

INFORME DE GERENCIA

Quito, Abril de 2007

85724

Señores
Socios de VIDORTEC S.A.
Presente.

De mis consideraciones:

Pongo en su conocimiento y a su consideración el Informe de Gerencia de Vidortec S.A. durante el periodo 2006.

El 2006 fue un año electoral y por un gobierno saliente que se dedicó fundamentalmente a esperar los resultados para preparar el cambio de mando. La incertidumbre en cuanto a las tendencias favoritas del electorado y la baja de popularidad de los principales partidos políticos marcó el desenvolvimiento del país durante los últimos meses del año anterior. Este escenario político trajo como consecuencia que las principales empresas no realicen inversiones sino hasta conocer a los nuevos mandatarios y su política económica.

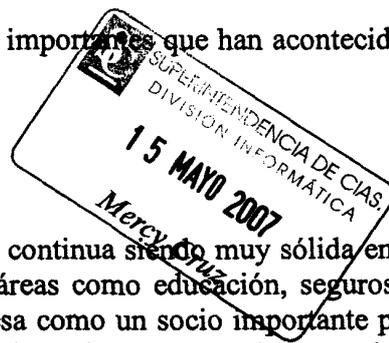
Sin embargo hacia finales de año, el gobierno convocó a licitación para modernización del Registro Civil teniendo como punto principal la emisión de una nueva cédula de identidad nacional, en este proyecto logramos una importante participación, lamentablemente la demora de algunas instituciones en la revisión de la propuesta hizo que el gobierno prefiriera no firmar contratos en el final de su periodo.

A continuación paso a analizar los hechos más importantes que han acontecido durante el año 2006.

SITUACIÓN DE LA EMPRESA:

La posición de la empresa durante el año 2006 continua siendo muy sólida en el sector financiero - bancario, y de identificación en áreas como educación, seguros y salud. Adicionalmente se logró consolidar a la empresa como un socio importante para todos los clientes que mantienen procesos en los que las soluciones provistas por la empresa significan una importante mejora de sus procesos.

En este momento nuestra empresa no es solamente proveedora de soluciones para emisión de tarjetas, sino que ofrecemos soluciones completas con tarjetas PVC y equipos de ensobrado y sobres mecanizados, esta percepción la tienen nuestros clientes para los que en la actualidad somos asesores de sus áreas de negocio.



El cierre del año anterior ha sido exitoso ya que se logró un buen nivel de ventas, logrando colocar uno de los equipos más modernos y completos de Sudamérica en el área de producción de tarjetas.

Para el año 2007 el objetivo es mantener el crecimiento obtenido durante el año anterior y continuar brindando las mejores soluciones a nuestros clientes y el mejor servicio post-venta que nos asegura la preferencia en el mercado.

SITUACIÓN FINANCIERA

Pongo a consideración este informe, acompañado de los estados financieros.

Hemos obtenido una utilidad de US\$35.569.80 inferior a la del año 2005.

Me permito resumir las cifras constantes en el balance con relación al impuesto a pagar por el ejercicio 2.006.

Utilidad según el estado de pérdidas y ganancias	US\$35.569,80
15% de Participación de los trabajadores	US\$ 6.430,78
Gastos no deducibles	US\$ 4.302,08
Basa Imponible para impuesto a la renta	US\$ 36.441,10
Impuesto a la renta	US\$ 9.110,27
Anticipos e impuestos retenidos en la fuente	US\$ 1.679,26
Retenciones en la fuente del 2006	US\$ 7.601,02
Saldo a Pagar	US\$ (170,01) A favor de Vidortec.

OBLIGACIONES FISCALES Y LABORALES:

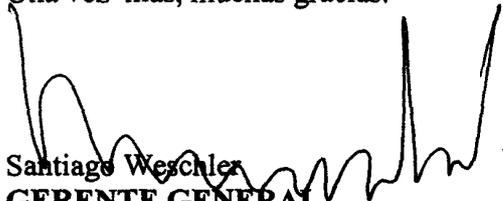
Se ha cumplido con todas las obligaciones fiscales y laborales, respetando los incrementos salariales y manteniendo muy buena relación entre empresa y trabajadores.

OBJETIVOS PREVISTOS PARA Y EXPECTATIVAS PARA 2007:

Durante el periodo 2006 se cumplió con los objetivos planteados, esperamos que en el nuevo año se consoliden los proyectos planificados y se cumplan las expectativas de la empresa.

Quiero dejar constancia de mi agradecimiento a los socios e igualmente a todo el personal por la colaboración que se ha prestado para con los objetivos.

Una vez más, muchas gracias.



Santiago Weschler
GERENTE GENERAL