

Guayaquil, Marzo 4 del 2008

Señores Accionistas.
IMPRENTA QUIL S.A.
Ciudad.-

En cumplimiento de expresas disposiciones estatutarias, me es grato presentar en la junta general de accionistas, el informe anual sobre las actividades administrativas y financieras de **IMPRENTA QUIL S.A.** desarrolladas durante el ejercicio económico 2007.

1 Situación del País

Es preciso hacer un breve análisis de la situación del país para ubicar y entender mejor el desempeño de nuestra empresa en el presente año.

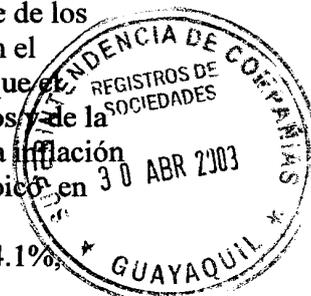
En lo que tiene relación al aspecto político, este año se caracterizó por la enorme expectativa que despertó el inicio de un nuevo gobierno cuyas características rompían viejos esquemas de alianzas y compromisos que franca y masivamente fueron rechazados por la inmensa mayoría de ciudadanos.

Muy pronto tomó forma el proyecto de cambio con miras a la realización de la Asamblea Constituyente y se desencadenó el proceso político que involucró el enfrentamiento entre el poder legislativo y el ejecutivo, y la posterior crisis y desmantelamiento del congreso al producirse la salida de un importante número de diputados.

Luego vino la campaña electoral y llegamos al final del tercer trimestre con elecciones generales para elegir a los miembros de la Asamblea Constituyente, teniendo como resultado un año de intenso ajeteo político y expresión de un anhelado sentido de cambio con las consiguientes expectativas y resquemores en varios sectores de la ciudadanía.

En el aspecto económico, se pudo observar discrepancia planteadas por parte de los analistas en la evolución y medición de los parámetros económicos, tanto en el crecimiento como en los índices de inflación. De todos modos se establece que el crecimiento que hemos tenido en comparación con los de los países vecinos de la región es apreciablemente menor, 2,65% sobre una media superior al 4%. La inflación cerró en 3.3%, algo mayor que el año anterior. El índice de desempleo se ubicó en 6.11% y el subempleo en 45,6%.

El gobierno, por su parte hace énfasis en que el gasto social creció en un 34.1%, poniendo especial atención en el sector educativo y de salud.



2 .Situación interna

En el ámbito específico de nuestra empresa debemos señalar que por la estrecha relación que tenemos con la realidad farmacéutica, nuestros clientes continúan siendo afectados por la masiva y creciente presencia de fármacos importados, especialmente de los países limítrofes , con la consiguiente e inevitable disminución en la participación que los laboratorios nacionales tienen en el negocio farmacéutico.

En este año 2007 nuestra empresa perdió al cliente más grande que tenía, significaba el 25 % de nuestra facturación, debido a una reestructuración que sufrió esta compañía al convertirse en parte de una multinacional. Este hecho contribuyó, como era de esperarse, a una drástica disminución de nuestras ventas y de nuestros ingresos, frente a lo cual tuvimos que ser especialmente cuidadosos en disminuir los gastos y afanosamente buscar nuevos clientes dentro del muy cerrado y competido mercado, para compensar el vacío provocado.

Mantuvimos y reforzamos el empeño en ser autónomos en todos los pasos del proceso de impresión y acabado, y no depender del servicio de terceros, lo cual nos permitió no solamente ofrecer un mejor producto sino además optimizar los tiempos de entrega a nuestros clientes.

3. Resultados

Al final del año, si bien tuvimos una disminución de las ventas comparadas con el año anterior, conforme señalamos anteriormente, se registró un resultado que arroja utilidad; lo que no ocurrió en el año 2006. Mantuvimos en niveles estables nuestros gastos administrativos y operativos y disminuimos los gastos generales. Esto permitió tener un resultado positivo y esperamos que la situación de la empresa se consolide en el futuro inmediato y se proyecte de esa manera hacia el mediato.

4. Conclusiones

Quiero expresar mi deseo de que Uds. Señores accionistas quieran continuar y conservar esta fuente de trabajo, la misma que sabrá buscar y demandar de sus colaboradores los mejores esfuerzos para que esta pequeña empresa pueda cumplir a cabalidad con las expectativas que tienen de ellas, tanto sus clientes como , y claro está, sus accionistas.

Muchas gracias

José Luis Troya Sáenz
Gerente

