

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(1) Entidad que Reporta

Ingredion Ecuador S. A. (“la Compañía”), poseída en el 99.95% por Ingredion Incorporated, fue constituida en la ciudad de Quito, República del Ecuador, cambiando su domicilio en el año 2000 a la ciudad de Guayaquil. Sus operaciones consisten en la comercialización en el mercado nacional de productos derivados del maíz tales como: almidones y sus derivados, jarabe de maíz, resinas y sorbitol y otros productos provistos principalmente por compañías subsidiarias de la casa matriz domiciliadas en el exterior. En el año 2018 las ventas de almidones y jarabe de maíz representan el 77% y 20% (67% y 19%, en el 2017) del total de ventas efectuadas por la Compañía, respectivamente.

La Compañía se encuentra domiciliada en Ciudad del Río, Edificio The Point, Piso 7, Oficina 709 en donde se desarrolla sus actividades administrativas. Las actividades operativas de almacenamiento y custodia de sus productos son desarrolladas por un operador logístico, el cual se encuentra ubicado en km 11 ½ Vía Daule, Parque Industrial Inmaconsa.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la Administración de la Compañía el 29 de marzo de 2019 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la Junta General de Accionistas.

Estos son los primeros estados financieros de la Compañía en los que se ha aplicado la NIIF 15 Ingresos de Actividades Ordinarias Procedente de Contrato de Clientes y la NIIF 9 Instrumentos Financieros. Los cambios en políticas contables significativas se describen en la nota 4.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico.

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros adjuntos están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, que es la moneda funcional de la Compañía. A menos que se indique lo contrario, las cifras financieras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresadas en dólares estadounidenses.

(d) Uso de Estimaciones y Juicios

La preparación de los estados financieros de acuerdo con las NIIF requiere que la Administración de la Compañía efectúe juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pudieran diferir de estas estimaciones.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Las estimaciones y supuestos relevantes se revisan bajo una base continua. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que las estimaciones son revisadas y en cualquier período futuro afectado.

i. Juicios

En relación a los juicios realizados en la aplicación de las políticas de contabilidad, la Administración informa que ninguno de ellos tiene un efecto importante sobre los estados financieros adjuntos.

ii. Supuestos e Incertidumbres en las Estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año que terminará el 31 de diciembre de 2019, se incluye en la:

- Nota 10 – medición de la estimación para pérdidas crediticias esperadas por deudores comerciales; supuestos claves para determinar la tasa de pérdidas promedio ponderadas.
- Nota 15 - medición de obligaciones por beneficios definidos - supuestos actuariales claves.

iii. Medición de Valores Razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como no financieros. La Compañía utiliza la medición de los valores razonables principalmente para propósitos de (i) reconocimiento inicial, (ii) revelación y (iii) cuando existen indicios de deterioro tratándose de activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo la Compañía utiliza datos de mercados observables siempre que sea posible. De acuerdo a las NIIFs los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).
- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Si las variables usadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía del valor razonable de la variable de nivel más bajo que sea significativa a la medición total. Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía del valor razonable se reconoce al final del periodo en el cual ocurrió el cambio.

En las notas 3 y 6 se incluyen información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables.

(3) Políticas Contables Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Instrumentos Financieros

i. Activos y Pasivos Financieros no Derivados – Reconocimiento y Medición Inicial

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar y los instrumentos de deuda en la fecha en que se originan. Los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de negociación en la que la Compañía comienza a ser parte de las provisiones contractuales del instrumento.

Un activo financiero (diferente a una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo) o un pasivo financiero son inicialmente reconocidos a su valor razonable más cualquier costo de transacción atribuible (para un ítem que no se mide al valor razonable con cambios en resultados). Una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo, es inicialmente medida al precio de la transacción.

ii. Activos Financieros y Pasivos Financieros no Derivados – Clasificación y Medición Posterior

Activos Financieros – Política aplicable desde el 1 de enero de 2018

En el reconocimiento inicial, un activo financiero se clasifica como medido a: i) costo amortizado; ii) valor razonable con cambios en otros resultados integrales – instrumentos de deuda; iii) valor razonable con cambios en otros resultados integrales – instrumentos de patrimonio; o, iv) valor razonable con cambios en resultados.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Los activos financieros mantienen su clasificación inicial, a menos que la Compañía cambie su modelo de negocio para administrar los activos financieros; en cuyo caso todos los activos financieros afectados se reclasifican a la categoría correspondiente a partir del primer período de reporte posterior al cambio en el modelo de negocio.

Un activo financiero se mide al costo amortizado si dicho activo (siempre que no esté clasificado a su valor razonable con cambios en resultados) se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es la recuperación a través de los flujos de efectivo contractuales; y si los términos contractuales incluyen fechas específicas de cobro de los flujos de efectivo que corresponden únicamente a pagos del principal e intereses derivados del principal pendiente de cobro.

Un activo financiero correspondiente a un instrumento de deuda se mide al valor razonable con cambios en otros resultados integrales (siempre que no esté clasificado al valor razonable con cambios en resultados) si tales activos financieros se mantienen ya sea bajo el modelo de negocio de recuperación a través de los flujos de efectivo contractuales y/o por la venta del referido activo financiero; y, si los términos contractuales incluyen fechas específicas de cobro de los flujos de efectivo que corresponden únicamente a pagos del principal e intereses derivados del principal pendiente de cobro.

Todos los activos financieros no clasificados como medidos al costo amortizado o valor razonable con cambios en otros resultados integrales, se miden al valor razonable con cambios en resultados. En el reconocimiento inicial la Compañía puede designar irrevocablemente un activo financiero (que de otra manera cumple con los requisitos para ser medido al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otros resultados integrales) bajo la medición a valor razonable con cambios en resultados; si al hacerlo elimina o reduce significativamente desajustes contables que pudieren surgir.

Activos Financieros: Evaluación del Modelo de Negocio – Política aplicable desde el 1 de enero de 2018

La Compañía realiza una evaluación objetiva del modelo de negocio en el que un activo financiero se mantiene en un portafolio debido a que esto refleja la forma en que se maneja el negocio y se proporciona información a la Administración. La evaluación incluye principalmente los siguientes aspectos:

- las políticas y objetivos establecidos para el portafolio y el funcionamiento de esas políticas en la práctica. Esto incluye evaluar si la estrategia de la Administración se centra en obtener ingresos por intereses contractuales, mantener un perfil de tasa de interés ó hacer coincidir la duración de los activos financieros con la duración de los pasivos relacionados; y,
- cómo se evalúa el desempeño del portafolio y se informa a la Administración de la Compañía; y los riesgos que afectan el desempeño del modelo de negocio (y los activos financieros mantenidos dentro de ese modelo de negocio) y cómo se administran esos riesgos.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Los activos financieros que se mantienen para negociar o se administran y cuyo desempeño se evalúa sobre una base de valor razonable se miden al valor razonable con cambios en resultados.

Activos financieros: Evaluación de si los flujos de efectivo contractuales son únicamente pagos de principal e intereses - Política aplicable desde el 1 de enero de 2018

Para propósitos de esta evaluación, "principal" se define como el valor razonable del activo financiero en el reconocimiento inicial. El "interés" se define como la consideración del valor del dinero en el tiempo y el riesgo de crédito asociado con el monto del principal pendiente de pago durante un período de tiempo particular y para otros riesgos y costos de préstamos básicos (por ejemplo, riesgo de liquidez y costos administrativos), así como un margen de ganancia.

Al evaluar si los flujos de efectivo contractuales son únicamente pagos de principal e intereses, la Compañía considera los términos contractuales del instrumento. Esto incluye evaluar si el activo financiero contiene un término contractual que podría cambiar el tiempo o el monto de los flujos de efectivo contractuales de manera que no cumpla con esta condición. Al hacer esta evaluación, la Compañía considera:

- eventos contingentes que cambiarían el monto o el calendario de los flujos de efectivo;
- términos que pueden ajustar la tasa de cupón contractual, incluidas las características de tasa variable;
- características de prepago y extensión; y,
- términos que limitan la reclamación de la Compañía de los flujos de efectivo de activos especificados (por ejemplo, características sin recurso).

Una característica de pago anticipado es consistente con el criterio de pago de principal e intereses únicamente si el monto del pago anticipado representa sustancialmente los montos impagos de capital e intereses pendientes de pago, lo que puede incluir una compensación adicional razonable por la terminación anticipada del contrato.

Activos Financieros: Medición posterior y ganancias y pérdidas - política aplicable a partir del 1 de enero de 2018

Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados: Estos activos se miden posteriormente a su valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas, incluidos los ingresos por intereses o dividendos, se reconocen en resultados.

Activos financieros al costo amortizado: Estos activos se miden posteriormente a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. El costo amortizado se reduce por pérdidas por deterioro. Los ingresos por intereses, las ganancias y pérdidas en cambio de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida por baja en cuentas se reconoce en resultados.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Activos Financieros – Clasificación Política aplicable antes del 1 de enero de 2018

La Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías: “activos financieros a valor razonable a través de ganancias o pérdidas”, “préstamos y cuentas por cobrar”, “activos financieros mantenidos hasta su vencimiento” y “activos financieros disponibles para la venta”. Los pasivos financieros se clasifican en las siguientes categorías: “pasivos financieros a valor razonable a través de ganancias y pérdidas” y “otros pasivos financieros”. La clasificación depende del propósito para el cual se adquirieron los activos o contrataron los pasivos financieros. La Administración determina la clasificación de sus activos financieros a la fecha de su reconocimiento inicial.

Al 31 de diciembre del 2018 y 2017, la Compañía mantuvo activos financieros en la categoría de “préstamos y cuentas por cobrar” y pasivos financieros en la categoría de “otros pasivos financieros”.

