

**INFORME DE PRESIDENTE DE COMPAÑÍA DISTRIBUCIONES COSTO S.A.  
EJERCICIO ECONOMICO 2.010**

Señores miembros de la Junta Ordinaria de Accionistas, dando cumplimiento a lo dispuesto por la Ley de Compañías, en concordancia con la Resolución 92 - 1 - 4 -3 - 0013, pongo a vuestra consideración el siguiente informe de labores correspondiente al ejercicio económico comprendido desde el 01.01.2009 al 31.12.2010.

1.- Esta presidencia ha dado cumplimiento cabal a las disposiciones de la Junta General de Accionistas.

2.- Siendo la principal actividad de la empresa DISCOSTO S.A. la importación y comercialización de productos alimenticios y afines, los resultados de posicionamiento en el mercado han sido razonablemente satisfactorios, pese a la competencia de otras empresas productoras y/o importadoras que comercializan productos similares y al incremento de precios que hemos sufrido como consecuencia de la variación de los precios internacionales del trigo y de los combustibles, lo cual obviamente influyo sobre los costos de importación.

3.- En los aspectos legales y administrativos no se han producido hechos relevantes que mencionar. Las relaciones obrero patronales se han desarrollado en un ambiente de cordialidad, armonía y abierta cooperación. Debemos manifestar que contamos con un equipo de trabajo que brinda resultados satisfactorios.

4.- La utilidad del ejercicio pudo haber sido superior pero afrontamos diversas dificultades en el desarrollo normal de nuestra empresa por tres factores:

- a) Retrasos en la capacidad de respuesta de nuestros proveedores lo cual ocasiono que dejemos de importar una buena cantidad de mercadería.
- b) La compañía de transportes que cubre nuestros tramos internacionales por varias ocasiones dilato el proceso de transporte, ocasionando los consecuentes rompimientos en el abastecimiento.
- c) El hecho de no contar con un inventario de respaldo, también ocasiono por varias oportunidades la ruptura de stock.

5.- Como logros relevantes menciono tres:

- a) Hemos logrado incrementar un importante número de nuevos clientes, lo cual nos ha permitido llegar a mayor cantidad de zonas geográficas.
- b) El inicio de los trámites para obtener los registros sanitarios para ampliar nuestra gama de productos.
- c) El inicio del proyecto para comercializar productos con marca propia.

6.- Como recomendaciones para el próximo periodo se pueden citar:

- a) Fortalecer la red de distribución, proporcionando mejores herramientas a nuestros clientes como: publicidad, promociones, planes de incentivos, etc.
- b) Conseguir los recursos económicos suficientes para que en la época pico (Octubre a Diciembre) nuestros niveles de importación de mercaderías se incrementen significativamente para no sufrir desabastecimiento y consecuentemente bajas en rentabilidad e imagen.

Señores Accionistas: aspiro que le presente informe de labores satisfaga plenamente cualquier inquietud que ustedes pudieran tener en relación al manejo administrativo y financiero que el suscrito ha desarrollado en la compañía.

Nuevamente agradezco por la confianza brindada.

Atentamente,

  
Javier Martínez Staff  
Presidente

