

Quito 28 de abril del 2008

Estimados Socios:

Empiezo mi informe indicando que en el año 2007 se han cumplido parcialmente los objetivos planteados en el plan estratégico, debido a varios factores exógenos a la compañía que detallaré a continuación.

En primer lugar la incertidumbre política, así como las acciones desarrolladas por el nuevo Gobierno, que se ha encontrado en permanente estado electoral, la asunción de asamblea constituyente gobiernista, y los famosos mandatos, especialmente la reforma tributaria, han generado un ambiente que afectó al desarrollo de nuestra empresa. Para empezar las instituciones financieras se han mostrado muy cautas con lo que la renovación de las líneas de crédito ha sido un proceso más complicado de lo normal.

Por otro lado la demanda ha Empezado a contraerse y las ventas especialmente de fin de año, no se han comportado como años anteriores.

Además hemos tenido este año, variantes de condiciones del operador (Telefónica) ha dificultado las negociaciones con toda su red de distribución incluidos nosotros, se han reducido las comisiones de distribución en un 40%, frente a las del 2006 y sin embargo ha existido una presión para incrementar las ventas y abrir puntos nuevos, esas inversiones realizadas en los últimos meses del 2007 han reducido nuestras expectativas de inversión, así mismo tuvimos un ajuste de precios sin embargo nos ha permitido continuar con el negocio y tranquilizar al operador y hemos tenido una negociación exitosa para el corto plazo. El contrato de reventa de minutos termina en el 2009 y el contrato de distribución termina en el 2010.

De todas maneras me es grato indicar que la empresa ha tenido una utilidad bruta de USD\$169.560,00 y la utilidad a disposición de los accionistas es de USD\$115.978,20. Así mismo existió un crecimiento de los activos y del patrimonio, que es importante en un país como el nuestro.

Además para reducir el riesgo de dependencia de un solo operador, hemos adquirido un 25% más de la empresa CODEPRET, que no tiene contrato de exclusividad en la venta de tarjetas y que cerro el año con ventas de más de 2 millones de dólares y una utilidad de USD\$68.000,00. Estamos negociando la compra del 25% restante que espero se concrete en los primeros meses del 2008. Esta empresa tiene firmado un contrato con Alegro, otro con Telefónica y estamos buscando un acuerdo con Porta.

La sugerencia para la junta es que se capitalice al menos el 50% de las utilidades para fortalecer el patrimonio y contar con liquidez el próximo año; puesto que, el panorama

económico no es el más alentador con: los cambios en el régimen laboral, la eliminación de la tercerización, el crecimiento del salario mínimo vital, el aumento de la inseguridad que ha traído constantes robos y asaltos a los locales; sumando los constantes cambios de políticas de la operadora y el mercado, así como la rigidez del sistema financiero.

Para el año 2008, espero poder mantener los resultados del 2007, haciendo los ajustes que sean necesarios para el efecto, por las condiciones antes mencionadas, así como los ajustes que ya ha comunicado la operadora en los negocios clave, como locutorios, para el mes de mayo del 2008, trabajaremos en la organización para lograr este objetivo.

Saludos cordiales.

~~Eco Fausto Valencia~~

GERENTE GENERAL
ECUATECHNOLOGIES