



INFORME ANUAL DE LABORES POR PARTE DE LA GERENCIA GENERAL CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONOMICO 2014, PRESENTADA A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA ECUATECHNOLOGIES S.A. EL DÍA 14 DE ABRIL DE 2015

Señores Accionistas

Dando cumpliendo con lo dispuesto en la ley, en los estatutos de la compañía y en el Art. 2 de la resolución N1 de la Superintendencia de Compañías, publicada en el Registro Oficial No. 44 del 13 de Octubre de 1992, sobre la presentación de informes anuales de administración, pongo a disposición de los señores accionistas, el informe sobre las actividades administrativas de la compañía, correspondientes al ejercicio económico 2014.

1. SITUACIÓN DEL NEGOCIO Y OBJETIVOS:

Durante el año 2014, Telecos ha logrado mejorar ostensiblemente sus ingresos, los factores que han influido durante este año son:

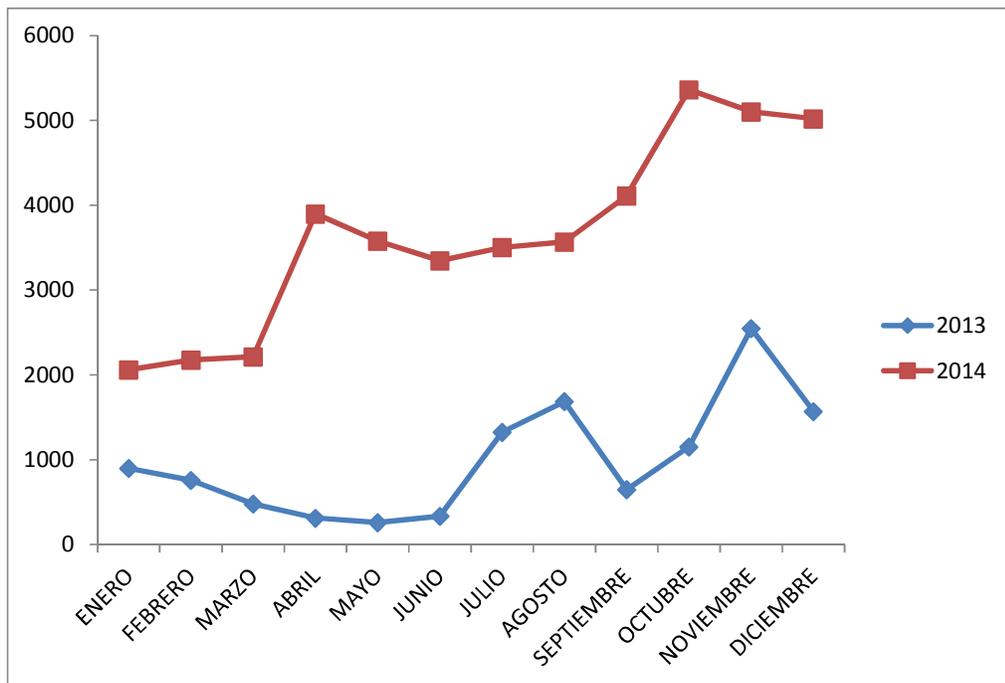
- **BUENA RELACIÓN CON NUESTRO SOCIO ESTRATÉGICO Y PROVEEDOR DE SERVICIO (OTECEL/MOVISTAR)** en este año se han fortalecido las relaciones comerciales con Otecel gracias al muy buen trabajo y cumplimiento de objetivos por parte de Telecos, siendo los principales:
 - **CUMPLIMIENTO DE COLOCACIÓN ANILLOS AZULES:** para el 2014 la Operadora asignó a Telecos 121 anillos azules, cumpliendo al 100% la ubicación de estos rótulos, este proyecto sigue siendo muy importante ya que el costo del simcard baja a la mitad de precio, estos anillos fueron ubicados en las siguientes provincias:

