

Guayaquil , Abril 18 de 2007

Señores accionistas.

De acuerdo a expresas disposiciones estatutarias, cumplo con el deber de presentar a la Junta General de Accionistas de la Compañía IMPRENTA QUIL SA, IMQUILSA, el informe anual sobre las actividades administrativas y financieras desarrolladas durante el ejercicio económico 2006.

Situación del País

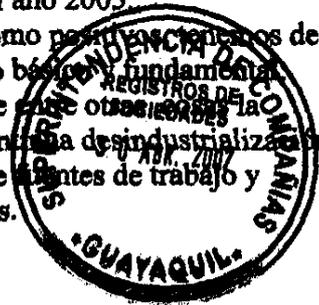
El año transcurrió teniendo como ejes preponderantes la actividad desarrollada sobre el tema del TLC de una parte, y de otra, el quehacer político expresado y enfocado en el aspecto electoral: fue año de elecciones presidenciales.

En lo relativo a lo primero, todos conocemos el resultado final de las negociaciones del TLC, proceso largo y generador de muchos cuestionamientos internos que obligaron a definiciones básicas y profundas en la sociedad ecuatoriana. Se evidenció la ausencia de visión de país, y la inquietante incapacidad de generar consensos elementales que superen las lógicas diferencias que toda sociedad posee.

En el aspecto político, como era de esperarse, la campaña electoral fue el tema principal que nos tuvo ocupados buena parte del año, con las sorpresas que surgieron a partir de la primera vuelta, y las grandes expectativas que generaron la definición de los finalistas en la segunda, pues se trataba de dos posiciones no solo muy diferentes sino y en más de alguna medida, opuestas. Al final la línea triunfadora no demoró en señalar rumbos que generarían muchas preguntas e inquietudes respecto al programa económico a ser desarrollado por el nuevo gobierno.

En medio de este panorama, y a pesar de lo arriba señalado, vemos que el país registra un crecimiento del producto interno bruto PIB de 4,6% según estimaciones del Banco Central del Ecuador, lo que refleja la continuación del moderado crecimiento económico, y por otro lado registramos que la tasa de inflación anual al no llegar al 3%, representa una disminución significativa frente al 4.3 % del año 2005.

Ahora bien, si estos indicadores pueden ser considerados como positivos, por otro lado una realidad incontrastable respecto a un elemento básico y fundamental subsiste un alto y creciente nivel de desempleo que esconde entre otras cosas la confirmación de una tendencia que viene desde atrás : la continua desindustrialización del país, lo que se traduce de forma inmediata en pérdidas de fuentes de trabajo y continua sustitución de productos nacionales por importados.



2 Situación interna.

Esto nos lleva a mirar nuestro quehacer concreto . Como es conocido el ámbito específico de nuestra actividad está relacionado a lo que ocurre en la industria farmacéutica nacional.

Queremos señalar dos cosas. Por una parte ha disminuido la participación que nuestros clientes tienen en el mercado nacional , pero por otra parte se han vuelto más exigentes y han reclamado de parte de los proveedores en general una mayor eficiencia en la entrega de sus productos y una permanente demanda de valor agregado en los mismos. Esto ha llevado a que la actividad de cada proveedor entre en esferas más competitivas y por consiguiente a hacer más compleja la actividad que cada empresa desarrolla.

En lo que a nosotros respecta, nos obligó a buscar medios para satisfacer esas demandas y en este sentido , tuvimos que acudir a contratar servicios de terceros para completar la cadena de producción en aquella parte que no teníamos. Era una tarea imprescindible de realizarla para poder competir y subsistir. Es así como por varios meses del año trabajamos bajo esta modalidad, de contratar servicios de impresión de barnizado a terceros. Esto permitió mantenernos en el mercado y dar respuesta positiva a nuestros clientes, aun teniendo como contrapartida el peso que significó en nuestros gastos de fabricación.

En función de esta realidad , la empresa decidió a fines de año hacer los contactos necesarios para adquirir maquinaria nueva que nos permitiera ser autónomos en la producción y poder así independizarnos del servicio de terceros . Esperamos ver los resultados positivos de esta decisión durante el ejercicio del siguiente año. Actualmente estos equipos están instalados y operativos.

Resultados

Durante el año 2006 las ventas aumentaron un 5 % respecto al año anterior, mantuvimos nuestro nivel de gastos administrativos y operativos , mejoramos el ingreso de nuestros trabajadores y mantuvimos estable el personal. A pesar del manejo conservador de las finanzas de la empresa, el resultado final en el 2006 fue negativo sin que éste afecte a su patrimonio.

Quiero pedir a los señores accionistas su comprensión, ya que a pesar de este resultado, la compañía ha seguido adelante , manteniéndose activa en medio de condiciones de competencia mucho más exigentes y difíciles. Confío en que se realizarán todos los mejores esfuerzos para que esta compañía pueda cumplir a cabalidad con su objetivo y realizar las expectativas que Uds tienen de ella.

Muchas gracias


José Luis Troya
Gerente

