

**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31
DE DICIEMBRE DEL 2013 QMAX ECUADOR S.A.**

OMAX ECUADOR S.A.

ESTADO (NO CONSOLIDADO) DE SITUACIÓN FINANCIERA AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

ACTIVOS

Notas 2013 2012
(en miles de U.S. dólares)

ACTIVOS CORRIENTES:				
Efectivo y bancos	785			515
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar				
Inventarios	4	10,805	8,466	2,701
Activos por impuestos corrientes	10	111	142	
Otros activos	6	43	38	
Total activos corrientes		11,549	11,800	
ACTIVOS NO CORRIENTES:				
Equipos y vehículos	7	1,164	875	
Activos intangibles		9	24	
Inversión en subsidaria	8	289	1,641	
Activos por impuestos diferidos	10	29	36	
Otros activos	6	31	32	
Total activos no corrientes		1,523	2,613	

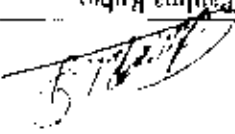
TOTAL

16,071

14,471

Ver notas a los estados financieros (no consolidados)

Bob Hims
Gerente General


 Patricia Rubio
 Contadora General

PASIVOS Y PATRIMONIO		Notas	2013	2012
(en miles de U.S. dólares)				
PASIVOS CORRIENTES:				
Cuentas por pagar corrientes y				
otras cuentas por pagar	9		5,686	4,627
Pasivos por impuestos corrientes	10		672	346
Obligaciones acumuladas	12		166	162
Total pasivos corrientes			6,524	5,135
PASIVOS NO CORRIENTES:				
Obligaciones por beneficios definidos y total pasivos no corrientes	13		11,103	75
Total pasivos			17,627	5,210
PATRIMONIO:				
Capital social	15		125	125
Reserva legal			62	62
Utilidades retenidas			9,257	9,074
Total patrimonio			19,444	9,261
TOTAL			19,071	14,471

OMAX ECUADOR S.A.

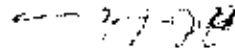
**ESTADO (NO CONSOLIDADO) DE RESULTADO INTEGRAL
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013**

		Notas	2013	2012
				(en miles de U.S. dólares)

INGRESOS			23,178	19,428
COSTO DE VENTAS	16		19,377	16,833
MARGEN BRUTO			3,801	2,593
Gastos de administración	16		(1,845)	(1,797)
Gastos de ventas	16		(9)	(2)
Otros gastos, neto	17		(1,305)	(149)
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTO A LA RENTA			642	626
Menos gasto por impuesto a la renta		10		
Corriente			452	212
Diferido			7	3
Total			459	215
UTILIDAD DEL AÑO Y TOTAL RESULTADO INTEGRAL			183	411

Ver notas a los estados financieros (no consolidados)

Bob Hans
Gerente General



Paulina Rubio
Contadora General



NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS (NO CONSOLIDADOS) POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

1. INFORMACIÓN GENERAL

Qmax Ecuador S.A. (la Compañía) es una sociedad anónima constituida en el Ecuador en abril de 1998. Su domicilio principal se encuentra en la ciudad de Quito, Provincia de Pichincha en la Av. Naciones Unidas E699 y Japón. La Compañía es una subsidiaria de Qmax Solutions Inc. de Canadá. Las principales actividades de la Compañía se relacionan con la prestación de servicios relacionados con el sector petrolero. Principalmente provee servicios de flujos de perforación, control de sólidos en general, la prestación de servicios de dirección y administración en el campo de la perforación petrolera.

Tal como se explica en la Nota 20, los ingresos de la Compañía dependen de los contratos para la provisión del servicio de flujos de perforación y control de sólidos firmados con clientes, cuyos vencimientos son entre uno y dos años.

Al 31 de diciembre del 2013 y 2012, el personal total de la Compañía alcanza 24 y 17 empleados respectivamente.

La información contenida en estos estados financieros (no consolidados) es responsabilidad de la Administración de la Compañía.

2. POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

2.1 Declaración de cumplimiento - Los estados financieros (no consolidados) han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

2.2 Bases de preparación - Los estados financieros (no consolidados) de Qmax Ecuador S.A. han sido preparados sobre las bases del costo histórico, tal como se explica en las políticas contables incluidas más abajo. El costo histórico está basado generalmente en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de bienes y servicios.

El valor razonable es el precio que se recibiría por vender un activo o el valor pagado para transferir un pasivo entre participantes de un mercado en la fecha de valoración, independientemente de si ese precio es directamente observable o estimado utilizando otra técnica de valoración. Al estimar el valor razonable de un activo o un pasivo, la Compañía tiene en cuenta las características del activo o pasivo que los participantes del mercado tomarían en cuenta al fijar el precio del activo o pasivo a la fecha de medición. El valor razonable a efectos de medición y/o de revelación en los estados financieros, se determina sobre una base de este tipo, a excepción de las mediciones que tienen algunas similitudes con el valor razonable, pero no son su valor razonable, tales como el valor neto de realización de la NIC 2 u el valor en uso de la NIC 36.

	A Adicionalmente, a efectos de información financiera, las mediciones efectuadas a valor razonable se clasifican en el nivel 1, 2 o 3 con base en el grado de importancia de los inputs para la medición del valor razonable en su totalidad, los cuales se describen a continuación:	
	Nivel 1: Son precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos que la entidad puede acceder a la fecha de medición.	
	Nivel 2: Inputs distintos a los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente.	
	Nivel 3: Inputs son datos no observables para el activo o pasivo.	
	A continuación se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de estos estados financieros (no consolidados).	
2.3	Efectivo y bancos - El efectivo y bancos incluye aquellos activos financieros líquidos y depósitos en instituciones financieras locales y del exterior.	
2.4	Inventarios - Los inventarios son presentados al costo de adquisición o valor neto realizable, el menor. Son valuados al costo promedio ponderado. Las importaciones en tránsito se encuentran registradas a su costo de adquisición. Los inventarios incluyen una provisión para reconocer pérdidas por obsolescencia, la cual es determinada en función de un análisis de la posibilidad real de utilización de los materiales para la prestación del servicio. El valor neto realizable representa el precio de venta estimado del servicio menos todos los costos que supone la prestación del servicio, es decir mano de obra y los costos de personal directamente involucrado en la prestación del servicio.	
2.5	Inversiones en subsidiarias - La Compañía mide sus inversiones en subsidiarias y asociadas al costo menos el importe acumulado de las pérdidas de deterioro de valor, excepto si la inversión es clasificada como mantenida para la venta, en cuyo caso se contabiliza conforme a la NIIF 5 Activos No Corrientes Mantendidos para la Venta y Operaciones Discontinuas.	
2.6	Equipos y vehículos	
2.6.1	Medición posterior al reconocimiento: modelo del costo - Después del reconocimiento inicial, los equipos y vehículos son registrados al costo menos la depreciación acumulada y el importe acumulado de las pérdidas de deterioro de valor.	
	Los gastos de reparaciones y mantenimientos se imputan a resultados en el periodo en que se producen.	
2.6.2	Método de depreciación y vidas útiles - El costo de equipos y vehículos se deprecia de acuerdo con el método de línea recta. La vida útil estimada, valor residual y método de depreciación son revisados al final de cada año, siendo el efecto de cualquier cambio en el estimado registrado sobre una base prospectiva.	
	A continuación se presentan las principales partidas de equipos y vehículos y las vidas útiles usadas en el cálculo de la depreciación:	

Item	Vida útil (en años)
------	---------------------

Vehículos	5
Muebles y enseres, equipos de oficina, equipo de laboratorio y equipos de campo	10
Equipos de computación	3
Adecuaciones y mejoras a propiedades arrendadas	5

2.6.3 Retiro o venta de equipos y vehículos - La utilidad o pérdida que surja del retiro o venta de una partida de equipos y vehículos es calculada como la diferencia entre el precio de venta y el valor en libros del activo y reconocida en resultados.

