

INFORME DE GERENCIA

A la Junta General de Accionistas de ADRIALPETRO PETROLEUM SERVICES S. A.

A los Accionistas:

Mediante este informe, me permito dar conocimiento acerca de los resultados de la gestión realizada durante el ejercicio fiscal 2014 en calidad de Gerente:

CONTENIDO

- I. Análisis del sector Petrolero 2014
- II. Presentación de los resultados Ejercicio Económico 2014.

RESUMEN EJECUTIVO

ADRIALPETRO PETROLEUM SERVICES S.A. fue constituida como Compañía Limitada el 6 de agosto de 1998, bajo la normativa vigente en el Ecuador ante el notario Décimo Segundo Doctor Jaime Patricio Nolivos del cantón Quito, provincia de Pichincha, Ecuador.

La Compañía fue transformada en una Sociedad Anónima mediante escritura otorgada el 20 de octubre de 2009 ante el Dr. David Maldonado Viteri, Notario Primero Suplente del Cantón Quito, escritura que fue inscrita en el Registro Mercantil el 8 de diciembre de 2009.

Su actividad económica principal es la comercialización de equipos y prestación de servicios para la industria petrolera.

Durante el ejercicio económico 2014 la Compañía generó un valor de facturación de USD \$ 14'326.448 que equivale a un incremento del 12% comparado con lo efectuado en el 2013, la composición corresponde a 77% en productos y 23% en servicios.

El promedio mensual de facturación fue de USD \$ 1'193.871, superior a los registros de 2013 USD \$ 1'062.630 y 2012 USD \$ 960.163.

Dentro de las Unidades de Negocio, Cannon generó un total de USD \$ 5'636.346 manteniendo el primer lugar con el 39% del total de la facturación.

El principal cliente es PETROAMAZONAS EP con un total de USD \$ 9'309.992, equivalente al 65% del total facturado, esto obedece principalmente a que Estatal ecuatoriana es el mayor productor de crudo en el país y concentra la mayor cantidad de operaciones en el 2014.

Por otro lado los resultados financieros presentan un Gross Margin de 32 % y un Operational Margin de 12 % lo cual finalmente genera una utilidad de libre disponibilidad para los accionistas del 8% (USD \$ 1'092.769), una vez que se canceló USD \$ 233.781 M por concepto de participación trabajadores y USD \$ 290.259 como Impuesto a la Renta.

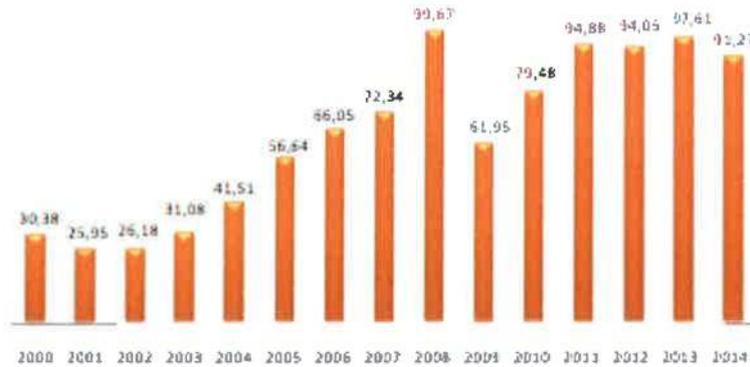
I. ANALISIS DEL SECTOR PETROLERO 2014

El mercado internacional del petróleo es completo, al ser la fuente de energía más importante de los dos últimos siglos. De acuerdo a estudios de la Administración de Información Energética de Estados Unidos (EIA), en todo el mundo, las reservas probadas de petróleo son alrededor de 1,67 billones de barriles a finales de 2012, un 1% más que un año antes y un volumen suficiente para cubrir la producción mundial durante 53 años si se mantuviera a los ritmos actuales.

El mercado de producción del petróleo lo componen compañías públicas o con participación del gobierno, así como las compañías petroleras nacionales e internacionales, operan como una extensión del gobierno o un organismo gubernamental. Estas empresas apoyan financieramente los programas y estrategias del Gobierno como generar fuentes de empleo, financiar planes gubernamentales, generar ingresos a largo plazo y proveer energía doméstica de bajo costo. Los miembros de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP), entran en esta categoría. La Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) puede tener una gran influencia en el mercado de petróleo, especialmente si decide reducir o aumentar su nivel de producción. La OPEP controla aproximadamente el 43% de la producción mundial de petróleo y el 81% de las reservas de petróleo. La OPEP desde 1987 fija una cuota de producción para cada uno de sus socios, la suma de todas ellas es la cuota de producción del grupo. Arabia Saudita es el miembro del grupo con mayor cuota de producción, mientras que Catar tiene la más pequeña.