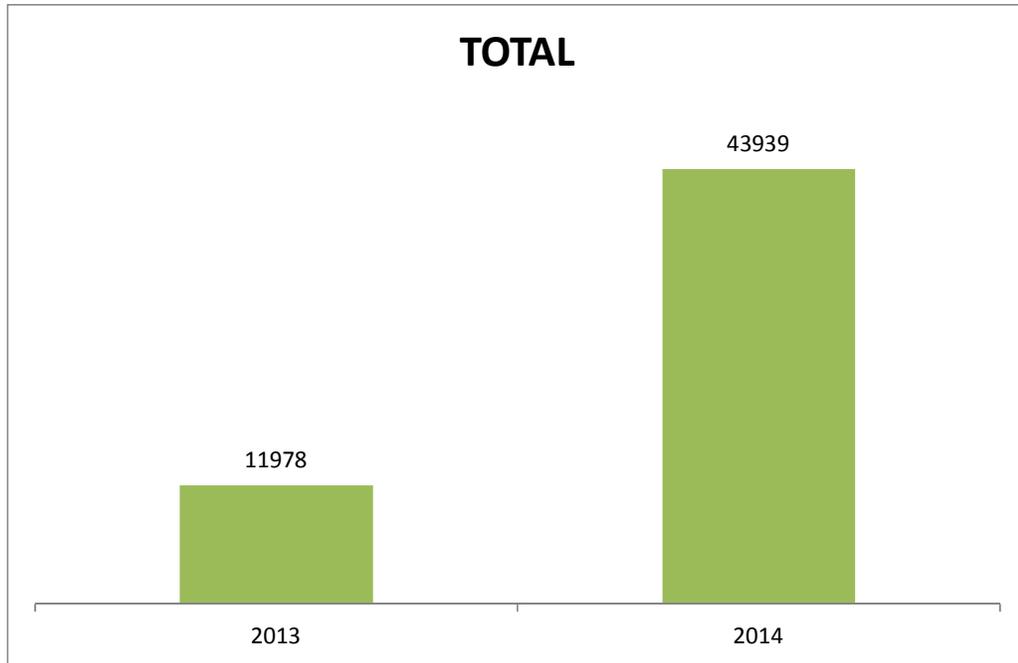
Rótulos de fila	Cuenta de TKT MAYORISTA
AZUAY	16
CAÑAR	4
EL ORO	10
IMBABURA	15
LOJA	15
PICHINCHA	50
TUNGURAHUA	6
ZAMORA CHINCHIPE	5
Total general	121

- **NIVELES ÓPTIMOS DE VENTAS, ALTAS Y COMISIONES DE SIMCARD LINE ONLY:** durante este año los presupuestos de ventas fueron más ambiciosos que el 2013, se planificó colocar en el mercado 36000 chips, logrando a fin de año superar esa meta con una colocación de 43939, obteniendo un promedio mes de 3661, tal como se indica en los siguientes cuadros.

VENTAS LINE ONLY

MES	2013	2014
ENERO	900	2061
FEBRERO	758	2175
MARZO	480	2214
ABRIL	313	3899
MAYO	260	3579
JUNIO	335	3346
JULIO	1326	3503
AGOSTO	1687	3568
SEPTIEMBRE	649	4111
OCTUBRE	1152	5362
NOVIEMBRE	2548	5101
DICIEMBRE	1570	5020
TOTAL	11978	43939