2.7 Activos intangibles

2.7.1 Activos intangibles adquiridos de forma separada - Los activos intangibles adquiridos de forma separada son registrados al costo menos la amortización acumulada y cualquier pérdida por deterioro acumulada. La amortización se reconoce con base en el método de línea recta sobre su vida útil estimada. La vida útil estimada, valor residual y método de depreciación son revisados al final de cada año, siendo el efecto de cualquier cambio en el estimado registrado sobre una base prospectiva.

2.7.2 Método de amortización y vidas útiles - La amortización de los activos intangibles se carga a resultados sobre sus vidas útiles utilizando el método de línea recta. La vida útil estimada, valor residual y método de amortización son revisados al final de cada año, siendo el efecto de cualquier cambio en el estimado registrado sobre una base prospectiva.

La vida útil de un activo intangible es finita o indefinida. La vida útil de un activo intangible que surja de un derecho contractual o legal de otro tipo no excederá el periodo de esos derechos pero puede ser inferior, dependiendo del periodo a lo largo del cual la entidad espera utilizar el activo. Los activos intangibles de vida útil indefinida no se amortizan, pero se evalúan por deterioro anualmente y cuando exista indicios de que el activo intangible puede estar deteriorado.

Se estima que el valor residual de todos los activos intangibles de la Compañía son igual a cero.

La Compañía mantiene como activo intangible software cuya vida útil es de 3 años.

2.8 Deterioro del valor de los activos tangibles e intangibles - Al final de cada periodo, Qmax Ecuador S.A. evalúa los valores en libros de sus activos tangibles e intangibles a fin de determinar si existe un indicativo de que estos activos han sufrido alguna pérdida por deterioro. En tal caso, se calcula el importe recuperable de la unidad generadora de efectivo a fin de determinar el alcance de la pérdida por deterioro (de haber alguna).

Las pérdidas y reversiones por deterioro se reconocen inmediatamente en resultados.

2.9 Impuestos - El gasto por impuesto a la renta representa la suma del impuesto a la renta por pagar corriente y el impuesto diferido.

2.9.1 Impuesto corriente - Se basa en la utilidad gravable (tributaria) registrada durante el año. La utilidad gravable difiere de la utilidad contable, debido a las partidas de ingresos o gastos imposables o deducibles y partidas que no sean gravables o deducibles. El pasivo por concepto del impuesto corriente se calcula utilizando las tasas fiscales aprobadas al final de cada período.

2.9.2 Impuestos diferidos - Se reconoce sobre las diferencias temporarias determinadas entre los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden empleando las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el período en el que el activo se realice o el pasivo se cancele.

La Compañía compensa activos por impuestos diferidos con pasivos por impuestos diferidos si, y sólo si tiene reconocido legalmente el derecho de compensarlos, tiene la misma autoridad fiscal, los importes reconocidos en esas partidas y la Compañía tiene la intención de liquidar sus activos y pasivos como netos.

Impuestos corrientes y diferidos - Se reconocen como ingreso o gasto, y son incluidos en el resultado, excepto en la medida en que hayan surgido de una transacción o suceso que se reconoce fuera del resultado ya sea en otro resultado integral o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el impuesto también se reconoce fuera del resultado; o cuando surgen del registro inicial de una combinación de negocios.

2.10 Provisiones - Se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación presente (ya sea legal o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Compañía tenga que desprenderse de recursos que incorporen beneficios económicos, para cancelar la obligación, y puede hacerse una estimación fiable del importe de la obligación.

El importe reconocido como provisión debe ser la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente, al final de cada período, teniendo en cuenta los riesgos y las incertidumbres correspondientes.

2.11 Beneficios a empleados

2.11.1 Beneficios definidos: Jubilación patronal y bonificación por desahucio - El costo de los beneficios definidos (jubilación patronal y bonificación por desahucio) es determinado utilizando el Método de la Unidad de Crédito Proyectada, con valoraciones actuariales realizadas al final de cada período.

Los costos por servicio se reconocen en el resultado del año en el que se generan, así como el interés financiero generado por la obligación de beneficio definido.

Las nuevas mediciones, que comprenden las ganancias y pérdidas actuariales, se reconocen en el estado de situación financiera con cargo o abono a otro resultado integral, en el período en que se producen. El reconocimiento de las ganancias y

- pérdidas actuariales en otro resultado integral se reflejan inmediatamente en las ganancias acumuladas y no son reclasificadas a la utilidad o pérdida del periodo.
- 2.11.2 Participación a trabajadores** - La Compañía reconoce un pasivo y un gasto por la participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía. Este beneficio se calcula a la tasa del 15% de las utilidades líquidas de acuerdo con disposiciones legales.
- 2.12 Arrendamientos** - Los arrendamientos se clasifican como financieros cuando los términos del arrendamiento transfieren sustancialmente a los arrendatarios todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Todos los demás arrendamientos se clasifican como operativos.
- 2.12.1 La Compañía como arrendatario** - Los alquileres por pagar bajo arrendamientos operativos se cargan a resultados empleando el método de línea recta, durante el plazo correspondiente al arrendamiento. Las cuotas contingentes por arrendamiento se reconocen como gastos en los periodos en los que sean incurridos.
- 2.13 Reconocimiento de ingresos** - Los ingresos se calculan al valor razonable de la contraprestación cobrada o por cobrar, teniendo en cuenta el importe estimado de cualquier descuento, bonificación o rebaja comercial que la Compañía pueda otorgar.
- 2.13.1 Prestación de servicios** - Se reconocen por referencia al estado de terminación del contrato, es decir, los ingresos provenientes de contratos se reconocen a las tasas contractuales en la medida en que se incurran diariamente los servicios prestados o por pie perforado dependiendo de la necesidad del cliente.
- 2.14 Costos y gastos** - Los costos y gastos se registran al costo histórico. Los costos y gastos se reconocen a medida que son incurridos, independientemente de la fecha en que se haya realizado el pago, y se registran en el periodo más cercano en el que se conocen.
- 2.15 Compensación de saldos y transacciones** - Como norma general en los estados financieros no se compensan los activos y pasivos, tampoco los ingresos y gastos, salvo aquellos casos en los que la compensación sea requerida o permitida por alguna norma y esta presentación sea el reflejo de la esencia de la transacción.
- Los ingresos y gastos con origen en transacciones que, contractualmente o por una norma legal, cuenten la posibilidad de compensación y la Compañía tiene la intención de liquidar por su importe neto o de realizar el activo y proceder al pago del pasivo de forma simultánea, se presentan netos en resultados.
- 2.16 Activos financieros** - Todos los activos financieros se reconocen y se dan de baja a la fecha de negociación cuando se realiza una compra o venta de un activo financiero y son medidos inicialmente al valor razonable, más los costos de la transacción.
- Todos los activos financieros reconocidos son posteriormente medidos en su totalidad al costo amortizado y se presentan en activos no corrientes, excepto aquellos con vencimientos originales inferiores a 12 meses a partir de la fecha del estado de situación financiera, que se presentan como activos corrientes.
- La Compañía clasifica sus activos financieros en la siguiente categoría: cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar. La clasificación depende del propósito con el que se

adquirieron los instrumentos financieros. La administración determina la clasificación de sus instrumentos financieros en el momento del reconocimiento inicial.

