

INFORME DEL DIRECTORIO

EXSERSA

Año 2007

Este año 2007, ha sido un año de Crecimiento transaccional para Servipagos, el número de transacciones en comparación con el año 2006, creció en un 6%, se efectuaron 20 millones de transacciones en el año, el mismo que se obtuvo gracias a dos factores principales, incremento de agencias e incorporación de nuevos clientes.

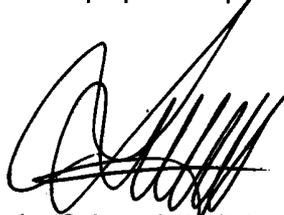
En cuanto a agencias, hemos mantenido nuestra red de 65 agencias en el año 2007, lo cual nos permite tener presencia en 12 ciudades a nivel del país, esta cobertura es cada vez mas atractiva para nuestros clientes con los cuales hemos podido consolidar negocios a nivel nacional, el volumen transaccional que se efectúa en provincias aparte de Quito y Guayaquil ya representa el 31 % del total.

Este año hemos incorporado a la DNRS, COAC SAN FRANCISCO DE ASIS, BANCO CAPITAL dentro de nuestra red, , lo cual además de contribuir a nuestro volumen de transacciones, ha tenido una gran contribución para el fortalecimiento de nuestra imagen.

En provincias, hemos crecido en las transacciones de bono de desarrollo humano al momento nuestra red paga alrededor del 25% de las transacciones de bono a nivel país.

Financieramente la empresa obtuvo una utilidad neta de \$977.000 lo cual esta dentro de lo presupuestado, La rentabilidad sobre patrimonio (ROE) es del 31% . Este año se ha invertido alrededor de \$400.000 dólares para ampliar y readecuar nuestra red y renovar equipos.

Nuestros índices financieros indican que la situación de la empresa es muy saludable y que estamos preparados para seguir enfrentando nuestras perspectivas de crecimiento futuro.



Carlos Solano de la Sala
Gerente General
EXSERSA