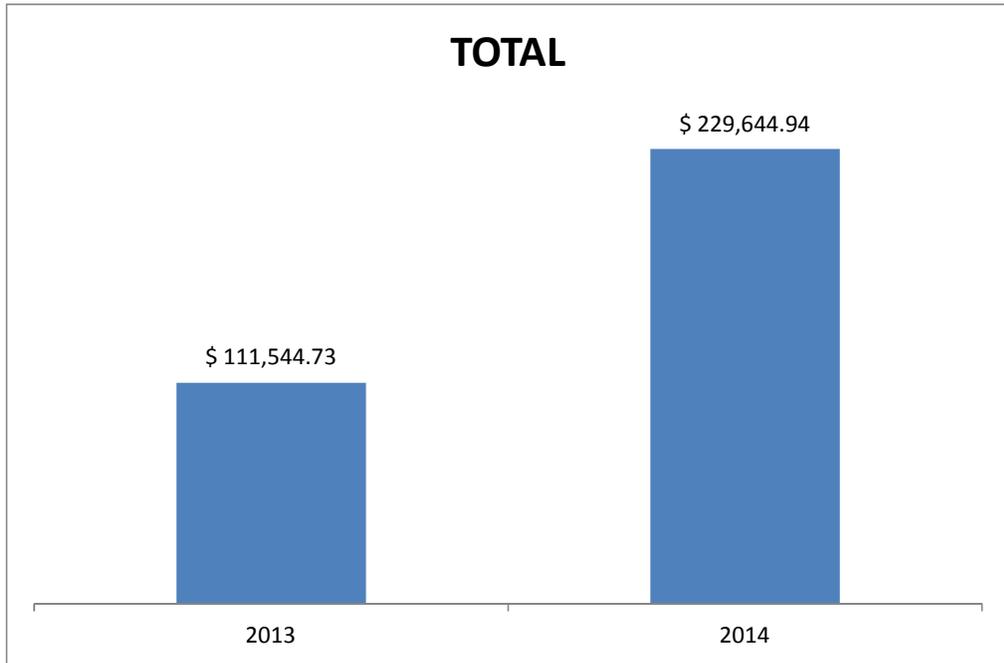
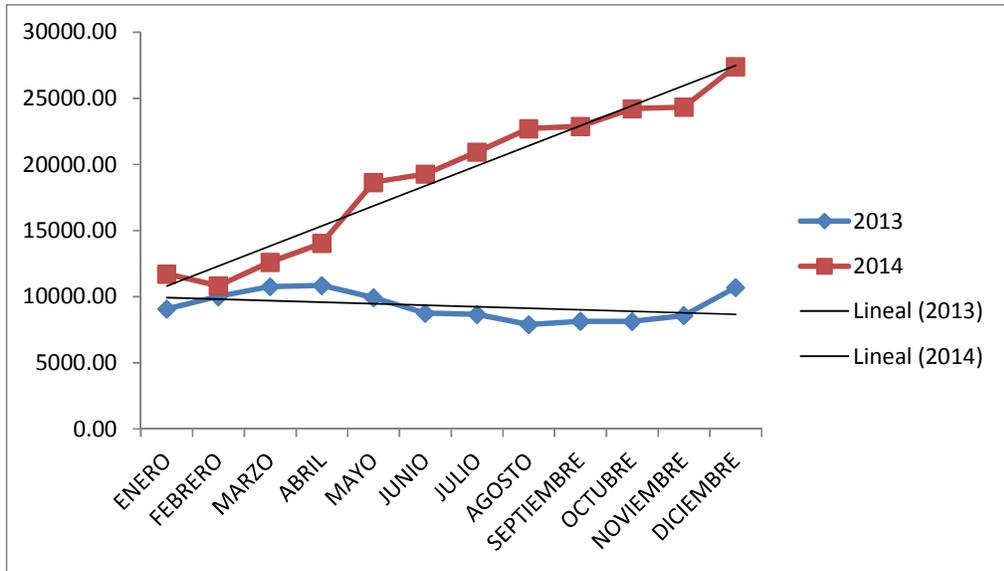




El incremento en las ventas dio como resultado mejorar los montos de comisiones de este producto según los siguientes reportes:

COMISIONES LINE ONLY

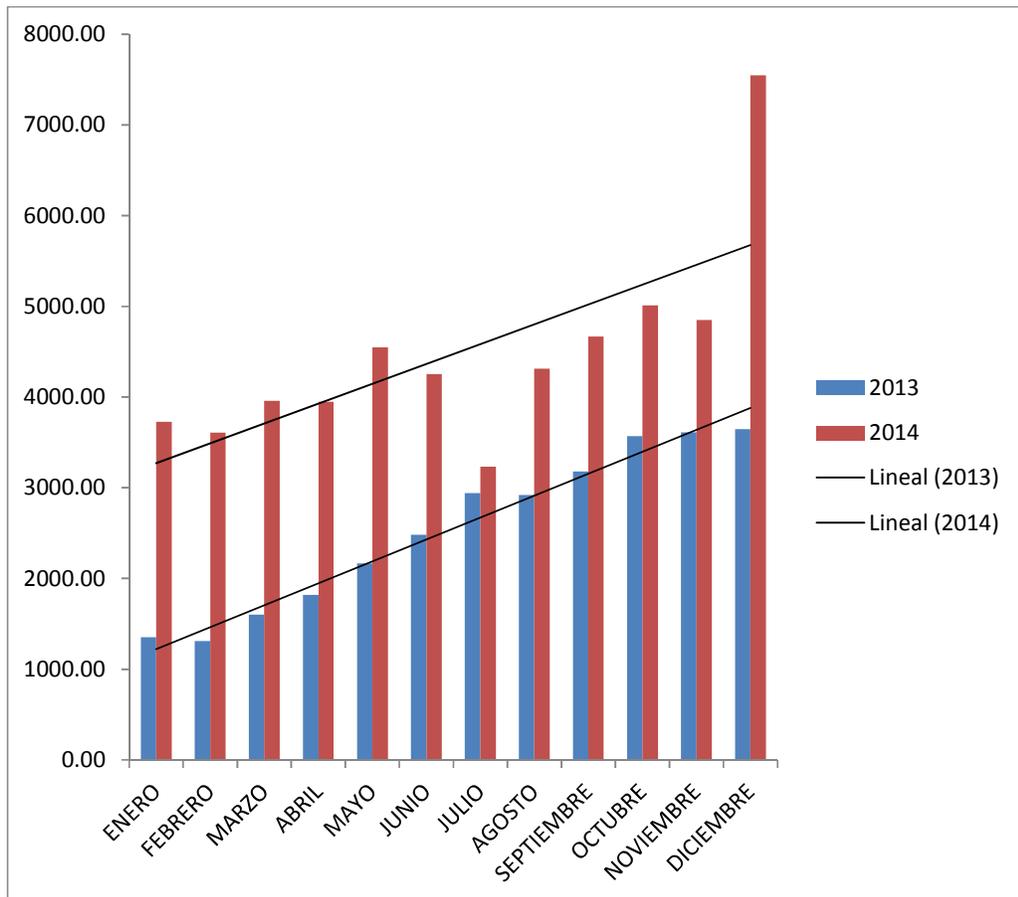
MES	2013	2014
ENERO	9081.62	11712.00
FEBRERO	10014.45	10827.40
MARZO	10767.60	12612.84
ABRIL	10859.03	14056.30
MAYO	9925.87	18650.23
JUNIO	8753.71	19280.94
JULIO	8667.56	20946.39
AGOSTO	7898.51	22715.78
SEPTIEMBRE	8151.32	22881.79
OCTUBRE	8137.71	24217.38
NOVIEMBRE	8583.45	24339.45
DICIEMBRE	10703.90	27404.44
TOTAL	111544.73	229644.94

