

**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS  
POR EL AÑO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2015**

**1. IDENTIFICACION DE LA EMPRESA Y ACTIVIDAD ECONOMICA**

VIDORTEC S.A., es una empresa constituida con fecha 21 de octubre del 1997, establecida en el Ecuador. El RUC es 1791360230001, y prestación de servicios que sean lícitos y permitidos por la ley ecuatoriana siendo estos: La comercialización al por mayor y menor de maquinaria y equipo de oficina, tales como la impresión, la elaboración de tarjetas, carnets de identidad para empresas, instituciones, organizaciones privadas y públicas, nacionales e internacionales, así como la elaboración de tarjetas de crédito, de acceso y tarjetas magnéticas, entre otros.

Su oficina matriz se encuentra ubicada en la ciudad de Quito en las calles: Av. Amazonas 4545 y Pereira. Ed. Centro Financiero. Of. 105

La Compañía al 31 de diciembre de 2015 cuenta con 2 accionistas de acuerdo al siguiente detalle:

Identificación	Accionista	Capital	Acciones	Nacionalidad
7003145	WESCHLER BERSTEIN GUILLERMO ANDRES	16,00	16	Chilena
64473379	WESCHLER BERSTEIN SANTIAGO	784,00	784	Chilena

VIDORTEC S.A se constituyó el 21 de octubre de 1997 con un capital social de S/.5'000.000,00. En la actualidad el capital social es de US\$800 (Ochocientos dólares de los Estados Unidos América) dividido en 800 acciones con un valor nominal de US\$1.00 cada una, como accionista principal el Sr. Santiago Weschler suscribiendo un capital de US\$784,00 que representa el 98%.

**2. RESUMEN DE PRINCIPALES POLITICAS CONTABLES**

A continuación, se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de estos estados financieros. Tal como lo requiere NIIFI, estas políticas han sido diseñadas en función de las Normas Internacionales de Información Financiera vigentes y aplicadas de manera uniforme a todos los períodos que se presentan en estos estados financieros.

## **2.1 Período contable.**

Los Estados de Situación Financiera al 31 de diciembre de 2015 y 2014, presentados de acuerdo a Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Los Estados de Resultados reflejan los movimientos acumulados entre el 01 de enero y 31 de diciembre de los años 2015 y 2014; presentados de acuerdo a Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

## **2.2 Bases para la preparación**

Los Estados Financieros de la empresa VIDORTEC S.A. corresponden al período terminado el 31 de diciembre del 2014 han sido preparados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera para Pequeñas y medianas Empresas (NIIF para PYMES) emitidas por el International AccountingStandardsBoard (IASB), las que han sido adoptadas en Ecuador.

La Compañía hace uso de las excepciones que permite la NIIF para PYMES en su sección 35 al preparar sus primeros estados financieros:

**Valor razonable como costo atribuidos:** La Compañía que adopta por primera vez la NIIF puede optar por medir una partida de propiedad de, planta y equipo, una propiedad de inversión o un activo intangible en la fecha de transición a esta NIIF por su valor razonable, y utilizar este valor razonable como el costo atribuido en esta fecha.

**Impuestos diferidos** Se calculan sobre las diferencias temporarias, imponibles o deducibles, existentes a la fecha del balance que nacen de la comparación entre las bases de activos y pasivos y sus valores en libros para propósitos del reporte financiero. Los activos por impuestos diferidos son reconocidos por todas las diferencias temporarias deducibles, pérdidas tributarias compensar, entre otras, en la medida en que sea probable recuperar dichos importes con la utilidad gravable contra las cuales las diferencias temporarias deducibles pueden ser utilizadas. Los pasivos por impuestos diferidos son reconocidos generalmente para todas las diferencias temporarias imponibles.

La compañía realiza la compensación de activos con pasivos por impuestos, solo si se tiene reconocido legalmente el derecho de compensarlos frente a la autoridad tributaria, debido a que los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden empleando las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el período en el que el activo se realice o el pasivo se cancele y se presentan netos en los estados financieros.

Las cifras incluidas en estos estados financieros y en sus notas se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la Compañía opera. La moneda funcional y de presentación de la Compañía es el Dólar de los Estados Unidos de América.

**2.4 Clasificación de saldos en corrientes y no corrientes.**

En el Estado de Situación Financiera Clasificado, los saldos se clasifican en función de sus vencimientos, como corriente con vencimiento igual o inferior a doce meses, contados desde la fecha de cierre de los estados financieros y como no corriente, los mayores a ese periodo.

**2.5 Efectivo y equivalentes de efectivo:**

La Compañía considera como efectivo los saldos en caja y bancos sin restricciones. En el Estado de Situación Financiera Clasificado, los sobregiros de existir se clasificarían como obligaciones financieras en el pasivo corriente.

**2.6 Activos financieros:**

**2.6.1 Inversiones mantenidas hasta el vencimiento:**

Son valorizadas al costo amortizado, corresponden a activos financieros no derivados con pagos fijos y determinables y de vencimiento fijo cuya intención y capacidad es mantenerlos hasta su vencimiento.

Son incluidos como activos a valor corriente con excepción de aquellos cuyo vencimiento es superior a un año los que son presentados como activos no corrientes.

Estas inversiones en su reconocimiento inicial no son designadas como activos financieros a valor justo a través de resultados ni como disponibles para la venta y no cumplen con la definición de préstamos y cuentas por cobrar.

**2.6.2 Documentos y cuentas por cobrar clientes:**

Los Documentos y cuentas por cobrar clientes se reconocen inicialmente por su valor razonable, menos la provisión por pérdidas por deterioro del valor. Se establece una provisión para pérdidas por

deterioro de cuentas comerciales a cobrar cuando existe evidencia objetiva de que la empresa no será capaz de cobrar todos los importes que se le adeudan de acuerdo con los términos originales de las cuentas a cobrar.

La existencia de dificultades financieras significativas por parte del deudor, la probabilidad de que el deudor entre en quiebra o reorganización financiera y la falta o mora en los pagos se consideran indicadores de que la cuenta a cobrar se ha deteriorado. El importe en libros del activo se reduce a medida que se utiliza la cuenta de provisión y la pérdida se reconoce en el estado de resultados. Se reconoce como tal cuando ha transcurrido más de 360 días.

Cuando una cuenta a cobrar es castigada, se regulariza contra la cuenta de provisión para las cuentas a cobrar.

