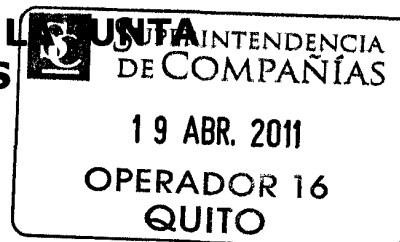


INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA GENERAL DE ACCIONISTAS

AÑO 2010



Abril 15 del 2011

SITUACION GENERAL

A pesar de que los agentes económicos del país no eran optimistas con respecto a las inversiones de la empresa privada, Sifuturo inició el año 2010 con buenas expectativas por el trabajo realizado principalmente en el sector gobierno durante el año 2009, ese trabajo logró el cierre de proyectos importantes que generaron ingresos significativos. Por otro lado y a pesar de que algunos clientes restringieron sus gastos en tecnología esto tampoco fue obstáculo para que el departamento de ventas logre cumplir y superar con mucho sus objetivos de ventas.

CARTERA DE CLIENTES

Sifuturo S.A. mantuvo durante el año su cartera de clientes brindando y superando el nivel de servicio de acuerdo a los parámetros establecidos , se potencializo el área de servicios.

NEGOCIOS IMPORTANTES

Durante el 2010 los negocios más importantes fueron:

IESS	Venta de un equipo Z
IESS	Venta importante de servidores X y PCs
IESS	Upgrades de los equipos power
LEVAPAN	Adquisición de un POWER 6
ALIANZA DE SEGUROS	Adquisición de un power 6
KYWI	Contrato de contingencia
F V AREA ANDINA	Adquisición de un Power 6
PETROCOMERCIAL	Upgrades a power 6
FARCOMED	Adquisición de nuevo servidor Power 7
PETROINDUSTRIAL	Contrato de mantenimiento de los equipos

SITUACION DE SIFUTURO S. A. AL CIERRE DEL 2010

Los balances de la empresa reflejan cambios importantes con relación al 2009 que quisiera comentar:

Los ingresos de la empresa 4.675.996,51 dólares han sobrepasado considerablemente los ingresos históricos de Sifuturo, esto básicamente se da por los negocios cerrados con el IESS, así como también por la excelente comercialización de los equipos power. Como resultado de la actividad comercial de la compañía durante el año 2010, el costo de ventas registró obviamente un incremento, los gastos sin embargo fueron bien controlados y su incremento no fue considerable lo que deja una utilidad del período de USD 68.288,84 dólares antes de utilidades e impuestos.

Tomando en cuenta las condiciones políticas y económicas del país la operación ha sido muy satisfactoria.

Durante este año se realizaron todas las provisiones exigidas por las normas de contabilidad, esto además considerando y tomando en cuenta los criterios expresados por el auditor de la empresa.

Una vez analizada la situación de la compañía, me es grato indicar que los resultados finales reflejan la situación actual y real de la empresa, misma que nos permite continuar con nuestras operaciones, cabe recalcar que el 2010 fue un año muy bueno para Sifuturo pero atípico a lo que históricamente habíamos venido manteniendo.

Para el año 2011 se mantienen muchas inquietudes en el sector privado, por lo que tendremos que enfocarnos nuevamente en el sector público, debemos sacar provecho de nuestras fortalezas (Power 6) , poner en práctica las nuevas alternativas de tecnología para nuestros clientes buscar y atraer nuevos clientes .

Debo felicitar y agradecer a todo el personal de Sifuturo por el apoyo brindado y volver a solicitar ese apoyo en el 2011.

Atentamente



Juan Carlos Araújo Donoso
Gerente General