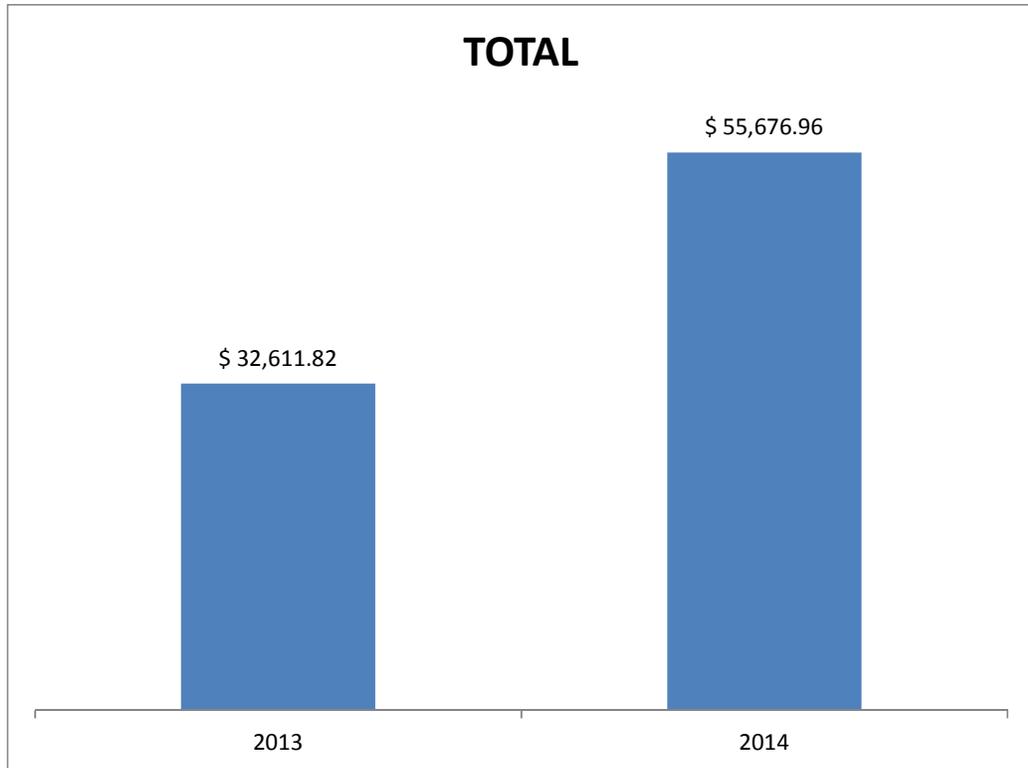


- PREPAGO LOCUTORIO:** otro producto que ha generado buenos ingresos para la empresa es la colocación del chip prepago locutorio, con este producto se inició en el mes de abril del 2012 siendo una alternativa para clientes no bancarizados o reportados en el buró de crédito, su crecimiento es moderado

