

INFORME DE GERENCIA 2006

Agradeciendo la confianza entregada por los socios de la empresa a mi persona y, dando cumplimiento, y de conformidad al artículo 263 de la ley de Compañías, cumplo con presentar ante ustedes el informe anual de la actividad económica del año 2006.

En virtud de los documentos y detalles solicitados y para dar cumplimiento, y de conformidad al artículo 263 de la ley de Compañías, cumplo con presentar ante ustedes el informe anual de la actividad económica del año 2006.

ASPECTOS GENERALES:

Si recordamos que la empresa se formó en el año de 1998 y en el mismo año después de la aprobación de las escrituras públicas inició su funcionamiento, podemos decir que al término del año 2006 la misma tiene una existencia de nueve años que han determinado que la compañía esté integrada al mercado nacional.

INFORME ANUAL:

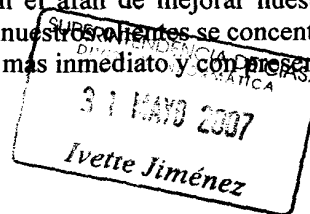
En lo referente al manejo administrativo y financiero, podemos indicar que en el año 2006, en la parte administrativa se ha realizado varios cambios y a nivel de personal.

Con todos estos antecedentes y de acuerdo a los Estados Financieros presentados en el ejercicio económico del 1º. De Enero al 31 de Diciembre del 2006, se puede analizar que este período hubo un incremento notorio en nuestras ventas debido a nuestras importaciones a las innovaciones de productos, dejando de ser Matexspain una empresa de no solo piezas complementarias (listelos, cenefas barrederas) sino también de acabados de la construcción (sanitarios, paneles de hidromasaje, porcelanato, cabinas de ducha etc), generando a su vez una expectativa de crecimiento importante para el próximo año.

Podemos notar que el costo al término del 2005 se obtuvo un porcentaje promedio anual del 51.72% y para éste ejercicio habido un leve incremento en un promedio anual del 56.58% que ha sido un punto desfavorable con relación a ventas, debemos señalar que con relación al año anterior ha existido un incremento muy bajo del 0.97% de ingresos por un valor de \$ 53.141,84 pero a su vez podemos indicar que ha existido una disminución del 0.58% de Gastos Administrativos y de Ventas, en este período ha sido desfavorable en el alza del tipo de cambio del euro que ha estado en incremento, por lo tanto habido gasto por el diferencial cambiario. La Utilidad asciende a la cantidad de US\$ 67.910,88 luego del cálculo del 15% Participación de Utilidades e Impuesto a la Renta.

En la actualidad la empresa cuenta con tres sucursales, Quito, Guayaquil y Cuenca respectivamente.

En el mes de Noviembre del 2006 se realizó la apertura de la Bodega en el Sur de la ciudad como centro de abastecimiento de los productos, con el afán de mejorar nuestros tiempos de despachos a este sector, ya que un buen porcentaje de nuestros clientes se concentran en esta zona y de esta manera tener un Servicio al Cliente mucho más inmediato y con presencia en el mercado.



QUITO:

Pedro Guerrero Lote 81 y de Las Anonas
Telfs. (02) 328-4408 / 328-4421 / 328-4436 / 328-4511 / 328-4512
Cel. Ofic.: 099 818658 E-mail: matexspa@punto.net.ec

GUAYAQUIL:

Av. 25 de Julio Coop. Briza del Salado Mz-1 Solar 1
Telfs.: (04) 250-3286 Telefax: (04) 250-4083
Cel. Ofic.: 099 818694 E-mail: matexguaya@punto.net.ec

CUENCA:

Padre Julio Matovelle 755 entre
Miguel Díaz y Ricardo Muñoz
Telf.: (07) 281-0731 Cel. Ofic.: 099 818795



Quito cuenta con cuatro personas en el área Comercial, dos personas en Contabilidad, una en Recepción, dos en Bodega y una persona en Comercio Exterior. Dispone de tres furgonetas y una camioneta para la parte comercial.

Guayaquil está compuesta por cinco personas, tres en ventas, una en la recepción y una en bodega. Cuenta con dos furgonetas toyota para viajes y una Super Carry para la ciudad.

Cuenca tiene un esquema igual a Guayaquil, es decir, dos personas en ventas, una en recepción y una en bodega. Dispone también de una furgoneta toyota para viajes y una Super Carry para dentro de la ciudad.

