

INFORME DE GERENCIA

Quito, Mayo de 2014

Señores
Socios de VIDORTEC S.A.
Presente.

De mis consideraciones:

Pongo en su conocimiento y a su consideración el Informe de Gerencia de Vidortec S.A. durante el periodo 2013.

SITUACIÓN DE PAIS:

El escenario político del país no cambio en el año 2013 en relacion a los años anteriores, la tendencia económico-social del Gobierno, hace que el riesgo país aumente por lo que no se produjeron inversiones extranjeras importantes en ningún rubro.

En al ámbito nacional, la tendencia del gobierno en contra de medios de comunicación, banca privada, así como las continuas limitaciones a las importaciones, hizo que algunas de las principales empresas del país detuvieran las inversiones en sus principales proyectos para priorizar el cumplimiento de las nuevas disposiciones gubernamentales.

En cuanto a proyectos del estado, en el período 2013, dado el escenario antes detallado, no fue posible concretar muchos proyectos, sin embargo pudimos concretar la instalación de un importante proyecto de videoconferencia en el sector publico.

SITUACIÓN DE LA EMPRESA:

La posición de la empresa durante el año 2013, experimentó notable crecimiento en el sector financiero – bancario, participando con éxito en proyectos de migración hacia tecnología EMV y Emisión Instantánea.

Esta consolidación permite que nuestra empresa sea considerada como un socio importante para todos los clientes que requieren soluciones relacionadas con las áreas de nuestro negocio.

En este momento nuestra empresa no es solamente proveedora de soluciones para emisión de tarjetas, sino que ofrecemos soluciones completas en todo lo referente a procesos que se relacionan con tarjetas chip, soluciones para proceso de correspondencia, controles de acceso-asistencia y videoconferencia

Esta diversificación y crecimiento es lo que nos permite mantener y superar la percepción de nuestros clientes como socios estratégicos en sus procesos operativos.

Adicionalmente, hacia fines del año 2013, Vidortec inició la diversificación de su portafolio de productos y servicios, ingresando con éxito en el sector industrial a través de los productos del área de Packaging.

Para el año 2014 el objetivo es mantener el crecimiento obtenido durante el año anterior, abriendo nuevas líneas de mercado y seguir brindando las mejores soluciones a nuestros clientes y el mejor servicio post-venta que nos asegure la preferencia en el mercado.

OBLIGACIONES FISCALES Y LABORALES:

Se ha cumplido con todas las obligaciones fiscales y laborales, respetando los incrementos salariales y manteniendo muy buena relación entre empresa y trabajadores.

OBJETIVOS PREVISTOS PARA 2013 Y EXPECTATIVAS PARA 2014:

Durante el periodo 2013 se cumplió los objetivos planteados, esperamos que en el nuevo año se consoliden los proyectos planificados y se cumplan las expectativas de la empresa.

Quiero dejar constancia de mi agradecimiento a los socios e igualmente a todo el personal por la colaboración que se ha prestado para con los objetivos.

Una vez más, muchas gracias.


Guillermo Weschler
GERENTE GENERAL