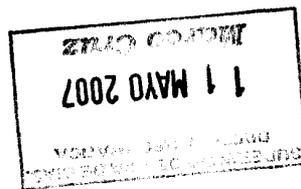
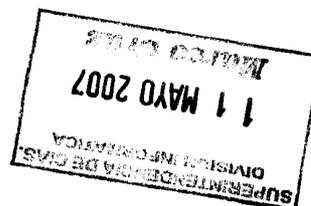


Quito, marzo 22 de 2007



Señor  
**Presidente de la Junta General de  
Accionistas de "AUTOPLAZAPUSUQUI S.A."**  
Presente



De mi consideración:

En cumplimiento de la disposición contenida en el Artículo Trigésimo Séptimo, literal eme (m) del estatuto social de la Compañía y de acuerdo con la Resolución de la Superintendencia de Compañías, pongo en su conocimiento y por su intermedio a los señores accionistas el informe de la gestión realizada, durante el ejercicio económico comprendido entre el primero de enero y el treinta y uno de diciembre del año dos mil seis.

Las operaciones de la Compañía se han desarrollado de acuerdo con las expectativas de inicio de ejercicio, afectadas por la iliquidez y el costo del capital, factores que en nuestro caso, no pesan directamente en la comercialización de nuestros productos, pero que tiene mucho que ver en el contexto comercial, por cuanto ellos están categorizados, como productos de consumo masivo de primera necesidad.

Con relación a metas y objetivos propuestos, debo referirme al parámetro indicador de la evolución de la gestión empresarial, representada por el volumen de ventas del período. En el ejercicio 2005 el monto de ventas alcanzó a US\$ 6'622.383 y en el período analizado las ventas suman US\$ 7'342.994, marcando un incremento del 110.88% que asciende a US\$ 720.611, que muestra una evolución de este concepto, como resultado del incremento de las políticas de comercialización y cobertura de mercado.

En cuanto a la utilidad de ejercicio, la misma ha tenido una disminución, ya que en el año 2005, obtuvimos la suma de US\$ 90.012 y en el ejercicio motivo de este informe, la utilidad asciende a US\$ 79.982, que deja un disminución de US\$ 10.030, que corresponde al nivel del 11.14%, fenómeno que se presente por el incremento de gastos operativos en las nuevas estaciones, que entraron en funcionamiento durante este periodo, las mismas demandan gastos para apertura de operaciones, los cuales se recuperaran en los próximos periodos.

En lo que tiene que ver con las resoluciones de junta general de accionistas, todas las disposiciones se han cumplido en forma oportuna e integral.

Con relación a la marcha administrativa de la Compañía, es necesario resaltar el buen ánimo que tenemos para mantener una adecuada infraestructura administrativa y comercial, por esta razón se han reforzado todas estas áreas, especialmente de comercialización, contando para este fin con asesoría permanente en su entorno y en especial en el campo administrativo, financiero, laboral y legal.

En cuanto a la gestión de personal, mantenemos esta unidad de manera dinámica, lo que nos ha permitido manejar de mejor forma este factor importante dentro de la Organización, ésta alternativa ha mejorado notablemente las relaciones interpersonales en la Compañía, sin que hayamos tenido ningún problema laboral.

Para presentar una idea mas objetiva, en el Anexo No. 1, incluyo estado de resultados comparativo de los años 2005 y 2006.

Evaluada la gestión, esta nos permite demostrar un crecimiento razonable de nuestros puntos de venta, sin embargo frente a las dificultades imperantes en el medio, se ha logrado sostener la evolución del aparato comercializador.

En cuanto a la situación financiera de la Compañía, la misma ha tenido una evolución acorde con las circunstancias, sin embargo debemos optimizar los recursos, con el fin de mejorar nuestra posición financiera.

Del resultado operacional del ejercicio económico y de acuerdo con el estatuto social de la Compañía, me permito sugerir que las utilidades se distribuyan, de acuerdo con el siguiente detalle: 15% Participación Trabajadores US\$ 11.997.25. 25% Impuesto a la Renta Empresa US\$ 16.996.10. 10% Reserva Legal US\$ 5.098.83. Reserva Facultativa US\$ 45.889.47. Esta sugerencia me permito realizarla, por cuanto por el crecimiento de la Compañía, no considero prudente, que se distribuyan dividendos a los accionistas.

En mi calidad de Gerente General, me permito sugerir a la junta general de accionistas, que se optimice el esquema de surtidores, en función de los procesos de globalización, con el fin de mantener mayor fluidez en la comercialización y distribución de nuestro producto en las horas pico, así mismo será necesario que se realicen aportes de capital fresco, para realizar nuevas inversiones y a su vez reforzar el capital de trabajo y su liquidez.

Esperando de esta forma haber cumplido con el encargo de llevar a cabo la administración de la Compañía, reitero mi agradecimiento y a la vez que me mantengo a la orden de los señores accionistas, para cualquier información adicional.

Cordialmente



CARLOS CEVALLOS S.  
Gerente General

Adj. lo indicado