El precio internacional del petróleo se incrementó partir del 2003, año en el que inició la Segunda Guerra del Golfo Pérsico, siguiendo con este incremento hasta el 2008 y presentando un considerable decremento del 38% en el año 2009 producto de la crisis financiera internacional que afecto principalmente a Estados Unidos y a la Unión Europea, los siguientes cuatro años posteriores ha venido creciendo un promedio de 9% por año, no obstante para enero de 2015 el precio del petroleo (WTI) a nivel mundial se ha reducido considerablemente a USD \$ 45,15 por barril, por primera vez desde principios de 2009.

Gráfico 1
Precio Promedio del petróleo mundial
(US\$)



Fuente: Investing.com | Elaboración: Calificadora de Riesgos Pacific Credit Rating S.A

Este escenario mundial está afectando directamente en la economía ecuatoriana, misma que depende altamente del petróleo con un 53% a 57% en sus exportaciones y una participación del 11,5% en el Producto Interno Bruto (PIB), y según la proforma 2015 aprobada por la Asamblea Nacional, financiará el 15% del Presupuesto General del Estado. Cabe señalar que el precio del petróleo está sufriendo una reducción permanente (promedio 3% diario) y es por esto que el Gobierno decidió recortar el Presupuesto General del Estado en US\$ 1.420 millones (US\$ 840 millones en gastos de inversión y US\$ 580 millones en gasto corriente-salarios y bienes y servicios), mas no afectaran a los proyectos de crecimiento económico, consumo nacional y empleo.

Análisis Financiero

a) Análisis Cualitativo

El sector petrolero ecuatoriano es explotado por la empresa estatal Petrolera del Ecuador (Petroecuador) que lleva a cabo la actividad de exploración y explotación; la industrialización del petróleo y el transporte y comercialización de los productos finales, proceso que realiza mediante sus filiales (Petroproducción, Petroindustrial y Petrocomercial), las cuales se llevan a cabo principalmente en la región oriental del Amazonas, en los yacimientos de Shushufindi, Sacha, Libertador, Cononaco, Cuyabeno, Lago Agrio y Auca.

A partir del 2007, la producción de petróleo de las compañías públicas tomó mayor protagonismo que las empresas privadas, debido a reformas en la Ley de Hidrocarburos, y a la explotación del bloque 15 por parte de Petroamazonas, tras declararse la caducidad del contrato con la compañía norteamericana Occidental Petroleum Corporation. Las compañías privadas desde agosto del 2011 no registran exportaciones debido al cambio en la modalidad de los contratos petroleros, actualmente el petróleo pertenece al Estado y las compañías privadas reciben un pago por la prestación de servicios brindados para la explotación petrolera. Hoy en día el 22% es de inversión privada frente al 78% de la pública, presentando un crecimiento en su producción del 13,3% para las empresas públicas y un decremento del 5,2% para las empresas privadas al primer bimestre del 2014.

La producción petrolera está apalancada en gran parte por las empresas públicas, especialmente por Petroamazonas, empresa que maneja el 65% de extracciones del crudo al 2014, con un promedio de producción diario en miles de barriles mayores a los años 2011, 2012 y 2013 en 10%, 9,13% Y 4,56% respectivamente y contado con unos precios del crudo bastante constantes desde el año 2011.