2.16.1 Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar - Las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables, que no cotizan en un mercado activo.

Después del reconocimiento inicial, a valor razonable, se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, menos cualquier deterioro. El período de crédito promedio sobre la venta de bienes es entre 30 y 45 días.

Las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables, que no cotizan en un mercado activo. Se clasifican en activos corrientes, excepto los vencimientos superiores a 12 meses desde la fecha del estado de situación financiera, que se clasifican como activos no corrientes.

2.16.2 Deterioro de activos financieros al costo amortizado - Los activos financieros que se miden al costo amortizado son probados por deterioro al final de cada período.

El importe de la pérdida por deterioro del valor para un préstamo medido al costo amortizado es la diferencia entre el importe en libros y los flujos de efectivo estimados futuros, reflejando el efecto del colateral y las garantías, descontados a la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

El valor en libros del activo financiero se reduce por la pérdida por deterioro directamente, excepto para las cuentas comerciales por cobrar, donde el importe en libros se reduce a través de una cuenta de provisión. La recuperación posterior de los valores previamente eliminados se convierte en créditos contra la cuenta de provisión. Los cambios en el importe en libros de la cuenta de provisión se reconocen en el estado de resultados.

2.16.3 Baja de un activo financiero - La Compañía da de baja un activo financiero únicamente cuando expresen los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, y transfieren de manera sustancial los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo financiero. Si la Compañía no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad y continúa reteniendo el control del activo transferido, la Compañía reconoce su participación en el activo y la obligación asociada por los valores que tendría que pagar.

2.17 Pasivos financieros - Los instrumentos de deuda y patrimonio son clasificados como pasivos financieros de conformidad con la sustancia del acuerdo contractual.

Los pasivos financieros se clasifican como pasivo corriente o menos que la Compañía tenga derecho incondicional de diferir el pago de la obligación por lo menos 12 meses después de la fecha del estado de situación financiera.

2.17.1 Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar - Las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar son pasivos financieros, no derivados con pagos fijos o determinables, que no cotizan en un mercado activo.

Después del reconocimiento inicial, a valor razonable, se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva. El período de crédito promedio para el pago a proveedores es entre 45 y 60 días.

La Compañía tiene implementadas políticas de manejo de riesgo financiero para asegurar que todas las cuentas por pagar se paguen de conformidad con los términos crediticios preacordados.

2.17.2 Baja de un pasivo financiero - La Compañía da de baja un pasivo financiero si, y solo si, expiran, cancelan o cumplen sus obligaciones.

2.18 Normas nuevas y revisadas sin efecto material sobre los estados financieros no consolidados

Durante el año en curso, la Compañía ha aplicado una serie de normas nuevas y revisadas emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB), efectivas a partir del 1 de enero del 2013.

NIF	Título	Efectiva a partir
Emiendadas a la NIF 7	Revelaciones - Transferencias de activos financieros	Julio 1, 2012
Emiendadas a la NIC 12	Impuestos diferidos - Recuperación de activos subyacentes	Enero 1, 2013
Emiendadas a la NIC 1	Presentación de partidas en otro resultado integral	Enero 1, 2013
Emiendadas a la NIC 19	Beneficios a empleados	Enero 1, 2013

Modificaciones a la NIC 1 - Presentación de partidas en otro resultado integral

Durante el año en curso, la Compañía ha aplicado por primera vez las modificaciones a la NIC 1 - Presentación de Partidas en Otro Resultado Integral. Las emiendadas introducen una nueva terminología para el estado del resultado integral y estado de resultados, cuyo uso no es obligatorio. En virtud de las modificaciones a la NIC 1, el estado del resultado integral cambia su nombre por el "estado del resultado del período y otro resultado integral" (y el "estado de resultados" pasa a denominarse como la "estado de utilidad o pérdida"). Las modificaciones de la NIC 1 conservan la opción de presentar el resultado del período y otro resultado integral en un único estado o en dos estados separados pero consecutivos. Sin embargo, las modificaciones a la NIC 1 requieren que las partidas de otro resultado integral sean agrupadas en dos categorías: (a) las partidas que no serán reclasificadas posteriormente al resultado del ejercicio, y (b) las partidas que pueden ser reclasificadas posteriormente al resultado del período cuando se cumplen determinadas condiciones. El impuesto sobre la renta de las partidas de otro resultado integral se asignarán sobre la misma base, y estas modificaciones no cambian la opción de presentar partidas de otro resultado integral antes de impuestos o después de impuestos. La aplicación de las modificaciones a la NIC 1 no da lugar a ningún impacto en el resultado del período, la utilidad integral y el resultado integral total.

NIC 19 - Beneficios a los empleados (revisada en el 2012)

En el año en curso, la Compañía ha aplicado la NIC 19 - Beneficios a los Empleados (revisada en el 2012) y las emiendadas consiguientes, por primera vez.

La NIC 19 (revisada en el 2012) cambia la contabilización de los planes de beneficios definidos y los beneficios por terminación. El cambio más importante se refiere a la contabilización de los cambios en las obligaciones por beneficios definidos y los activos del plan. Las modificaciones requieren el reconocimiento de los cambios en las obligaciones por beneficios definidos y en el valor razonable de los activos del plan cuando se producen, y por lo tanto eliminan la el método de la "banda de fluctuación" permitida por la versión previa de la NIC 19, y acelera el reconocimiento de los costos de servicios pasados. Adicionalmente, todas las ganancias y pérdidas actuariales (nuevas mediciones) se reconocen inmediatamente en otro resultado integral. Por otra parte, el costo de interés y rendimiento esperado de los activos del plan utilizados en la versión previa de la NIC 19 se sustituyen por el enfoque del "interés neto", el cual según la NIC 19 (revisada en el 2012), se calcula aplicando la tasa de descuento neta sobre el pasivo o activo por beneficios definidos. Adicionalmente, la NIC 19 (revisada en el 2012) introduce algunos cambios en la presentación del costo por beneficio definidos incluyendo exenciones revelaciones adicionales.

La Administración de la Compañía considera que la aplicación de las normas revisadas durante el año 2013, detalladas anteriormente, no han tenido un efecto material sobre la posición financiera de la Compañía, los resultados de sus operaciones o sus flujos de efectivo.