Activos Financieros: Medición Posterior y Ganancias y Pérdidas - Política aplicable antes del 1 de enero de 2018

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados: Medidos a valor razonable y los cambios en ellos, incluidos los ingresos por intereses o dividendos, fueron reconocidos en resultados.

Activos financieros mantenidos hasta el vencimiento: Medidos al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

Préstamos y cuentas por cobrar: Medidos al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

Pasivos Financieros: Clasificación, Medición Posterior y Pérdidas y Ganancias

Los pasivos financieros se clasifican como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en resultados. Un pasivo financiero se clasifica como al valor razonable con cambios en resultados si se clasifica como mantenido para negociar, es un derivado o se designa como tal en el reconocimiento inicial. Los pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados se miden a valor razonable y las ganancias y pérdidas netas, incluido cualquier gasto por intereses, se reconocen en resultados. Otros pasivos financieros se miden posteriormente al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Los gastos por intereses y las ganancias y pérdidas en divisas se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida por baja en cuentas también se reconoce en resultados.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

iii. Activos Financieros y Pasivos Financieros no Derivados – Baja

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o éstas han expirado.

Los activos financieros y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidarlos sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

Efectivo en Caja y Bancos

El efectivo en caja y bancos se compone de los saldos del efectivo disponible en caja y bancos, que son utilizados por la Compañía en la gestión de sus compromisos a corto plazo.

Préstamos y Cuentas por Cobrar

Representados en el estado de situación financiera por las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar. Son activos financieros no derivados que dan derecho a pagos fijos o determinables y que no cotizan en un mercado activo. Se incluyen en el activo corriente, tienen vencimiento a 12 meses cortados desde la fecha del estado de situación financiera.

El valor razonable de los préstamos y partidas por cobrar, se estiman al valor presente de los flujos de efectivo futuros, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera. Las cuentas por cobrar comerciales, son medidas al monto de la factura si el efecto del descuento es inmaterial. Este valor razonable se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales.

El monto en libros de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se aproximan a su valor razonable, dado su vencimiento de corto plazo.

Pasivos Financieros no Derivados - Medición

Los otros pasivos financieros son reconocidos inicialmente a su valor razonable menos cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

(Continúa)

Ingredion Ecuador S. A.
(Una Subsidiaria de Ingredion Incorporated)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Los otros pasivos financieros se componen de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar.

Los montos registrados de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos por pagar se aproximan a su valor razonable debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

i. Capital Acciones

Las acciones ordinarias (única clase de acciones emitidas por la Compañía) son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones ordinarias, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, neto de cualquier efecto tributario.

(c) Inventarios

Los inventarios se valorizan al costo o al valor neto de realización, el que sea menor. El costo de los inventarios se determina por el método del costo promedio, excepto por las importaciones en tránsito que se llevan al costo específico, e incluye todos los costos incurridos para adquirir los inventarios, y otros costos incurridos para llevar el inventario a su localización y condición actual.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los gastos estimados para completar la venta.

(d) Muebles, Equipos y Vehículos

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de muebles, equipos y vehículos son valorizados al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro y se reconocen como activo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros y su costo puede ser determinado de una manera fiable.

Los muebles, equipos y vehículos se presentan a su costo de adquisición y las pérdidas por deterioro, si aplicaren, se reconocen a través de una rebaja adicional en su valor, a los componentes afectados.

Cuando partes de una partida de muebles, equipos y vehículos poseen vidas útiles distintas, son registradas en forma separada (componentes principales) del activo.

Las ganancias o pérdidas de la venta de un elemento de muebles, equipos y vehículos son determinadas comparando los precios de venta con sus valores en libros, y son reconocidas en resultados cuando se realizan o se conocen.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

ii. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo o su capacidad productiva, son capitalizados sólo si es probable que se deriven de ellas beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja. Los costos por reparaciones y mantenimiento de rutina en muebles, equipos de oficina y vehículos son reconocidos en resultados cuando se incurren.

iii. Depreciación

La depreciación de los elementos de muebles, equipos y vehículos se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo del activo. La Administración de la Compañía no espera recuperar valor alguno al final de la vida útil estimada de los activos, y, en concordancia con esto, no se definen valores residuales.

La depreciación de los elementos de muebles, equipos y vehículos se reconoce en resultados y se calcula por el método de línea recta con base a las vidas útiles estimadas de cada componente y se deprecian desde la fecha en la cual están instalados y listos para su uso.

Las vidas útiles estimadas para el período actual y comparativo son las siguientes:

| | |
|------------------------|----------------|
| Instalaciones | 10 años |
| Equipos | 10 años |
| Muebles y enseres | 10 años |
| Equipos de computación | 3 años |
| Vehículos | 5 años |
| Otros | <u>10 años</u> |

Los métodos de depreciación y vida útiles son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

(e) Deterioro

i. Activos Financieros no Derivados

La Compañía reconoce las estimaciones de deterioro de valor para las pérdidas crediticias esperadas de los siguientes instrumentos financieros:

- los activos financieros medidos al costo amortizado; y,
- los instrumentos de deuda medidos al valor razonable con cambios en otros resultados integrales; y

La Compañía mide las estimaciones de deterioro de valor sobre la base de las pérdidas crediticias esperadas en un período de doce meses (tiempo de vida de sus activos):

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

- instrumentos de deuda que se determina tienen un riesgo crediticio bajo a la fecha de reporte de los estados financieros; y
- otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los cuales el riesgo crediticio (ej. el riesgo de que ocurra un incumplimiento durante la vida esperada del instrumento financiero) no se ha incrementado significativamente desde su reconocimiento inicial.

Las estimaciones de deterioro de las cuentas por cobrar comerciales son medidas por la Compañía sobre la base de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del instrumento. Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero se ha incrementado significativamente desde su reconocimiento inicial, y al estimar las pérdidas crediticias esperadas, la Compañía considera información razonable y sustentable que sea relevante y esté disponible, la que incluye análisis cuantitativos y cualitativos, con base en la experiencia histórica de la Compañía, una evaluación crediticia actual y prospectiva. La Compañía asume que el riesgo crediticio de un activo financiero se ha incrementado significativamente si tiene una mora de más de 45 días.

Las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida son las pérdidas crediticias que resultan de todos los posibles eventos de incumplimiento que pudieren ocurrir durante la vida esperada del activo financiero. Las pérdidas crediticias esperadas de doce meses corresponden a aquellas pérdidas esperadas durante el tiempo de vida del activo que surgen de posibles sucesos de incumplimiento a ocurrir en un período de 12 meses contados a partir de la fecha de presentación de los estados financieros (o de un período inferior si el activo financiero tiene una vida menor a 12 meses).

El período máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el período contractual durante el que la Compañía está expuesta al riesgo de crédito.

Medición de las Pérdidas Crediticias Esperadas

Las pérdidas crediticias esperadas corresponden al promedio ponderado de las probabilidades de las pérdidas crediticias, las cuales representan el valor presente de los flujos de caja negativos esto es, la diferencia entre el flujo de efectivo adeudado a la entidad de acuerdo con el contrato y los flujos de efectivo que la Compañía espera recibir. Las pérdidas crediticias son descontadas usando la tasa de interés efectivo del activo financiero.

Activos Financieros con Deterioro Crediticio

En cada fecha de presentación de los estados financieros, la Compañía evalúa si los activos financieros registrados al costo amortizado y los instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otros resultados integrales, presentan deterioro crediticio; condición que surge cuando han ocurrido uno o más eventos que tienen un impacto negativo sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero. Evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye los siguientes datos observables:

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

- dificultades financieras significativas del emisor o del prestatario;
- incumplimiento de pagos o cuentas por cobrar vencidas por de más de 360 días;
- la reestructuración de un crédito por parte de la Compañía en términos que ésta no consideraría bajo otras circunstancias;
- es probable que el prestatario entre en quiebra o en otra forma de reorganización financiera; o
- la desaparición de un mercado activo para el activo financiero en cuestión, debido a dificultades financieras.

Presentación de las Estimaciones de Deterioro y Castigos

Las estimaciones de deterioro de valor para los activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del valor registrado de los activos financieros correspondientes. En el caso de los instrumentos de deuda medidos al valor razonable con cambios en otros resultados integrales, la estimación de deterioro de valor se carga a resultados y se reconoce en otros resultados integrales.

El valor registrado de un activo financiero se castiga cuando la Compañía no tiene expectativas razonables de recuperar un activo financiero en su totalidad o una porción del mismo. En el caso de los clientes corporativos, la política actual de la Compañía es castigar el valor registrado del activo financiero cuando éste presente una mora de más de 360 días, con base a la experiencia histórica que mantiene la Compañía respecto de recuperaciones de activos similares. La Compañía no espera que exista una recuperación significativa del monto de los activos castigados.

Política Aplicable antes del 1 de enero de 2018

Los activos financieros son evaluados en cada fecha del estado de situación financiera para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro. Un activo financiero está deteriorado si existe evidencia objetiva de deterioro como consecuencia de uno o más eventos de pérdida ocurridos después del reconocimiento inicial del activo, y ese o esos eventos de pérdida han tenido un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros del activo que puede estimarse de manera fiable.