El parte de la explotación del petróleo ecuatoriano se destina a las refinerías, mismas que se encargan de procesar adecuadamente el crudo y así obtener diversos combustibles fósiles capaces de ser utilizados en motores de combustión (gas oil,

nafta, etc.) aceites minerales, asfaltos y otros. Ecuador cuenta con tres refinerías siendo la más grande la Refinería Estatal Esmeraldas, seguida por la Refinería La Libertar (Prov. Santa Elena) y el Complejo Industrial Shushufindi (Sucumbios). La Refinería Estatal Esmeraldas fue construida entre los años 1975 y 1977, iniciando sus operaciones en mayo de 1977 con una proyección de producción de refinación de 55.600 (BPD) del Crudo de Oriente, transformando combustibles fósiles como la gasolina, JP1 (aviación comercial), JP4 (Aviación militar), solvente #1, Rubber, Solvent (solvente de caucho) y Mineral Turpentine (solvente de pintura), a finales del 2015 la refinería espera alcanzar su capacidad de procesamiento a 110.000 de barriles diarios de crudo, según el cronograma de la empresa pública Petroecuador. La refinería planeo paralizaciones progresivas, parciales y por etapas de las diferentes unidades que integran el complejo petroquímico desde el año 2008, lo cual ha obligado al Estado a realizar un mayor esfuerzo en las importaciones de combustibles para así poder cubrir el déficit de producción, principalmente de gas licuado de petróleo (GLP), gasolina (extra, super y ecopaís) y diesel primium e industrial; el proceso de paralización de la refinería durará hasta noviembre del 2015.

b) Análisis Cuantitativo

En el segundo trimestre del 2014, la producción nacional del petróleo alcanzó un total de 50,6 millones de barriles, lo que representa un promedio diario de 556,6 miles de barriles, un 1,8% y 6,9% más que la producción del primer trimestre de 2014 y el segundo trimestre del 2013, respectivamente (Cuadro 1).

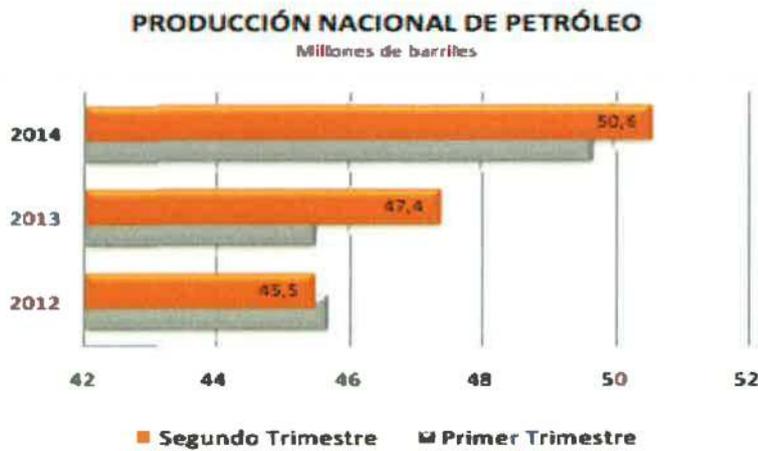
PRODUCCIÓN NACIONAL DE PETRÓLEO

Millones de barriles

ANUAL					
PERÍODO	2012	2013	2014	VAR 2014-2012	VAR 2014-2013
Primer Trimestre	45,7	45,5	49,7	8,75%	9,23%
Segundo Trimestre	45,5	47,4	50,6	11,21%	6,75%
Tercer Trimestre	46,8	49,1			
Cuarto Trimestre	46,3	50,1			
DIARIO					
PERÍODO	2012	2013	2014	VAR 2014-2012	VAR 2014-2013
Primer Trimestre	502,1	506,1	552,4	10,02%	9,15%
Segundo Trimestre	499,9	520,4	556,6	11,34%	6,96%
Tercer Trimestre	508,8	534			
Cuarto Trimestre	503,5	544,4			

Fuente: EP Petroecuador

Gráfico N° 3



Fuente: BCE / Elaboración: Calificadora de Riesgos Pacific Credit Rating S.A



Fuente: BCE / Elaboración: Calificadora de Riesgos Pacific Credit Rating S.A.

