

Guayaquil, 12 de Marzo del 2013

Señores  
Junta Directiva  
TECNOQUIMICAS S.A.  
Cali

De mis consideraciones:

En calidad de Gerente General de TECNOQUIMICAS DEL ECUADOR S.A. presento el informe correspondiente al año 2012:

#### **Entorno Político y económico.-**

Este ejercicio refleja la consolidación de un Gobierno Presidencialista, que fundamentado en el fortalecimiento de una estructura de su movimiento en la que han tomado en cuenta con mucha ponderación la participación ciudadana y la organización de los comités barriales a lo largo y ancho del País y si a ésta acción se adhiere la reestructuración del poder judicial que a partir de la Consulta Popular de mayo del 2011 en la que tuvo el apoyo mayoritario del pueblo ecuatoriano, implantaron la llamada Corte de Transición que sacudió todo el andamiaje legal tradicional para lograr la reestructuración de la función Judicial.

Con esta estrategia, el Gobierno aglutina un poder integral, que le permite forjar el camino para la toma de las grandes decisiones en su planificación que a través del gasto público e inversiones impulsa el desarrollo de la economía del País. Esta estrategia le es viable siempre y cuando se mantenga los ingresos económicos producto de la explotación petrolera, y la extraordinaria recuperación de los impuestos, éstas constituyen entre otras las principales fuentes de ingreso.

Los programas encaminado a lograr una "Redistribución del Ingreso" mediante obras sociales de gran magnitud, entre ellas el éxito logrado en el programa "Manuela Espejo" liderada por el Vicepresidente de la República, el desarrollo vial integral, la inyección de liquidez para generar una demanda efectiva de sectores populares, entre otros han consolidado un liderazgo del presidente de muy buena aceptación de una masa poblacional que los apunala.

Otro de los objetivos del Gobierno ha sido dar apoyo a la clase trabajadora que devengan salarios mínimos inferiores de lo que se denomina la "Canasta básica Familiar" Los salarios mínimos vitales han sido para el año 2009 US\$. 218,00; año 2010 US\$. 240,00; para el 2011 US\$. 264,00; para el año 2012 USD. 292 y a inicios del 2013 US\$. 318,00. El objetivo del gobierno para el cierre del año 2012 fue llegar a alcanzar un salario digno y mayoritariamente las unidades económicas refleja un logro de este objetivo, para diciembre del 2012 fue de USD. 545.07 en una familia constituida por 4 miembros con 1,6 perceptores de ingresos, esta se acerca a US\$ 595,70 que es la canasta familiar, representando el 91.5%.

El Gobierno ha realizado un esfuerzo importante para dinamizar la economía a través de la inversión y gasto público, especialmente en salud, construcción vial y educación. Los recursos provienen principalmente de la exportación petrolera la cual creció en un 2.6% (USD282 millones) respecto al año 2011 cerrando a diciembre del 2012 en USD. 11.035.8 millones, los ingresos tributarios crecieron en el 26.3% (USD. 2.116 millones) principalmente por el incremento del IVA, (Impuesto al valor agregado) que creció en el 24.4% (USD. 1077.5 millones), los ingresos tributarios cerraron en USD. 10.171.2 millones a Diciembre 2012.

En política externa, se ha mantenido el comportamiento del Gobierno, no se ha firmado ningún acuerdo macro con los Mercados de mayor demanda: Estados Unidos y la Comunidad Económica Europea y no se define el futuro del ATPDEA, más aún en la actualidad se presenta un riesgo en la renovación, esta situación preocupa al sector productivo y genera la falta de capital fresco que dinamice la economía. Mientras la riqueza en recursos naturales del Ecuador es un potencial inmenso para ser explotados a futuro. Se están dando los primeros pasos para la explotación minera. El Gobierno planifica que con una mayoría de asambleístas logrará ejecutar leyes que le permitan la explotación minera como un potencial importante de ingresos para la economía nacional.

El crecimiento de la economía en el año 2012 estimado por el Banco Central del Ecuador se prevé el 5.01. La inflación reflejó el 4.16%. La desocupación del 5,04% y un subempleo en el orden del 39.83.

#### **El Mercado Farmacéutico y el negocio TQE.**

Durante el 2012 el mercado total farmacéutico creció un 5,49% en dólares según IMS con una participación de las marcas del 93.15 % y de los genéricos del 6,85%. En materia de genéricos éticos, nuestro principal negocio, la marca MK permaneció en dólares muy cercana a Genfar (21%) con participación de mercado del 19%; en materia de OTC nuestro producto vitamina C MK alcanzó la sexta posición del mercado en valores (crec. 14,5%) y la décima en dosis,

Se lanzaron 25 referencias de productos nuevos durante el año, en comparación a las 11 que se lanzaron en el 2011, los cuales aportaron US\$ 782.000 adicionales a las ventas de negocio. Se continúa con la congelación de los precios y un rígido control de la Comisión de Fijación de Precios que actúa en el Ministerio de Salud Pública.