### **2.6.3 Otras cuentas a cobrar:**

Las otras cuentas a cobrar son activos financieros derivados con pagos fijos o determinables. Se incluyen en activos corrientes, excepto para vencimientos superiores a 12 meses desde la fecha del estado de situación financiera que se clasifican como activos no corrientes.

## **2.7 Deterioro de cuentas incobrables.**

Las pérdidas por deterioro relacionadas a cuentas incobrables se registran como gastos en el estado de resultados integrales por función, la determinación de este deterioro se lo registra en base a disposiciones legales y tributarias vigentes.

En el caso de los activos financieros valorizados al costo amortizado, la pérdida por deterioro corresponde a las diferencias entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos futuros de efectivo estimados descontados a la tasa de interés original del activo financiero.

El criterio que utiliza la Compañía para determinar si existe evidencia objetiva de una pérdida por deterioro incluye:

- Dificultad financiera significativa del emisor u obligado;
- Incumplimiento del contrato, como el incumplimiento de pagos o mora en el pago del principal;
- Es probable que el prestatario entrará en la bancarrota u otras reorganizaciones financieras;

- La desaparición de un mercado activo para ese activo financiero debido a dificultades financieras; o
- Información disponible que indica que hay una reducción medible en los flujos de efectivo estimados de una cartera de activos financieros desde su reconocimiento inicial, aunque la reducción aún no se pueda identificar con los activos financieros individuales en la cartera.

## 2.8 Inventarios:

Los inventarios, se valorizan a su costo promedio o a su valor neto realizable, el menor de los dos. El costo se determina por el método precio promedio. El valor neto realizable es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos variables de venta aplicables.

El costo de los inventarios comprenderá todos los costos derivados de su adquisición y transformación, así como otros costos en los que se haya incurrido para darles su condición y ubicación actuales.

El costo de adquisición de los inventarios comprenderá el precio de compra, los aranceles de importación y otros impuestos (que no sean recuperables posteriormente de las autoridades fiscales), los transportes, el almacenamiento y otros costos directamente atribuibles a la adquisición de las mercaderías, los materiales o los servicios. Los descuentos comerciales, las rebajas y otras partidas similares se deducirán para determinar el costo de adquisición.

La Compañía utilizará la misma fórmula del costo para todos los inventarios que tengan una naturaleza y uso similares. En el caso de que la Empresa mantenga inventarios con una naturaleza o uso diferente, puede estar justificada la utilización de otra fórmula de costo.

La Compañía determinará los importes excluidos del costo de los inventarios, y por tanto reconocidos como gastos del período en el que se incurren, los siguientes:

- Los costos de almacenamiento;
- Los costos de distribución;
- Los costos indirectos de la administración que no hayan contribuido a dar a los inventarios su ubicación actual; y
- Los costos de venta.

La Compañía valoriza sus inventarios a su costo adquisición o al valor neto de realización el menor de los dos.

Al cierre de cada periodo se realiza una evaluación del valor neto realizable de las existencias efectuando los ajustes en caso de estar sobrevaloradas.

El costo de ventas se determina por el método promedio ponderado.

## **2.9 Servicios y otros pagos anticipados.**

Corresponden principalmente a seguros pagados por anticipado y otros anticipos entregados a terceros para servicios o compra de bienes, los cuales se encuentran valorizados a su valor nominal y no cuentan con derivados implícitos significativos que generen la necesidad de presentarlos por separado.

Los seguros pagados por anticipados son amortizados mensualmente considerando el período para el cual generan beneficios económicos futuros.

## **2.10 Propiedades, Planta y Equipo:**

Se denomina propiedades, planta y equipos a todos los bienes tangibles adquiridos por la Compañía para el giro ordinario del negocio y que a criterio de la Administración de la Compañía cumpla con los requisitos necesarios para ser contabilizados como tal, el cual deberá ser controlado acorde con la normativa contable vigente.

Para que un bien sea catalogado como propiedades, planta y equipo debe cumplir los siguientes requisitos:

- Que sean poseídos por la entidad para uso en la venta de los productos o para propósitos administrativos.
- Se espera usar durante más de un período.
- Que sea probable para la Compañía obtener futuros beneficios económicos derivados del bien.
- Que el costo del activo pueda medirse con fiabilidad.
- Que la compañía mantenga el control de los mismos.

El costo original de las propiedades, planta y equipo representa el valor total de adquisición del activo con todas las erogaciones en que se incurrió para dejarlo en condiciones de utilización o puesta en marcha, así como, los costos posteriores generados por desmantelamiento, retiro y rehabilitación de la ubicación.

La depreciación de las propiedades, planta y equipo se calcula por el método de línea recta. Ningún otro método debe ser utilizado excepto por autorización

expresa generada por el cambio de estimación contable o error fundamental generado por modificación o cambio del valor residual y/o vida útil.

Al final de cada período anual se revisa el valor residual y la vida útil de cada clase de propiedad, planta y equipo.

Los activos nuevos empiezan a depreciarse cuando estén disponibles para su uso y continuarán depreciándose hasta que sea dado de baja contablemente, incluso si durante dicho período el bien ha dejado de ser utilizado.

El costo de los elementos de propiedades, planta y equipo comprende:

- a) Su precio de adquisición, incluidos los aranceles de importación y los impuestos indirectos no recuperables que recaigan sobre la adquisición, después de deducir cualquier descuento o rebaja del precio.
- b) Todos los costos directamente atribuibles a la ubicación del activo en el lugar y en las condiciones necesarias para que pueda operar de la forma prevista por la gerencia.
- c) La estimación inicial de los costos posteriores de desmantelamiento y retiro del elemento, así como la rehabilitación del lugar sobre el que se asienta (si los hubiere), la obligación en que incurre una entidad cuando adquiere el elemento o como consecuencia de haber utilizado dicho elemento durante un determinado período, con propósitos distintos al de producción de inventarios durante tal período.

Las propiedades, planta y equipo se contabilizan a su costo de compra menos la depreciación y deterioro, es decir, el Modelo del Costo.

Anualmente se revisará el importe en libros de sus propiedades, planta y equipo, con el objetivo de determinar el importe recuperable de un activo y cuándo debe proceder a reconocerlo, o en su caso, revertirá, las pérdidas por deterioro del valor de acuerdo a lo establecido en la NIC 36 "Deterioro del valor de los Activos".