La evidencia objetiva de que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado a la Compañía en términos que la Compañía no consideraría en otras circunstancias, indicadores que el deudor o emisor entrará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario o emisores, condiciones económicas que se relacionen con incumplimiento, desaparición de un mercado activo para un instrumento y datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

La Compañía considera la evidencia de deterioro de los activos financieros medidos al costo amortizado tanto a nivel específico como colectivo. Todas las partidas por cobrar individualmente significativas son evaluadas por deterioro específico. Los activos que no son individualmente significativos son evaluados por deterioro colectivo agrupando los activos con características de riesgo similares. La evaluación se realiza sobre la base de una revisión objetiva de todas las cantidades pendientes de cobro al final de cada período y representa la mejor estimación de la Administración sobre las pérdidas en que podrían incurrirse por este concepto.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado se calcula como la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa original de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de provisión contra los préstamos y partidas por cobrar. Cuando un hecho que ocurra después de que se haya reconocido el deterioro causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se revierte contra resultados.

ii. Deterioro de Activos no Financieros

El valor en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventarios e impuesto a la renta diferido, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable.

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos los gastos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo o la unidad generadora de efectivo. Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente son agrupados en el grupo más pequeño de activos que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados. Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en los estimados utilizados para determinar el importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor en libros del activo no puede exceder el valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, no se ha identificado la necesidad de calcular o reconocer pérdidas por deterioro de activos no financieros (muebles, equipos y vehículos), debido a que, la Administración considera que no existen indicios de deterioro en las operaciones de la Compañía.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(f) Beneficios a los Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos – Jubilación Patronal e Indemnizaciones por Desahucio

El Código del Trabajo de la República del Ecuador establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido un tiempo mínimo de servicio de 25 años en una misma compañía; el que califica como un plan de beneficios definidos sin asignación de fondos separados. Además, dicho Código del Trabajo establece que cuando la relación laboral termine, el empleador deberá pagar una indemnización calculada con base en el número de años de servicio.

La obligación neta de la Compañía relacionada con el plan de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio se determina por separado, calculando el monto de los beneficios futuros que los empleados han ganado a cambio de sus servicios en el período actual y en los anteriores; esos beneficios se descuentan para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de costeo de crédito unitario proyectado.

La Compañía reconoce en otros resultados integrales todas las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de las nuevas mediciones de la obligación por los planes de beneficios definidos; el costo del servicio y el saneamiento del descuento se reconocen en resultados como gastos de beneficios a los empleados.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

ii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidos como gastos a medida que los empleados proveen sus servicios o el beneficio es devengado por ellos.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a aquellas establecidas en el Código del Trabajo.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

iii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación intempestiva o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

(g) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones asociadas con provisiones y contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un flujo de salida de beneficios económicos para resolver la obligación y el monto puede ser estimado de manera fiable.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera desembolsar a una tasa antes de impuesto que refleja la valoración actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros son también reveladas como pasivos contingentes a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota. No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(h) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios y Gastos

i. Productos Vendidos

Reconocimiento de Ingresos bajo la Norma NIIF 15 (Aplicable desde el 1 de Enero de 2018)

Los ingresos provenientes de la venta de productos corresponden a la venta de bienes, neto de impuesto a las ventas y descuentos. Los ingresos por la venta de bienes se reconocen por el valor razonable de la contrapartida recibida o a recibir derivada de los mismos. Estas ventas se reconocen cuando se cumple la obligación de desempeño en el momento de la transferencia de control de los bienes es decir en el momento de la entrega al cliente que se realiza en los puntos de destino.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Reconocimiento de Ingresos bajo la Norma NIC 18 (Aplicable antes del 1 de Enero de 2018)

Los ingresos corresponden el valor de la venta de bienes, neto de impuestos a las ventas y descuentos. Se reconocen cuando su importe se puede medir confiablemente, es probable que los beneficios económicos fluyan a la entidad en el futuro y la transacción cumple con criterios específicos por cada una de las actividades de la Compañía.

Estos ingresos se reconocen cuando la Compañía ha entregado el producto y el cliente ha recibido el producto. Los costos son aquellos relacionados con la generación de estos ingresos, representados básicamente por el costo del inventario de los productos vendidos.

ii. Gastos

Los gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(i) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto corriente, el que es reconocido en resultados excepto que se relacione a partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto Corriente

El impuesto corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año utilizando la tasa impositiva aplicable y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos reportados para propósitos financieros y sus correspondientes bases tributarias. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporales que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afectó la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

La medición de los impuestos diferidos refleja las consecuencias tributarias que se derivan de la forma en que la Compañía espera, a la fecha del estado de situación financiera, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplique al momento de la reversión de las diferencias temporales de acuerdo a la ley de impuesto a la renta promulgada o sustancialmente promulgada a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto diferido son compensados y consecuentemente se presentan en el estado de situación financiera por su importe neto si existe un derecho legal exigible de compensar los pasivos y activos por impuestos corrientes, y están relacionados con el impuesto a la renta aplicados por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad sujeta a impuestos, o en distintas entidades tributarias, pero pretenden liquidar los pasivos y activos por impuestos corrientes en forma neta, o sus activos y pasivos por impuesto a la renta serán realizados al mismo tiempo.

Un activo por impuesto diferido es reconocido por las pérdidas tributarias trasladables a ejercicios futuros y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que estén disponibles ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizados. Los activos por impuesto diferido son revisados en cada fecha del estado de situación financiera y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

iii. Exposición Tributaria

Al determinar los montos de los impuestos corrientes, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales. La Compañía cree que la acumulación de sus pasivos tributarios es adecuada para todos los años fiscales abiertos sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo las interpretaciones de la ley tributaria y la experiencia anterior. Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos, y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en que se determinen.

(4) Cambios en las Políticas Contables

Con excepción de los cambios que se explican a continuación, la Compañía ha aplicado consistentemente las políticas de contabilidad que se describen en la nota 3 a todos los periodos presentados en los estados financieros adjuntos.

La Compañía ha aplicado inicialmente las Normas NIIF 15 y NIIF 9, a partir del 1 de enero de 2018. Algunas otras nuevas normas también entraron en vigencia a partir del 1 de enero de 2018, pero no tienen un efecto material sobre los estados financieros de la Compañía.

Debido a los métodos de transición escogidos por la Compañía al aplicar las Normas NIIF 15 y NIIF 9, la información comparativa incluida en estos estados financieros no ha sido re-expresada para reflejar los requerimientos de las nuevas normas antes mencionadas.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

NIIF 15 Ingresos de Actividades Ordinarias Procedentes de Contratos con Clientes

La NIIF 15 establece un marco conceptual completo para determinar si ingresos de actividades ordinarias deben ser reconocidos, cuándo deben reconocerse y en qué monto. Esta norma reemplazó a las normas NIC 18 Ingresos de Actividades Ordinarias, NIC 11 Contratos de Construcción y las interpretaciones relacionadas.

Bajo la NIIF 15, las transacciones de ingresos por venta de bienes no presentan un reconocimiento complejo al presentar una sola obligación de desempeño que es claramente identificable debido a que cada producto vendido es capaz de ser distinto y el cliente puede beneficiarse por el mismo; no existe componentes variables que afecten el precio de la transacción, el cual es generado al momento de la transferencia del bien. Con lo antes indicado, no se requiere hacer estimaciones para este efecto porque las transacciones no son importantes.

NIIF 9 Instrumentos Financieros

La NIIF 9 establece requerimientos para el reconocimiento y medición de activos financieros, pasivos financieros y algunos contratos de compra o venta de partidas no financieras. Esta norma reemplaza la Norma NIC 39 Instrumentos Financieros: reconocimiento y medición.

Como resultado de la adopción de la NIIF 9 y modificaciones consecuentes a la NIC 1 Presentación de Estados Financieros que requieren que el deterioro del valor de los activos financieros se presente en una partida separada en el estado de resultados del período, la Compañía no ha elegido aplicar esta opción debido a que el monto del deterioro no es material y continuará presentando esta partida como parte de los gastos operativos.

i. Clasificación y Medición de Activos Financieros y Pasivos Financieros

La Norma NIIF 9 incluye tres categorías de clasificación principales para los activos financieros: medidos al costo amortizado, al valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRCORI), y al valor razonable con cambios en resultados (VRCR). La clasificación de los activos financieros bajo la NIIF 9 por lo general se basa en el modelo de negocios en el que un activo financiero es gestionado y en sus características de flujos de efectivo contractuales. La NIIF 9 elimina las categorías previas de la Norma NIC 39 de mantenidos hasta el vencimiento, préstamos y partidas por cobrar y disponibles para la venta. Bajo la NIIF 9, los derivados incorporados en contratos en los que el principal es un activo financiero dentro del alcance de la norma nunca se separan. En cambio, se evalúa la clasificación del instrumento financiero híbrido tomado como un todo.

La NIIF 9 en gran medida conserva los requerimientos existentes de la Norma NIC 39 para la clasificación y medición de los pasivos financieros, y su adopción no ha tenido un efecto material sobre las políticas contables de la Compañía, relacionadas con los pasivos financieros.

