

INFORME ANUAL DE GERENTE EJERCICIO ECONOMICO 2008

Quito, 27 de Febrero del 2009

SEÑORES ACCIONISTAS DE EMPAQUES INDUSTRIALES DE MICROCORRUGADO MICROEMPAQUES S.A. Presente

De mis consideraciones:

En calidad de Gerente General de EMPAQUES INDUSTRIALES DE MICROCORRUGADO. MICROEMPAQUES S.A., nombramiento que desempeño desde el inicio de operaciones de la empresa. Y al haber concluido el ejercicio económico 2008, pongo a disposición de los señores accionistas, el informe de mi gestión y acción administrativa durante el año en mención.

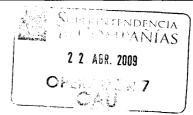
En el año 2008, mi administración como siempre, estuvo dirigida a dar cumplimiento con los fines y objetivos propuestos desde el punto de vista de un manejo más eficiente en el campo de la producción, con el propósito de bajar los costos y poder llegar de una manera más competitiva en el mercado local e internacional, pudiendo ofrecer un mejor precio a nuestros clientes; lo que redundó en un aumento y selección de nuestra clientela y volumen de ventas.

También, se mejoró los procesos y seguimientos administrativos y del manejo del flujo de caja, lo que permitió cumplir sin ninguna novedad con nuestros proveedores tanto locales como externos. Cabe resaltar, los esfuerzos que hizo esta administración para colocar y mantener nuestros productos en el mercado externo, que ha pesar de tener el margen de utilidad más reducido, permitió dar un mayor uso a nuestra capacidad de producción y seguir incrementando las exportaciones.

Localmente, es de conocimiento general que la competencia ha crecido, lo que ha llevado a la administración a establecer una nueva estrategia de ventas, ofreciéndoles un mejor servicio personalizado, a través de un equipo de ventas y por comisión sobre los mismos.

Los esfuerzos realizados por obtener una rentabilidad razonable para los trabajadores, la empresa y los accionistas, tuvo una limitación por la elevación del precio final del papel a nivel internacional, lo que influyó directamente en el costo del producto vendido y por esta causa en la utilidad bruta. A pesar de la situación indicada, se logró generar una utilidad considerable en beneficio de los empleados y los accionistas y que ha incidido en el aumento del patrimonio neto, en relación a resultados de años anteriores.

Viteri s/n y Giovanni Calles, Sector Carapungo, Quito-Ecuador email: biochen@andinanet.net telf.(5932) 2824155 Fax: 2824193





Las obligaciones de la empresa a corto plazo sigue siendo elevada, frente al patrimonio, debido a que la principal obligación está concentrada en la compra de papel al exterior y local ya que el plazo de 60 días, que otorgan para su cancelación es muy corto. Pero también se incrementó la maquinaria operativa de la planta para mejorar la calidad y cantidad de productividad.

Como proyecciones para el 2009, esperamos seguir poniendo énfasis en un mejor manejo de la producción con la contratación de personal más especializado y tecnificado. En la parte financiera y administrativa poner empeño en utilizar mejor los procesos y optimizar los recursos, para lo cual se deberá tener mejor comunicación incluso con los proveedores, especialmente los del exterior, y la oportuna recuperación de cartera por las ventas a las plantaciones florícolas y otros que son los principales clientes. Seguir diversificando la producción y ventas para no depender totalmente de los mismos, ni de las ventas locales y buscando incrementar el volumen de las exportaciones.

Atentamente.

OSCAR NAMANJO CHAVEZ

GERENTE/GENERAL MICROEMPAQUES S.A.