En marcas se lanzó el Dermocuad que alcanzó la venta de US\$ 32.000 mostrando una gran oportunidad para la conformación de una línea de productos de marca la cual se presentó en el plan de mercadeo.

El negocio Veterinario facturó un neto de USD 584.000 decreciendo un -36 % vs. 2011. La venta lo estamos realizando a través de un distribuidor que es la Cia. Ecuaquimica S.A.

#### **Resultados.-**

Los principales resultados 2012 son:

- Las ventas brutas del ejercicio de US\$. 23'415 mil dólares, que tras devoluciones y descuentos por US\$. 555 mil arrojan una venta neta de US\$. 22'860 mil dólares, vs. US\$. 20.236 mil dólares año 2.011, refleja un incremento del 12.97%. Las cobranzas



Tecniquimicas

fueron de US\$.21'145 mil dólares un 92,50% de las ventas netas y el 102.65% de lo presupuestado.

- Las cartera de Clientes al 31 de Diciembre/12 registra un saldo de US\$. 6'920 M. que comparada con los US\$. 6'574 M. del año 2011 refleja una variación de 346M. esto es el 5.27%. La composición es la siguiente:

1. La cartera comercial (lo que está por vencer y la cartera hasta 90 días vencida) registra un valor de US\$. 6'796 mil dólares, que representa el 98,21% del total de la cartera, lo que demuestra una cifra razonable.
2. La cartera vencida de 91 días en adelante alcanza un valor de US\$. 124mil dólares, que representa el 1.80%.
3. La cartera en riesgo ha tenido el siguiente comportamiento:

En zona 79 de abogados refleja un valor de US\$. 85 mil dólares un 1.23% de la cartera total.

4. El promedio ponderado de los días cartera al cierre de diciembre del 2012 reflejó 102 días, a diciembre del 2011 fue de 98 días. Hasta el mes de Noviembre/2012 el promedio fue del 96 día, el deterior se refleja a partir de noviembre que marcó 101 días, que es una situación coyuntural por el comportamiento de éstos dos últimos meses de la atención de pago de los clientes. También tiene un efecto marcado la línea de AGVET que reflejó 123 días promedio.
5. Las cuentas con un alto grado de riesgo de recuperación tenemos registrado un valor de US\$. 417M para enfrentar esta contingencia, tenemos registrado una provisión para incobrables de US\$. 526 mil dólares.

- El resultado del ejercicio marcó una utilidad de US\$. 524.519 dólares que comparada con la pérdida del año 2011 que fue de US\$. 158.130 dólares, refleja un incremento del 432% y que una vez efectuada la conciliación tributaria por un valor de US\$. 368.872 el resultado fue una utilidad para efectos tributarios de US\$. 893.391,68 a los que deducidos la participación de las utilidades de trabajadores (15% sobre USD. 524.519 representa USD. 78.678) y el gasto producto del incremento de empleados y discapacitados por un valor de USD. 48.041 se resumen en una base imponible de USD. 766.673 de los cuales el 23% de Impuesto a la Renta representa USD. 176.334,75

De la utilidad del Ejercicio de USD. 524.519, descontado el 15% de participación de utilidades de los trabajadores por USD. 78.678, El 23% de Impuesto a la Renta por USD. 176.334,75 y el Impuesto Diferido (Aplicación NIIF) por USD. 39.989 refleja una utilidad neta de USD. 229.518 a disposición de los Accionistas.

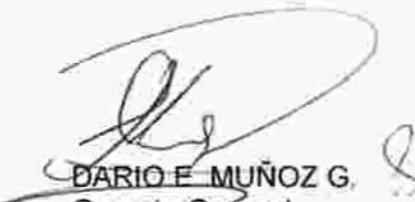
Es de suma importancia hacer conocer que los Estados Financieros fueron preparados de acuerdo a Normas Internacionales de Información Financiera – NIIF, siendo este año 2012 el segundo año de aplicación, por lo que es susceptible la comparación de las cifras bajo las mismas normas aplicadas en el año 2011.

Es importante destacar el esfuerzo que ha realizado la fuerza de ventas, que no obstante enfrentar una dura competencia, y el nuevo escenario económico, político y social, se ha conseguido mantener el nivel de ventas.

Señores Accionistas los Estados Financieros de la Compañía que presento están a su disposición para su aprobación.

Antes de concluir este informe quiero dejar constancia de mi agradecimiento a todo el personal de la Compañía por su valioso apoyo y a ustedes señores accionistas por la confianza dispensada.

Atentamente,



DARÍO E. MUÑOZ G.  
Gerente General