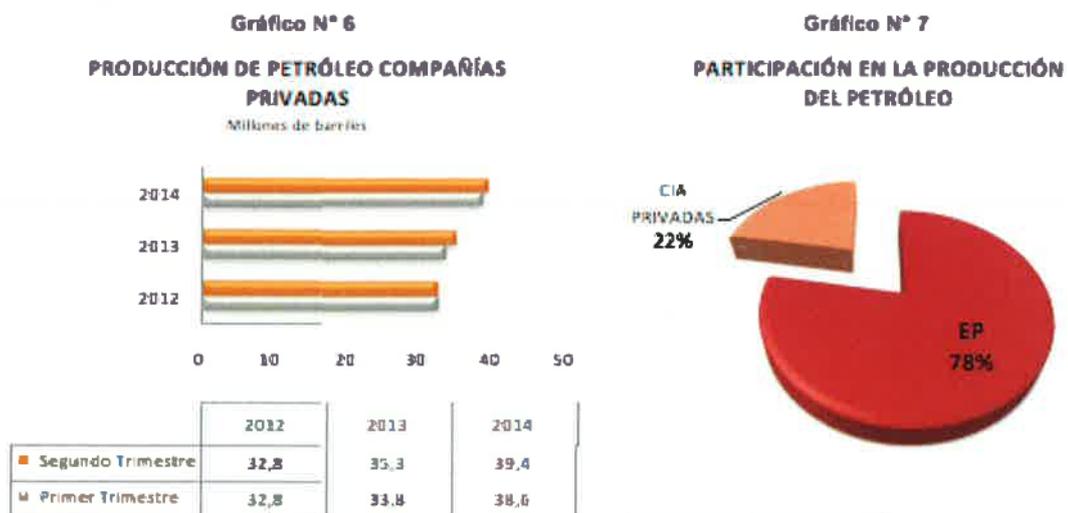
Entre abril a junio de 2014, las empresa públicas tuvieron una producción de crudo de 39,4 millones de barriles equivalente a una producción diaria de 433,2 miles de barriles, con un incremento trimestral de 2.2% y anual de 11,6%. Aumentos de la producción sustentados principalmente por inversiones realizadas en este sector por parte del Gobierno Nacional durante los años 2011 y 2012; en los cambios de las políticas de producción realizadas a fines de 2012; en la aplicación de nuevas y mejores técnicas de producción por parte de las empresas públicas; y, en un incremento del presupuesto de inversiones en las empresa públicas (gráfico 4-5).

Petroamazonas EP en el segundo trimestre del 2014 su producción fue de 33,0 millones de barriles, igual a una producción promedio diaria de 362,3 miles de barriles, superior en 3,6% y 14,0% a las registradas en el primer trimestre del 2014 y segundo trimestre del 2013. Cabe señalar que este incremento se dio luego del proceso de absorción de Petroamazonas EP a la Gerencia de Explotación y Producción de EP Petroecuador el 2 de enero de 2013. Mientras tanto la compañía de economía mixta Río Napo (Petroecuador EP y PDVS Ecuador SA), registró una producción en el segundo trimestre de 2014 de 6,5 millones de barriles de petróleo, equivalentes a una producción promedio diaria de 70,9 miles de barriles. El incremento trimestral y anual de la producción de esta empresa es de 1,2% y 0,7%, respectivamente. La empresa Río Napo ha mantenido su producción desde el segundo trimestre del 2013, cuando incorporó cuatro nuevos pozos: Sacha 307, Sacha 355, Sacha 371 y Sacha 220,

los mismos que en conjunto incrementaron la producción del campo en 3.040 barriles diarios, y, reacondicionaron dos pozos que estaban abandonados: Sacha 65 y Sacha 175

Producción del petróleo en Compañías Privadas

Durante el segundo trimestre de 2014, las compañías privadas produjeron 11,2 millones de barriles de petróleo, un promedio de 123,3 miles de barriles por día. Esta producción fue superior en 0,7% a la del primer trimestre de 2014 e inferior en 6,7% a la del segundo trimestre de 2013. Las compañías privadas no han presentado signos de recuperación en los niveles de producción desde el año 2011 y se han mantenido dentro de los parámetros de declinación natural de los campos a su cargo, los mismos que tienen más de 20 años de continua producción.



Fuente: BCE / Elaboración: Calificadora de Riesgos Pacific Credit Rating S.A.

Las exportaciones de petróleo durante el segundo trimestre de 2014, fueron de 37,2 millones de barriles, por un valor de USD \$ 3,622.4 millones, a un precio promedio trimestral de USD \$ 97, 41 por barril. Cifras superiores en valor y precio además de volumen que el primer trimestre de 2014 y el segundo trimestre de 2013. El petróleo ecuatoriano tuvo como destino final Estados Unidos de América, Chile, Panamá, Perú, India, Bahamas, Singapur y España.