(Continúa)

Ingredion Ecuador S. A.
(Una Subsidiaria de Ingredion Incorporated)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

A continuación un detalle de las categorías de medición originales bajo la NIC 39 y las nuevas categorías de medición bajo la NIIF 9 para cada clase de activos y pasivos financieros de la Compañía al 1 de enero del 2018:

| | Clasificación original bajo la Norma NIC 39 | Nueva clasificación bajo la Norma NIIF 9 | Monto original registrado bajo Norma NIC 39 | Nuevo monto registrado bajo Norma NIIF 9 |
|---|---|--|---|--|
| Activos financieros | | | | |
| Efectivo en caja y bancos | Préstamos y partidas por cobrar | Costo amortizado | 2,010,566 | 2,010,566 |
| Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar | Préstamos y partidas por cobrar | Costo amortizado | 1,585,245 | 1,585,245 |
| Total activos financieros | | | 3,595,811 | 3,595,811 |
| | Clasificación original bajo la Norma NIC 39 | Nueva clasificación bajo la Norma NIIF 9 | Monto original registrado bajo Norma NIC 9 | Nuevo monto registrado bajo Norma NIIF 9 |
| Pasivos financieros | | | | |
| Cuentas por pagar comerciales | Otros pasivos financieros | Otros pasivos financieros | 95,791 | 95,791 |
| Cuentas por pagar a casa matriz y entidades relacionadas | Otros pasivos financieros | Otros pasivos financieros | 237,159 | 237,159 |
| Otras cuentas y gastos acumulados por pagar | Otros pasivos financieros | Otros pasivos financieros | 180,372 | 180,372 |
| Total pasivos financieros | | | 513,322 | 513,322 |

Transición

Los cambios en políticas contables que resultan de la adopción de la NIIF 9 se han aplicado utilizando la opción "Efecto acumulativo / sin re-expresión"; bajo este método los ejercicios comparativos no se re-expresan, y los efectos de la adopción inicial se reconocen como un ajuste a las utilidades retenidas al 1 de enero de 2018. Como resultado de lo antes mencionado la información financiera correspondiente al año el 2017 no refleja los requerimientos de la NIIF 9 sino las provisiones contenidas en la NIC 39.

(5) Normas Nuevas y Revisadas e Interpretaciones Emitidas pero Aún no Efectivas

Las nuevas normas, enmiendas a las normas e interpretaciones que se mencionan a continuación, son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2019, cuya aplicación anticipada es permitida; sin embargo, tales normas, no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros adjuntos.

NIIF 16 Arrendamientos

La Compañía esta requerida a adoptar la NIIF 16 desde el 1 de enero de 2019 y ha evaluado el impacto de la estimación resultante de la aplicación inicial de la NIIF 16 en los estados financieros adjuntos. La NIIF 16 introduce un solo modelo de reconocimiento para los contratos de arrendamiento. Los arrendatarios reconocerán un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento en la fecha de inicio del arrendamiento.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

El activo por derecho de uso se valorará inicialmente al costo, el que comprende el monto inicial del pasivo por arrendamiento ajustado por cualquier pago realizado en la fecha de inicio o antes, más cualquier costo directo inicial incurrido y una estimación de los costos de dismantelar y retirar el activo subyacente o de restaurar el activo subyacente o el sitio en el que está ubicado, menos los incentivos recibidos por el arrendamiento; y, se amortizará posteriormente por el método lineal desde la fecha de inicio hasta la fecha más próxima entre: a) el final de la vida útil del activo por derecho de uso; ó b) el final del plazo del arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se valora inicialmente por el valor actual de las cuotas no pagadas en la fecha de inicio, descontadas utilizando la tasa de interés implícita en el arrendamiento; ó, si dicha tasa no puede determinarse con fiabilidad, se utilizará la tasa de financiamiento incremental de la Compañía.

La Compañía ha optado por no reconocer los activos y pasivos por derechos de uso para los arrendamientos a corto plazo por el uso de las oficinas donde opera con un plazo de arrendamiento de hasta 12 meses o menos. La Compañía reconocerá los pagos de arrendamiento asociados a estos arrendamientos como un gasto sobre una base de línea recta a lo largo del plazo de arrendamiento.

La NIIF 16 reemplaza a las existente guía de arrendamiento que incluye la NIC 17 de arrendamiento, CINIIF 4 Determinación de si un acuerdo contiene un arrendamiento, SIC 15 Arrendamientos Operativos – Incentivos y SIC 27 Evaluando la sustancia de las transacciones que involucra la forma legal de los arrendamientos.

La Compañía actualmente reconoce los arrendamientos operativos en línea recta en base a los términos de los contratos de arrendamientos.

Basado en la información actualmente disponible, no se espera un impacto significativo por el reconocimiento de los arrendamientos de la Compañía.

Transición

La Compañía planea aplicar la NIIF 16 en el período que inicia a partir del 1 de enero de 2019, usando el método retrospectivo modificado. Bajo este método, el efecto acumulativo de la adopción de NIIF 16 será reconocido como ajuste a los saldos iniciales de los resultados acumulados al 1 de enero de 2019; y la información financiera comparativa no es reestablecida.

La Compañía planea aplicar el expediente práctico para la transición. Esto significa que la NIIF 16 será aplicada a todos los contratos que comiencen desde el 1 de enero de 2019 y que hayan sido identificados como arrendamientos de acuerdo con las provisiones establecidas en la NIC 17 e IFRIC 4.

Otras Nuevas Normas o Modificaciones a Normas e Interpretaciones

La Compañía no espera que las siguientes nuevas normas o modificaciones tengan un impacto significativo sobre los estados financieros:

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

- CINIIF 23 Incertidumbre sobre Tratamiento Tributario.
- Características de Pago Anticipado con Compensación Negativa (Modificación a la Norma NIIF9).
- Participación de Largo Plazo en Asociadas y Negocios Conjuntos (Modificación a la Norma NIC 28).
- Mejoras Anuales a las NIIFs Ciclo 2015-2017 - diversas normas.
- Modificación a Referencias al Marco Conceptual en las Normas NIIF:
- NIIF 17 Contratos de Seguros.

(6) Determinación de Valores Razonables

Las políticas contables de la Compañía requieren que se determinen los valores razonables de los activos y pasivos financieros y no financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables en las notas específicas referidas a ese activo o pasivo.

(a) Activos Financieros – Costo Amortizado

El valor razonable de los activos financieros – costo amortizado, se estiman al valor presente de los flujos de efectivo futuros, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera. Las cuentas por cobrar comerciales, son medidas al monto de la factura si el efecto del descuento es inmaterial. Este valor razonable se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales.

El monto en libros de las cuentas por cobrar comerciales, cuentas por cobrar a entidades relacionadas y otras cuentas por cobrar se aproximan a su valor razonable, dado su vencimiento de corto plazo.

(b) Otros Pasivos Financieros

El valor razonable, que se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera.

Los montos registrados de cuentas por pagar comerciales, cuentas por pagar a casa matriz y entidades relacionadas y otras cuentas y gastos acumulados por pagar se aproximan a su valor razonable debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(7) Administración del Riesgo Financiero

En el curso normal de sus operaciones la Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

Marco de Administración de Riesgos

La Administración de la Compañía es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como el desarrollo y monitoreo de las políticas de administración de riesgos.

Las políticas de administración de riesgos de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en sus actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La Administración de la Compañía monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si el marco de administración de riesgos es apropiado respecto de los riesgos a los que se enfrenta la Compañía.

a. Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente del efectivo en caja y bancos, cuentas por cobrar comerciales, cuentas por cobrar a entidades relacionadas y otras cuentas por cobrar.

Exposición al Riesgo de Crédito

La exposición máxima al riesgo de crédito a la fecha del estado de situación financiera es como sigue:

| | Notas | | 2018 | 2017 |
|---|--------|------|------------------|------------------|
| Efectivo en caja y bancos | 7.a.ii | US\$ | 2,502,636 | 2,010,566 |
| Cuentas por cobrar comerciales, neto | 10 | | 1,650,063 | 1,477,268 |
| Cuentas por cobrar a entidades relacionadas | 8 | | - | 97,706 |
| Otras cuentas por cobrar | 10 | | 25,895 | 10,271 |
| | | US\$ | <u>4,178,594</u> | <u>3,595,811</u> |

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

i. Cuentas por Cobrar Comerciales

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. La Administración ha establecido una política de riesgo bajo la cual se analiza a cada cliente nuevo individualmente para evaluar su solvencia, antes de autorizar ventas a crédito; dicho análisis comprende investigaciones del negocio e información básica del cliente, nivel de endeudamiento, capacidad de pago histórica, comportamiento de pagos, análisis de la situación política, financiera, y legal del país, el sector económico en el que se desenvuelve y sus expectativas previo a comprometerse con un contrato. En conjunto con la oficina regional establecen cupos y días de crédito para cada cliente, los que representan el monto abierto máximo que no requiere de aprobaciones adicionales; estos cupos se revisan cada 12 meses. Los clientes que no cumplen con los requerimientos de solvencia exigidos por la Compañía sólo pueden efectuar compras de contado.

La Compañía establece una estimación para pérdidas esperadas que representa su estimación de las pérdidas esperadas en relación con los deudores comerciales. Esta provisión se determina en base a una evaluación específica.

Los clientes más significativos de la Compañía corresponden a siete compañías locales que registran US\$1,112,730 ó 60% del saldo de cuentas por cobrar comerciales al 31 de diciembre de 2018 (ocho compañías locales que registraron US\$1,263,744, al 31 de diciembre de 2017).

En el año 2018 la Compañía reconoció en resultados una estimación para pérdidas crediticias esperadas con respecto a las cuentas por cobrar comerciales de US\$3,905 (US\$957 en el 2017).

Evaluación de Pérdida Crediticia Esperada para Clientes Individuales al 1 de Enero y el 31 de Diciembre de 2018

La Compañía utiliza una matriz de tasas porcentuales de provisión para medir las pérdidas crediticias esperadas de los deudores comerciales por clientes individuales, tal como lo admiten las Normas Internacionales de Información Financiera, y que incluye un gran número de saldos pequeños.

La Compañía calcula los ratios de pérdida asociados a cada tramo de mora con el cociente entre la sumatoria de cada tramo de mora en el año base sobre el mismo cálculo para el año anterior, esto se realiza con períodos móviles de 12 meses. Posteriormente de acuerdo al rango seleccionado, se calcula el promedio simple de los meses evaluados y se obtiene el ratio de pérdida promedio para cada segmento y tramo de vencimiento.