COMISIONES PREPAGO LOCUTORIO

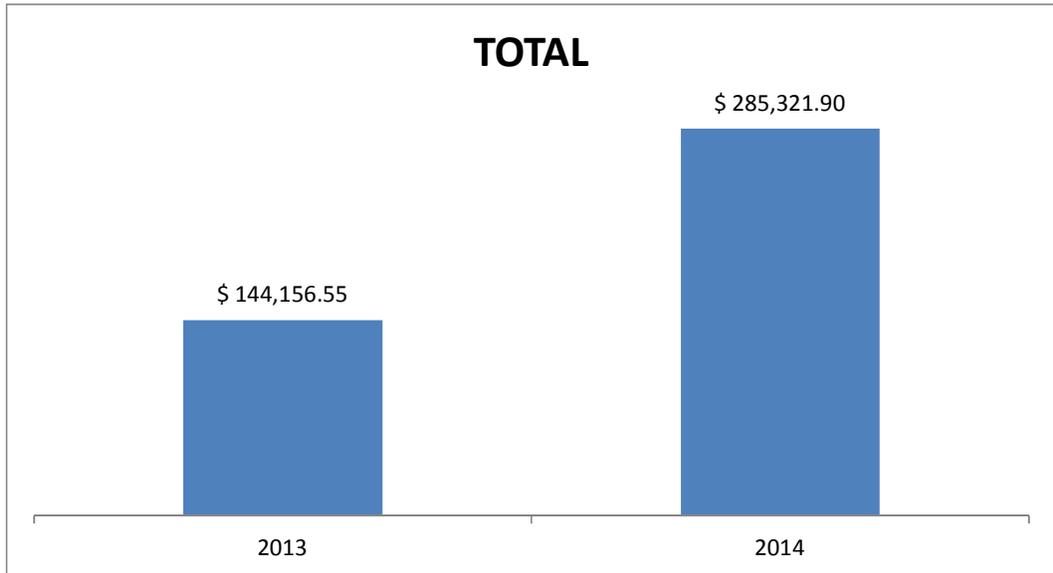
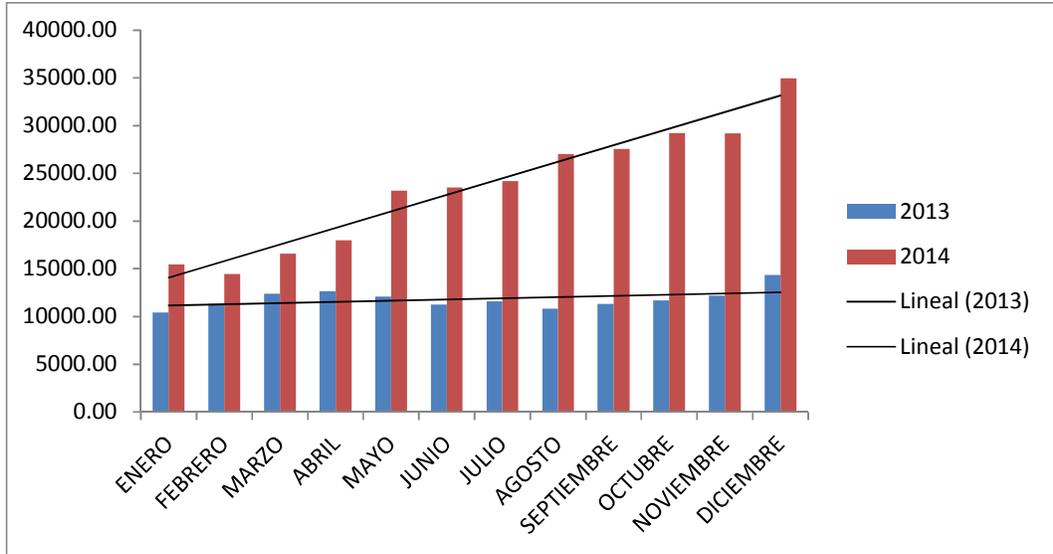
MES	2013	2014
ENERO	1353.45	3726.38
FEBRERO	1307.90	3607.46
MARZO	1602.01	3960.68
ABRIL	1818.74	3947.42
MAYO	2167.72	4546.49
JUNIO	2484.12	4253.79
JULIO	2941.79	3232.28
AGOSTO	2919.97	4312.37
SEPTIEMBRE	3178.60	4666.63
OCTUBRE	3569.03	5011.77
NOVIEMBRE	3609.43	4851.04
DICIEMBRE	3646.06	7546.65
TOTAL	32611.82	55676.96





- **COMISIONES PREPAGO LOCUTORIO Y LINE ONLY:** en el año 2014 las comisiones de los dos productos han generado ingresos importantes para la empresa, les presento el cuadro de comisiones y sus respectivos gráficos.