Petroecuador EP y la Subsecretaría de Hidrocarburos están encargadas de las exportaciones del crudo ecuatoriano en el transcurso del segundo trimestre de 2014. EP Petroecuador exportó 33,5 millones de barriles, por un valor de US\$ 3,275.5 millones a un precio promedio trimestral de US\$ 97,65 por barril. Por otro lado la Subsecretaría por el pago en especies destino a la exportación, durante el segundo trimestre de 2014 fue de 3,6 millones de barriles de petróleo, por un valor de US\$ 346,8 millones, a un precio promedio de US\$ 95,19 por barril. Entre abril y junio de 2014 las exportaciones de Crudo Oriente llegaron a 21,2 millones de barriles por un valor de US\$ 2,108.5 millones, aun precio promedio trimestral e US\$ 99,52 por barril, valores superiores en un 2,31% al segundo trimestre de 2013; y, las exportaciones de Crudo Napo se incrementaron en volumen, valor y precio con respecto al primer trimestre de 2014 y segundo de 2013 alcanzando en valor de 12,4 millones de barriles, por US\$ 1,167.1 millones, a un precio promedio por barril de US\$ 94,46.

Cuadro N° 2

PERIODO	EXPORTACIONES DE PETRÓLEO POR TIPO DE CRUDO											
	EXP. CRUDO ORIENTE			EXP. CRUDO NAPO			EXP. TOTALES PETROECUADOR			EXP. TOTALES SUBSECRETARÍA DE HIDROCARBUROS		
	Volumen Miles Bb.	Precio US\$/Bbl.	Valor Miles Bb.	Volumen Miles Bb.	Precio US\$/Bbl.	Valor Miles Bb.	Volumen Miles Bb.	Precio US\$/Bbl.	Valor Miles Bb.	Volumen Miles Bb.	Precio US\$/Bbl.	Valor Miles Bb.
I Trimestre	21,6	100,73	2175,6	8,4	96,41	809,3	30	99,52	2984,9	4,2	400,6	166,3
II Trimestre	18,6	97,27	1807,4	10,2	93,14	949,3	28,8	95,81	2756,7	3,8	360,4	141,38
Total 2013	40,2	100	3983	18,6	109,55	1758,6	58,8	105,33	5741,6	8	761	307,68
I Trimestre	20,3	96,4	1956,2	11,6	94,01	1094,9	31,9	95,53	3051,1	3,9	361,4	131,56
II Trimestre	21,2	99,52	2108,5	12,4	94,46	1167,1	33,5	97,65	3275,5	3,6	346,8	151,10
Total 2014	41,5	105,92	3974,7	24	108,47	2262	65,4	103,18	6326,6	7,5	708,2	282,66

Fuente: BCE / Elaboración: Calificadora de Riesgos Pacific Credit Rating S.A.

II. RESULTADOS FINANCIEROS

2.1 Estado de Situación Financiera

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA
COMPARATIVO AL 31 DE DICIEMBRE 2014 / 2013

Nombre	2013	2014	ANALISIS HORIZONTAL	ANALISIS 2013	VERTICAL 2014
ACTIVO	15,687,245.78	14,908,042.08	-5%	100%	100%
ACTIVOS CORRIENTES	10,139,988.02	8,967,582.87	-12%	65%	60%
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO	697,530.75	623,773.50	-11%	4%	4%
ACTIVOS FINANCIEROS	4,549,877.48	2,894,472.12	-36%	29%	19%
CUENTAS POR COBRAR NO COMERCIALES	508,333.73	883,374.45	74%	3%	6%
INVENTARIOS	4,327,212.56	4,469,742.04	3%	28%	30%
PAGOS POR ANTICIPADO	57,033.50	96,220.76	69%	0%	1%
ACTIVOS NO CORRIENTES	5,547,257.76	5,940,459.21	7%	35%	40%
PROPIEDAD PLANTA Y EQUIPO	3,176,535.44	4,233,877.16	33%	20%	28%
GARANTÍAS	50,690.45	3,600.00	-93%	0%	0%
INVERSIONES	2,320,031.87	1,702,982.05	-27%	15%	11%
PASIVO	(10,071,712.64)	(5,969,355.41)	-41%	-64%	-40%
PASIVO CORRIENTE	(5,861,945.63)	(4,122,155.06)	-30%	-37%	-28%
CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES	(4,621,726.95)	(2,914,239.52)	-37%	-29%	-20%
OTRAS CUENTAS POR PAGAR	(1,109,379.76)	(936,302.66)	-16%	-7%	-6%
OBLIGACIONES FINANCIERAS	(130,838.92)	(271,612.88)	108%	-1%	-2%
PASIVO NO CORRIENTE	(4,209,767.01)	(1,847,200.35)	-56%	-27%	-12%
OBLIGACIONES POR PAGAR LARGO PLAZO	(3,943,516.70)	(1,651,719.28)	-58%	-25%	-11%
PASIVO DIFERIDO	(266,250.31)	(195,481.07)	-27%	-2%	-1%
PATRIMONIO	(5,615,533.14)	(8,938,686.67)	59%	-36%	-60%
PATRIMONIO	(5,615,533.14)	(8,938,686.67)	59%	-36%	-60%
CAPITAL SOCIAL	(1,990,412.00)	(1,990,412.00)	0%	-13%	-13%
RESERVAS	(436,571.61)	(543,763.65)	25%	-3%	-4%
RESULTADOS	(3,188,549.53)	(6,404,511.02)	101%	-20%	-43%

