

**INFORME DE PRESIDENTE DE COMPAÑÍA DISTRIBUCIONES COSTO S.A.
EJERCICIO ECONOMICO 2.014**

Señores miembros de la Junta Ordinaria de Accionistas, dando cumplimiento a lo dispuesto por la Ley de Compañías, en concordancia con la Resolución 92 - 1 - 4 -3 - 0013, pongo a vuestra consideración el siguiente informe de labores correspondiente al ejercicio económico comprendido desde el 01.01.2014 al 31.12.2014.

1.- Esta presidencia ha dado cumplimiento cabal a las disposiciones de la Junta General de Accionistas.

2.- Siendo la principal actividad de la empresa DISCOSTO S.A. la importación y comercialización de productos alimenticios y afines y los cambios implementados por el gobierno nacional, para todo lo relacionado con importaciones: cupos de importación, certificados de conformidad, etc. etc. y por la obligatoriedad de cumplir normas y reglamentos INEN relacionadas con el etiquetado de los productos, no pudimos tener un abastecimiento fluido, llegando al punto que en la temporada navideña, que es la que genera el 90% de nuestros ingresos, estuvimos desabastecidos.

Pese a que realizamos grandes esfuerzos para superar todas estas dificultades, no fue posible alcanzar los volúmenes de importación y ventas que nos permitan sobrellevar la situación.

Con miras a obtener la liquidez necesaria, vendimos algunos activos fijos lo cual arrojó una pequeña utilidad contable y por su naturaleza no tributable.

Por ellos, los resultados económicos han sido negativos según lo demuestran los estados financieros.

3.- En los aspectos legales y administrativos no se han producido hechos relevantes que mencionar. Las relaciones obrero patronales se han desarrollado en un ambiente de cordialidad, armonía y abierta cooperación. Debemos manifestar que contamos con un equipo de trabajo que brinda resultados satisfactorios.

4.- Como sucesos relevantes en el desarrollo de las actividades del 2.014, relevantes menciono tres:

a) Debido al desabastecimiento, la red de distribución que habíamos desarrollado, con la llegábamos a varias zonas geográficas, paulatinamente se fue perdiendo. De tal forma que ya no contamos con distribuidores en: Tungurahua, Francisco de Orellana, Sto. Domingo, Carchi e Imbabura.

b) Debido a obstáculos en el ARCSA, no fue posible la obtención de los registros sanitarios de los productos que aspirábamos importar de la fábrica Marilan de Brasil.

c) No ha sido posible continuar con el proyecto de desarrollar productos con marca propia.

6.- Como recomendaciones para el próximo período se pueden citar:

a) Fortalecer la red de distribución, otorgando herramientas de trabajo a nuestros clientes como: publicidad, promociones, premiar el esfuerzo mediante planes de incentivos que deberán salir de nuestros proveedores etc.

b) En el escenario que se presentará con el incremento de proveedores de origen brasileño, es indispensable conseguir los recursos económicos suficientes para que en la época pico (Octubre a Diciembre) nuestros niveles de importación de mercaderías se incrementen significativamente para no sufrir desabastecimiento y consecuentemente bajas en rentabilidad e imagen.

Señores Accionistas: aspiro que le presente informe de labores satisfaga plenamente cualquier inquietud que ustedes pudieran tener en relación al manejo administrativo y financiero que el suscrito ha desarrollado en la compañía.

Nuevamente agradezco por la confianza brindada.

Atentamente,

Javier Martínez Scaff
Presidente