Las pérdidas y ganancias que surjan en ventas o retiros de bienes de propiedades, planta y equipo se reconocen como resultados del período y se calculan como la diferencia entre el valor de venta y el valor neto contable del activo.

La vida útil de uso para las propiedades, planta y equipo se ha estimado como sigue:

	Min	Max	Porcentaje
Locales	20	años	5%
Vehículos	5	años	20%
Equipos de Cómputo	3	años	33%
Equipos de Oficina	10	años	10%
Muebles y enseres	10	años	10%
Maquinarias y otros equipos	10	años	10%

Los elementos de propiedades, planta y equipo en curso se registran por su precio de coste. La depreciación de estos activos, comienza cuando los activos están en condiciones de uso.

A criterio de la Administración de la Compañía, las propiedades, planta y equipo, no existe evidencia de que la Compañía tenga que incurrir en costos posteriores por desmantelamiento o restauración de su lugar actual.

### 2.11 Propiedades de Inversión:

El costo de adquisición de una propiedad de inversión comprenderá su precio de compra y cualquier desembolso directamente atribuible. Los desembolsos directamente atribuibles incluyen honorarios profesionales por servicios legales, impuestos por traspaso de las propiedades y otros costos asociados a la transacción.

Para que un activo sea catalogado como propiedades de inversión debe cumplir los siguientes requisitos:

- Inmuebles para obtener rentas por su arrendamiento operativo;
- Inmuebles para obtener plusvalía o ambas; y
- Terreno que se tiene para uso indeterminado.

El costo de los elementos de las propiedades de inversión comprende:

- a) Su precio de adquisición, incluidos los aranceles de importación y los impuestos indirectos no recuperables que recaigan sobre la adquisición, después de deducir cualquier descuento o rebaja del precio.

- b) Todos los costos directamente atribuibles a la ubicación del activo en el lugar y en las condiciones necesarias para que pueda operar de la forma prevista por la gerencia.
- c) La estimación inicial de los costos posteriores de desmantelamiento y retiro del elemento, así como la rehabilitación del lugar sobre el que se asienta (si los hubiere), la obligación en que incurre una entidad cuando adquiere el elemento o como consecuencia de haber utilizado dicho elemento durante un determinado período, con propósitos distintos al de producción de inventarios durante tal período.

A criterio de la Administración de la Compañía, estas propiedades de inversión serán medidas aplicando el "Modelo del Costo" establecido en la NIC 40 "Propiedades de inversión"; es decir, costo de adquisición menos depreciación acumulada y/o deterioro.

#### **2.12 Costos por intereses:**

Los costos por intereses incurridos para la construcción de cualquier activo apto se capitalizan durante el período de tiempo que es necesario para completar y preparar el activo para el uso que se pretende. Otros costos por intereses se llevan a gastos.

#### **2.13 Deterioro de valor de los activos no financieros:**

La Compañía evalúa periódicamente si existen indicadores que alguno de sus activos pudiese estar deteriorado de acuerdo con la NIC 36 "Deterioro del Valor de los Activos".

Si existen tales indicadores se realiza una estimación del monto recuperable del activo. El monto recuperable de un activo es el mayor valor entre el valor justo de un activo o unidad generadora de efectivo menos los costos de venta y su valor en uso, y es determinado para un activo individual a menos que el activo no genere entradas de efectivo que son claramente independientes de otros activos o grupos de activos.

Cuando el valor en libros de un activo excede su monto recuperable, el activo es considerado deteriorado y es disminuido hasta alcanzar su monto recuperable.

Al evaluar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados son descontados usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las evaluaciones actuales de mercado, del valor tiempo del dinero y los riesgos específicos al activo.

Para determinar el valor justo menos costos de venta, se usa un modelo de valuación apropiado. Estos cálculos son corroborados por múltiplos de valuación, u otros indicadores de valor justo disponibles.

Las pérdidas por deterioro de valor de activos no financieros son reconocidas con cargo a resultados en las categorías de gastos asociados a la función del activo deteriorado, excepto por propiedades anteriormente revaluadas donde la revaluación fue llevada al patrimonio. En este caso el deterioro también es reconocido con cargo a patrimonio hasta el monto de cualquier revaluación anterior.

Para activos excluyendo los de valor inmaterial, se realiza una evaluación anual respecto de si existen indicadores que la pérdida por deterioro reconocida anteriormente podría ya no existir o podría haber disminuido. Si existe tal indicador, la Compañía estima el monto nuevo recuperable.

Una pérdida por deterioro anteriormente reconocida es reversada solamente si ha habido un cambio en las estimaciones usadas para determinar el monto recuperable del activo desde la última vez que se reconoció una pérdida por deterioro. Si ese es el caso, el valor en libros del activo es aumentado hasta alcanzar su monto recuperable. Este monto aumentado no puede exceder el valor en libros que habría sido determinado, neto de depreciación, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro del activo en años anteriores. Tal reverso es reconocido con abono a resultados a menos que un activo sea registrado al monto revaluado, caso en el cual el reverso es tratado como un aumento de revaluación.

#### **2.14 Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.**

Las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar corrientes se reconocen a su valor nominal, ya que su plazo medio de pago es reducido y no existe diferencia material con su valor razonable o su costo amortizado.

Las cuentas por pagar comerciales incluyen aquellas obligaciones de pago con proveedores por bienes y servicios adquiridos en el curso normal de negocio.

Las otras cuentas por pagar corresponden principalmente a cuentas por pagar propias del giro del negocio, así como a obligaciones patronales y tributarias, las mismas que son registradas a sus correspondientes valores nominales.

## **2.15 Provisiones.**

La Compañía considera que las provisiones se reconocen cuando:

- a) La Compañía tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de sucesos pasados.
- b) Es probable que vaya a ser necesaria una salida de recursos para liquidar la obligación; y
- c) El importe se ha estimado de forma fiable.

Las provisiones se valoran por el valor actual de los desembolsos que se espera que sean necesarios para liquidar la obligación usando la mejor estimación.

## **2.16 Beneficios a empleados.**

Los planes de beneficios post empleo como la jubilación patronal y desahucio, son reconocidos aplicando el método del valor actuarial del costo devengado del beneficio, para lo cual, se consideran ciertos parámetros en sus estimaciones como: permanencia futura, tasas de mortalidad e incrementos salariales futuros determinados sobre la base de cálculos actuariales.

Las tasas de descuento se determinan por referencia a curvas de tasas de interés de mercado definidas por el perito actuario.