Las tasas de deterioro se estiman con base a la experiencia real de amortización en un período histórico de tiempo de 36 meses y es actualizada trimestralmente para ajustarla a los niveles necesarios para cubrir potenciales pérdidas de la cartera de clientes, de acuerdo a los siguientes criterios:

Ingredion Ecuador S. A.
(Una Subsidiaria de Ingredion Incorporated)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

| | |
|------------|---|
| 0 - 60 | días de vencida = usar experiencia histórica |
| 61 - 90 | días de vencida = usar experiencia histórica |
| 91 -120 | días de vencida = usar experiencia histórica |
| 121-180 | días de vencida = % Reserva mínima entre 25% -50% |
| 181-360 | días de vencida = % Reserva mínima entre 50% -75% |
| Más de 360 | días de vencida = Reserva de 100% |

Las tasas de pérdida se basan en la experiencia de pérdida crediticia real de los últimos 3 años, sin embargo, el indicador corresponde a las cifras del período más cercano al actual. Estas tasas son multiplicadas por factores en escala para reflejar las diferencias entre las condiciones económicas durante el período en el que se han reunido los datos históricos, las condiciones actuales y la visión de la Compañía de las condiciones económicas durante la vida de las cuentas por cobrar.

Para validar la vigencia de los porcentajes de pérdidas esperadas contenidos en la matriz de provisiones, se observa el comportamiento de los clientes un año después y se establecen las pérdidas reales incurridas, las que se comparan con los porcentajes previamente estimados.

La antigüedad de los saldos de las cuentas por cobrar comerciales a cada fecha del estado de situación financiera es la siguiente:

| | | 2018 | | 2017 | |
|--------------------------|------|------------------|----------------|------------------|----------------|
| | | Valor Bruto | Deterioro | Valor Bruto | Deterioro |
| Vigentes | US\$ | 1,007,492 | - | 1,035,822 | - |
| Vencidas de 1 a 60 días | | 359,902 | - | 262,233 | - |
| Vencidas de 61 a 90 días | | 164,998 | - | 17,556 | - |
| Más de 90 días | | <u>317,958</u> | <u>200,287</u> | <u>358,039</u> | <u>196,382</u> |
| | US\$ | <u>1,850,350</u> | <u>200,287</u> | <u>1,673,650</u> | <u>196,382</u> |

La Administración de la Compañía cree que las cuentas vencidas son totalmente recuperables, por consiguiente, en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2018 y 2017 la estimación para pérdidas crediticias esperadas de cuentas por cobrar comerciales y préstamos a clientes fue de US\$200,287 y US\$196,382, respectivamente.

ii. Efectivo en Caja y Bancos

Al 31 de diciembre de 2018 la Compañía mantenía efectivo en bancos por US\$2,502,636 (US\$800 y US\$2,009,766, en caja y bancos respectivamente, en el 2017), que representan su máxima exposición al riesgo de crédito por estos activos. El efectivo en bancos es mantenido principalmente en bancos e instituciones financieras locales que están calificadas en el rango AAA- y AAA según las agencias calificadoras Pacific Credit Rating, Bank Watch Rating y/o Sociedad Calificadora de Riesgo Lationamericana SCR LA.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

b. Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la Compañía para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.

La Administración de la Compañía dispone de información que le permite monitorear los requerimientos de flujo de efectivo; por lo general tiene como objetivo contar con los recursos necesarios para solventar los gastos operacionales esperados durante un período de 30 días; esto excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no pueden predecirse razonablemente. A la fecha de emisión de los estados financieros no se han detectado situaciones que a criterio de la Administración puedan ser consideradas como riesgo de liquidez.

Los vencimientos contractuales de los pasivos financieros, los que corresponden a su valor en libros, se presentan a continuación y son de hasta tres meses:

| | | <u>2018</u> | <u>2017</u> |
|--|------|------------------|----------------|
| Cuentas por pagar comerciales | US\$ | 376,509 | 95,791 |
| Cuentas por pagar a casa matriz y entidades relacionadas | | 756,852 | 237,159 |
| Otras cuentas y gastos acumulados por pagar | | <u>144,336</u> | <u>180,372</u> |
| | US\$ | <u>1,277,697</u> | <u>513,322</u> |

c. Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que existan cambios importantes en los precios del mercado de los productos, así también los cambios en las tasas de interés, pudiendo estos afectar los ingresos de la Compañía o el valor de los activos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

i. Riesgo de Moneda

La Compañía generalmente no entra en transacciones denominadas en monedas diferentes al US dólar, moneda funcional; por lo que su exposición al riesgo de moneda es irrelevante.

(Continúa)

Ingredion Ecuador S. A.
(Una Subsidiaria de Ingredion Incorporated)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

ii. Riesgo de Tasa de Interés

La administración considera que las variaciones en las tasas de interés, en el futuro previsible no tendrán un efecto importante en los flujos de caja y utilidades proyectados. Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía no mantiene activos o pasivos financieros que generen interés.

d. Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los acreedores y sustentar el desarrollo futuro de sus negocios. El capital se compone del patrimonio total. La Compañía no está sujeta a requerimientos externos de incremento de capital. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año.

La Compañía hace seguimiento al capital, utilizando el índice deuda neta ajustada a patrimonio. Para este propósito, deuda neta ajustada es definida como el total de pasivos menos efectivo en caja y bancos y el patrimonio incluye todos los componentes del patrimonio. El índice de deuda neta ajustada al patrimonio de la Compañía al 31 de diciembre de 2018 y período comparativo se presenta a continuación:

| | | <u>2018</u> | <u>2017</u> |
|---|----------|----------------------|----------------------|
| Total pasivos | US\$ | 1,338,560 | 609,377 |
| Menos efectivo caja y bancos | | <u>(2,502,636)</u> | <u>(2,010,566)</u> |
| Deuda neta ajustada | US\$ | <u>(1,164,076)</u> | <u>(1,401,189)</u> |
| Total patrimonio | US\$ | <u>3,692,015</u> | <u>3,651,791</u> |
| Índice deuda neta ajustada a patrimonio | | <u>(0,32)</u> | <u>(0,38)</u> |

(8) Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas

Transacciones con Compañías Relacionadas

Un resumen de las principales transacciones realizadas con casa matriz y entidades relacionadas por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2018 y 2017 es como sigue:

| | | <u>Valor de la transacción</u> <u>año terminado al 31 de diciembre</u> | |
|--|------|---|-------------|
| | | <u>2018</u> | <u>2017</u> |
| Compras de inventarios | US\$ | 2,837,120 | 2,871,217 |
| Ventas de inventarios | | - | 60,895 |
| Gastos de ventas, generales y administrativos - honorarios pagados | | 484,021 | 234,985 |
| Otros reembolsos de gastos | | <u>11,679</u> | <u>-</u> |

(Continúa)

Ingredion Ecuador S. A.
(Una Subsidiaria de Ingredion Incorporated)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

La Compañía importa productos terminados principalmente de Ingredion Colombia S. A. y otras compañías subsidiarias de su casa matriz. En adición, ocasionalmente, la Compañía exporta productos terminados a compañías relacionadas.

En el año 2016 la Compañía decidió trasladar el manejo y supervisión de las actividades administrativas, financiera y de tecnología a su oficina regional en el exterior, con el propósito de obtener servicios en este proceso. En el año que terminó al 31 de diciembre de 2018 el gasto por este concepto ascendió a US\$389,397 (US\$144,080 en el 2017).

Durante el 2018 Ingredion y Brasil Ingredientes Industriais Ltda.; facturaron a la Compañía US\$32,004 y US\$62,620 (US\$25,300 y US\$65,605 en el 2017), en su orden, servicios correspondientes a honorarios profesionales, por concepto de asistencia técnica, comercial.

Un resumen de los saldos con compañías relacionadas resultantes de las transacciones antes indicadas es como sigue:

| | 2018 | 2017 |
|--|--------------|---------|
| Activos: | | |
| Cuentas por cobrar a entidades relacionadas | | |
| Ingredion Incorporated (Poliquimicos del Ecuador S.A.) | US\$ - | 61,703 |
| Ingredion Colombia S. A. | - | 36,003 |
| | US\$ - | 97,706 |
| Pasivos: | | |
| Cuentas por pagar a casa matriz y entidades relacionadas | | |
| Ingredion Colombia S. A. | US\$ 660,181 | 138,524 |
| Ingredion Incorporated | 61,967 | - |
| Ingredion Brasil Ingredientes Ind Ltda. | 7,470 | 8,407 |
| Ingredion Mexico S. A. | 23,085 | 12,760 |
| Ingredion Argentina S. A. | - | 13,245 |
| Ingredion Thailand Corn Products Co. | 4,149 | 64,223 |
| | US\$ 756,852 | 237,159 |

Transacciones con Personal Clave de Gerencia

Durante los años 2018 y 2017, las compensaciones recibidas por la gerencia clave por sueldos, y otras bonificaciones se resumen a continuación:

| | 2018 | 2017 |
|--------------------|--------------|--------|
| Sueldos y salarios | US\$ 69,413 | 76,475 |
| Bonificaciones | 39,322 | 14,721 |
| | US\$ 108,735 | 91,196 |

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(9) Impuesto a la Renta

Gasto de Impuesto a la Renta

El gasto por concepto de impuesto a la renta fue cargado en su totalidad a resultados y consiste de:

| | | <u>2018</u> | <u>2017</u> |
|-----------|------|----------------|----------------|
| Corriente | US\$ | 162,970 | 137,497 |
| Diferido | | <u>(998)</u> | <u>(3,162)</u> |
| | US\$ | <u>161,972</u> | <u>134,335</u> |

Conciliación del Gasto de Impuesto a la Renta

Mediante la Ley Orgánica para la Reactivación de la Economía, Fortalecimiento de la Dolarización y Modernización de la Gestión Financiera se reformó la tarifa del impuesto a la renta para sociedades a partir del ejercicio fiscal 2018 estableciendo como tarifa general el 25% (previo a esta Ley la tarifa era el 22%). Así también, las disposiciones tributarias establecieron que dicha tarifa se incrementará hasta el 3% (28% en año 2018 y 25% en el año 2017) sobre la proporción de la base imponible que corresponda a la participación directa o indirecta de socios, accionistas, beneficiarios o similares, que sean residentes en paraísos fiscales o regímenes de menor imposición. Si dicha participación accionaria excede del 50% la tarifa aplicable para la sociedad será del 28% en el año 2018 (25% en el año 2017).