La compañía presenta una ligera disminución del 5% en el Activo Total, cuyo efecto se produce por la reducción de cartera comercial, podemos observar de manera general que Propiedad, Planta y Equipo han sufrido un incremento considerable, esto por efecto de la adquisiciones de nuevas oficinas.

Por otra parte, el Pasivo Total tuvo una disminución importante del 30% generado por el pago de las deudas la largo plazo por efecto de la negociación con el proveedor del exterior, modificando la estructura del Financiamiento corporativo.

2.2 Estado de Pérdidas y Ganancias

ESTADO DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS 2013 COMPARATIVO 2013 / 2014			ANALISIS HORIZONTAL	ANALISIS 2013	VERTICAL 2014
Nombre	2013	2014		2013	2014
INGRESOS TOTALES	13,977,210.37	14,349,335.82	3%		
VENTA DE EQUIPOS	10,798,060.47	10,948,104.04	1%	77%	76%
VENTA DE SERVICIOS	3,119,932.82	2,985,855.94	-4%	22%	21%
INGRESOS FINANCIEROS	87.33	-	-100%	0%	0%
OTROS INGRESOS	59,129.75	317,370.83	437%	0%	2%
COSTOS DE VENTAS	6,497,711.84	6,719,803.32	3%	46%	47%
COSTO DE VENTAS BIENES	6,497,711.84	6,719,803.32	3%	46%	47%
GASTOS	6,406,148.11	6,536,763.62	2%	46%	46%
GASTOS DE OPERACIÓN	1,956,767.08	2,736,585.62	40%	14%	19%
GASTOS ADMINISTRATIVOS	1,545,309.03	1,708,553.09	11%	11%	12%
GASTOS DE VENTAS	1,084,474.79	1,093,502.85	1%	8%	8%
GASTOS FINANCIEROS	342,197.96	353,073.41	3%	2%	2%
OTROS EGRESOS	1,477,399.25	645,048.65	-56%	11%	4%
Resultado del ejercicio	1,073,350.42	1,092,768.88	2%	8%	8%
UTILIDAD OPERACIONAL	2,833,730.55	1,675,515.10	-41%	20%	12%

Nuestra compañía desde el 2013 implementó un proceso de prefacturación con la finalidad de mantener los registros de ingresos, costos y gastos con mayor control, esto ha generado que podamos contar con Estados Financieros que reflejan la realidad económica del negocio y que atiende a las circunstancias o procesos establecidos por los clientes y a su vez por Organismos de Control cumpliendo con normativa contable y fiscal.

Podemos observar la tendencia de los ingresos entre 2013 y 2014, con un incremento del 3%, así como el costo de venta de productos, que mantiene la misma tendencia.

Por otra lado, los Gastos Operacionales (Operaciones, Administración y Ventas) corresponden al 46% del total de ingresos tanto para 2013 como 2014, esto nos refleja una tendencia de estabilidad dentro de la estructura del Estado Financiero.

