

Quito, abril del 2009

INFORME ADMINISTRATIVO ECONÓMICO Y FINANCIERO DEL GERENTE DE "RECARMET CIA. LTDA". A LA JUNTA DE SOCIOS POR EL EJERCICIO ECONOMICO 2008.

Como Gerente, Representante Legal de **RECARMET CIA. LTDA...** Cúmpleme presentar a ustedes el informe correspondiente al ejercicio económico 2008.

ANTECEDENTES

Los problemas de años anteriores provocados básicamente por el cambio de Gobierno tales como incertidumbre, inestabilidad y estancamiento de la economía en este año 2008 prácticamente desaparecieron. La gran inversión realizada por el Estado en obras públicas ayudó para que las ventas de camiones lleguen a sobrepasar todos los cálculos realizados.

El año 2008 fue bastante regular en cuanto a las ventas, prácticamente se vendieron unidades de aluminio todos los meses, cerrando el año con un crecimiento del 35% en el volumen total de ventas.

A pesar del aumento mencionado anteriormente en las ventas, los márgenes netos de utilidad siguen siendo bajos, desgraciadamente el incremento de las materias primas que en lo que al hierro se refiere fue del 114% y del aluminio 56% fue determinante en los resultados ya que nosotros no pudimos aumentar los precios de venta más allá de un 8%, incluso en algunos casos nos vimos en la necesidad de mantener precios en perjuicio de los márgenes de utilidad.

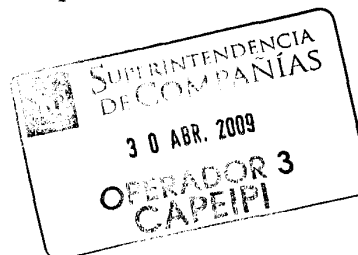
La Empresa sigue trabajando en la línea de ensamblaje de unidades 100% de aluminio, y hemos retomado el servicio de mantenimiento y reparaciones de unidades.

CAMPO ADMINISTRATIVO Y FINANCIERO

Como es costumbre de esta Empresa el pago puntual del personal sigue siendo nuestra principal prioridad así como también el pago a estricto y a tiempo de todas las obligaciones que por ley nos corresponde realizar.

A continuación un detalle de las cifras más importantes

Ventas totales 2007 \$ 229.721,10
 Ventas totales 2008 \$ 310.473,98
 Diferencia: \$ 80.752
 Porcentaje 35 15%



RECARMET

REPARACIONES Y CARROCERIAS METALICAS

Gastos totales 2007 \$ 77.810,76

Gastos totales 2008 \$ 94.455,62

Diferencia: \$ 16.644,86

Porcentaje 21.39%

Costos totales 2007 \$ 129.457,05

Costos totales \$ 230.294,72

Diferencia: \$ 100.837,67

Porcentaje 77.89%

Como lo mencionamos anteriormente, el total de ingresos por concepto de la operación subió un 33.15%. El total de gastos administrativos se incrementó menos que en años anteriores 21.3%. Se sigue pagando comisiones.

El porcentaje de incremento que más influye en el balance es el de los costos 77.89% con relación al período anterior.

La Empresa contó con los recursos necesarios para realizar promoción y para pagar a tiempo a nuestros proveedores en el extranjero, tanto de la materia prima como de kits terminados, incluso se pudo realizar una última importación a finales de año para stock.

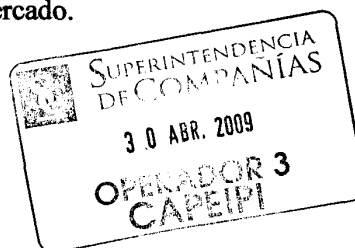
En cuanto a liquidez se refiere no hemos podido mantener los niveles de años anteriores básicamente por el fuerte incremento de los costos del aluminio y de los kits terminados que importamos desde Colombia.

CAMPO TRIBUTARIO

Como es costumbre de esta Empresa, en el campo tributario cumplimos puntualmente con todos los pagos, impuestos y contribuciones tanto al Gobierno Nacional como al Distrito Metropolitano.

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

Si bien este año 2008 no sufrimos los altibajos de otros años y el volumen de ventas fue bastante regular el gran problema de este año fue el tremendo incremento de las materias primas principales, que determinaron el bajo nivel en los márgenes de utilidad obtenidos. Las ventas se concretaron con relativa facilidad pero por que la política fue no incrementar los precios de venta más allá de lo que permite el mercado.



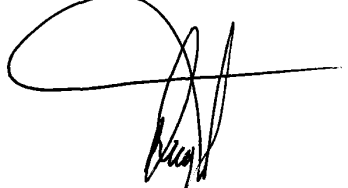
RECARMET

REPARACIONES Y CARROCERIAS METALICAS

Las perspectivas para este nuevo año 2009 no son nada halagadoras, la crisis mundial, la baja de ingresos por el precios del petróleo, baja de envío de remesas de los migrantes y un año electoral no nos da esperanzas de que la situación vaya ha mejorar, por lo que nuestra principal meta será mantener los puestos de trabajo y sobrevivir en espera de que este año 2009 termine pronto y la recuperación económica se de en el próximo período.

Señores socios, pongo a consideración de Ustedes los estados de situación y resultados para su respectivo análisis y al mismo tiempo les agradezco por la confianza y el respaldo que constantemente me han brindado.

Atentamente,



ING. DIEGO FREIRE B.
GERENTE

