

Quito, 9 de Abril de 2010

**Señores**  
**ACCIONISTAS**  
**ALIBESAMONTY'S S.A.**  
**Presente**

De mis consideraciones:

En el año 2009, al igual que en el año anterior, hemos presenciado un crecimiento estable de la empresa y un flujo de caja adecuado. No hemos incrementado nuestra lista de precios de venta, pero planificamos hacerlo en el 2010 ya que han subido las materias primas y rubros como los sueldos del personal.

El porcentaje de costos de materias primas y el de mano de obra se siguen manteniendo a un nivel muy competitivo.

La deuda al Banco de Pichincha se ha pagado en su totalidad y la compañía solamente debe a los accionistas por préstamos de años anteriores.

Las ventas netas del año 2009 fueron de \$273,176 comparado a \$244,712 en el 2008, esto quiere decir que, las ventas del 2009 fueron un 11.6% mayor a las del 2008. Este incremento corresponde principalmente a un aumento en cantidades vendidas ya que no hubo incremento de precio.

La empresa registró una utilidad final para el 2009 de \$22,215.95, de los cuales, \$3,332.39 corresponden a la utilidad de los empleados y \$4,720.89 al impuesto a la renta causado, y el resto se mantiene en el negocio que no está en capacidad en este momento de pagar utilidades a los socios porque se está realizando cambios al local y los equipos.

Para el año 2010, está previsto seguir con nuestra estrategia de mantenernos con un solo local y seguir mejorando las entregas a empresas. Se seguirá invirtiendo en equipos nuevos y remodelación del local, entre otros, se debe construir una pérgola y una bodega. Se deberá mejorar aún más la calidad de atención al cliente para asegurar que sigan aumentando las ventas.

Atentamente,



**ING. CHRISTINE CHEMIN**  
**GERENTE GENERAL**  
**ALIBESAMONTYS S.A.**

SE  
DE  
22 ABR. 2010  
OPERADO  
QUITO