Los cambios en dichas provisiones se reconocen en resultados en el período en que ocurren.

Los costos de los servicios, costo financiero, ganancias o pérdidas actuariales del período se presentan en forma separada en su respectiva nota a los estados financieros adjunta y son registradas en el gasto del período en el cual se generan.

Los importes de beneficios a empleados a largo plazo y post empleo son estimados por un perito independiente, inscrito y calificados por la Superintendencia de Compañías del Ecuador.

## **2.17 Provisiones por costos devengados.**

La compañía manejará provisiones de costos y gastos devengados y pendientes de pago al cierre del ejercicio; siempre y cuando estos se encuentren respaldados con un contrato firmado por las dos partes estos podrán ser a corto o largo plazo según lo decida la administración, esta política contable está sustentada de acuerdo al Art. 10 numeral 14 de la Ley de Régimen Tributario Interno. Y se debe realizar el ajuste contable una recibida la factura al siguiente año.

## **2.18 Impuesto a las ganancias.**

El gasto por impuesto a la renta del periodo comprende al impuesto a la renta corriente, las tasas de impuesto a la renta corriente para los años 2015 y 2014 ascienden a 22%.

El gasto por impuesto a la renta corriente se determina sobre la base imponible y se calcula de acuerdo con las disposiciones legales vigentes.

El resultado por impuesto a las ganancias se determina por la provisión de impuesto a las ganancias del ejercicio. En cada cierre contable se revisan los impuestos registrados tanto activos como pasivos con el objeto de comprobar que se mantienen vigentes, efectuándose las oportunas correcciones a los mismos de acuerdo con el resultado del citado análisis.

## **2.19 Capital suscrito.**

Las acciones ordinarias se clasifican como patrimonio neto.

## **2.20 Ingresos de actividades ordinarias.**

Los ingresos por actividades ordinarias incluyen el valor razonable de la contraprestación cobrada o por cobrar de bienes y servicios entregados a terceros en el curso ordinario de las actividades de la Compañía.

Los ingresos por actividades ordinarias se presentan netos de devoluciones, rebajas y descuento, siempre y cuando cumplan todas y cada una de las siguientes condiciones:

- a) La Compañía ha transferido al comprador los riesgos y ventajas, de tipo significativo, derivados de la propiedad de los bienes;
- b) La Compañía no conserva para sí ninguna implicación en la gestión corriente de los bienes vendidos, en el grado usualmente asociado con la propiedad, ni retiene el control efectivo sobre los mismos.
- c) Sea probable que la Compañía reciba los beneficios económicos asociados con la transacción; y,
- d) El importe de los ingresos ordinarios y sus costos puedan medirse con fiabilidad;

No se considera que sea posible valorar el importe de los ingresos con fiabilidad hasta que no se han resuelto todas las contingencias relacionadas con la venta.

La Compañía reconoce los ingresos cuando el importe de los mismos se puede valorar con fiabilidad, es probable que los beneficios económicos futuros vayan a fluir a la entidad y se cumplen las condiciones específicas para cada una de las actividades de VIDORTEC S.A.

#### **2.21 Costos de venta de productos.**

El costo de venta incluye todos aquellos rubros relacionados con los consumos de sus materiales que son directamente atribuibles al inventario.

#### **2.22 Gastos de administración, ventas y gestión.**

Los gastos de administración, ventas y gestión se reconocen en el período por la base de acumulación (método del devengo) es decir cuando se conocen en función a los acuerdos con sus proveedores y relacionadas.

Corresponden a las remuneraciones del personal, pago de servicios básicos, publicidad, impuestos, tasas, contribuciones, depreciación de propiedad, muebles y equipos y otros gastos generales asociados a la actividad administrativa y de ventas de la Compañía.

#### **2.23 Compensación de saldos y transacciones.**

Como norma general en los estados financieros no se compensan los activos y pasivos, tampoco los ingresos y gastos.

#### **2.24 Medio ambiente.**

La actividad de la Compañía no se encuentra dentro de las que pudieren afectar el medio ambiente, por lo tanto, a la fecha de cierre de los presentes estados financieros no tiene comprometidos recursos ni se han efectuado pagos derivados de incumplimiento de ordenanzas municipales u otros organismos fiscalizadores.

#### **2.25 Estados de Flujos de efectivo.**

Bajo flujos originados por actividades de la operación, se incluyen todos aquellos flujos de efectivo relacionados con el giro del negocio, incluyendo además los intereses pagados, los ingresos financieros y en general, todos

aquellos flujos que no están definidos como de inversión o financiamiento. Cabe destacar que el concepto operacional utilizado en este estado, es más amplio que el considerado en el estado de resultados.

### **2.26 Cambios en políticas y estimaciones contables.**

Los estados financieros al 31 de diciembre de 2015, no presentan cambios en las políticas y estimaciones contables respecto al ejercicio anterior ni a la fecha de transición.

## **3. POLÍTICA DE GESTIÓN DE RIESGOS.**

### **3.1. Factores de riesgo.**

La gerencia administrativa y financiera es la responsable monitorcar constantemente los factores de riesgo más relevantes para la empresa, en base a una metodología de evaluación continua, la empresa administra una serie de procedimientos y políticas desarrolladas para disminuir su exposición al riesgo frente a variaciones de inflación.

### **3.2. Riesgo financiero.**

- **Riesgo de liquidez.**

La Compañía, es administrado mediante una adecuada gestión de los activos y pasivos, optimizando de esta forma los excedentes de caja y de esta manera asegurar el cumplimiento de los compromisos de deudas al momento de su vencimiento.

La Compañía, realiza periódicamente proyecciones de flujo de caja, análisis de la situación financiera, el entorno económico con el propósito de obtener los recursos de liquidez necesarios para que la empresa cumpla con sus obligaciones.

- **Riesgo de inflación.**

El riesgo de inflación proviene del proceso de la elevación continuada de los precios con un descenso discontinuado del valor del dinero. El dinero pierde valor cuando con el no se puede comprar la misma cantidad de inventarios que anteriormente se compraba.

De acuerdo al Banco Central del Ecuador la inflación acumulada para cada año se detalla a continuación:

Año 2015	3.38%
Año 2014	3.67%
Año 2013	2.70%

### **3.3. Riesgo de tipo de cambio.**

La Compañía no se ve expuesta a este tipo de riesgo, debido a que tanto sus compras como sus ventas son en dólares de los estados unidos de América (moneda funcional).

