

TOYOTAapparel equipment
www.bordadorastoyota.com*Pantograms*[®]
SOFTWARE[®]

Quito, 19 de marzo del 2008

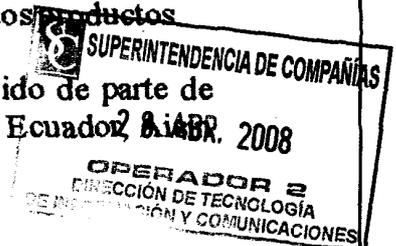
Señores Accionistas
TECNITRADE O.R.O. S.A.
Presente

Señores Accionistas:

Los resultados obtenidos por la empresa durante el año 2007 demuestra un de incremento del 41% en el volumen de ingresos en relación al año 2006 y un 55% en relación al 2005 en razón del que sector industrial de confecciones, nuestro principal mercado, continua invirtiendo en maquinaria de última tecnología para poder competir con productos provenientes de otros países. La razón fundamental de la crisis productiva, la misma que durante el 2007 sigue dando muestras de recuperación de este sector industrial, es la falta de competitividad que tienen las empresas de este rubro con sus similares extranjeras que comercializan sus productos en el mercado nacional a precios muy inferiores a los producidos localmente. Si a esto sumamos la falta de control de las autoridades en el contrabando de prendas de vestir que ingresan indiscriminadamente por las fronteras norte y sur, podemos explicarnos que un 70% de nuestros clientes cerraron sus industrias ó negocios y que afortunadamente, en el 2007, continúan incrementando su trabajo y deciden en invertir en bienes de capital. La utilidad antes de pago de impuestos obtenida por nuestra empresa también demuestra una recuperación de aproximadamente 2 veces mayor en relación al año anterior debido a que se van superando las múltiples dificultades económicas que el país ha tenido que enfrentar durante años anteriores como consecuencia de la dolarización que se evidenció en una drástica reducción de la demanda para nuestros productos. Sin embargo, nuestra empresa ha podido sobrevivir gracias al esfuerzo tesonero del personal administrativo y ventas de la misma.

Durante el 2007 hemos introducido en el mercado ecuatoriano maquinas de coser para uso domestico marca TOYOTA en tres modelos distintos. Es prematuro todavía concluir sobre este nuevo rubro de negocio de la empresa ya que la competencia que tiene muchos anos en el mercado es difícil de superar, sin embargo, tenemos la confianza que durante el 2008 tendremos resultados positivos en la comercialización de estos productos.

Ha sido especialmente importante el apoyo que hemos tenido de parte de las empresas extranjeras que nuestra firma representa en el Ecuador, ABR. 2008

**TECNITRADE O.R.O. S.A.**

San Ignacio N° 611 (E11-128) y Av. La Coruña • Tel: 2904061 / 2904063 / 2231182 / 2220615 • Fax: (593-2) 2506-846

Quito - Ecuador

TOYOTA

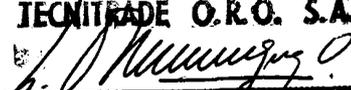
apparel equipment
www.bordadorastoyota.com

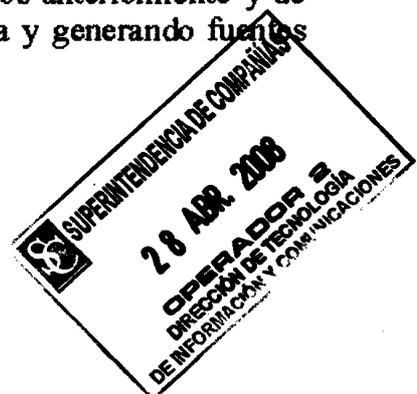
Pantograms[®]
SOFTWARE[®]

Seiki Co. Ltd. del Japón y Pantograms Manufacturing Co. de los Estados Unidos. Es en base a este apoyo, en marzo del 2003, Tecnitrade O.R.O. S.A. formó la empresa Tecnitrade O.R.O. Chile S.A. con el 90% de participación en dicha empresa, constituyéndose en una de las pocas inversiones productivas ecuatorianas en ese país. Los resultados obtenidos de esta inversión en el 2007 no son todavía positivos en relación al retorno de inversión debido al poco tiempo de operar en ese país, al esfuerzo realizado en la apertura de mercado para nuestros productos y a las múltiples dificultades que hemos tenido que superar debido a la alta competitividad que existe en el mercado chileno para nuestros productos a pesar de la estabilidad económica que goza este país.

Nuevamente y como lo hicimos en el informe del año 2007, es importante señalar que una de las mayores dificultades que nuestra empresa viene enfrentando desde su inicio en 1998, es la competencia desleal de importadores que valiéndose de la corrupción que existe en el sistema aduanero del país, introducen productos electrónicos similares a los que nosotros distribuimos sin realizar la desaduanización como manda la ley, esto es, pagando aranceles y el I.V.A. sobre el valor CIF declarado en facturas. El perjuicio que se ocasiona al país es enorme, ya que de esta forma se evade mas de 100 veces el valor que se debe pagar en aranceles e I.V.A. en la importación de productos electrónicos. Las autoridades de aduana conocen perfectamente del perjuicio que se causa al estado y no hacen nada para corregirlo.

Es muy duro competir bajo este escenario y hacer empresa sin el apoyo del gobierno para los empresarios honestos que queremos invertir y generar fuentes de trabajo cumpliendo con el pago de tributos que se nos exige la ley. Esperamos que durante el año 2008, se establezca la economía del país y se solucionen los problemas como los mencionados anteriormente y de esta forma podamos seguir creciendo como empresa y generando fuentes de trabajo.

Atentamente,
TECNITRADE O.R.O. S.A.

FIRMA AUTORIZADA
Ing. Oswaldo Rodríguez Orellana
Gerente General



TecniTrade O.R.O. S.A.

San Ignacio N° 611 (E11-128) y Av. La Coruña • Tel: 2904061 / 2904063 / 2231182 / 2220615 • Fax: (593-2) 2506-846
Quito - Ecuador