

INFORME DE GERENCIA

EJERCICIO 2018

En cumplimiento a lo establecido en los estatutos de la compañía PA-CO COMERCIAL E INDUSTRIAL S.A., presente para consideración de los señores accionistas el informe económico y de labores correspondiente al ejercicio 2018. Dicho informe presenta los resultados obtenidos y las acciones que nos condujeron a ellos.

1. ECONOMÍA ECUATORIANA EN EL AÑO 2018

El Banco Central del Ecuador presenta los resultados provisionales de las Cuentas Nacionales al cuarto trimestre de 2018. De esta manera, por sumatoria de trimestres, el PIB alcanzó un crecimiento anual de 1,4%, totalizando USD 108.398 millones en términos corrientes y USD 71.933 millones en términos constantes.

El crecimiento de 1,4% del PIB se explica por: i) mayor gasto de consumo final de hogares; ii) aumento de 2,7% en el gasto de consumo final de los hogares; iii) mayor formación bruta de capital fijo (FBKF) (2,1%); y iv) incremento del 0,9% de las exportaciones de bienes y servicios. Por su parte, las importaciones de bienes y servicios en 2018 fueron mayores en 5,8% respecto a las registradas en 2017.

Los gastos de consumo que realiza el Gobierno General para satisfacer los servicios colectivos proporcionados a la población de manera gratuita (administración pública, defensa, seguridad interna y externa, etc.) e individuales (salud y educación), experimentaron un incremento de 2,9% respecto a 2017. Esto se debe, principalmente al aumento del 13,1% en la compra de bienes y servicios, sobre todo en el sector social, por una ampliación en la atención a los jubilados, afiliados, retirados y dependientes del Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS).

El gasto de consumo final de los hogares registró un crecimiento de 2,7% explicado, entre otros factores, por el incremento del 18% del crédito promedio concedido a los hogares, que pasó de USD 29.323 millones en 2017 a USD 34.646 millones. Por su parte, las remesas recibidas en el año 2018 alcanzaron USD 3.030,6 millones, siendo superiores en 6,7% a las de 2017 (USD 2.840,2 millones). En el resultado del consumo final de los hogares incidió, además, un aumento del salario real en 3,2% y una disminución del Índice de Precios al Consumidor (IPC) de 0,22%.

En términos anuales, la FBKF o inversión registró un crecimiento de 2,1% en relación al año 2017, gracias al desempeño positivo del sector de la construcción en 0,6%, que representa alrededor del 67% de la estructura de esta variable. Adicionalmente, esta

evolución de la inversión estuvo influenciada por un aumento de 8,8% en las importaciones de maquinaria y equipo de transporte.

En 2018 las exportaciones de bienes y servicios presentaron un incremento de 0,9% respecto al año 2017. Entre los principales productos que mostraron un comportamiento positivo estuvieron: camaron elaborado, 10,0%, banano, café y cacao, 0,3%; y aceites refinados de petróleo, 2,3%.

En cuanto a las importaciones, estas presentaron un dinamismo más acelerado que las exportaciones al registrar un incremento de 5,8% con respecto a 2017. Entre los productos que mostraron una mayor demanda están: aceites refinados de petróleo, 5,3%; productos químicos, 11,6%; maquinaria, equipo y aparatos eléctricos, 5,1% y equipo de transporte, 16,7%. Los productos relacionados con la industria textil, clasificados como bienes de consumo, registraron un crecimiento del 6,9%.

El Sector Petrolero registró una caída en su Valor Agregado Bruto (VAB)[3] de 4,0% asociado a una disminución en la extracción de petróleo crudo de 3,3%, así como en la refinación de petróleo de 10%, debido a las paralizaciones programadas de las refinerías Esmeraldas, La Libertad y Amazonas, que indujeron a una mayor importación de derivados a fin de atender la demanda interna del país.

Por el contrario, el VAB No Petrolero mostró un crecimiento de 2,0%, que se explica por un mayor dinamismo de industrias como: acuicultura y pesca de camaron; enseñanza y servicios sociales y de salud; alojamiento y servicios de comida; suministro de electricidad y agua; comercio y agricultura, principalmente.

El sector registró una tasa de variación positiva de 8,6%, estimulado por una mayor demanda del mercado externo, alcanzando un aumento anual de 15,5%. También influyó en este resultado el uso de sistemas intensivos en tecnología que permite sembrar más larvas de camarón por piscina.

El VAB de este sector aumentó en 4,3% en el año 2018. Esto se debe a una mayor adquisición de bienes y servicios, así como el cumplimiento de remuneraciones de las actividades de Enseñanza y Salud Pública, que crecieron en 12,2% y 10,3% respectivamente.

El VAB de Alojamiento se expandió un 4,0% respecto al año 2017, por un incremento de 51% en la llegada de extranjeros al país, según información del Ministerio de Turismo (Mintur), lo que incidió en una mayor demanda de hoteles y servicios relacionados, así como de restaurantes.