Con base a lo anterior, la tasa corporativa de impuesto a la renta de la Compañía es del 25%, en el año 2018 (22% en el año 2017). Dicha tasa se reduce al 15% en el año 2018 (12% hasta el año 2017) si las utilidades se reinvierten en las compañías a través de aumentos en el capital acciones y se destinan a la adquisición de maquinarias o equipos nuevos o bienes relacionados con investigación y tecnología que mejoren la productividad.

La Compañía está requerida a pagar por impuesto a la renta el monto mayor entre el anticipo mínimo de impuesto a la renta (el cual resulta de la suma matemática del 0.4% del activo, 0.2% del patrimonio, 0.4% de ingresos gravados y 0.2% de costos y gastos deducibles), y el que resultaría de aplicar la tasa de impuesto a la renta corporativa del 22% a la utilidad gravable.

La siguiente es la conciliación entre el gasto de impuesto a la renta y aquel que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta del 25% (22%, en el 2017), en la utilidad antes de impuesto a la renta:

Ingredion Ecuador S. A.
(Una Subsidiaria de Ingredion Incorporated)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

| | | <u>2018</u> | <u>2017</u> |
|--|------|-----------------------|-----------------------|
| Utilidad neta | US\$ | 27,000 | 400,443 |
| Impuesto a la renta | | <u>161,972</u> | <u>134,335</u> |
| Utilidad antes de impuesto a la renta | US\$ | <u><u>188,972</u></u> | <u><u>534,778</u></u> |
| Impuesto que resultaría de aplicar la tasa del 25% (22% en el 2017) de impuesto a la renta | US\$ | 47,243 | 117,651 |
| Incremento resultante de: | | | |
| Gasto no deducibles | | 116,450 | 19,846 |
| Deducciones adicionales | | (723) | - |
| Impuesto a la renta causado | US\$ | <u><u>162,970</u></u> | <u><u>137,497</u></u> |
| Anticipo mínimo de impuesto a la renta | US\$ | <u><u>48,211</u></u> | <u><u>52,048</u></u> |
| Gasto de impuesto a la renta reconocido en los resultados: | | | |
| Impuesto a la renta corriente estimado | US\$ | 162,970 | 137,497 |
| Impuesto a la renta diferido | | (998) | - |
| Impuesto a la renta del año anterior | | - | (3,162) |
| | US\$ | <u><u>161,972</u></u> | <u><u>134,335</u></u> |

Impuesto a la Renta por Pagar

Un resumen del movimiento de impuesto a la renta por pagar corriente y de las retenciones de impuesto a la renta al y por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2018 y 2017 es el siguiente:

| | | <u>Impuesto a la Renta</u> | | | |
|--|------|----------------------------|----------------------|--------------------|----------------------|
| | | <u>2018</u> | | <u>2017</u> | |
| | | <u>Retenciones</u> | <u>Por pagar</u> | <u>Retenciones</u> | <u>Por pagar</u> |
| Saldos al inicio del año | US\$ | - | 86,477 | - | 180,890 |
| Impuesto a la renta del año corriente | | - | 162,970 | - | 137,497 |
| Impuesto a la renta del año anterior | | - | - | - | (3,162) |
| Pagos | | - | (86,477) | - | (177,728) |
| Retenciones de impuesto a la renta | | 52,540 | - | 51,020 | - |
| Crédito tributario por ISD | | 64,621 | - | - | - |
| Compensación de retenciones contra el impuesto por pagar | | <u>(117,161)</u> | <u>(117,161)</u> | <u>(51,020)</u> | <u>(51,020)</u> |
| Saldos al final del año | US\$ | <u><u>-</u></u> | <u><u>45,809</u></u> | <u><u>-</u></u> | <u><u>86,477</u></u> |

Impuesto Diferido - Activo

Los activos y pasivos por impuestos diferidos reconocidos son atribuibles según se indica abajo y su movimiento es el siguiente:

Ingredion Ecuador S. A.
(Una Subsidiaria de Ingredion Incorporated)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

| | Saldo al 31 diciembre 2017 | Reconocido en resultados | Reconocido en el patrimonio | Saldo al 31 diciembre 2018 |
|--|----------------------------------|--------------------------------|-----------------------------------|----------------------------------|
| Impuesto diferido activo atribuible a: | | | | |
| Jubilación patronal y desahucio | US\$ - | 998 | - | 998 |
| Otros | - | - | 11,489 | 11,489 |
| Impuesto diferido activo, neto | US\$ - | 998 | 11,489 | 12,487 |

Precios de Transferencia

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre de 2004 incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir de 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables, originados en operaciones con partes relacionadas. A partir del año 2015, de acuerdo con la Resolución del Servicio de Rentas Internas (SRI) No. NAC-DGERCGC15-00000455, los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con Partes Relacionadas locales y/o domiciliadas en el exterior, dentro de un mismo período fiscal en un monto acumulado superior a US\$3,000,000, deben presentar el Anexo de Operaciones con Partes Relacionadas y si el monto acumulado es superior a US\$15,000,000, deberán presentar el Anexo e Informe de Precios de Transferencia.

De acuerdo al monto de las operaciones con partes relacionadas, la Compañía está obligada a presentar el Anexo de Operaciones con Partes Relacionadas no así el Informe de Precios de Transferencias del año 2018.

Situación Fiscal:

Las declaraciones de impuesto a la renta de los años 2015 al 2018; impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente de los años 2016 al 2018 presentadas por la Compañía están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

Reformas Tributarias

Con fecha 28 de agosto de 2018 mediante Registro Oficial No.309 se publicó la Ley Orgánica para el Fomento Productivo, Atracción de Inversiones, Generación de Empleo, y Estabilidad y Equilibrio Fiscal. Los principales aspectos introducidos por esta Ley se señalan a continuación:

- Exoneración del impuesto a la renta y de su anticipo por períodos anuales que oscilan entre 8 y 20 años aplicables a nuevas inversiones productivas realizadas en sectores priorizados o en industrias básicas según están definidas en el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversión; estos beneficios aplican tanto para empresas nuevas como existentes.
- Exoneración del impuesto a la salida de divisas (ISD) por períodos anuales que oscilan entre 8 y 20 años para nuevas inversiones productivas que hayan suscritos contratos de inversión; este beneficio es aplicable en los pagos por importación de bienes de capital y materias primas así como en la distribución de dividendos a beneficiarios efectivos.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

- Exoneración del impuesto a la salida de divisas (ISD) e impuesto a la renta por reinversión de utilidades destinadas a la adquisición de nuevos activos productivos.
- Exoneración de impuesto a la renta de los dividendos y utilidades distribuidos a favor de otras sociedades nacionales o extranjeras (incluyendo paraísos fiscales y jurisdicciones de menor imposición) o de personas naturales no residentes en el Ecuador. Esta exoneración no es aplicable cuando el beneficiario efectivo es una persona natural residente en el Ecuador; o, cuando la sociedad que distribuye el dividendo no cumpla con informar sus beneficiarios efectivos.
- Se establece un impuesto único aplicable a la utilidad en la enajenación directa o indirecta de acciones, participaciones u otros derechos de capital.
- Se elimina la figura del anticipo de impuesto a la renta como impuesto mínimo; el exceso es recuperable, cuando no se genere impuesto a la renta causado o si el impuesto causado en el ejercicio corriente fuese inferior al anticipo pagado más las retenciones.
- Se mantiene la tasa del 25% como la tarifa general para sociedades y el 28% cuando se incumpla la obligación de informar el 50% o más de su composición accionaria; o, cuando el titular sea residente en un paraíso fiscal y existe un beneficiario efectivo residente fiscal del Ecuador, que posea el 50% o más de participación.
- Se reforma el hecho generador del ISD, excluyendo de la base imponible de dicho impuesto las compensaciones que efectuare el contribuyente.

(10) Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

El detalle de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es el siguiente:

| | 2018 | 2017 |
|---|----------------|-----------|
| Cuentas por cobrar comerciales: | | |
| Clientes locales | US\$ 1,850,350 | 1,673,650 |
| Estimación para pérdida crediticia esperada | (200,287) | (196,382) |
| | US\$ 1,650,063 | 1,477,268 |
| Otras cuentas por cobrar: | | |
| Anticipos a proveedores | US\$ 20,312 | 10,271 |
| Impuesto al valor agregado (IVA) | 5,583 | - |
| | US\$ 25,895 | 10,271 |

Las cuentas por cobrar a clientes representan facturas por venta de almidones, jarabe de maíz, resinas, sorbitol y sus derivados, con plazo de hasta 109 días (60 días, en el 2017) y no generan intereses.