### **3.4. Riesgo crediticio.**

La Compañía se ve expuesta a un riesgo bajo, debido a que la recuperación de su cartera es alta, como consecuencia de contar con personal que se encarga de evaluar la capacidad de pago de sus clientes.

### **3.5. Riesgo de tasa de interés.**

La Compañía no se ve expuesta a un riesgo bajo, debido a que las operaciones financieras han sido realizadas a una tasa de interés corporativa, las mismas que son substancialmente menores a las tasas de interés convencionales.

### **3.6. Riesgos operacionales.**

- **Riesgos de litigios**

A la presente fecha VIDORTEC S.A., no tiene litigios importantes fuera de los relacionados a cobranza de cierta cartera retrasada.

- **Riesgos asociados a adquisiciones**

Dentro de la estrategia de crecimiento de la Compañía, un aspecto importante, es la de afiliar nuevas estaciones de servicio y adicionalmente vender nuevas líneas de negocios dentro del segmento de maquinaria y equipos de oficina, en este sentido la Compañía cuenta con la experiencia necesaria y los riesgos implícitos asociados son mínimos.

- **Riesgos no asegurados**

La empresa por su carácter comercial cuenta con todos sus activos debidamente asegurados, como todo negocio la Compañía puede correr

el riesgo de paralización, por diversas circunstancias, situación que no ha ocurrido desde su constitución en 1997.

- **Riesgo país**

La Compañía tiene presencia únicamente en el mercado nacional. En consecuencia, su negocio, condición financiera y resultados operacionales dependerán en parte de las condiciones de estabilidad política y económica.

Eventuales cambios adversos en tales condiciones podrían causar un efecto negativo en el negocio y resultados operacionales de la Compañía.

- **Riesgo de los activos**

Los activos fijos de edificación, infraestructura, instalación y equipamiento, más los riesgos de responsabilidad civil que ellos originan, se encuentran cubiertos a través de pólizas de seguro pertinentes, cuyos términos y condiciones son las usuales en el mercado. No obstante ello, cualquier daño en los activos puede causar un efecto negativo en los negocios y resultados operacionales de la Compañía.

#### **4. ESTIMACIONES Y JUICIOS O CRITERIOS CRÍTICOS DE LA ADMINISTRACIÓN.**

Las estimaciones y criterios usados son continuamente evaluados y se basan en la experiencia histórica y otros factores, incluyendo la expectativa de ocurrencia de eventos futuros que se consideran razonables de acuerdo a las circunstancias.

La Compañía efectúa estimaciones y supuestos respecto del futuro. Las estimaciones contables resultantes, por definición, muy pocas veces serán iguales a los resultados reales. Las estimaciones y supuestos efectuados por la Administración se presentan a continuación.

##### **4.1. Vidas útiles y de deterioro de activos.**

La Administración es quien determina las vidas útiles estimadas y los correspondientes cargos por depreciación para sus propiedades, planta y equipo, ésta estimación se basa en los ciclos de vida de los activos en función del uso esperado por la Compañía.

Adicionalmente, de acuerdo a lo dispuesto por la NIC 36, la Compañía evalúa al cierre de cada ejercicio anual o antes, si existe algún indicio de deterioro, el valor recuperable de los activos de largo plazo, para comprobar si hay pérdida de deterioro en el valor de los activos.

#### **4.2. Otras estimaciones.**

La Compañía ha utilizado estimaciones para valorar y registrar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos. Básicamente estas estimaciones se refieren a:

La evaluación de posibles pérdidas por deterioro de determinados activos.

- La vida útil y valor residual de los activos materiales e intangibles.
- Los criterios empleados en la valoración de determinados activos.
- La necesidad de constituir provisiones y en el caso de ser requeridas, el valor de las mismas.
- La recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos.
- Valor actuarial de Indemnizaciones por años de servicio.

La determinación de estas estimaciones está basada en la mejor se realizan en función de la mejor información disponible sobre los hechos analizados. En cualquier caso, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas en los próximos ejercicios, lo que se realizaría de forma prospectiva.

#### **4.3. Estimación de valores razonables de existencias de productos terminados.**

Las existencias se valorizan al menor entre; el costo de producción y el valor neto realizable.

Los costos de las existencias incluyen; todos los costos derivados de la importación y otros costos incurridos en dicho proceso, los cuales son considerados como costo de ventas.

Todos los costos indirectos de Administración que no hayan contribuido a dar a la existencia su condición y ubicación actual como los costos de comercialización son reconocidos como gastos en el periodo en que se incurra.

### **5. DECLARACIÓN SOBRE EL CUMPLIMIENTO DE LAS NIIF.**

La Compañía, prepara y presenta los estados financieros de acuerdo a Normas Internacionales de Información Financiera para Pequeñas y Medianas Empresas (NIIF para PYMES).

## 6. EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFFECTIVO

Al 31 de diciembre del 2015 esta cuenta incluye lo siguiente:

	<u>2015</u>	<u>2014</u>
	(Expresado en dólares)	
Efectivo y Bancos	<u>191.954</u>	<u>367.300</u>
<b>TOTAL</b>	<b><u>191.954</u></b>	<b><u>367.300</u></b>

## 7. INVERSIONES TEMPORALES

Al 31 de diciembre del 2015, las inversiones temporales incluye lo siguiente:

	<u>2015</u>	<u>2014</u>
	(Expresado en dólares)	
Póliza Banco Pichincha	<u>-</u>	<u>1.300</u>
<b>TOTAL</b>	<b><u>-</u></b>	<b><u>1.300</u></b>

## 8. CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

Al 31 de diciembre del 2015, las cuentas y documentos por cobrar incluye lo siguiente:

	<u>2015</u>	<u>2014</u>
	(Expresado en dólares)	
Clientes locales	680.294	558.255
(-) Provisión para cuentas dudosas	(31.638)	(26.519)
Garantías SENA E	-	37.600
Empleados	1.250	1.100
Otras cuentas por cobrar	<u>179</u>	<u>24.388</u>
<b>TOTAL</b>	<b><u>650.085</u></b>	<b><u>594.823</u></b>

Las cuentas por cobrar de VIDORTEC SA están compuestas principalmente por cuentas por cobrar a clientes locales, cuentas por cobrar a empleados y otras cuentas por cobrar, cuya documentación de respaldo reposa en los archivos de la empresa.

