

INFORME DE GERENCIA CORESPONDIENTE AÑO 2007

Quito, 19 de febrero del 2008

Señores
Accionistas de INPROMOL
Presente.

Me es grato dirigirme a ustedes como Gerente General de Inpromol S.A.; para poner en su conocimiento, mi informe anual correspondiente al año 2007.

En este año se ha mantenido las ventas de moldura en el mercado nacional. Desgraciadamente el mercado nacional consume pequeñas cantidades de moldura y esto **produce un bajo rendimiento**. Se ha mantenido durante este año el arriendo de secaderos convencionales de Inpromol a un cliente externo. Esto es para mantenerlo operativo y obtener ingresos para la empresa.

Con MDF se ha mantenido producciones iguales a las del año anterior y se espera aumentar las ventas de molduras de construcción que al momento tienen una gran demanda.

La fabricación de molduras para ventanas sigue suspendida por el momento.

La provisión de madera se ha regularizado ya que se mantiene los pagos al día a los proveedores. Nuestro problema es que es madera de 3.15 de largo y esto hace que los proveedores de madera especulen y nos amenacen con faltas de entregas y aprovechan para subir los precios. Otro problema con esta madera es que es muy delicada y se llena de hongo con mucha facilidad y también de polilla, esto provoca que se seleccione en la fábrica lo malo y se rechace mucha madera mala. Esto provoca malestar, pérdidas a los madereros y presionan para el aumento de precios.

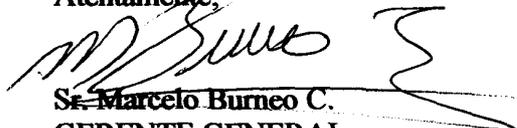
Se realizó un aumento de precios de la venta de moldura de Inpromol a Moldec a partir del mes de marzo del 2007

Es sumamente importante el aumento en la producción, ya que moldurar cantidades muy pequeñas no produce ganancias y todo lo contrario causa grandes pérdidas. Mantenemos a clientes a quienes damos el servicio de moldurado. Al momento he encontrado nuevos clientes para el proceso de moldurado y esperamos aumenten más para el próximo año y así llegar a niveles que mejoran nuestra producción.

En los balances se puede ver que las ventas subieron de \$178.419.83 en el 2006 a \$184.894,50 en el 2007. El costo de producción bajó del 86% al 78%. Las cuentas por cobrar corresponden a 5 días de ventas. Todo esto se ha traducido en obtener un balance con saldo positivo. Luego de destinar \$ 441.89 para pago de utilidades, \$ 626,01 para pago de impuesto a la renta y \$ 250,40 como reserva legal, sugiero que el saldo quede en reservas, con el fin de tener una mejor liquidez en la empresa.

Los balances e informes financieros se encuentran a disposición de los señores accionistas en el local de la compañía.

Atentamente,



Sr. Marcelo Burneo C.
GERENTE GENERAL