2.19

Normas nuevas y revisadas emitidas pero aún no efectivas - La Compañía no ha aplicado las siguientes Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) nuevas y revisadas que han sido emitidas pero aún no son efectivas:

NIIF	Título	Efectiva a partir
NIIF 9	Instrumentos financieros	Enero 1, 2015
Enmiendas a la NIIF 9 y NIIF 7	Fecha obligatoria efectiva de la NIIF 9 y revelaciones de transición	Enero 1, 2015
Enmiendas a la NIIF 10, NIIF 12 y NIC 27	Entidades de inversión	Enero 1, 2014
Enmiendas a la NIC 32	Compensación de activos y activos financieros	Enero 1, 2014

NIIF 9 Instrumentos financieros

La NIIF 9 emitida en noviembre del 2009, introdujo nuevos requisitos para la clasificación y medición de activos financieros. Esta norma se modificó en octubre del 2010, la cual incluyó los requisitos para la clasificación y medición de pasivos financieros, así como su baja en los estados financieros.

Requisitos claves de la NIIF 9:

El reconocimiento y medición de los activos financieros que se clasifican dentro del alcance de la NIC 39 - Instrumentos financieros se reconocerán posteriormente a su costo amortizado o valor razonable.

En la medición de los pasivos financieros designados a valor razonable con cambios en resultados, la NIIF 9 requiere que el importe generado por cambio en el valor razonable del pasivo financiero que sea atribuible a cambios en el riesgo de crédito del referido pasivo, se presente en otro resultado integral, a menos que, el reconocimiento de los efectos de los cambios en el riesgo de crédito del pasivo en otro resultado integral genere una asimetría

contable en el resultado del período. Los cambios en el valor razonable atribuible al riesgo de crédito de un pasivo financiero no son positivamente reclasificados a utilidad o pérdida. Según la NIC 39, la totalidad del cambio en el valor razonable del pasivo financiero designado como valor razonable con cambios en resultados se presenta en la cuenta de resultados.

La Administración de la Compañía prevé que la aplicación de la NIIF 9 en el futuro puede tener un impacto significativo sobre los importes reconocidos en los estados financieros adjuntos, en relación con los activos financieros y pasivos financieros de la Compañía. Sin embargo, no es posible proporcionar una estimación razonable de ese efecto hasta que un examen detallado haya sido completado.

Modificaciones a la NIC 32 - Compensación de activos financieros y pasivos financieros

Las modificaciones de la NIC 32 clarifican los requisitos requeridos para la compensación de los activos financieros y pasivos financieros.

La Administración de la Compañía no prevé que la aplicación de las modificaciones a la NIC 32, tendrán un impacto significativo en los estados financieros de la Compañía, en razón de que la Compañía no mantiene activos financieros y pasivos financieros que califiquen para ser compensados.

3. ESTIMACIONES Y JUICIOS CONTABLES CRÍTICOS

La preparación de los presentes estados financieros (no consolidados) en conformidad con NIIF requiere que la Administración realice ciertas estimaciones y establezca algunos supuestos inherentes a la actividad económica de la entidad, con el propósito de determinar la valuación y presentación de algunas partidas que forman parte de los estados financieros (no consolidados). En opinión de la Administración, tales estimaciones y supuestos estuvieron basados en la mejor utilización de la información disponible al momento, los cuales podrían llegar a diferir de sus efectos finales. Las estimaciones y juicios subyacentes se revisan sobre una base regular. Las revisiones a las estimaciones contables se reconocen en el período de la revisión y períodos futuros si la revisión afecta tanto al período actual como a períodos subsiguientes.

A continuación se presentan las estimaciones y juicios contables críticos que la administración de la Compañía ha utilizado en el proceso de aplicación de los criterios contables:

3.1

Deterioro de activos - A la fecha de cierre de cada período, o en aquella fecha que se considere necesario, se analiza el valor de los activos para determinar si existe algún indicio de que dichos activos hubieran sufrido una pérdida por deterioro. En caso de que exista algún indicio se realiza una estimación del importe recuperable de dicho activo. Si se trata de activos identificables que no generan flujos de efectivo de forma independiente, se estima la recuperabilidad de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece el activo.

Las pérdidas por deterioro reconocidas en un activo en períodos anteriores son revertidas cuando se produce un cambio en las estimaciones sobre su importe recuperable incrementando el valor del activo con abono a resultados con el límite del valor en libros que el activo hubiera tenido de no haberse reconocido la pérdida por deterioro.

A) 31 de diciembre del 2013, la Compañía reconoció en el estado de resultado integral una pérdida por deterioro en el valor de su inversión en la subsidiaria Qimax Perú S.A.C. por US\$1.3 millones (US\$249 mil para el año 2012), en razón de que la subsidiaria ha presentado pérdidas recurrentes y no ha concretado negocios importantes en los años siguientes; por lo tanto, el importe recuperable de dicha inversión ha disminuido. La continuación de Qimax Perú S.A.C. (subsidiaria) como negocio en marcha y la generación de operaciones rentables dependen de eventos futuros, los mismos que se describen en la Nota 8.

3.2 Provisiones para obligaciones por beneficios definidos - El valor presente de las provisiones para obligaciones por beneficios a definidos depende de varios factores que son determinados en función de un cálculo actuarial basados en varios supuestos. Estos supuestos utilizados para determinar el valor presente de estas obligaciones incluye una tasa de descuento. Cualquier cambio en los supuestos impacta en el valor en libros de las provisiones de estos beneficios.

El actuario contratado por la Compañía para realizar el cálculo actuarial, utiliza la tasa de descuento, la tasa de mortalidad y de rotación al final de cada año reportados por la administración de la Compañía. La tasa de descuento es la tasa de interés que debe ser utilizada para determinar el valor presente de los flujos futuros de caja estimados que se espera van a ser requeridos para cumplir con la obligación de estos beneficios.

Las obligaciones por prestaciones definidas de la Compañía se descuentan a una tasa establecida por referencia a las tasas de mercado al final del periodo de los bonos emitidos por el gobierno ecuatoriano. Los criterios más importantes considerados para la selección de los bonos incluyen el tamaño de la emisión de los emitidos por el gobierno ecuatoriano, calificación de los bonos y la identificación de los valores atípicos que se excluyen.

3.3 Reconocimiento de ingresos - La Compañía analiza las obras concluidas aun no aprobadas por sus clientes en cada fecha de cierre de sus estados financieros y determina los importes que debe reconocer en el estado de resultado integral como ingreso del periodo.

3.4 Estimación de provisión para obsolescencia de inventarios - La Compañía realiza un análisis de la posibilidad real de utilización de sus inventarios en base a experiencias históricas y conocimiento del comportamiento de las operaciones de la Compañía, basados principalmente en la rotación de los inventarios utilizados en la provisión de servicios de fluidos y perforación y control de sólidos.

ESPACIO EN BLANCO

4. CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

Un resumen de cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar es como sigue:

... Diciembre 31, ...			
2012	2013	(en miles de U.S. dólares)	
Cuentas por cobrar comerciales: (1)			
Petromaxzonas EP	7,935	6,975	
Empresa Estatal Ecuatoriana de Exploración y			
Producción de Petróleo y Gas - Petroproducción		1,137	
Operaciones Río Napo CEM	1,858	338	
Sinopac International Petroleum Service Ecuador S.A.	999	8	
Otros			
Subtotal	10,792	8,458	
Otras cuentas por cobrar	13	8	
Total	10,805	8,466	

(1) **Provisión de Ingresos** - Al 31 de diciembre del 2013 y 2012, la Compañía realiza una provisión de ingresos correspondiente a los servicios prestados que se encuentran pendientes de aprobación por parte de sus clientes. Estos valores fueron facturados y recuperados en enero y febrero del año 2014 y 2013 respectivamente. No existieron diferencias significativas con los valores provisionados.

