

**INFORME DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE LA EMPRESA**

**“AMBIENTALTEC CIA. LTDA.”**

**R.U.C. 1791406672001**

Quito, Marzo del 2018

## ENTORNO ECONOMICO

Para el 2017 se acentúa la iliquidez y siendo un año de elecciones el mercado se pone nervioso y continúa el endeudamiento del país por parte del nuevo gobierno, el dinero no alcanza para cubrir proveedores lo que lleva a una inestabilidad en lo económico en general.

El sector de la construcción continúa deprimido en el 2017 aumentando el desempleo. Se nota una llegada masiva de venezolanos que de una u otra manera afecta los puestos de trabajo.

El precio del petróleo tuvo un alza llegando a superar los 60 USD por barril pero sin embargo la duda de Petroamazonas sigue con dificultades.

El salario mínimo vital en enero del 2018 se ubicó en 386 USD en relación a los 375 del año anterior y la inflación anual tuvo un valor negativo de -0.09% según cifras del Banco Central.

El PIB mejora dejando las cifras negativas del año anterior ubicándose en 1.5%. La inversión extranjera bajó a 360 millones pero seguimos contrastando con Colombia creció a 14.518 millones y Perú bajó ligeramente a 6769 millones de dólares.

El gobierno ofrece aclarar la economía del país pues informa que la deuda es mayor a la que indicó el anterior gobierno.

Continúa a la venta empresas estratégicas que no pudieron negociar el año anterior.

La tasa de interés referencial para Pymes superó el 12% y se mantiene restricciones a los créditos.

## ANTECEDENTES

La empresa se constituyó el 23 de septiembre de 1998, mediante resolución No.002334 de la Superintendencia de Compañías. Durante ese año se inicia con la actividad principal del negocio que es la compra venta de productos químicos industriales con relativo éxito, pero sin generar durante 1998 los ingresos esperados. Por esta razón, para 1999, se decidió importar directamente los productos de venta, se buscó nuevas alternativas de negocios, llegando a un acuerdo con varias empresas para la distribución local de sus productos, Para el año 2000 se empezó a ver los resultados de ventas a domicilio siendo éstos positivos en un principio y viéndose afectados luego por una fuerte competencia que afectó los precios de los productos, reduciendo el margen de rentabilidad. En el año 2001 mientras se producía el reajuste de precios en dólares los márgenes de utilidad fueron mejores, sin embargo en el 2002 la competencia, la falta de liquidez y la morosidad de la cartera entorpecieron los objetivos trazados para este período, repitiéndose en el 2003 y 2004 este fenómeno. Los resultados del 2005 mejoraron pero los problemas de recaudación continuaron. En el 2006 la situación mejoró con la apertura del mercado hacia ferreterías situación que continuó durante el 2007 y mejoró sustancialmente en el 2008 al inicial trabajos de repinte en varios edificios y residencias situación que continuó en el 2011. Pero para el 2012, la competencia de la China nos sacó de varios mercados por lo que fue un año bastante difícil, sin embargo, la venta a nuevos clientes nos ayudó durante el 2013, pero esta decayó en el 2014 y la tendencia continuó en el 2015.

En el 2016 se notó una marcada iliquidez en el mercado. Cadenas internacionales de ropa cerraron y por más que se forzó el mercado atrayendo con descuentos, las ventas no aumentaron y la cartera subió.

En el 2017 la iliquidez del mercado obligó a cerrar varios negocios en todos los sectores y se notó una marcada subida de precios de materias primas a nivel internacional, subida que fue imposible trasladar al consumidor.

**INFORME DEL GERENTE GENERAL DE AMBIENTALTEC CIA. LTDA.**  
**A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS**

Los ingresos en el año 2017 llegaron a \$787,303.50 siendo un 25% mayor que en el año 2016, originando una utilidad de \$5,361.36 que en gran parte obedece a que pudimos conseguir un cliente importante que nos permitió incrementar las ventas a pesar de disminuir el margen de utilidad.

En el 2017 nos calificamos con ficha ambiental manteniendo los controles respectivos.

Un año complicado pues la iliquidez de mercado hizo que nuestra cartera por cobrar se incremente en aproximadamente 30 días cubriendo muchos gastos con la tarjeta de crédito de la empresa. La construcción sin poder reportar nos arrastra pues es nuestro principal mercado.

Se viene manteniendo la distribución de resina latex y acrílicas de Poliquim y CegaSupply, plástico stretch de Bixby Industrias, el carbonato de calcio de Lavec y espesante de Maqensa con un pequeño crecimiento respecto al 2016.

Del exterior continuamos con Lorama Group Internacional y con aditivos de Nopco de Colombia hoy absorbidos por Solenis.

Los productos terminados continúan con las dificultades pues Accromex y Ediacero nos compran menos y pagan muy mal. Los accionistas tuvieron que prestar dinero a la empresa para solventar la iliquidez.

Igualmente hubo una depuración de clientes pues están impagos por lo tanto tenemos menos clientes.

Seguimos con retraso a la empresa Comercializadora Soldin S.A. por las compras de Aguarras.

En el caso de crear nuevos clientes debemos exigir garantías reales pues el riesgo de no poder cobrar es alto.

Estimamos que en el 2018 podamos mejorar la empresa cuando se active la constitución que es la única opción viable por el momento.

Atentamente  
AMBIENTALTEC CIA. LTDA.



MARCELO ESTRELLA POZO  
Gerente