

Informe de Gerencia Anual – Cotecna del Ecuador S.A.

1. INTRODUCCION.-

El ejercicio 2014 fue un año difícil donde el negocio de Banano fue afectado por la baja exportación, consecuentemente afecto en la tarifa que se cobra en la inspección de calidad que Cotecna realiza, por tal motivo la casa matriz decidió dar por terminada esta línea de negocio y liquidar a todo el personal que ha venido laborando desde los años 1990. Adicionalmente, el negocio de consumer fue fortalecido por inspecciones industriales, vigilancia de mercado y validación de conformidad. Las línea de TFS, creció en 12.5% debido al incremento de operaciones en esta línea principalmente en validación de prendas. El contrato de vigilancia con el mercado INEN permitió incrementar los ingresos del año a \$4.2MM. Permitiendo crecer en un 40% versus al año anterior.

2. RESULTADOS POR LINEA DE NEGOCIO.

Como se indicó en el párrafo anterior los ingresos crecieron en un 40% principalmente por la línea Consumer y TFS.

Figures in Thousands / 000's - USD	Actual 2014.YR	Actual 2013.YR	Variation (%)
Institutional		111.7	
Trade Finance Services	708.6	622.5	12.5%
Agri - Inspections	1,532.4	1,670.1	(8.2%)
Agri	1,532.4	1,670.1	(8.2%)
Minerals - Inspections	14.6	2.7	447.7%
Minerals	14.6	2.7	447.7%
Commodities	1,547.8	1,672.7	(7.5%)
Commodities & Trade finance	2,247.5	2,295.3	(2.1%)
Consumer Goods	1,994.1	733.3	171.9%
All Consumer Business	1,994.1	733.3	171.9%
Commercial	1,241.3	1,095.6	13.3%
All Business Activities	4,241.8	3,147.3	34.8%
Group Activities	4,331.0	3,147.3	37.6%

3. DATOS FINANCIEROS.

COTECNA DEL ECUADOR	EN MIL DE DOLARES	
	2014 YR 2014	2013 YR 2013
INGRESOS	4,241.60	3,147.30
COSTOS	2,695.00	2,022.08
MARGEN CONTRIBUCION	1,546.60	1,125.22
GASTOS OPERATIVOS	1,424.00	1,112.20
UTILIDAD ANTES DE PARTICIPACION	122.60	13.02

Los costos se incrementaron en un 33% que significa que fueron más eficientes debido a que es menor al incremento de los ingresos. Los gastos operativos se incrementaron en un 28% principalmente al incremento del personal de ejecución o emisión de certificados, viáticos, y gastos por honorarios profesionales.

4. DE LA FACTURACIÓN Y CARTERA POR COBRAR.

Respecto a la recuperación de la cartera por cobrar, la rotación de esta se encuentra en 37 días la cual ha mejorado con respecto a la rotación del periodo anterior que fue de 45 días. La antigüedad de cartera es menor a 60 días que representa 93.39%, y esto significa que la cobranza está controlada y que la cartera antigua esta bajo 6.61%.

5. DE LA LIQUIDEZ, ENDEUDAMIENTO Y RELACION PATRIMONIAL.

Respecto a la liquidez, la empresa en su estructura demuestra su solvencia para atender sus compromisos en corto plazo con una relación de 1.57 por cada dólar de deuda. El endeudamiento respecto a la totalidad de la inversión representa un 66% que corresponde a deuda a corto plazo originada por provisiones de terminación de contratos por inspectores de Banano y pagos a proveedores. El patrimonio respecto al total de Activos es de un 34%. Estos índices confirman la solvencia y solidez de las operaciones de esta entidad.

COTECNA DEL ECUADOR	
EN MILLES DE DOLARES	2011
Activo Corriente	1,453,966.42
Activo No.corriente	<u>115,236.12</u>
Activo	1,569,182.54
Pasivo Corriente	928,757.90
Pasivo no Corriente	113,109.20
Patrimonio	<u>527,315.44</u>
Pasivo y Patrimonio	<u>1,569,182.54</u>

Atentamente


Fernando Cristóbal Vela Holguín,
Gerente General,
Cotecna del Ecuador.