La Compañía no ha reconocido una provisión para cuentas de cobro dudosas debido a que la experiencia histórica establece que las cuentas por cobrar son altamente recuperables. Antigüedad de las cuentas por cobrar vencidas pero no deterioradas - Un detalle de la antigüedad de las cuentas por cobrar vencidas pero no deterioradas es como sigue:

... Diciembre 31, ...			
2012	2013	(en miles de U.S. dólares)	
30-60 días	9,645	5,344	
60-90 días	635	3,094	
90-120 días	525	28	
Total	10,805	8,466	
Antigüedad promedio (días)		30	30

La concentración del riesgo de crédito es alta debido a que la base de clientes se limita principalmente a Petromaxzonas EP y Operaciones Río Napo CEM; sin embargo, dichos clientes cancelan sus obligaciones en los plazos establecidos.

5. INVENTARIOS

Un resumen de inventarios es como sigue:

	2013	2012
... Diciembre 31,...		
(en miles de U.S. dólares)		
Materias primas y materiales	2,584	2,258
Importaciones en tránsito	341	569
Provisión para obsolescencia	(120)	(126)
Total	2,805	2,701

Durante los años 2013 y 2012, los costos de inventarios reconocidos en resultados fueron US\$11.8 millones y US\$10 millones, respectivamente.

6. OTROS ACTIVOS

Un resumen de otros activos es como sigue:

	2013	2012
... Diciembre 31,...		
(en miles de U.S. dólares)		
Gastos pagados por anticipado:	31	32
Legales		
Seguros pagados por anticipado	36	26
Licencias pagadas por anticipado		7
Arrendos	7	5
Total	74	70
Clasificación:		
Corriente	43	38
No corriente	31	32
Total	74	70

ESPACIO EN BLANCO

7. EQUIPOS Y VEHICULOS

Un resumen de equipos y vehículos es como sigue:

Costo	Depreciación acumulada	Total	<i>Clasificación:</i>					
			Equipo de campo y laboratorio	Equipo de computación	Vehículos	Muebles y enseres	Adecuaciones y mejoras	Equipo en construcción
2013	2012							
(en miles de U.S. dólares)								
1,988	(1,113)	875	759	21	26	27	42	—
1,906	(742)	1,164	727	11	66	23	24	313
1,988		875						
Total								
<i>Clasificación:</i>								
Equipo de campo y laboratorio								
Equipo de computación								
Vehículos								
Muebles y enseres								
Adecuaciones y mejoras								
Equipo en construcción								
Total								

Los movimientos de propiedades, planta y equipo fueron como sigue:

Costo	Depreciación acumulada	Total	<i>Clasificación:</i>					
			Equipo de campo y laboratorio	Equipo de computación	Vehículos	Muebles y enseres	Adecuaciones y mejoras	Equipo en construcción
2013	2012							
(en miles de U.S. dólares)								
1,475	92	86	57	11	34	115	197	2,022
355	10	—	—	—	—	—	79	489
1,753	44	86	—	—	—	65	—	1,988
13	3	59	7	—	—	—	—	515
(570)	(18)	—	—	—	—	—	—	(597)
1,316	39	145	39	—	—	—	—	1,906
<i>Depreciación acumulada:</i>								
Saldos al 31 de diciembre de 2011	(886)	(465)	(43)	(36)	(95)	—	(1,125)	227
Eliminación por ventas	57	58	(17)	28	84	—	227	—
Costo por depreciación	(164)	(16)	(17)	(5)	(12)	—	(1214)	—
Saldos al 31 de diciembre de 2012	(993)	(23)	(60)	(13)	(23)	—	(1,113)	597
Eliminación por bajas	570	8	(19)	1	18	—	(227)	—
Costo por depreciación	(166)	(28)	(79)	(16)	(20)	—	(1,125)	—
Saldos al 31 de diciembre de 2013	(889)	(28)	(79)	(16)	(20)	—	(1,125)	597
Saldos netos al 31 de diciembre de 2013	227	13	96	33	74	—	1,906	—

8. INVERSIÓN EN SUBSIDIARIA

Un detalle de inversión en subsidiaria es como sigue:

Compañía	Proporción de participación accionaria y poder de voto		Saldo contable	
	2013	2012	2013	2012
	... Diciembre 31 ...	... Diciembre 31 ...	... Diciembre 31 ...	... Diciembre 31 ...
Inversión en Qmax Perú S.A.C.	99.94%	99.94%	1,893	1,893
Deterioro de la inversión			(1,694)	(1,249)
Total			289	1,644

Los estados financieros de Qmax Ecuador S.A. por el año terminado el 31 de diciembre del 2013, también se presentan consolidados con su compañía subsidiaria en la cual ejerce control, tal como lo establece la NIIF 10 Estados financieros consolidados; sin embargo, por requerimiento de la Superintendencia de Compañías, Qmax Ecuador S.A. presenta estados financieros separados.

Al 31 de diciembre del 2013, la Compañía reconoció en el estado de resultado integral una pérdida por deterioro en el valor de su inversión en subsidiaria por US\$1.3 millones (US\$249 mil) para el año 2012), en razón de que la subsidiaria ha presentado pérdidas recurrentes y no ha concretado negocios importantes; por lo tanto, el importe recuperable de dicha inversión ha disminuido.

Las situaciones comentadas en el párrafo anterior, indican que la continuación de la subsidiaria como negocio en marcha y la generación de operaciones rentables dependen de eventos futuros. Hasta la fecha de emisión de los estados financieros, Qmax Perú S.A.C. ha suscrito los siguientes contratos:

Contratos con BPZ Exploración y Producción por tres pozos en la zona Norte del País (Perú).

Actualmente, la Compañía presta el servicio en el primer pozo.

Contrato con Upland por tres pozos, mediante órdenes de servicio por pozo.

Contrato con Olympic Perú, el mismo que inició el 20 de febrero del 2014 por un año para 12 pozos.

Contrato con Gran Tierra por dos pozos, mediante la prestación de un servicio integral (TFM y Waste Management).

La Compañía determinó el deterioro de la inversión proyectando los flujos futuros que generarían los referidos contratos y utilizando una tasa de descuento del 15%.

9. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Un resumen de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar es como sigue:

	2013	2012
... Diciembre 31,...		
(en miles de U.S. dólares)		
Cuentas por pagar comerciales:		
Proveedores locales	2,599	1,174
Proveedores del exterior	127	272
Compañías relacionadas:		
Qmax Solutions Barbados Inc.	2,943	3,135
Qmax Solutions Inc, Canada	17	46
Total	2,686	4,627

10. IMPUESTOS

10.1 Activos y pasivos del año corriente - Un resumen de activos y pasivos por impuestos corrientes es como sigue:

	2013	2012
... Diciembre 31,...		
(en miles de U.S. dólares)		
<i>Activos por impuesto corriente:</i>		
Credito tributario de impuesto a la renta	111	142
<i>Pasivos por impuestos corrientes:</i>		
Impuesto al valor agregado - IVA, neto y retenciones	491	147
Retenciones en la fuente de impuesto a la renta por pagar	37	36
Otros impuestos por pagar (1)	144	163
Total	672	346

(1) Constituye la provisión del Impuesto a la Salida de Divisas - ISD sobre las cuentas por pagar al exterior y que se va cancelando a medida que se efectúan los abonos a través del sistema financiero.