En el año 2018 el Sector Financiero sector registró una expansión de 3,0%, ya que se realizaron 8,6 millones de operaciones de crédito del sector financiero privado y de la economía popular y solidaria, lo que equivale a un incremento de 1,3 millones con

relación al año 2017. Además, el monto de operaciones activas (créditos) se situó en USD 30.682 millones, es decir, USD 3.297 millones más que el año 2017.

El flujo neto de la Inversión Extranjera Directa (IED) registrado en el 2018 ascendió a USD 1.401,0 millones, reflejando un aumento de 126,5%, equivalente a USD 782,6 millones adicionales respecto al 2017.

Este monto de IED se encuentra compuesto por USD 469,9 millones que corresponden a nuevos capitales, USD 232,1 millones a utilidades reinvertidas y USD 699,0 millones a préstamos netos de capital de empresas relacionadas con sus afiliadas.

Los recursos se destinaron en mayor medida a las siguientes actividades: explotación de minas y canteras (USD 742,0 millones); servicios prestados a las empresas (USD 187,3 millones; comercio (USD 182,7 millones); industria manufacturera (USD 103,0 millones); construcción (USD 86,8 millones); agricultura, silvicultura, caza y pesca (USD 59,3 millones); y transporte almacenamiento y comunicación (USD 38,7 millones).

La economía recibió también ingresos de capitales por la emisión de USD 3.000 millones de bonos soberanos que permitieron financiar parcialmente el Plan Anual de Inversiones. De esta manera, la Cuenta de Capital y Financiera alcanzó un saldo superavitario de USD 1.424,1 millones en 2018.

Por su parte, la Cuenta Corriente registró un déficit de USD 1.357,8 millones, determinado por saldos negativos en la Balanza de Bienes (USD 263,0 millones), en la Balanza de Servicios (USD 709,8 millones) y en la Balanza de Renta (USD 2.793,9 millones), mientras que las Transferencias Corrientes presentaron un saldo positivo de USD 2.408,9 millones.

La Balanza de Bienes que refleja el movimiento comercial del país presenta un saldo negativo, debido a que el aumento de las importaciones totales (USD 3.079 millones, equivalente a 15,9%) fue superior al crecimiento de las exportaciones totales (USD 2.504,5 millones, equivalente a 12,8%).

El ingreso por las ventas petroleras al exterior aumentó en 27,3% (USD 1.888,1 millones), debido principalmente al alza en el valor unitario del crudo ecuatoriano. El barril pasó de USD 45,7 en el año 2017 a USD 60,6, en el año 2018. Las ventas externas de petróleo crudo se incrementaron en 26,9%, al pasar de USD 6.189,8 millones en el 2017 a USD 7.853,4 millones en el año 2018. De igual modo las ventas de derivados aumentaron en 31,0%, registrando USD 723,8 millones en 2017 versus USD 948,3 millones en 2018.

En 2018, las exportaciones no petroleras aumentaron en 4,9% (USD 595,6 millones), en comparación con 2017, destacándose el desempeño de los siguientes productos: Banano y plátano de USD 3.034,5 millones a USD 3.196,2 millones (5,3%);

Camaron de USD 3.037,9 millones a USD 3.234,7 millones (6,5%);

Cacao y elaborados de USD 689,0 millones a USD 777,9 millones (12,9%);

Atun y pescado de USD 242,5 millones a USD 303,7 millones (25,2%);

Productos no tradicionales de USD 5.085,6 millones a USD 5.209,5 millones (2,4%).

Por su parte, durante el 2018 las importaciones alcanzaron USD 22.385,8 millones, lo que represento un aumento de USD 3.079,0 millones frente al año 2017 (USD 19.306,8 millones). De acuerdo con la clasificación por uso o destino economico, los rubros que aumentaron son: bienes de consumo de USD 4.410,4 millones a USD 5.016,5 millones (13,7%); combustibles y lubricantes de USD 3.181,9 millones a USD 4.340,6 millones (36,4%); materias primas de USD 6.710,8 millones a USD 7.488,7 millones (11,6%); y bienes de capital de USD 4.681,5 millones a USD 5.202,9 millones (11,1%).

En cuanto a la Balanza de Servicios, si bien esta cuenta presento un deficit de USD 709,8 millones, este fue menor que el observado en 2017 (USD -1.103,1 millones). Este resultado se debe al incremento de USD 323,0 millones en los servicios prestados de la cuenta Viajes, en razon al mayor ingreso de turistas al Ecuador.

La Balanza de Renta mostro un saldo deficitario de USD 2.793,9 millones, que refleja el incremento de la inversion de cartera asociada a la colocacion de bonos en el mercado internacional.

Dentro de las Transferencias Corrientes se encuentran las remesas de trabajadores, que subieron en USD 190,4 millones (6,7%), de un registro de USD 2.840,2 millones en el año 2017 a USD 3.030,6 millones en el año 2018. Este flujo de remesas provino de: Estados Unidos, USD 1.704,0 millones; España, USD 792,0 millones; Italia, USD 160,0 millones; y otros países, USD 374,0 millones.

