

**Informe del Gerente General a la Junta General de Accionistas**

Quito, 30 de Marzo del 2007

Señores Accionistas:

Me permito presentar a ustedes, a continuación el informe de la gestión cumplida por mi administración, durante el ejercicio económico correspondiente al año 2006, para lo cual me referiré básicamente a los siguientes puntos:

- Análisis de factores externos e internos influyentes en las actividades de la organización.
- Análisis de Estados Financieros.
- Comentarios y Recomendaciones para el próximo ejercicio económico 2007

**Análisis del Factor Externo:**

El año 2006, a pesar de que el país se encontró involucrado en un proceso electoral que siempre es causa inestabilidad tanto política como en las actividades económicas y ante la incertidumbre de las políticas que va a aplicar el gobierno entrante, nuestra empresa mantuvo una actividad comercial normal con un aumento moderado de las ventas.

**Análisis de Factores Internos:**

Una de las prioridades principales de nuestra empresa es la de mejorar la calidad de sus productos y servicios tanto a nivel de producto como de atención al cliente se decidió en iniciar una capacitación masiva al personal de la empresa por considerarlo una parte fundamental para generar calidad y de esta forma estar acorde con las nuevas exigencias del mercado y lograr una ventaja competitiva respecto a nuestros rivales comerciales. Esta decisión fue tomada para superar las expectativas de nuestros clientes y poder de esta manera captar un mayor porcentaje del mercado brindándoles no solo un producto de alta calidad, sino también un servicio personalizado que represente un valor agregado lo cual nos hace superiores a los productos semejantes que ofrecen en el mercado. Por consiguiente hemos visto que nuestra posición con relación a nuestros competidores ha sido cada vez más fuerte ya que hemos podido identificar con mayor claridad los requerimientos de nuestros clientes y de esta manera ha sido posible plasmar en una realidad nuestros productos.

### Análisis de los Estados Financieros

*A continuación me referiré a la situación que refleja nuestros estados financieros correspondientes al ejercicio económico 2006*

#### **BALANCE GENERAL**

*Los Activos de la empresa durante este período llegaron a 706.810,85 dólares americanos reflejados en los siguientes rubros:*

- *Los Activos Circulantes o Corrientes sumaron 147.706,25 USD. El Activo Circulante, se refleja de la siguiente manera: El Activo Corriente Disponible sumó 5.087,77 USD; el Activo Corriente Exigible esta llegando a 68.710,82 USD; el Activo corriente Realizable esta llegando a 73.907,66 USD.*
- *Los Activos Fijos, disminuyeron totalizando 558.664,60 USD, en el año 2006.*
- *El Pasivo de la empresa se colocó en 83.281,17 USD, debido a la cancelación de las deudas que se mantenía con los accionistas y empresas relacionadas en el año anterior.*
- *El Patrimonio o Capital de la compañía se mantiene constante en 300.000,00 USD,*
- *La Utilidad registrada en el período 2006 fue de 4.898,34 USD.*

#### **ESTADO DE RESULTADOS**

- *Con relación al Estado de Pérdidas y Ganancias, comenzaremos refiriéndonos a las ventas netas las cuales llegaron a 475.903,55USD.*
- *Los Rendimientos Financieros alcanzaron el valor de 14.801,70 USD.*
- *Y una Utilidad en ventas de activos de 38.667,43 USD.*
- *El Costo de Ventas llegó a 408.528,21USD. lo cual significó 85,84% de las ventas netas.*

#### Comentario

*Es importante recalcar que el año 2007, estará marcado por una inestabilidad causada por factores tales como: la realización de varias consultas populares y elecciones para la realización de la Asamblea Constituyente que fueron ofertas de campaña del nuevo Presidente de la República, que reformara nuestra Constitución y que afectará sin duda el*

---

#### **MATRIZ QUITO:**

Paschoa 350 y Alpuhuasi • Telf.: 261 35 39 / 261 31 31  
Fax: 261 32 31 • Web site: www.taski.com.ec  
E-mail: grupo@taski.com.ec

#### **SUCURSALES:**

Guayaquil • Cuenca • Ambato • Loja  
Manta • Sto. Domingo  
Machala

*marco jurídico y tributario en el país. Sumado a eso la ya institucionalizada inestabilidad política del país provocada por los grupos de poder que verán afectados sus intereses con la política que esta aplicando del nuevo Gobierno.*

*Esto sin duda marcara el próximo ejercicio económico y dependerá de nosotros en base a una actitud positiva y buen trabajo sortear los obstáculos para sacar adelante a nuestra organización.*

### **Recomendaciones**

*Es importante que para el ejercicio económico 2007 se tomen en cuenta las siguientes recomendaciones para fortalecer nuestra organización y lograr su crecimiento:*

- *Diversificar nuestras líneas de productos, lo cual se logrará si desarrollamos nuevos productos, mejoramos los ya existentes y establecemos los ciclos de vida de los mismo, para que de esta manera constantemente los productos sean reemplazados por nuevos, los cuales deben sobrepasar las expectativas de nuestros clientes.*
- *Seguir en el enfoque de mejoras tecnológicas, lo cual significa mejora de la productividad, control del desperdicio, mejora de la calidad y un alto nivel competitivo, lo cual nos proporcionará una ventaja competitiva sobre nuestros competidores.*
- *Se recomienda intensificar en una política de expansión, de modernización, de capacitación y de crecimiento, las cuales llevarán a la organización a liderar el mercado en la Industria Gráfica en el país.*

*Por último quiero agradecer a ustedes la confianza y el apoyo brindado a mi gestión durante el año 2006.*

  
Jorge Luis Reinoso  
GERENTE GENERAL  
Soloimagen S.A.