

**INFORME DE GERENTE A LOS SEÑORES ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA
ESTRUCTURAS DE ACERO ESACERO S.A.**

Dando cumplimiento a lo que dispone la Superintendencia de Compañías, me permito poner en consideración de los señores accionistas de ESTRUCTURAS DE ACERO ESACERO S.A. el presente informe de actividades del periodo económico 2010.

ANTECEDENTES

En el año 2.010 nuestra empresa se fusionó por absorción con la empresa METALECTRO S.A., con el objetivo de incrementar nuestra base de productos y clientes, para sí consolidarnos en el sector de la construcción metalmecánica.

La fase de tecnificación de procesos constructivos iniciada en el año 2.009 se terminó exitosamente en el 2.010, mejorando nuestra competitividad y productividad. Si bien al momento el personal de la empresa está en la curva de aprendizaje, los primeros resultados positivos de las acciones implementadas han comenzado a dar sus primeros frutos. Muestra de esto es el crecimiento en ventas y rentabilidad experimentadas.

Es importante recalcar la importancia del "Portal de Compras Públicas" como herramienta para participar en los proyectos estatales, de una manera transparente. Sin embargo; la falta de empoderamiento de esta institución pública para establecer sanciones o anulación de procesos viciados es un inconveniente con el que hay que seguir luchando.

Nuestro objetivo en este campo es participar activamente en la lucha gremial para que con los diferentes estamentos gubernamentales pertinentes conseguir el objetivo y perfeccionar la acción del INCOP.

INFORME ECONOMICO

Los ingresos totales durante el año 2010 fueron de USD 5.848.841,21 que representan el 100% de ingresos totales.

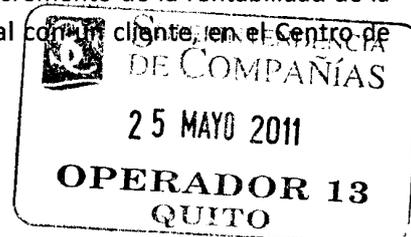
El costo de ventas durante el año 2010 fue de USD 4.676.961,32 que representa el 79.96% con respecto de los ingresos totales.

Los gastos de operación fueron de USD 720.963,13 que representa el 12,33% con respecto de los ingresos totales.

Estos resultados generaron una utilidad del ejercicio de USD 450.916,76 que representa el 7,71% con respecto de los ingresos totales.

Del resultado de las utilidades se desglosa el 15% participación para trabajadores que es de USD 67.637,51 y el 25% impuesto a la renta que es de USD 153.968,70 quedando una utilidad neta de USD 229.310,55 de los cuales se deducirán las reservas de ley y la diferencia se decidirá el destino de las mismas, en el transcurso del primer semestre del año.

Es importante anotar que tuvo una fuerte incidencia en el incremento de la rentabilidad de la empresa el haber terminado exitosamente el proceso judicial con el cliente, en el Centro de Mediación y Arbitraje de la Ciudad de Quito.



Considerando que todos los egresos de dicho proyecto se realizaron en el año 2.008 y los ingresos en el año 2.010, prácticamente la totalidad se abonó a la cuenta de utilidades.

PLANES PARA EL 2011.

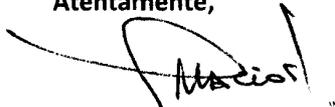
Los objetivos para este nuevo año son iniciar procesos complementarios de tecnificación, mejora de productividad, lo cual se espera conseguir con un rediseño del "Lay Out" de producción y capacitación técnica del personal de producción.

En cuanto a la parte de estrategia, nuestros esfuerzos estarán dirigidos a los grandes proyectos de infraestructura a nivel de centrales hidroeléctricas, vial y proyectos privados de crecimiento.

Jugará un papel muy importante en el cumplimiento de nuestros objetivos la firma de los contratos de explotación con el sector minero; el cual es extensivo en el uso de nuestros productos. De igual manera un trabajo coherente con la política de estado de "Equilibrio en la Balanza de Pagos" mediante aranceles y políticas de fortalecimiento del sector privado industrial local, nos podrá permitir tener crecimientos considerables y que sobresaldrán de la media del país.

Definitivamente estas acciones permitirán un crecimiento del empleo y del sector metalmeccánico.

Atentamente,



Ing. Fernando Palacios
Gerente General