2.3 Indicadores Financieros

RAZONES FINANCIERAS	2013	2014
KTN (ACTIVO CORR. - PASIVO CORR.)	4,278,042.39	4,845,427.81
MEDIDAS DE LIQUIDEZ		
RAZÓN CORRIENTE (INDICE DE SOLVENCIA)	1.73	2.18
PRUEBA ÁCIDA	0.99	1.09
MEDIDAS DE EFICACIA		
ROTACIÓN DE CUENTAS X COBRAR (VECES)	3.06	4.81
PERIODO PROMEDIO DE COBRO (DÍAS)	117.69	74.78
ROTACIÓN DE INVENTARIO (VECES)	1.50	1.50
PERIODO PROMEDIO DE INVENTARIO (DÍAS)	239.75	239.46
ROTACIÓN DE CUENTAS POR PAGAR (VECES)	1.41	2.31
PERIODO PROMEDIO DE PAGO (DÍAS)	256.06	156.12
CICLO DE CONVERSIÓN DE EFECTIVO	101.37	158.11
ROTACIÓN DE ACTIVOS	0.89	0.96
MEDIDAS DE ENDEUDAMIENTO		
RAZÓN DE ENDEUDAMIENTO (PASIVOS/ACTIVOS)	0.64	0.40
APALANCAMIENTO (PASIVOS/PATRIMONIO)	1.79	0.67
COBERTURA DE INTERESES (UTILIDAD/INTERESES)	3.14	3.10
PATRIMONIO SOBRE ACTIVOS	0.36	0.60
MEDIDAS DE RENTABILIDAD		
MARGEN BRUTO	39%	32%
MARGEN OPERACIONAL	20%	12%
MARGEN NETO (UTILIDAD DE LIBRE DISPONIBILIDAD)	8%	8%
ROE (RETURN ON EQUITY)	19%	12%
ROA (RETURN ON ASSETS)	7%	7%
MARGEN EBITDA	22%	14%

Análisis de Liquidez

La Compañía muestra una liquidez saludable, sus indicadores muestran su capacidad de pago para compromisos de corto plazo, ha incrementado el indicador de liquidez de 2014 debido fundamentalmente a la disminución de cuentas por cobrar comerciales en un 36%, generando una disminución del Activo Corriente del 12% comparado con la reducción del 30% en el Pasivo Corriente, cuyo efecto principal obedece al pago a proveedores del exterior.

La liquidez real se mantiene de un periodo a otro, bordeando los USD 623.000 para 2014, valor que permite tener un respaldo suficiente para los compromisos de cortísimo plazo y las políticas de control financiero de la Compañía.

Los inventarios constituyen el 30% del Activo Total siendo el más significativo, y esto se debe principalmente a la necesidad de mantener un stock suficiente para las

diversas demandas que presenta el Mercado.

Análisis de Eficacia

Durante el 2014 hemos implementado nuevos controles y procedimientos que generan una optimización en los días de cartera, generado una reducción de 43 días promedio, lo cual sin lugar a duda, ha mejorado la posición de liquidez y la cobertura de las deudas a corto plazo.

Por otro lado, el manejo del inventario sigue el estándar generado por la empresa de 239 días desde el momento que se encuentra en bajo nuestro control hasta que es despachado al cliente, uno de los principales focos de atención para el 2015 es optimizar la administración del inventario tratando mejorar su ciclo.

Finalmente, debido a las exigencias de los proveedores del exterior, hemos tenido que modificar las condiciones de pago bajando notablemente los días para poder tener mayores volúmenes de producto.

Análisis de Endeudamiento

Actualmente la compañía ha disminuido su apalancamiento financiero, esto generado principalmente por efecto del pago de deuda al exterior largo plazo, producto de la negociación con el proveedor del exterior.

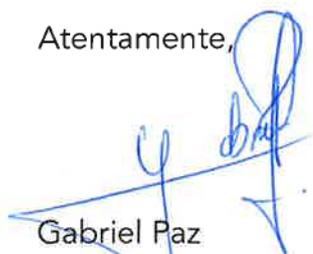
Mantenemos deudas bancarias de Mediano y Largo plazo contratadas principalmente para adquisiciones de oficinas y vehículos,

Análisis de Rentabilidad

Producto de las exigencias del Mercado por parte de clientes y proveedores, hemos tenido que disminuir nuestro margen bruto (Gross Margin) en un 7%, esto ha permitido que los indicadores de ventas se mantengan e incluso se incrementen comparando con 2013.

Sin embargo, el margen neto (Utilidad de Libre Disponibilidad) de la compañía se ha mantenido en el 8%

Atentamente,



Gabriel Paz
Gerente

ADRIALPETRO PETROLEUM SERVICES S. A.

Marzo 30 de 2015