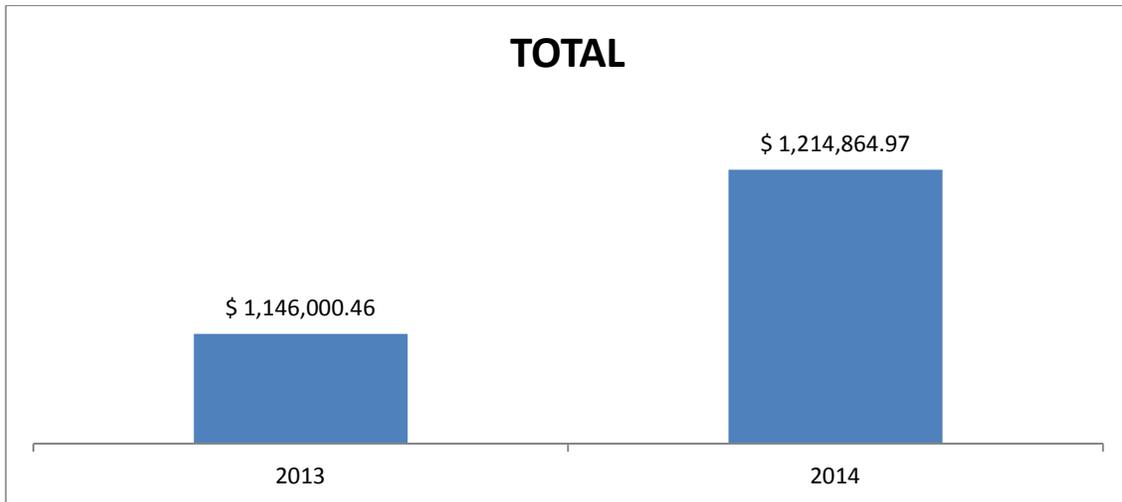
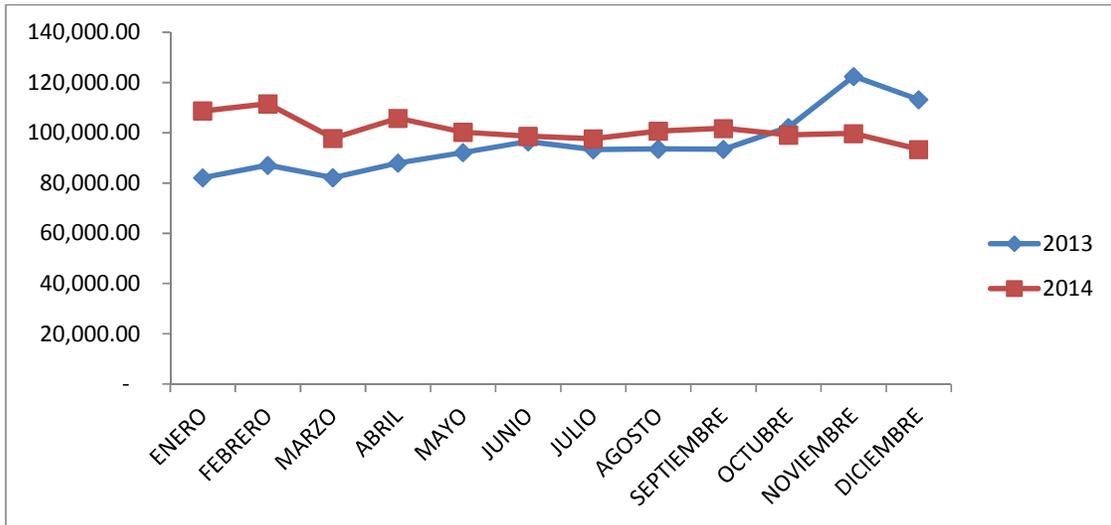
TOTAL COMISIONES LINE ONLY-PRELOCUTORIOS		
MES	2013	2014
ENERO	10435.07	15438.38
FEBRERO	11322.35	14434.86
MARZO	12369.61	16573.52
ABRIL	12677.77	18003.72
MAYO	12093.59	23196.72
JUNIO	11237.83	23534.73
JULIO	11609.35	24178.67
AGOSTO	10818.48	27028.15
SEPTIEMBRE	11329.92	27548.42
OCTUBRE	11706.74	29229.15
NOVIEMBRE	12192.88	29190.49
DICIEMBRE	14349.96	34951.09
TOTAL	144156.55	285321.9



- REVENTA DE TIEMPO AIRE (LOCUTORIOS):** El negocio de reventa de tiempo aire ha logrado incrementar su facturación en promedio anual, tomando en cuenta que este negocio tiene dos productos, líneas pospago puro y líneas prepago locutorio. Este incremento se logró con la implementación de un nuevo modelo de gestión comercial, misma que consiste en visitar periódicamente a nuestros clientes, manejando un esquema de Sectorización, Zonificación y Ruteo, este nuevo modelo comercial nos ha servido para conocer de una manera más cercana a nuestros clientes y poder dar solución en un menor tiempo a sus requerimientos.