10.2 Conciliación tributaria - contable del impuesto a la renta corriente - Una reconciliación entre la utilidad según estados financieros y el gasto por impuesto a la renta corriente, es como sigue:

	2013	2012
(en miles de U.S. dólares)		
Utilidad según estados financieros antes de impuesto a la renta	642	626
Gastos no deducibles	1,414	296
Utilidad gravable	2,056	922
Impuesto a la renta causado (1)	452	212
Anticipo calculado (2)	157	150
Impuesto a la renta corriente cargado a resultados	452	212

(1) De conformidad con disposiciones legales, la tarifa para el impuesto a la renta, se calcula en un 22% sobre las utilidades sujetas a distribución (23% para el año 2012) y del 12% sobre las utilidades sujetas a capitalización (13% para el año 2012).

(2) A partir del año 2010, se debe considerar como impuesto a la renta mínimo el valor del anticipo calculado, el cual resulta de la suma matemática del 0.4% del activo, (0.2% del patrimonio, 0.4% de ingresos gravados y 0.2% de costos y gastos deducibles.

Las declaraciones de impuestos han sido revisadas por las autoridades tributarias hasta el año 2006 (Ver Nota 21). Son susceptibles de revisión las declaraciones de los años 2010 al 2013.

10.3 Movimiento del crédito tributario por impuesto a la renta - Los movimientos del crédito tributario por impuesto a la renta fueron como sigue:

	2013	2012
(en miles de U.S. dólares)		
Saldos al comienzo del año	(142)	(7)
Provisión del año	452	212
Pagos efectuados	(421)	(347)
Saldos al fin del año	(111)	(142)

Pagos efectuados - Corresponde al anticipo pagado y retenciones en la fuente.

10.4 Saldos del impuesto diferido - Los movimientos de activos (pasivos) por impuestos diferidos fueron como sigue:

Saldos al Reconocido en Saldos al
 comienzo del año los resultados fin del año
 ... (en miles de U.S. dólares) ...

Año 2013			
Activos por impuestos diferidos en relación a:			
Provisiones de inventarios	30	(2)	28
Provisión de jubilación patronal	5		5
Provisión de bonificación por desahucio	1		1
Equipos y vehículos	—	(5)	(5)
Total	36	(2)	29

Año 2012			
Activos por impuestos diferidos en relación a:			
Provisiones de inventarios	33	(3)	30
Provisión de jubilación patronal	5		5
Provisión de bonificación por desahucio	1	—	1
Total	39	(3)	36

10.5 Aspectos tributarios:

Código Orgánico de la Producción - Con fecha diciembre 29 de 2010, se promulgó en el Suplemento del Registro Oficial No. 351 el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones, el mismo que incluye entre otros aspectos tributarios que la reducción progresiva en la tarifa de impuesto a la renta para sociedades, así tenemos: 22% para el año 2013. Al 31 de diciembre del 2013 y 2012, para la medición del activo (pasivo) por impuestos diferidos, la Compañía utilizó una tasa de impuesto a la renta promedio del 22% y 23% respectivamente.

Aspectos Tributarios de la Ley de Fomento Ambiental y Optimización de los Ingresos del Estado - Con fecha noviembre 24 de 2011, se promulgó en el Suplemento del Registro Oficial No. 583 la Ley de Fomento Ambiental y Optimización de los Ingresos del Estado, la misma que incluye entre otros aspectos tributarios que la tarifa del Impuesto a la Salida de Divisas - ISD se incrementó del 2% al 5%. Por presunción se considera hecho generador de este impuesto el uso de dinero en el exterior y se establece como exento de este impuesto el pago de dividendos a Compañías o personas naturales que no estén domiciliadas en países fiscales. Los pagos de este impuesto en la importación de materias primas, insumos y bienes de capital, que consten en el listado que establece el Comité de Política Tributaria y que sean utilizados en procesos productivos, pueden ser utilizados como crédito tributario de impuesto a la renta.

11. PRECIOS DE TRANSFERENCIA

A la fecha de emisión de los estados financieros (no consolidados), dicho estudio se encuentra en proceso de ejecución y la Administración de la Compañía considera que los efectos del mismo, si hubieren, carecen de importancia relativa. Al 31 de diciembre del 2012, la Compañía efectuó el estudio de precios de transferencia en el cual se estableció que las transacciones con partes relacionadas han sido efectuadas a precios razonables que se aproximan a valores de plena competencia.

12. OBLIGACIONES ACUMULADAS

Un resumen de obligaciones acumuladas es como sigue:

	2013	2012
Participación a trabajadores	113	111
Beneficios sociales	53	51
Total	166	162

Participación a trabajadores - De conformidad con disposiciones legales, los trabajadores tienen derecho a participar en las utilidades de la empresa en un 15% aplicable a las utilidades líquidas o contables. Los movimientos de la provisión para participación a trabajadores fueron como sigue:

	2013	2012
Saldos al comienzo del año	111	248
Provisión del año	113	111
Pagos efectuados	(111)	(248)
Saldos al fin del año	113	111

13. OBLIGACIONES POR BENEFICIOS DEFINIDOS

Un resumen de las obligaciones por beneficios definidos es como sigue:

	2013	2012
Subsidio patronal	75	57
Bonificación por desahucio	28	18
Total	103	75

... Diciembre 31, 2012
(en miles de U.S. dólares)

13.1 Jubilación patronal - De acuerdo con disposiciones del Código del Trabajo, los trabajadores que por veinte y cinco años o más hubieren prestado sus servicios en forma continuada o interrumpida, tendrán derecho a ser jubilados por sus empleadores sin perjuicio de la jubilación que les corresponde en su condición de afiliados al Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social.

El importe incluido en el estado de situación financiera que surge de la obligación de la Compañía respecto a la jubilación patronal es el siguiente:

	2013	2012
Saldos al comienzo del año	57	41
Costo de los servicios	14	11
Costo por intereses	4	3
<i>Nuevas mediciones de obligaciones por beneficios dejados:</i>		
Pérdidas actuariales por ajustes provenientes de experiencias	5	2
Ganancias sobre reducciones	(5)	—
Saldos al fin del año	73	57

13.2 Bonificación por desahucio - De acuerdo con disposiciones del Código de Trabajo, en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio solicitado por el empleador o por el trabajador, la Compañía entregará el 25% de la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicio.

Los movimientos en el valor presente de obligación de bonificación por desahucio fueron como sigue:

	2013	2012
(en miles de U.S. dólares)		
Saldos al comienzo del año	18	12
Costo de los servicios	4	1
Costo por intereses	1	1
<i>Nuevas mediciones de obligaciones por beneficios dejados:</i>		
Pérdidas actuariales por ajustes provenientes de experiencias	6	4
Ganancias sobre reducciones	(1)	—
Saldos al fin del año	28	18

Los cálculos actuariales del valor presente de la obligación devengada por concepto de beneficios definidos fueron realizados el 31 de diciembre de 2013 y 2012 por un actuario independiente. El valor presente de las obligaciones por concepto de beneficios definidos y los costos del servicio fueron calculados utilizando el método de la unidad de crédito proyectada. Bajo este método los beneficios definidos deben ser atribuidos al período de servicio del empleado y basados en la fórmula del plan, de tal suerte que se atribuya la misma cantidad de beneficio a cada año de servicio, considerando el uso de hipótesis actuariales para calcular el

valor presente de dichos beneficios. Estas hipótesis reflejan el valor de dinero a través del tiempo, el incremento salarial y las probabilidades de pago de estos beneficios.