(Continúa)

Ingredion Ecuador S. A.
(Una Subsidiaria de Ingredion Incorporated)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

El movimiento de la estimación para pérdida creticia esperada al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es el siguiente:

| | | 2018 | 2017 |
|---------------------------------|------|---------|---------|
| Saldo al inicio del año | US\$ | 196,382 | 195,425 |
| Estimación cargada a resultados | | 3,905 | 957 |
| Saldo al final del año | US\$ | 200,287 | 196,382 |

(11) Inventarios

El detalle de los inventarios al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es el siguiente:

| | | 2018 | 2017 |
|-------------------------------|------|----------|---------|
| Productos terminados | US\$ | 635,698 | 506,871 |
| Importaciones en tránsito | | 203,750 | 123,474 |
| | | 839,448 | 630,345 |
| Estimación para obsolescencia | | (27,328) | (9,949) |
| | US\$ | 812,120 | 620,396 |

El movimiento de la estimación de obsolescencia y lento movimiento de inventario es como sigue:

| | | 2018 | 2017 |
|--------------------------|------|----------|----------|
| Saldo al inicio del año | US\$ | 9,949 | 9,028 |
| Cargo a gastos | | 76,000 | 33,500 |
| Castigo de la estimación | | (58,621) | (32,579) |
| Saldo al final del año | US\$ | 27,328 | 9,949 |

El costo de los productos terminados adquiridos incluido en el costo de las ventas asciende a US\$3,761,370 (US\$3,744,032 en el 2017).

(12) Muebles, Equipos y Vehículos

El detalle y movimiento de los muebles, equipos y vehículos al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es el siguiente:

Ingredion Ecuador S. A.
(Una Subsidiaria de Ingredion Incorporated)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

| | Instalaciones | Equipos | Muebles y enseres | Equipos de computación | Vehículos | Otros | Total |
|---|---------------|----------|----------------------|---------------------------|-----------|---------|----------|
| Costo: | | | | | | | |
| Saldo al 1 de enero de 2017 | US\$ 9,352 | 21,344 | 26,270 | 27,395 | 49,384 | 2,252 | 135,997 |
| Bajas | - | (9,341) | (3,783) | - | - | - | (13,124) |
| Saldo al 31 de diciembre de 2017 y 2018 | US\$ 9,352 | 12,003 | 22,487 | 27,395 | 49,384 | 2,252 | 122,873 |
| Depreciación acumulada: | | | | | | | |
| Saldo al 1 de enero de 2017 | US\$ (1,870) | (18,211) | (14,522) | (17,928) | (31,175) | (1,952) | (85,658) |
| Depreciación del año | (936) | (1,144) | (2,307) | (4,900) | (6,426) | (225) | (15,938) |
| Bajas | - | 9,341 | 3,468 | - | - | - | 12,809 |
| Saldo al 31 de diciembre de 2017 | (2,806) | (10,014) | (13,361) | (22,828) | (37,601) | (2,177) | (88,787) |
| Depreciación del año | (935) | (73) | (2,129) | (778) | (6,427) | (75) | (10,417) |
| Saldo al 31 de diciembre de 2018 | US\$ (3,741) | (10,087) | (15,490) | (23,606) | (44,028) | (2,252) | (99,204) |
| Valor en libros neto: | | | | | | | |
| Al 31 de diciembre de 2017 | US\$ 6,546 | 1,989 | 9,126 | 4,567 | 11,783 | 75 | 34,086 |
| Al 31 de diciembre de 2018 | US\$ 5,611 | 1,916 | 6,997 | 3,789 | 5,356 | - | 23,669 |

Los bienes incluidos en muebles, equipos y vehículos no poseen restricciones de titularidad y no están entregados en garantía de obligaciones.

(Continúa)

Ingredion Ecuador S. A.
(Una Subsidiaria de Ingredion Incorporated)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(13) Otros Activos

El detalle de otros activos al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es el siguiente:

| | <u>2018</u> | <u>2017</u> |
|-----------------------|--------------------------|----------------------|
| Depósitos en garantía | US\$ - | 4,824 |
| Otros | <u>3,705</u> | <u>6,051</u> |
| | US\$ <u><u>3,705</u></u> | <u><u>10,875</u></u> |

(14) Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas y Gastos Acumulados por Pagar

El detalle de las cuentas por pagar comerciales otras cuentas y gastos acumulados por pagar al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es el siguiente:

| | <u>2018</u> | <u>2017</u> |
|--|----------------------------|-----------------------|
| Cuentas por pagar comerciales: | | |
| Proveedores locales | US\$ 375,715 | 90,388 |
| Proveedores del exterior | <u>794</u> | <u>5,403</u> |
| | US\$ <u><u>376,509</u></u> | <u><u>95,791</u></u> |
| Otras cuentas y gastos acumulados por pagar: | | |
| Beneficios a los empleados | US\$ 47,405 | 106,688 |
| Impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente de impuesto a la renta e IVA | 53,880 | 31,446 |
| Impuesto a la salida de divisas | - | 9,241 |
| Otros | <u>43,051</u> | <u>32,997</u> |
| | US\$ <u><u>144,336</u></u> | <u><u>180,372</u></u> |

Las cuentas por pagar a proveedores locales y del exterior representan principalmente facturas por compras de bienes y servicios, con plazo de hasta 45 días y no devengan interés.

La exposición de la Compañía al riesgo de liquidez relacionado con otras cuentas por pagar se revela en la nota 7.

(15) Beneficios a Empleados

El detalle de beneficios a empleados al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es el siguiente:

Ingredion Ecuador S. A.
(Una Subsidiaria de Ingredion Incorporated)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

| | | 2018 | 2017 |
|---|------|--------|---------|
| Contribuciones a la seguridad social | US\$ | 1,191 | 884 |
| Beneficios sociales (principalmente legales) | | 12,193 | 11,432 |
| Participación de los trabajadores en las utilidades | | 34,021 | 94,372 |
| Reserva para pensiones de jubilación patronal | | 10,899 | 8,655 |
| Reserva para indemnizaciones por desahucio | | 4,155 | 923 |
| | | 62,459 | 116,266 |
| Pasivos corrientes | | 47,405 | 106,688 |
| Pasivos no corrientes | | 15,054 | 9,578 |
| | US\$ | 62,459 | 116,266 |

Participación de los Trabajadores en las Utilidades

De acuerdo con las leyes laborales vigentes, la Compañía debe distribuir entre sus trabajadores el 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta. La Compañía ha estimado el gasto de participación de los trabajadores en las utilidades en US\$34,021 en el 2018 (US\$94,372 en el 2017). El gasto es reconocido en los gastos generales y de administración y fue determinado con base a la utilidad contable.

Reservas para Pensiones de Jubilación Patronal e Indemnizaciones por Desahucio

El movimiento en el valor presente de las reservas para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio al y por los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017 es como sigue:

| | | Jubilacion patronal | Indemniza- ciones por desahucio | Total |
|--|------|------------------------|---------------------------------------|---------|
| Obligaciones por beneficios definidos al | | | | |
| 1 de enero de 2017 | US\$ | 3,642 | 1,584 | 5,226 |
| Costo laboral por servicios actuales | | 2,150 | 612 | 2,762 |
| Costo financiero | | 284 | 93 | 377 |
| Pérdida (ganancia) actuariales | | (631) | 1,197 | 566 |
| Efecto de enmienda NIC 19, registrado en gasto | | 3,210 | (2,563) | 647 |
| Obligaciones por beneficios definidos al | | | | |
| 31 de diciembre de 2017 | | 8,655 | 923 | 9,578 |
| Incluidos en resultados del período: | | | | |
| Costo laboral por servicios actuales | | 2,476 | 1,020 | 3,496 |
| Costo financiero | | 337 | 159 | 496 |
| Otros ajustes | | - | 3,219 | 3,219 |
| Incluidos en otros resultados integrales: | | | | |
| Ganancia actuariales | | (569) | (1,166) | (1,735) |
| Obligaciones por beneficios definidos al | | | | |
| 31 de diciembre de 2018 | US\$ | 10,899 | 4,155 | 15,054 |

(Continúa)

Ingredion Ecuador S. A.
(Una Subsidiaria de Ingredion Incorporated)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

En el año 2016, la Compañía decidió trasladar las actividades administrativas (véase nota 8) a su oficina regional en el exterior, lo que originó que se reduzca el personal y el pago de sus obligaciones laborales, disminuyendo significativamente el saldo de las reservas por estos beneficios. Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía mantiene en relación de dependencia a dos personas que pertenecen al área comercial entre las que se incluyen al Apoderado General.

La Compañía en el 2018 reconoció todas las ganancias o pérdidas actuariales que surgen del plan de beneficios definidos de jubilación patronal en otros resultados integrales; y, todos los gastos relacionados con el plan, excluyendo el saneamiento del descuento, en los gastos por beneficios a empleados en resultados. En el 2017, la totalidad de estos valores fueron registrados en resultados por gastos de beneficios a empleados.

Según se indica en el Código del Trabajo del Ecuador todos aquellos empleados que cumplieren 25 años de servicio para una misma compañía tienen derecho a jubilación patronal, sin perjuicio de la jubilación que les corresponde en su condición de afiliados al Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social, beneficio que se determina en base a los años de servicio, edad del empleado al momento del retiro y al promedio de la remuneración anual percibida en los cinco años previos a la fecha de retiro. Además, dicho Código establece que en los casos de terminación de la relación laboral, el empleador bonificará al trabajador con el equivalente al 25% de la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicio prestados.

La Compañía acumula estos beneficios en base a estudios anuales elaborados por una firma de actuarios independientes. Según se indica en los estudios actuariales, el método actuarial utilizado es el “Método de Crédito Unitario Proyectado”, con este método, se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente. Las obligaciones se miden según sus valores descontados, puesto que existe la posibilidad de que sean satisfechas muchos años después de que los empleados hayan prestado sus servicios. Las disposiciones legales no establecen la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para estos beneficios.