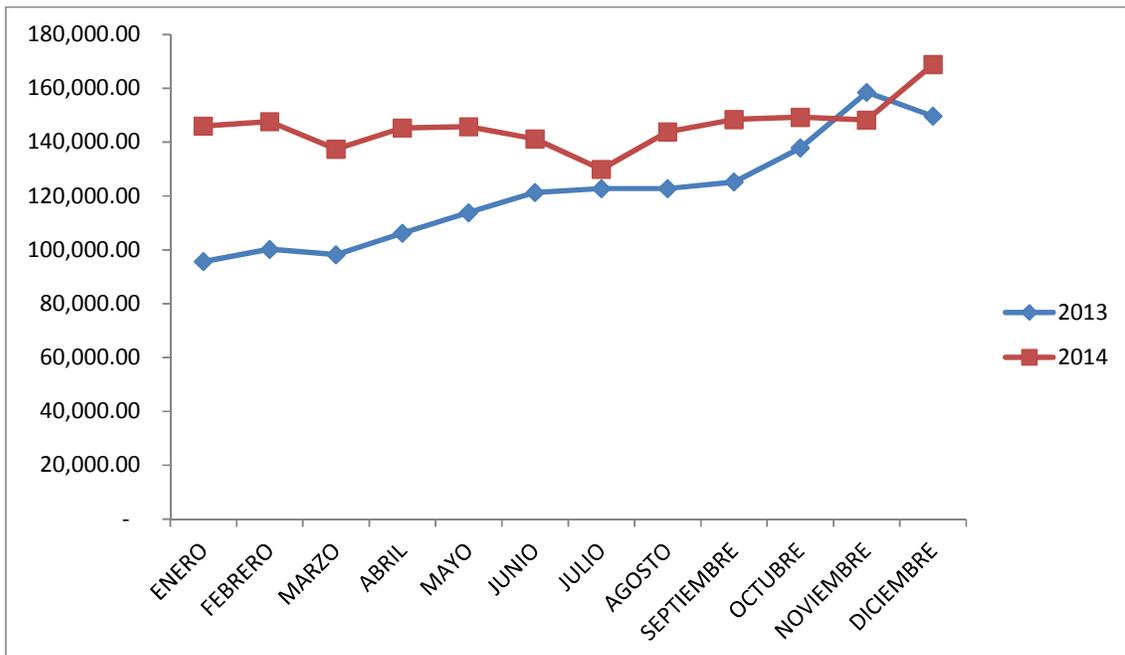
FACTURACIÓN POSPAGO LOCUTORIO

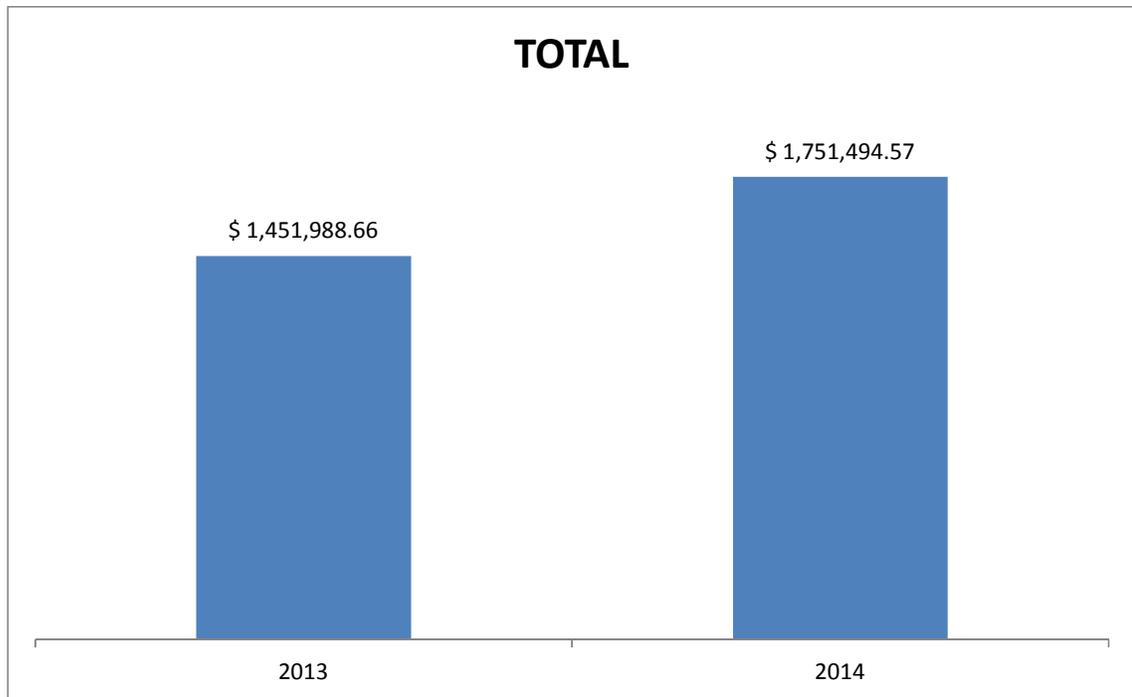
MES	2013	2014
ENERO	82,140.14	108,707.95
FEBRERO	87,074.98	111,537.10
MARZO	82,150.99	97,783.61
ABRIL	87,970.25	105,782.21
MAYO	92,122.40	100,258.92
JUNIO	96,469.52	98,609.53
JULIO	93,282.29	97,573.55
AGOSTO	93,554.13	100,697.13
SEPTIEMBRE	93,443.69	101,705.01
OCTUBRE	102,196.90	99,136.14
NOVIEMBRE	122,405.44	99,698.04
DICIEMBRE	113,189.75	93,375.77
TOTAL	1,146,000.46	1,214,864.97