En su conjunto, los movimientos de la Cuenta Corriente y la Cuenta de Capital y Financiera determinaron un resultado negativo de la Balanza Global de USD 92,0 millones en 2018. Este fue cubierto con una acumulacion de reservas por USD -225,5 millones[1] y un financiamiento excepcional de USD 317,4 millones, de los cuales, USD 300,0 millones corresponden a la contratacion de una facilidad de liquidez por parte del BCE como una medida de prevision ante una disminucion en los niveles de liquidez de las reservas internacionales observados durante la tercera semana de diciembre de 2018.

Con todo lo anotado, a continuacion, se muestra el analisis de los resultados de Paco Comercial e Industrial S.A. en el periodo 2018

2. ESTADOS FINANCIEROS

Los Estados Financieros de PA-CO COMERCIAL E INDUSTRIAL S.A. que corresponden al año fiscal 2018 expresan un resultado positivo a pesar de tener un -0,5% de caída en ventas comparadas contra el año anterior. A pesar de estas situaciones la empresa tiene un importante índice de liquidez debido a una adecuada administración, una dedicada aplicación de principios, normas y criterios técnicos contables; de la aplicación de leyes, reglamentos, resoluciones generales y procedimientos establecidos para el régimen tributario, laboral, societario, seguridad social, etc., así como en resoluciones y decisiones de Juntas de Socios y normas internas.

2.1 BALANCE GENERAL AL 31 DE DICIEMBRE DE 2018

2.1.1 ESTRUCTURA FINANCIERA

Al 31 de diciembre de 2018 la estructura financiera de PA-CO COMERCIAL E INDUSTRIAL S.A. expresada a través de su relación entre activos, pasivos y patrimonio es favorable, cuyos principales indicadores revelan una importante eficiencia y autonomía financiera. Los pasivos alcanzaron los US\$ 8,289,208.11 comparado con el total de activos US\$ 17,969,200.98 que representan el 46.13%. Por su parte, el patrimonio es de US\$ 9,679,992.87

2.2 ESTADO DE RESULTADOS COMPARATIVO

Los resultados que alcanzó la Empresa en el ejercicio económico del año 2018 se presentan a continuación.

2.2.1 INGRESOS

Los ingresos por ventas en el 2018 fueron de US\$ 29'736,761 valor que respecto al ingreso total del año 2017 de US\$ 29'900,751 representa un decremento del -0,5%.

2.2.2 COSTO DE VENTAS

En el ejercicio económico 2018 el costo de ventas ascendió a US\$ 17'325,002 representando el 58.26% de los ingresos.

2.2.3 GASTOS DE VENTAS

Los gastos de ventas del año 2018 fueron de USD\$ 4'846,574 y son los gastos necesarios para llevar a cabo las actividades correspondientes a las ventas y operación de la empresa.

2.2.4 GASTOS ADMINISTRATIVOS

Durante el año 2018 los gastos administrativos fueron de US\$ 2'900.479

2.2.5 GASTOS GENERALES

Durante el año 2018 los gastos generales fueron US\$ 3'987,429 mientras que en el presentando un decremento debido a las nuevas negociaciones por arriendos y concesiones de almacenes.

2.2.6 UTILIDADES

En el año 2018 PA-CO COMERCIAL E INDUSTRIAL S.A. presenta una utilidad del ejercicio de US\$ 366.074 antes de Impuesto a la Renta y 15% Participación a Trabajadores, para establecer las utilidades a distribuir a los accionistas de \$81.136,09, la misma que por decisión unánime de los accionistas se mantendrá como Utilidades no distribuidas.

Debo recalcar que la empresa ha cumplido con sus obligaciones oportunamente tanto en el pago de impuestos, así como también se ha apegado al cumplimiento de las normativas laborales, IESS, propiedad intelectual y derechos de autor.

3. DE LA ADMINISTRACION

Durante el ejercicio económico del 2018 se cumplieron los objetivos propuestos para este año, los más relevantes fueron:

a) Aspectos administrativos. - Siempre preocupados de nuestro talento humano y con la finalidad de optimizar la gestión de la Compañía en general se invirtió en programas de capacitación, reconocimientos y detalles hacia nuestros empleados, además del acostumbrado cumplimiento de las normativas laborales y sociales que se han ido ajustando a lo largo del año.

b) Control Financiero. - Se implementaron procesos para mejorar el control y seguimiento del Presupuesto de gastos, tendiente a mejorar la rentabilidad de la empresa en cada una de las áreas funcionales.

Habiendo expresado, a mi criterio, los acontecimientos más relevantes e importantes, doy por terminado este informe con fe y optimismo de que el próximo año obtengamos resultados satisfactorios para accionistas y colaboradores.

De los señores Accionistas,

Ing. Jack Attia Matos
PRESIDENTE EJECUTIVO