## 9. INVENTARIOS

Al 31 de diciembre del 2015, inventarios incluye lo siguiente:

	<u>2015</u>	<u>2014</u>
	(Expresado en dólares)	
Inventarios de equipos	190.957	118.605
Inventarios de suministros	104.352	117.362
Inventarios de repuestos	120.993	113.261
Inventario de tarjetas	18.191	242.500
Inventario de tarjetas electrónicas	15.245	-
Inventario de sobres	8.369	4.312
Inventario de software	2.138	1.982
Inventario de accesorios	10.800	10.317
Inventarios de equipos TAWI	16.229	14.680
Importaciones en tránsito	-	1.173
(-) Prov. de inventario por valor neto de realización	<u>(75.197)</u>	<u>(59.247)</u>
<b>TOTAL</b>	<b><u>412.078</u></b>	<b><u>564.945</u></b>

Los inventarios fueron valorados a su valor neto de realización.

## 10. SERVICIOS Y OTROS PAGOS ANTICIPADOS

Al 31 de diciembre del 2015, servicios y otros pagos anticipados incluye lo siguiente:

	<u>2015</u>	<u>2014</u>
	(Expresado en dólares)	
Anticipo a proveedores	<u>9.653</u>	<u>78.747</u>
<b>TOTAL</b>	<b><u>9.653</u></b>	<b><u>78.747</u></b>

El movimiento de la depreciación acumulada es como sigue:

DETALLE	SALDO INICIAL AL 01/01/2015	DEPRECIACIÓN ACUMULADA		SALDO FINAL 31/12/2015
		AUMENTO	DISMINUCIONES	
Edificio	(25.075)	(3.825)	-	(28.900)
Muebles y enseres	(1.170)	(160)	-	(1.330)
Equipo, maquinaria e instalaciones	(16.989)	-	-	(16.989)
Equipos de oficina	(2.255)	(249)	-	(2.504)
Equipos de computación	(22.039)	(3.856)	-	(25.895)
<b>TOTALES</b>	<b>(67.527)</b>	<b>(8.090)</b>	<b>-</b>	<b>(75.617)</b>

Las propiedades, planta y equipos han sido registrados al valor razonable y su depreciación ha sido efectuada de acuerdo a lo estipulado en la Ley de Régimen Tributario Interno. El movimiento que registra la empresa en el ejercicio fiscal auditado demuestra que se hicieron adquisiciones de equipos de computación y muebles de oficina.

### 13. ACTIVOS INTANGIBLES

Al 31 de diciembre del 2015, el movimiento de activos financieros es el siguiente:

	<u>2015</u>	<u>2014</u>
	(Expresado en dólares)	
Software (1)	2.800	2.800
(-) Amortización Acumulada	<u>(2.800)</u>	<u>(2.772)</u>
<b>TOTAL</b>	<u>-</u>	<u>28</u>

### 14. OTROS ACTIVOS

Al 31 de diciembre del 2015 el movimiento de otros activos es el siguiente:

	<u>2015</u>	<u>2014</u>
	(Expresado en dólares)	
Garantía arriendo	<u>1.000</u>	<u>1.000</u>
<b>TOTAL</b>	<u>1.000</u>	<u>1.000</u>

## 15. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Al 31 de diciembre del 2015, el movimiento de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar es el siguiente:

	<u>2015</u>	<u>2014</u>
	(Expresado en dólares)	
Proveedores nacionales	17.502	21.946
Proveedores extranjeros	848.930	817.852
Anticipo de clientes	<u>116.999</u>	<u>229.928</u>
<b>TOTAL</b>	<b><u>983.431</u></b>	<b><u>1.069.725</u></b>

### *Clasificación:*

	<u>2015</u>	<u>2014</u>
	(Expresado en dólares)	
Corrientes	983.431	1.069.725
No corrientes	<u>-</u>	<u>-</u>
Total	<b><u>983.431</u></b>	<b><u>1.069.725</u></b>

El movimiento que registra la empresa en el ejercicio fiscal auditado, demuestra con los saldos y conceptos al 31 de diciembre del 2014 y 2015, que VIDORTEC S.A. no mantiene cuentas por pagar a largo plazo. Sus principales cuentas por pagar al exterior son a VIGATEC SA, GEMALTO MEXICO S.A., DATACARD GROUP, MORPHO CARDS DE COLOMBIA S.A.S. así mismo mantiene una cuenta por pagar a Santiago Weschler por US\$35.081,07

## 16. OBLIGACIONES ACUMULADAS

Al 31 de diciembre del 2015, obligaciones acumuladas incluye los siguiente:

	<u>2015</u>	<u>2014</u>
	(Expresado en dólares)	
Participación trabajadores	9.334	38.030
Beneficios sociales	34.988	31.576
Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social - IESS	<u>11.611</u>	<u>19.950</u>
<b>TOTAL</b>	<b><u>55.933</u></b>	<b><u>89.556</u></b>

## 17. PASIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES

### Impuesto a la renta.

La provisión del impuesto a la renta por los años terminados el 31 de diciembre de 2015 y 2014, ha sido calculada aplicando la tasa del 22% para ambos periodos.

Al 31 de diciembre del 2015 el movimiento de pasivos por impuesto corrientes es el siguiente:

	<u>2015</u>	<u>2014</u>
	(Expresado en dólares)	
Impuesto a la renta por pagar del ejercicio	31.992	60.931
Impuesto al Valor Agregado - IVA por pagar, retenciones del IVA	<u>72.115</u>	<u>105.094</u>
<b>TOTAL</b>	<b><u>104.107</u></b>	<b><u>166.025</u></b>

## 18. OBLIGACIONES POR BENEFICIOS DEFINIDOS

Al 31 de diciembre del 2015, obligaciones por beneficios definidos incluye los siguiente:

	<u>2015</u>	<u>2014</u>
	(Expresado en dólares)	
Jubilación Patronal	153.567	118.678
Provisión para desahucio	<u>47.616</u>	<u>32.882</u>
<b>TOTAL</b>	<b><u>201.183</u></b>	<b><u>151.560</u></b>

Los valores de esta cuenta han sido registrados de acuerdo al informe del estudio actuarial de jubilación patronal e indemnizaciones laborales, realizado por la firma ACTUARIA CONSULTORES CIA LTDA.

