



SEGMORI Cia. Ltda.
Servicio de Seguridad Privada
Resolución: 08.1.1.1.1.258 del 26 de mayo de 1998

86192

INFORME ANUAL DE LABORES 2006

Quito, marzo 10 del 2007

Señores Socios:

El 2006 fue un año particularmente lleno de conflictos, la angustiosa necesidad del gobierno por controlar todos los poderes del Estado le llevo a cometer permanentes errores burlando todo principio democrático, lo que nos llevo a una masiva reacción de rechazo no solo por parte de la ciudadanía sino de los frentes productivos y organismos internacionales.

Considero que se desperdicio gran parte del año en enfrentamientos, pugnas huelgas y correcciones de ultimo momento que a la larga no han beneficiado en nada al país.

Si bien es cierto, las cifras macroeconómicas son alentadoras, no debemos olvidar algunos factores no previstos que nos llevaron a ese resultado como el incremento del precio del petróleo a nivel mundial, y la lamentable proliferación de narcolavado en el país.

La inflación ha bajado a niveles adecuados no precisamente por una clara estrategia de control sino mas bien por falta de demanda que inclusive nos llevo a tener en algunos meses deflación.

Para SEGMORI SEGURIDAD MOLINA RIVERA CIA. LTDA. el año 2006 ha sido de mucho optimismo, hemos aprendido y corregido errores que a la postre no volverán a presentarse.

El 2006 fue un año de una pequeña ganancia económica, pero si ganamos mucho en habernos introducido un poco más al mercado ofreciendo un servicio de calidad con atención personalizada a nuestros clientes, haciendo sentir a nuestros colaboradores que son la parte mas fundamental de la compañía, estos factores nos han permitido conseguir el compromiso de nuestra gente y hemos creado relaciones de largo plazo con nuestros clientes.

Finalmente, terminamos el año 2.006 con muchas ilusiones y esperanza en que Dios nos iluminará cada día y momento en el 2.007.



SEGMORI Cia. Ltda.

Servicio de Seguridad Privada

Resolución: 08.1.1.1.1.258 del 26 de mayo en 1808

Las recomendaciones que planteo a la Junta de Socios son las siguientes:

1. Desarrollar un equipo de ventas en la compañía a fin de introducirnos más en el mercado.
2. Realizar alianzas estratégicas con empresas que posean instalación y monitoreo de alarmas, para ampliar el servicio.

Estas acciones sumadas al esfuerzo del excelente equipo humano con que contamos, nos permitirán obtener resultados positivos y avanzar en el objetivo permanente de tener una empresa cada vez mas sólida, que juegue un rol protagónico en el mercado, para beneficio de todos sus participantes.

Atentamente,

Ing. Luis Fernando López Galarza
GERENTE GENERAL Y REPRESENTANTE LEGAL
SEGMORI SEGURIDAD PRIVADA MOLINA RIVERA CIA. LTDA.