Las ganancias y pérdidas actuariales que surjan de los ajustes por la experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan o abonan a otro resultado integral.

Las hipótesis actuariales significativas utilizadas para la determinación de las obligaciones por beneficios definidos son la tasa de descuento, incremento salarial esperado y la mortalidad. El análisis de sensibilidad detallado a continuación se ha desarrollado en base a los cambios razonablemente posibles que se produzcan al final del período de referencia de los respectivos supuestos.

Si la tasa de descuento disminuye en un 0.5%, la obligación por beneficios definidos aumentaría en US\$11,879, en caso de que la tasa aumente en un 0.5%, la obligación por beneficios definidos disminuiría en US\$10,497.

Si los incrementos salariales disminuyen en un 0.5% la obligación por beneficios definidos disminuirían en US\$10,929, en caso de que la tasa aumente en un 0.5%, la obligación por beneficios definidos aumentarían en US\$12,307.

El análisis de sensibilidad presentado anteriormente puede no ser representativo de la variación real en la obligación por beneficios definidos, ya que es poco probable que el cambio en las hipótesis se produzca en forma aislada unos de otros (algunos de los supuestos pueden ser correlacionados).

Es importante mencionar que en el análisis de sensibilidad desarrollado, el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se calculó utilizando el método de crédito unitario proyectado, que es el mismo que el aplicado en el cálculo de la obligación por beneficios definidos reconocido en el estado de situación financiera.

Las presunciones principales usadas para propósitos de los cálculos actuariales son las siguientes:

Tasa(s) de descuento	Tasa(s) esperada del incremento salarial	... Diciembre 31, ...	
		2013	2012
7	3	%	%
7	3		

Los importes reconocidos en el estado de resultado integral y en otro resultado integral respecto a dichos planes de beneficios definidos son los siguientes:

(en miles de U.S. dólares)
2013

Estado de resultado integral:		
Costo de los servicios	18	12
Costo por intereses	5	4
Pérdidas actuariales por ajustes provenientes de experiencias	11	6
Ganancias sobre reducciones	(6)	—
Total	28	22

14. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

14.1

Gestión de riesgos financieros – En el curso normal de sus negocios y actividades de financiamiento, la Compañía está expuesta a distintos riesgos de naturaleza financiera que pueden afectar de manera más o menos significativa al valor económico de sus flujos y activos y, en consecuencia, sus resultados.

La Compañía dispone de una organización y de sistemas de información, administrados por la Gerencia General, que permiten identificar dichos riesgos, determinar su magnitud, proponer al Directorio medidas de mitigación, ejecutar dichas medidas y controlar su efectividad. A continuación se presenta una definición de los riesgos que enfrenta la Compañía, una caracterización y cuantificación de éstos y una descripción de las medidas de mitigación actualmente en uso por parte de la Compañía, si es el caso.

14.1.1 Riesgo de crédito – El riesgo de crédito se define como la posibilidad de que un deudor no cumpla con sus obligaciones contractuales. La exposición de la Compañía es consecuencia de las transacciones que realiza en su mayoría con empresas del sector público.

Las cuentas por cobrar tienen una elevada calidad crediticia de acuerdo con las valoraciones de la Compañía, basadas en el análisis de solvencia y de los hábitos de pago del cliente.

14.1.2 Riesgo de liquidez – La Gerencia es la que tiene la responsabilidad final por la gestión de liquidez. La Gerencia ha establecido un marco de trabajo apropiado para la gestión de liquidez de manera que la gerencia pueda manejar los requerimientos de financiamiento a corto, mediano y largo plazo así como la gestión de liquidez de la Compañía. La Compañía maneja el riesgo de liquidez manteniendo reservas, facilidades financieras y de préstamos adecuadas, monitoreando continuamente los flujos de efectivo proyectados y reales y conciliando los perfiles de vencimiento de los activos y pasivos financieros.

14.1.3 Riesgo de capital – La Compañía gestiona su capital para asegurar su capacidad de continuar como empresa en marcha mientras que maximizan el rendimiento a sus accionistas a través de la optimización de los saldos de deuda y patrimonio. La Compañía actualmente mantiene contratos con clientes cuyos vencimientos entre uno y dos años (Ver Nota 20), para lo cual, la Gerencia monitorea permanentemente posibilidades de servicios adicionales con dichos clientes y la obtención de nuevos negocios.

Los principales indicadores financieros de la Compañía se detallan a continuación:

Capital de trabajo	US\$8,024 mil
Índice de liquidez	2.23 veces
Pasivos totales / patrimonio	0.70 veces
La administración considera que los indicadores financieros antes indicados están dentro de los parámetros adecuados para una organización del tamaño y nivel de desarrollo que la Compañía.	

14.2 Categorías de instrumentos financieros - El detalle de los activos y pasivos financieros mantenidos por la Compañía es como sigue:

Activos financieros al costo amortizado:	
Efectivo y bancos	785
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar (Nota 4)	10,805
Total	11,590
Pasivos financieros al costo amortizado:	
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar (Nota 10) y total	5,686
Total	4,627

... Diciembre 31, 2012
(en miles de U.S. dólares)

15. PATRIMONIO

- 15.1 Capital social** - El capital social autorizado consiste de 125,000 acciones de US\$1.00 valor nominal unitario, las cuales otorgan un voto por acción y un derecho a los dividendos.
- 15.2 Reserva legal** - La Ley de Compañías requiere que por lo menos el 10% de la utilidad anual sea apropiado como reserva legal hasta que ésta como mínimo alcance el 50% del capital social. Esta reserva no es disponible para el pago de dividendos en efectivo pero puede ser capitalizada en su totalidad.
- 15.3 Utilidades retenidas** - Un resumen de las utilidades retenidas es como sigue:

Utilidades retenidas - distribuidas	10,655	10,472
Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF	(1,398)	(1,398)
Total	9,257	9,074

... Diciembre 31, 2012
(en miles de U.S. dólares)

Los saldos de las siguientes cuentas surgen de la aplicación por primera vez de las NIIF y de los saldos según PCGA anteriores, los cuales según Resolución emitida por la Superintendencia de Compañías el 14 de octubre del 2011, podrán ser utilizados de la siguiente forma:

Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF - Incluye los valores resultantes de los ajustes originados en la adopción por primera vez de las NIIF. El saldo deudor podrá ser absorbido por los resultados acumulados y los del último ejercicio económico concluido, si los hubiere.