## 19. OTROS PASIVOS

Al 31 de diciembre del 2015, obligaciones por beneficios definidos incluye los siguiente:

	<u>2015</u>	<u>2014</u>
	(Expresado en dólares)	
Ingresos diferidos	<u>1.800</u>	<u>1.800</u>
<b>TOTAL</b>	<b><u>1.800</u></b>	<b><u>1.800</u></b>

## **20. PATRIMONIO**

Al 31 de diciembre del 2015 el movimiento del Patrimonio incluye lo siguiente:

	<u>2015</u>	<u>2014</u>
	(Expresado en dólares)	
Capital Pagado	800	800
Reservas	50.163	50.163
Utilidades o Perdida Ejercicios Anteriores	532.653	378.902
Implementación NIIFs	44.490	44.490
Resultado del periodo	<u>20.898</u>	<u>154.572</u>
<b>TOTAL</b>	<b><u>649.003</u></b>	<b><u>628.927</u></b>

### **a. CAPITAL SUSCRITO**

Está constituido al 31 de diciembre de 2015 por 800 acciones comunes, autorizadas, suscritas y en circulación de valor nominal de un dólar cada una respectivamente.

### **b. RESERVA LEGAL**

La Ley de Compañías del Ecuador requiere que por lo menos el 10% de la utilidad líquida anual sea apropiada como reserva legal, hasta que ésta alcance como mínimo el 50% del capital suscrito y pagado. Esta reserva no puede ser distribuida a los accionistas, excepto en caso de liquidación de la Compañía, pero puede ser utilizada para absorber pérdidas futuras o para aumentar el capital.

## **21. INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS**

VIDORTEC S.A. Aplicará al contabilizar ingresos de actividades ordinarias procedentes de las siguientes transacciones y sucesos:

- a) La comercialización de sus productos (*Se detallan en la nota 1*)
- b) El uso, por parte de terceros, de activos de la compañía que produzcan intereses, regalías o dividendos.

Medirá los ingresos de actividades ordinarias al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir. El valor razonable de la contraprestación,

recibida o por recibir, tiene en cuenta el importe de cualesquiera descuentos comerciales, descuentos por pronto pago y rebajas por volumen de ventas que sean practicados.

Incluirá en los ingresos de actividades ordinarias solamente las entradas brutas de beneficios económicos recibidos y por recibir por parte de la empresa, por su cuenta propia. Excluirá de los ingresos de actividades ordinarias todos los importes recibidos por cuenta de terceras partes tales como impuestos sobre las ventas, impuestos sobre productos o servicios o impuestos sobre el valor añadido.

La empresa reconocerá ingresos de actividades ordinarias procedentes de la venta de bienes cuando se satisfagan todas y cada una de las siguientes condiciones:

- a. Se haya transferido al comprador los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad de los bienes.
- b. No conserve ninguna participación en la gestión de forma continua en el grado usualmente asociado con la propiedad, ni retenga el control efectivo sobre los bienes vendidos.
- c. El importe de los ingresos de actividades ordinarias pueda medirse con fiabilidad.
- d. Sea probable que se obtenga los beneficios económicos asociados de la transacción.
- e. Los costos incurridos, o por incurrir, en relación con la transacción puedan ser medidos con fiabilidad.

La evaluación de cuándo ha transferido la empresa al comprador los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad requiere un examen de las circunstancias de la transacción. En la mayoría de los casos, la transferencia de los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad coincidirá con la transferencia de la titularidad legal o el traspaso de la posesión al comprador. Este es el caso en la mayor parte de las ventas al por menor. En otros casos, la transferencia de los riesgos y las ventajas inherentes a la propiedad tendrá lugar en un momento diferente del de la transferencia de la titularidad legal o del traspaso de la posesión de los bienes.

La empresa no reconocerá ingresos de actividades ordinarias si conserva riesgos significativos inherentes a la propiedad. Ejemplos de situaciones en las que la compañía puede conservar riesgos y ventajas inherentes a la propiedad, son:

- a) Cuando la empresa conserva una obligación por funcionamiento insatisfactorio, que no es cubierta por las condiciones normales de garantía.
- b) Cuando el cobro de ingresos de actividades ordinarias procedentes de una determinada venta está condicionado a la venta por parte del comprador de los bienes.
- c) Cuando los bienes se venden sujetos a instalación y ésta es una parte sustancial del contrato que no se ha completado todavía.

- d) Cuando el comprador tiene el derecho de rescindir la compra por una razón especificada en el contrato de venta, o a discreción exclusiva del comprador sin ningún motivo, y la compañía tiene incertidumbre acerca de la probabilidad de devolución.

Si la empresa conserva solo una parte insignificante de la propiedad, la transacción es una venta y la compañía reconocerá los ingresos de actividades ordinarias. Por ejemplo, un vendedor reconocerá los ingresos de actividades ordinarias cuando conserve la titularidad legal de los bienes con el único propósito de asegurar el cobro de la deuda. De forma similar, reconocerá los ingresos de actividades ordinarias cuando ofrezca una devolución si los bienes están defectuosos o si el cliente no está satisfecho por otros motivos, y pueda estimar con fiabilidad las devoluciones.

Al 31 de diciembre del 2015 el resumen de ingresos de operación es como sigue:

	<u>2015</u>	<u>2014</u>
	(Expresado en dólares)	
Venta de bienes (1)	4.971.205	3.590.949
Prestación de servicios (2)	<u>681.176</u>	<u>831.263</u>
<b>TOTAL</b>	<b><u>5.652.380</u></b>	<b><u>4.422.212</u></b>

(1) Las ventas de bienes en el año 2015, es como siguen:

	<u>2015</u>	<u>2014</u>
	(Expresado en dólares)	
Ventas Equipos	651.191	1.013.856
Ventas Suministros	590.289	283.324
Ventas Repuestos	9.896	80.238
Ventas Tarjetas	3.575.906	1.918.982
Ventas Tarjetas Electronicas	207.992	282.679
Ventas Sobres	77.257	77.377
Ventas Software	147.165	68.400
Ventas Accesorios	59.486	30.523
(-) Devolución en Ventas	<u>(347.977)</u>	<u>(164.431)</u>
<b>TOTAL</b>	<b><u>4.971.205</u></b>	<b><u>3.590.949</u></b>

(2) Las prestaciones de servicios en el año 2015, es como siguen:

	<u>2015</u>	<u>2014</u>
	(Expresado en dólares)	
Arriendo de Inmuebles	10.800	9.900
Servicio Técnico Prestado	952.419	818.470
Servicio de Impresión Tarjetas	123.284	45.427
Arriendo de Equipos Packaging	500	-
(-) Notas de Credito por Prestación de Servicios	<u>(405.828)</u>	<u>(42.534)</u>
<b>TOTAL</b>	<u>681.176</u>	<u>831.263</u>

## 22. COSTO DE VENTAS

La prestación de servicios se medirá por los costos que suponga su producción. Estos costos consisten fundamentalmente en materiales consumidos, mano de obra y otros costos del personal directamente involucrado en la prestación del servicio, incluyendo personal de supervisión y otros costos indirectos atribuibles.

