



INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

AÑO 2007

SITUACION GENERAL

Con el inicio del nuevo gobierno el año se inició con muchas expectativas por parte de todos los agentes económicos del país, sin embargo muchos de ellos mantuvieron sus planes empresariales que nos permitieron hacer negocios importantes durante el año, especialmente en el sector privado, ya que el sector público no tenía todavía clara la estrategia a seguir.

El desarrollo tecnológico realizado por nuestros principales proveedores ha permitido posicionar a los equipos que distribuimos entre los mejores existentes en el mercado lo que nos permite atacar a empresas que anteriormente no han sido nuestros clientes.

CARTERA DE CLIENTES

Sifuturo S. A. mantuvo durante el año su cartera de clientes manteniendo el nivel de servicio de acuerdo con los parámetros establecidos en años anteriores, se potencializó el área de servicios con la contratación de personal adicional en esta área y se continuó con los negocios que se venían manejando

NEGOCIOS IMPORTANTES

Durante el 2007 los negocios más importantes fueron:

PETROCOMERCIAL	Adquirió durante el año impresoras y renovó sus equipos centrales.
SEGUROS COLONIAL	Renovó su centro de cómputo por la adquisición de nueva infraestructura.
COMERCIAL KYWI	Nuevo servidor central
ALIANZA DE SEGUROS	Adquisición de varios equipos
FARCOMED	Adquisición de nuevos servidores centrales para FYBECA, este fue el negocio más grande del año, adicionalmente amplió también su infraestructura de BladeCenter
F.V.- AREA ANDINA S. A.	Upgrade del servidor Central System i



PROYECTO SNAP, MINISTERIO
DEL AMBIENTE

Adquisición de un servidor para el sistema de
información geográfica del Proyecto Sistema
Nacional de Áreas Protegidas del Ministerio del
Ambiente

PETROINDUSTRIAL

Contrato de mantenimiento de los equipos

RELACION CON PROVEEDORES

Se continuó con el proceso de colaboración con los asociados de negocios siendo especialmente significativa la colaboración que se tuvo en el proceso de implementación de TIVOLI en FARCOMED, así como el fortalecimiento de la relación tanto con TALLARD como con IBM, INACORP y las demás empresas con las que mantenemos relaciones de negocios

SITUACION DE Sifuturo S. A. AL CIERRE DEL 2007

Los balances de la empresa reflejan unos cambios significativos con relación al 2006 que quisiera comentar:

Existe un incremento en los ingresos de la empresa de un poco más de USD 300.000 como resultado de la actividad comercial de la compañía durante el año 2007, en este año también se registró un incremento de costos de USD 200.000, los gastos también representaron un incremento de aproximadamente 100.000; lo que nos da una utilidad del período de USD 5.220,41.

El rango de utilidad se encuentra aproximadamente en los mismos niveles que el año pasado, por lo que la operación ha sido satisfactoria.

Durante este año se realizaron las respectivas provisiones sobre activos fijos y cuentas por cobrar que recomiendan las normas de contabilidad de acuerdo con los criterios expresados por el auditor de la empresa, el Sr. Fernando Gabela

Una vez analizada la situación de la compañía, me es grato indicar que los resultados finales de la empresa reflejan la situación actual de la empresa y nos permiten continuar con nuestras operaciones de acuerdo con los criterios que históricamente hemos venido



manteniendo, para el año 2008 se vislumbran algunos problemas con el sector privado ya que se espera que suspendan las inversiones hasta ver los resultados de la Asamblea Constituyente.

De los señores accionistas

Juan Carlos Araujo Donoso
Gerente General

