica del país que muestra una gran contracción en el sector de la construcción y en general en todas las actividades, lo cual influirá en la dinámica del mercado nacional que da muestras de desaceleración, con menos inversiones del gobierno y eso provocará un efecto en cadena que provocará restricciones en gastos y consumos, lo cual nos puede afectar bastante. Sin embargo, tenemos que seguir adelante, así sean tiempos difíciles.

Atentamente,



Ing. Diego Mejía M.
Gerente General
MEGAQUIMIC S.A.