Como se puede apreciar el parque automotor de la empresa está totalmente cubierto con vehículos que por el uso se debe hacer los mantenimientos respectivos para que sean confiables y seguros.

En cuanto al capital humano con el que la empresa en la actualidad cuenta en el área de ventas se deben retomar las capacitaciones respectivas debido al material nuevo que piensa importar la Compañía. En la parte administrativa, ha existido varios cambios en el personal, con la expectativa de lograr a conformar un sólido equipo en esta área tan importante de toda empresa.

Seguros de que estos planes se llevaran acabo después de un trabajo en conjunto, capacitación, control, servicio, etc., pongo a consideración ciertos índices que tomados del balance nos indican los movimientos que ha realizado la empresa en este período.

PRUEBA ACIDA:

$$\frac{\text{Activo Corriente} - \text{Inventarios}}{\text{Pasivo Corriente}} = \frac{690.655,96 - 269.035,75}{476.883,00} = 0,88$$

ROTACIÓN DE INVENTARIOS DE MERCADERIA:

$$\frac{\text{Costo de Mercadería vendida en el período}}{\text{Inventario Promedio de Mercadería}} = \frac{874.030,04}{95.255,48} = 9,18$$

MARGEN NETO DE UTILIDAD:

$$\frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Ventas Netas}} = \frac{67.910,88}{1'544.836,27} = 0,04$$

RENDIMIENTO PATRIMONIAL:

$$\frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Patrimonio}} = \frac{67.910,88}{401.143,86} = 0,17$$

QUITO:

Pedro Guerrero Lote 81 y de Las Anonas
Telfs. (02) 328-4408 / 328-4421 / 328-4436 / 328-4511 / 328-4512
Cel. Ofic.: 099 818658 E-mail: matexspa@punto.net.ec

GUAYAQUIL:

Av. 25 de Julio Coop. Briza del Salado Mz-1 Solar 1
Telfs.: (04) 250-3286 Telefax: (04) 250-4083
Cel. Ofic.: 099 818694 E-mail: matexguaya@punto.net.ec

CUENCA:

Padre Julio Matovelle 755 entre
Miguel Díaz y Ricardo Muñoz
Telf.: (07) 281-0731 Cel. Ofic.: 099 818795



RENDIMIENTO DE LA INVERSIÓN:

Utilidad Neta	67.910,88	= 0,07
Activo Total	908.542,96	

CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES LEGALES

La Empresa se encuentra al día en el cumplimiento de las disposiciones emanadas por el Directorio y Junta General de Accionistas así mismo las que provienen de los organismos de control.

ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORALES Y LEGALES

En cuanto a los asuntos tributarios la empresa se encuentra al día en el cumplimiento de sus obligaciones y en igual forma con los pagos al IESS.

RECOMENDACIÓN DE OBJETIVOS Y METAS PARA EL AÑO 2007

- Conseguir una Rentabilidad adecuada a nivel Nacional y especialmente en Quito, mediante la apertura en el año 2006 de un punto de abastecimiento en el Sur, para mantener y mejorar nuestro servicio y por lo tanto incrementar nuestras ventas.
- Incrementar y consolidar los Resultados de ventas y cobros en la ciudad de Guayaquil.
- Recuperar, sanear y educar a la cartera de clientes de Quito y sus Provincias.
- Incrementar la capacitación del personal, con el fin de tener mejores profesionales a favor de la empresa.

Aprovecho la oportunidad para reiterar mi agradecimiento a la Junta General de Accionistas, quienes han depositado la confianza en mi persona la dirección de la compañía, comprometiéndome así a seguir trabajando para dejar muy en alto el nombre de **MATEX SPAIN DEL ECUADOR S.A.**

Atentamente,

David Villanar Hidalgo
GERENTE GENERAL

QUITO:

Pedro Guerrero Lote 81 y de Las Anonas
Telfs. (02) 328-4408 / 328-4421 / 328-4436 / 328-4511 / 328-4512
Cel. Ofic.: 099 818658 E-mail: matexspa@punto.net.ec

GUAYAQUIL:

Av. 25 de Julio Coop. Briza del Salado Mz-1 Solar 1
Telfs.: (04) 250-3286 Telefax: (04) 250-4083
Cel. Ofic.: 099 818694 E-mail: matexguaya@punto.net.ec

CUENCA:

Padre Julio Matovelle 755 entre
Miguel Díaz y Ricardo Muñoz
Telf.: (07) 281-0731 Cel. Ofic.: 099 818795