Las provisiones del plan de jubilación consideran la remuneración del empleado y demás parámetros establecidos en el Código del Trabajo, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal y 25 años mínimo de servicio sin edad mínima de retiro. De acuerdo a los estudios actuariales contratados, los que cubren a todos los empleados en relación de dependencia, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es como sigue:

| | <u>2018</u> | <u>2017</u> |
|--|---------------|--------------|
| Trabajadores activos con menos 10 años de servicio | <u>10,899</u> | <u>8,655</u> |

Los principales supuestos considerados en los estudios actuariales a la fecha de los estados financieros son los siguientes:

Ingredion Ecuador S. A.
(Una Subsidiaria de Ingredion Incorporated)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

| | 2018 | 2017 |
|---------------------------------|--------------|--------------|
| Tasa de descuento | 4.25% | 3.91% |
| Tasa de incremento salarial | 1.50% | 1.50% |
| Tasa de rotación (promedio) | 14.23% | 14.23% |
| Tabla de mortalidad e invalidez | TM IESS 2002 | TM IESS 2002 |

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los montos reportados.

La enmienda a la NIC 19 “Beneficios a los Empleados”, aplicable retroactivamente para periodos anuales que iniciaron en ó después del 1 de enero de 2016, requiere que la Compañía utilice una tasa de descuento expresada en la misma moneda en que se pagan los beneficios. Debido a que la moneda funcional de la Compañía es el dólar de los Estados Unidos de América, la tasa a ser utilizada para determinar el valor presente de las reservas para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio, deberá corresponder a los bonos y obligaciones de alta calidad que sean emitidos en esa moneda. La Compañía acogiendo a estas disposiciones determinó al 31 de diciembre de 2018 las reservas para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio utilizando la tasa de descuento con referencia a los bonos y obligaciones de alta calidad emitidas por el gobierno de los Estados Unidos de América. La Compañía registró en el 2017 los efectos del cambio antes mencionado por considerarlos no significativos para los estados financieros tomados en su conjunto.

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2018, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los importes indicados en la tabla a continuación:

| | 31 de diciembre de 2018 | |
|---|-------------------------|---------------------------------------|
| | Jubilacion Patronal | Indemniza- ciones por Desahucio |
| Tasa de descuento-aumento de 0.5% | US\$ (919) | (187) |
| Tasa de descuento-disminución de 0.5% | 1,009 | 205 |
| Tasa de incremento salarial-aumento de 0.5% | 1,033 | 220 |
| Tasa de incremento salarial-disminución de 0.5% | (947) | (203) |

Gastos del Personal

Los valores pagados por la Compañía por concepto de gastos del personal incluidos en los rubros de gastos de ventas, generales y de administración en el estado de resultados y otros resultados integrales por los años terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017 se resumen a continuación:

Ingredion Ecuador S. A.
(Una Subsidiaria de Ingredion Incorporated)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

| | | <u>2018</u> | <u>2017</u> |
|---------------------------------|------|----------------|----------------|
| Sueldos y salarios | US\$ | 85,723 | 86,491 |
| Beneficios sociales | | 24,437 | 24,449 |
| Participación de trabajadores | | 34,021 | 94,372 |
| Jubilación patronal y desahucio | | <u>7,211</u> | <u>4,349</u> |
| | US\$ | <u>151,392</u> | <u>209,661</u> |

(16) Capital y Reservas

Capital Acciones

La Compañía ha emitido únicamente acciones ordinarias y nominativas con valor nominal de US\$10 cada una. Las acciones autorizadas, suscritas y pagadas al 31 de diciembre de 2018 y periodo comparativo son 66.200.

Reserva Legal

La Ley de Compañías de la República del Ecuador, requiere para las compañías anónimas, que salvo disposición estatutaria en contrario, de la utilidad neta anual se tomará un porcentaje no menor a un 10%, destinado a formar un fondo de reserva legal, hasta que éste alcance por lo menos el 50% del capital social de la Compañía. Dicha reserva no está sujeta a distribución, excepto en el caso de liquidación de la Compañía, pero puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas en las operaciones.

Resultados Acumulados por Aplicación de NIIF

La Superintendencia de Compañías del Ecuador, mediante Resolución No. SC.G.ICI.CPAIFRS.11.007 del 9 de septiembre de 2011 publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre de 2011, estableció que el saldo deudor resultante de los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las “NIIF”, se deben registrar en el patrimonio en una subcuenta denominada “Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF”; éste podrá ser absorbido por los resultados acumulados y los del último ejercicio económico concluido, si los hubiere.

Reserva de Capital

La Superintendencia de Compañías del Ecuador, mediante Resolución No. SC.G.ICI.CPAIFRS.11.007 del 9 de septiembre de 2011, publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre de 2011, determinó que el saldo acreedor de la reserva de capital (cuenta que registró el efecto de la corrección monetaria por el índice de inflación e índice especial de patrimoniales hasta marzo de 2000 y de los activos no monetarios y del patrimonio de los accionistas hasta el 31 de diciembre de 1999) sea transferido a la cuenta resultados acumulados, subcuenta Reserva de Capital; saldo que sólo podrá ser capitalizado en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubieren; utilizado en absorber pérdidas; o devuelto en el caso de liquidación de la Compañía.

(Continúa)

Ingredion Ecuador S. A.
(Una Subsidiaria de Ingredion Incorporated)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Utilidades Disponibles

Otros Resultados Integrales

Proviene de las ganancias y pérdidas actuariales que son efectos en el valor presente de la obligación por beneficios definidos debido a cambios en las suposiciones actuariales y ajustes por experiencia (los efectos de las diferencias entre las suposiciones actuariales previas y los sucesos efectivamente ocurridos en el plan). Estos efectos reconocidos en otro resultado integral no se reclasificarán a resultados del periodo en un periodo posterior; sin embargo, la entidad puede transferir estos importes reconocidos en otro resultado integral dentro del patrimonio. Hasta el 2017 la Compañía registró las ganancias o pérdidas actuariales con los gastos del período, véase nota 15.

(17) Costos y Gastos por Naturaleza

Los costos y gastos atendiendo a su naturaleza por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2018 y 2017 se detallan como sigue:

| | <u>Notas</u> | <u>2018</u> | <u>2017</u> |
|--|--------------|------------------|------------------|
| Costo de las ventas | | US\$ 3,761,370 | 3,744,032 |
| Gastos por asistencia financiera y comercial | 11 | 389,397 | 131,523 |
| Gastos por honorarios profesionales | | 235,775 | 242,052 |
| Gastos del personal | 15 | 151,392 | 209,661 |
| Gastos por asistencia técnica | 8 | 94,334 | 121,427 |
| Gastos por arriendo de oficinas y bodega | | 86,795 | 69,555 |
| Gastos por obsolescencia de inventarios | 11 | 76,000 | 33,500 |
| Gastos de seguros | | 20,431 | 21,187 |
| Gastos por servicios básicos | | 16,551 | 15,952 |
| Gastos por depreciación | 12 | 10,417 | 15,938 |
| Gastos cuentas incobrables | 10 | 3,905 | 957 |
| Gastos por mantenimiento y reparaciones | | 2,726 | 2,464 |
| Gastos por transporte | | 493 | 42,050 |
| Otros | | <u>27,626</u> | <u>18,335</u> |
| | US\$ | <u>4,877,212</u> | <u>4,668,633</u> |

(18) Compromisos

Contrato con el Operador Logístico

En enero del 2015 la Compañía suscribió un contrato con la Sra. Carmen Fondevila como operadora logística para la prestación de servicios de almacenamiento y de otros servicios relacionados a los inventarios, cuyo inmueble está ubicado en Guayaquil, kilómetro 11.5 vía a Daule. En abril de 2016 se celebró un adendum al contrato anterior para la cesión de derechos y obligaciones que son asumidas por el operador logístico - Sr. Álvaro de Los Ríos, cuyo plazo es de un año con opción a renovación automática por un tiempo similar. En el 2018, la Compañía registró gastos del operador logístico por US\$146,379 (US\$52,806 en el 2017).

(Continúa)

Ingredion Ecuador S. A.
(Una Subsidiaria de Ingredion Incorporated)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

- Contrato de arrendamiento operativo para el funcionamiento de sus oficinas. El contrato fue renovado y con vigencia desde el 1 de enero de 2015 renovable por otro periodo igual y sucesivo sin ninguna de las partes manifiesta a la otra su decisión de dar por terminado el contrato. Durante los años terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017, los gastos por concepto de arriendo operativo asciende a US\$146,379 y US\$52,806 respectivamente.

Los pagos futuros de los principales contratos de arriendo operativo son los siguientes:

| <u>Año</u> | <u>Total</u> |
|------------|---------------|
| 2019 | <u>19,200</u> |

(19) Contingencias

Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía mantiene en proceso un juicio laboral presentado por un ex trabajador en los años anteriores, que reclama se le reconozca un ajuste en la liquidación por jubilación patronal por US\$25,000. De acuerdo con información recibida de los asesores legales el juicio se encuentra en firme, con fecha 26 de febrero de 2019 se dictó sentencia en la cual se declaró sin lugar la demanda, el actor no interpuso recurso de casación, el 12 de marzo de 2019 remitió mediante oficio el proceso original al juez de primera instancia para que declare el archivo de la causa.

(20) Hechos Posteriores

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 18 de abril de 2019, fecha en que los estados financieros adjuntos estuvieron disponibles para ser emitidos. Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2018, fecha del estado de situación financiera pero antes del 18 de abril de 2019, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros adjuntos.