La mano de obra y los demás costos relacionados con las ventas, y con el personal de administración general, no se incluirán, pero se reconocerán como gastos en el periodo en el que se hayan incurrido. Los costos de los inventarios no incluirán márgenes de ganancia ni costos indirectos no atribuibles que, a menudo, se tienen en cuenta en los precios facturados por la prestación de servicios.

A131 de diciembre del 2015, el costo de ventas es como sigue:

	<u>2015</u>	<u>2014</u>
	(Expresado en dólares)	
Costo de ventas (1)	<u>4.094.289</u>	<u>2.847.844</u>
<b>TOTAL</b>	<u>4.094.289</u>	<u>2.847.844</u>

(1) Las ventas de bienes en el año 2015, es como siguen:

	<u>2015</u>	<u>2014</u>
	(Expresado en dólares)	
Costo de Ventas Equipos	478.505	687.037
Costo de Ventas Suministros	251.896	131.149
Costo de Ventas Repuestos	17.544	30.059
Costo de Ventas Tarjetas	2.808.247	1.625.519
Costo de Ventas Mantenimiento Equipos	24.802	29.584
Costo Servicio de Impresión	230	1.446
Servicios y Repuestos Convenios	264.780	31.298
Costo Mant. Software y Servicios (Datacard)	231	-
Costo Accesorios	19.576	16.885
Costo Sobres	44.035	51.171
Costo Tarjetas Electrónicas	172.408	243.696
Costo Convenios Packaging	4.403	-
Costo Instalación Proyectos Packaging	1.093	-
Salvaguardia (Reliquidación)	6.538	-
<b>TOTAL</b>	<b><u>4.094.289</u></b>	<b><u>2.847.844</u></b>

### **23. GASTOS**

Los gastos se reconocen en la cuenta de resultados cuando tiene lugar una disminución en los beneficios económicos futuros relacionados con una reducción de un activo, o un incremento de un pasivo, que se puede medir de manera fiable. Esto implica que en el registro de un gasto tiene lugar de forma simultánea al registro del incremento del pasivo o la reducción del activo. Se reconoce un gasto de forma inmediata cuando un desembolso no genera beneficios económicos futuros o cuando no cumple los requisitos necesarios para su registro como un activo. Así mismo se reconoce un gasto cuando se incurre en un pasivo y no se registra activo alguno, como puede ser un pasivo por una garantía.

A 31 de diciembre del 2015 un resumen de gastos es como sigue:

	<u>2015</u>	<u>2014</u>
	(Expresado en dólares)	
Gastos de administración y ventas (1)	1.285.957	1.161.407
Gastos de viaje (2)	6.323	5.796
<b>TOTAL</b>	<b><u>1.292.280</u></b>	<b><u>1.167.204</u></b>

(1) Los principales gastos de administración y ventas en el año 2015 es como sigue:

	<u>2015</u>	<u>2014</u>
	(Expresado en dólares)	
Gastos del personal administrativo	131.332	116.144
Gastos del personal de ventas	324.989	222.712
Gastos del personal técnicos	163.419	140.651
Servicios contratados	545.366	566.348
Suministros	4.388	2.906
Servicios Básicos	14.281	16.013
Depreciaciones	8.118	8.681
Impuestos, contribuciones y otros	11.438	10.964
Mantenimiento y reparaciones	11.560	7.445
Otros gastos	71.066	69.543
<b>TOTAL</b>	<b><u>1.285.957</u></b>	<b><u>1.161.407</u></b>

(2) Se presentan por separado debido a que tienen su propio marco normativo tributario, esto es que los gastos de viaje no podrán exceder del 3% del ingreso gravado

#### **24. GASTOS VARIOS**

Al 31 de diciembre del 2015 el resumen de gastos varios es como sigue:

	<u>2015</u>	<u>2014</u>
	(Expresado en dólares)	
Gastos financieros	<u>203.657</u>	<u>153.632</u>
<b>TOTAL</b>	<b><u>203.657</u></b>	<b><u>153.632</u></b>

#### **25. SANCIONES**

##### **A. De la Superintendencia de Compañías**

No se han aplicado sanciones a VIDORTEC S.A., a sus Directores o Administradores, emitidas por parte de la Superintendencia de Compañías durante el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2015.

## **B. De otras autoridades administrativas**

No se han aplicado sanciones significativas a la VIDORTEC S.A., a sus Accionistas o Administradores, emitidas por parte de otras autoridades administrativas al 31 de diciembre de 2015.

## **26. CONTIGENTES**

Al cierre de nuestra auditoria y la fecha de emisión del presente informe, no hemos obtenido por parte de la administración información relacionada con activos y pasivos contingentes que afecten la situación financiera de la compañía.

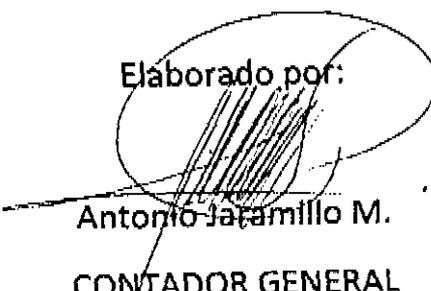
## **27. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS**

Los Estados Financieros por el año terminado al 31 de diciembre del 2015 han sido aprobados por la Gerencia de VIDORTEC S.A. y serán presentados a la Junta General de Accionistas para su aprobación. En opinión de la Gerencia de la Compañía, los estados financieros serán aprobados por la Junta General de Accionistas sin modificaciones.

## **28. EVENTOS SUBSECUENTES**

Hasta la fecha de emisión de estos estados financieros 29 de enero del 2016, no se tiene conocimiento de otros hechos de carácter financiero o de otra índole, que afecten en forma significativa los saldos o interpretación de los mismos.

Elaborado por:

  
Antonio Jaramillo M.

CONTADOR GENERAL

CPA No 17-3482