- FACTURACIÓN CONSOLIDADA LOCUTORIOS (POSPAGO Y PREPAGO)**, para conocimiento de los socios presento la información consolidada de la facturación pospago y prepago de locutorios, lo que respecta a la facturación prepago se toma como base la comisión del mes por 10 veces ese valor, ya que nuestra comisión representa el 10% de la facturación de Movistar.

MES	TOTALES	
	2013	2014
ENERO	95,674.64	145,971.75
FEBRERO	100,153.98	147,611.70
MARZO	98,171.09	137,390.41
ABRIL	106,157.65	145,256.41
MAYO	113,799.60	145,723.82
JUNIO	121,310.72	141,147.43
JULIO	122,700.19	129,896.35
AGOSTO	122,753.83	143,820.83
SEPTIEMBRE	125,229.69	148,371.31
OCTUBRE	137,887.20	149,253.84
NOVIEMBRE	158,499.74	148,208.44
DICIEMBRE	149,650.35	168,842.27
TOTAL	1,451,988.66	1,751,494.57





2. CUMPLIMIENTO DE LAS RESOLUCIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS.

Esta administración ha dado fiel cumplimiento a las disposiciones emitidas por la Junta General de Socios, con un manejo transparente y adecuado de todos los recursos de la compañía.

En la parte financiera, los recursos se han administrado de la mejor manera y cumpliendo todos los procesos y principios contables que exigen nuestras leyes ecuatorianas.

El cierre del ejercicio económico se encuentra reflejado en el balance general que se adjunta y que ha sido puesto a disposición de los señores accionistas.

El resultado económico al 31 de Diciembre refleja una **UTILIDAD SOCIETARIA** del ejercicio de **\$87.473,47**

3. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL PARA EL AÑO 2015

- Mantener las buenas relaciones comerciales como socios estratégicos con Otecel/Movistar
- Continuar apoyando en los proyectos que Movistar lance durante el año 2015, como son:
 - Anillos Azules
 - Comercialización de Prepago Con Terminal (PPCT)
 - Proyecto de venta Pospago, este proyecto se lanza en el 2015 en el cual se incluye a Puntos de Venta (PDV's)

- Recomiendo a los señores accionistas que los dividendos a los que tienen derecho por el ejercicio económico 2014, se cancele de la siguiente manera:
 - El 60% se cancele en 6 cuotas mensuales a partir del mes de Julio del presente año
 - El 40% restante, dependiendo de la solidez económica de la empresa se lo cancele en los primeros cuatro meses del año 2016

4. **ESTADO DE CUMPLIMIENTO DE LAS NORMAS SOBRE PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR POR PARTE DE LA COMPAÑÍA**

Debo informar que la compañía ha dado cumplimiento a las disposiciones legales aplicables en materia de propiedad intelectual e industrial durante el ejercicio económico 2014.

De los señores accionistas

Atentamente

Alejandro Cáceres Pullas

Gerente General

Ecuatechnologies S.A. / Telecom