

INFORME ANUAL DE LABORES POR PARTE DE LA GERENCIA GENERAL CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONOMICO 2013, PRESENTADA A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS DE LA COMPAÑIA ECUATECHNOLOGIES S.A. EL DÍA 24 DE ABRIL DE 2014

Señores Accionistas

Dando cumplimiento con lo dispuesto en la ley, en los estatutos de la compañía y en el Art. 2 de la resolución N1 de la Superintendencia de Compañías, publicada en el Registro Oficial No. 44 del 13 de Octubre de 1992, sobre la presentación de informes anuales de administración, pongo a disposición de los señores accionistas, el informe sobre las actividades administrativas de la compañía, correspondientes al ejercicio económico 2013.

1. SITUACIÓN DEL NEGOCIO Y OBJETIVOS:

En los dos primeros años de mi administración y con la colaboración directa de la Presidencia de esta empresa se ha logrado nivelar los costos operacionales y financieros y además mejorando los ingresos de la compañía, lo que ha permitido que en este año se obtenga una utilidad operativa.

REVENTA DE TIEMPO AIRE (LOCUTORIOS): El negocio de reventa de tiempo aire ha logrado mantenerse estable en su facturación promedio anual, tomando en cuenta que este negocio tiene dos productos, líneas postpago puro y líneas prepago locutorio.

Esta estabilidad se logro con la implementación de un nuevo modelo de gestión comercial, misma que consiste en visitar periódicamente a nuestros clientes, manejando un esquema de Sectorización, Zonificación y Ruteo, este nuevo modelo comercial nos ha servido para conocer de una manera más cercana a nuestros clientes y poder dar solución en un menor tiempo a sus requerimientos.

PRODUCTO	ENE 2013	DIC 2013
POSPAGO PURO	145970.37	115735.43
PREPAGO LOCUTORIO	12822.3	36460.6
TOTAL	158792.67	152196.03

SIM CARD LINE ONLY: Este producto tuvo un despunte durante el 2013, las razones fueron, el inicio de un nuevo proyecto de anillos azules y el incremento en el volumen de ventas mensuales del chip line only.

Anillos Azules: la operadora luego del éxito obtenido el año 2012 con la colocación de anillos azules por parte de los distribuidores de locutorios y en el caso puntual de Telecom que colocó 51 anillos azules en un mes y medio, para el 2013 la operadora realizo el proyecto solo con los distribuidores de locutorio,

llegando telecos a instalar un total de 262 rótulos en Pichincha, Tungurahua y Azuay.

Por la cantidad de rótulos instalados hasta diciembre 2013, Telecos recibió 23 mil chips line only a costo cero aproximadamente, lo que permitió generar ventas de 1600 chips mes y estos a su vez mantener un parque comisionable mensual de 6 mil chips aprox. Generando un buen nivel de comisiones durante este periodo.

PREPAGO LINE ONLY	2012	2013
VENTAS EFECTIVAS	8728	47651
VALOR COMISIONADO	23531.96	108579.18
PROMEDIO POR LINEA	2.35	2.30

2. CUMPLIMIENTO DE LAS RESOLUCIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS.

Esta administración ha dado fiel cumplimiento a las disposiciones emitidas por la Junta General de Socios, con un manejo transparente y adecuado de todos los recursos de la compañía.

En la parte financiera, los recursos se han administrado de la mejor manera y cumpliendo todos los procesos y principios contables que exigen nuestras leyes ecuatorianas.

El cierre del ejercicio económico se encuentra reflejado en el balance general que se adjunta y que ha sido puesto a disposición de los señores accionistas.

El resultado económico al 31 de Diciembre refleja una **UTILIDAD SOCIETARIA** del ejercicio de \$ 50709.36

3. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL PARA EL AÑO 2013

Se debe seguir aprovechando la buena relación entre la Operadora y Telecos para que nos sigan tomando en cuenta en los proyectos para el año 2014.

Para este año la operadora va a implementar un nuevo proyecto de anillos azules y Telecos esta tomado en cuenta como uno de los principales actores, también está el proyecto de zonificación territorial para la comercialización de Sim Card line only, en este proyecto a los distribuidores de locutorios no se va a asignar zonas específicas, por lo contrario, nos podemos mover libremente en el territorio atendiendo a nuestra red de clientes, es por este tema que Telecos debe continuar el proyecto iniciado este año que es el modelo de visitas por ruteo.

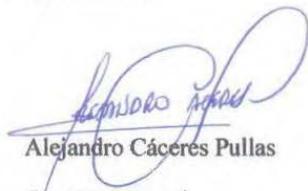
En la parte financiera mi recomendación a los señores accionistas es que al menos el 50% de la participación en las utilidades se envíe a la cuenta de UTILIDADES NO DISTRIBUIDAS, lo que servirá para el fortalecimiento del patrimonio de la empresa.

4. ESTADO DE CUMPLIMIENTO DE LAS NORMAS SOBRE PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR POR PARTE DE LA COMPAÑÍA

Debo informar que la compañía a dado cumplimiento a las disposiciones legales aplicables en materia de propiedad intelectual e industrial durante el ejercicio económico 2013.

De los señores accionistas

Atentamente



Alejandro Cáceres Pullas

Gerente General

Ecuatechnologies S.A.