16. COSTOS Y GASTOS POR SU NATURALEZA

Un resumen de los gastos administrativos y operativos reportados en los estados financieros (no consolidados) es como sigue:

	2013	2012
(en miles de U.S. dólares)		
Costo de ventas	19,377	16,835
Gastos de administración	1,845	1,797
Gastos de ventas	9	21
Total	21,231	18,653

Un detalle de costos y gastos por su naturaleza es como sigue:

	2013	2012
(en miles de U.S. dólares)		
Consumo inventarios	11,804	10,050
Costos operacionales	5,163	4,864
Otros costos materiales	2,216	1,757
Gastos por beneficios a los trabajadores	786	712
Honorarios y servicios	235	229
Gastos de gestión	133	141
Seguros	157	157
Servicios básicos	75	102
Impuestos, tasas y contribuciones	71	83
Gastos por depreciación y amortización	243	232
Costos de publicidad	9	21
Otros gastos	339	305
Total	21,231	18,653

Gastos por beneficios a los trabajadores - Un detalle de gastos por beneficios a trabajadores es como sigue:

	2013	2012
Sueldos, salarios y remuneraciones	470	451
Participación trabajadores	113	111
Aportes a la seguridad social	50	61
Beneficios sociales e indemnizaciones	125	67
Gasto planes de beneficios a trabajadores	28	22
Total	786	712

Gasto depreciación y amortización - Un detalle de gastos de depreciación y amortización es como sigue:

	2013	2012
(en miles de U.S. dólares)		
Depreciaciones de equipos	227	214
Amortizaciones de intangibles	16	18
Total	243	232

17. OTROS INGRESOS (GASTOS), NETO

	2013	2012
(en miles de U.S. dólares)		
Pérdida por deterioro de inversión	(1,355)	(249)
Otros ingresos, neto	50	100
Total	(1,305)	(149)

Pérdida por deterioro de inversión - Corresponde al valor registrado por la Compañía relacionado con la provisión por deterioro de la inversión que mantiene en la subsidiaria Qmax Perú S.A.C. (Ver Nota 8).

18. CONTRATOS DE ARRENDAMIENTOS OPERATIVOS

18.1 La Compañía como arrendatario

18.1.1 Acuerdos de arrendamiento

Los arrendamientos operativos se relacionan con arrendamientos de oficinas y bodegas cuyo período de arrendamiento oscila entre 5 y 15 años. Todos los contratos de arrendamiento operativos mayores a 5 años contienen cláusulas para revisiones de mercado cada 5 años. La Compañía no tiene la opción de comprar las oficinas y bodegas arrendadas a la fecha de expiración de los períodos de arrendamiento.

18.1.2 Pagos reconocidos como gastos

	2013	2012
Pagos mínimos de arrendamiento y total	135	127
(en miles de U.S. dólares)		

19. TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS

La controladora de Qmax Ecuador S.A. es Qmax Solutions Inc. Canadá.

19.1 Transacciones Comerciales - Durante el año, la Compañía realizó las siguientes transacciones comerciales con partes relacionadas:

	2013	2012	...
Venta de bienes	26	226	240
Compra de bienes	4,512	4,795	208
Qmax Solutions Inc. Canadá	—	—	—
Qmax Solutions Barbados Inc.	—	—	—
Qmax Argentina S.A.	—	—	—
Qmax Perú S.A.C.	6	—	—
Los siguientes saldos se encontraban pendientes al final del periodo sobre el que se informa:			
Cuentas por pagar	...	...	...
... Diciembre 31, ...	2013	2012	...
(en miles de U.S. dólares)			

Las compras se realizaron al precio de mercado descontado para reflejar la cantidad de bienes comprados y las relaciones entre las partes.

Los saldos pendientes no están garantizados y se liquidarán en efectivo. No se han otorgado ni recibido garantías.

Compensación del personal clave de la gerencia - La compensación de los ejecutivos y otros miembros clave de la gerencia durante el año fue la siguiente:

	2013	2012
Beneficios a corto plazo	501	504
Otros beneficios a largo plazo	10	6
Total	511	510
(en miles de U.S. dólares)		

La compensación de los directores y ejecutivos clave es determinada con base en el rendimiento de los individuos y las tendencias del mercado.

20. COMPROMISOS

Los contratos más importantes de la Compañía, al 31 de diciembre del 2013, se detallan a continuación:

Contrato con Petromineras Ecuador S.A. (Actualmente Petromineras EP) - La Compañía mantiene un contrato principalmente para la provisión de servicios de fluidos de perforación y control de sólidos. Este contrato fue ampliado en noviembre del 2011, hasta febrero del 2012. El 1 de marzo del 2012, fue renovado por un periodo de dos años más. Adicionalmente, el 1 de julio del 2013, se realizó un adendum al contrato para la provisión de servicios de fluidos de perforación terminación y servicios de offshore Bloque 6 bajo la modalidad de lista de precios vigente hasta febrero del 2014. El 1 de marzo del 2014, la Compañía suscribió un nuevo contrato CO303-PAM-EP-2014 vigente por dos años más, para la provisión de servicios de fluidos de perforación y control de sólidos.

Convenio con la Empresa Estatal Ecuatoriana de Exploración y Producción de Petróleo y Gas - Petroproducción - El 18 de diciembre del 2008 la Compañía suscribió un convenio para la provisión de fluidos de perforación con la Empresa Estatal Ecuatoriana de Exploración y Producción de Petróleo y Gas - Petroproducción. El 7 de enero del 2009, se aprobó la Lista Pública de Precios para dicha provisión de servicios. Este convenio fue renovado con una vigencia desde abril del 2010 hasta abril del 2012. Posteriormente, se realizó programaciones trimestrales hasta enero 2013 cuando Petroproducción pasó a formar parte de Petromineras EP.

Convenio bajo lista de precios con Operaciones Río Napo CEM - La Compañía suscribió un contrato para la provisión de servicios de fluidos de perforación, completación, workover y servicio de tratamiento y disposición de efluentes de vigencia desde marzo del 2012 a marzo del 2013 y renovado hasta marzo del 2014, donde se negoció un MSA por 2 años hasta el 2016. **Contrato con Sinupec Internacional Petroleum Service Ecuador S.A.** - La Compañía mantiene un contrato principalmente para la provisión de servicios de control de sólidos y tratamiento de efluente con una modalidad bajo lista de precios, cuya vigencia comprende desde julio 2013 hasta julio del 2014.

21. PASIVOS CONTINGENTES

La Administración Tributaria emitió a la Compañía actas por determinaciones de impuesto a la renta de los años 2001, 2003 y 2006 por US\$87 mil, US\$159 mil y US\$154 mil, respectivamente. La Compañía ha impugnado estos actos de la Administración Tributaria, a través de juicios ante el Tribunal Distrital de lo Fiscal.

Según la Administración de la Compañía y su asesor tributario, se mantiene expectativas favorables sobre la resolución de estos procesos.

22. HECHOS OCURRIDOS DESPUÉS DEL PERÍODO SOBRE EL QUE SE INFORMA

Entre el 31 de diciembre del 2013 y la fecha de emisión de los estados financieros (marzo 21 del 2014) no se produjeron eventos que en opinión de la Administración pudieran tener un efecto importante sobre los estados financieros (no consolidados) adjuntos.

23. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros (no consolidados) por el año terminado el 31 de diciembre del 2013 han sido aprobados por la Gerencia de la Compañía en marzo 21 del 2014 y serán presentados a los Accionistas para su aprobación. En opinión de la Gerencia de la Compañía, los estados financieros (no consolidados) serán aprobados por los Accionistas sin modificaciones.