

# TRANSCAYAMBE S.A.

## INFORME DE GERENTE

El presente tiene como objetivo brindar información referente a la administración en los siguientes aspectos: Económico, Cumplimiento de disposiciones de Junta General y el Directorio, Hechos extraordinarios en el área Administrativa, Laboral y Legal, Situación Financiera de la compañía, Recomendaciones a la Junta General.

Ing. Washington Mauricio Oña Caicedo  
24/05/2012



# TRANSCAYAMBE S.A.

## INFORME DE GERENTE

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías en mi calidad de Gerente General pongo a su consideración el Informe de la Gestión realizada por la Administración de TRANSCAYAMBE S.A. durante el ejercicio económico del 2.011

### 1.- COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO POLÍTICO ECONOMICO

Dentro del entorno de transportistas en el ámbito económico, podemos decir que hemos gozado de estabilidad con el actual gobierno, las tasas de interés se han mantenido al 11.22% en lo que se refiere a créditos para microempresas; Sin embargo también existen factores negativos que causan el retraso en nuestra economía como la recuperación de los valores de nuestros servicios, falta una política gubernamental que regule el pago de máximo 8 días por el servicio como lo han adoptado otros países.

### 2.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2.011

Durante el ejercicio que ha concluido el 31 de Diciembre del 2.011, ha pesar de lo manifestado la situación de la empresa ha sido poco favorable, lo que se refleja en sus estados financieros.

Los esfuerzos de la administración han estado encaminados para que la empresa mantenga un crecimiento en el giro normal de sus actividades.

Durante este año como parte de la integración de la nueva administración, las operaciones al termino del 31 de diciembre del 2.011, con el esfuerzo desplegado conjuntamente entre la gerencia y sus profesionales se propone importantes metas a corto y largo plazo como son:

- Una mejor participación en el campo logístico, llegando a ser reconocida por todos los accionistas en poco tiempo ya que existe más dinamismo en la rotación de las unidades.
- Adoptamos medidas que hagan la facturación más efectiva para su posterior pago inmediato.
- Hacer que los activos fijos de la empresa sean más funcionales.
- Impartir normas de calidad para brindar un mejor servicio.
- Mantener e incrementar alianzas estratégicas con diferentes líneas de transporte robusteciendo así los ingresos para nuestra empresa a largo plazo.
- Tener una política publicitaria influyente de tal manera que las personas conozcan de que se trata el servicio de Transporte y donde está ubicado, para reforzar nuestra economía.
- Adopción de NIIF'S

### 3.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

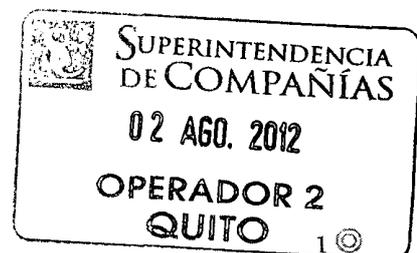
Cabe indicar a la junta general de accionistas, que todas las disposiciones tomadas por este organismo, han sido cumplidas a cabalidad por la administración, tales como la cesión de acciones, , proyectos de transportación a nuestros clientes, determinación de actividades a cada departamento.

### 4.- HECHOS EXTRAORDINARIOS DURANTE EL EJERCICIO DEL 2.011 EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

Durante el año 2.011, en lo referente a los aspectos administrativos, laborales y legales, la empresa se ha desenvuelto en un ámbito normal logrando conservar las fuentes de trabajo existentes.

### 5.- COMPARACIÓN DE LA SITUACIÓN FINANCIERA Y LOS RESULTADOS ANUALES DE LA COMPAÑÍA CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE

Durante este ejercicio económico que ha concluido el 31 de diciembre del 2.011, la situación de la empresa arroja una perdida de 22.111,42, pero para el año 2012, bajo nuevas estrategias de trabajo con empresas como Moderna y Nestlé se tiene un panorama económico favorable que refuerce nuestra economía.



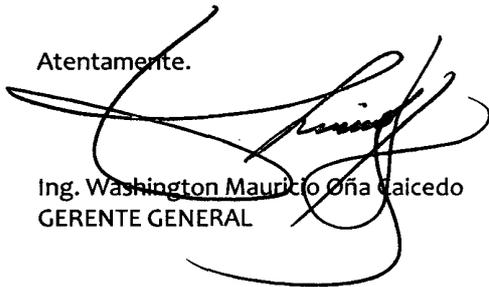
6.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2.012

La administración recomienda que se mantenga la situación patrimonial positiva de la empresa, con el fin de cumplir con los objetivos que persigue la misma, así como fortalecer la imagen ante sus clientes aun más de la que ha ganado hasta la fecha.

Para el ejercicio 2.012, se recomienda continuar con los programas (Calidad en el servicio al cliente) y proyecciones a fin de incentivar el crecimiento de la empresa especialmente basados en estrategias para mejorar nuestra participación en el Transporte de carga Pesada, ofreciendo los servicios a todo tipo de estratos sociales y por otra parte mantener una política racional para la reducción de gastos.

Adicionalmente se recomienda terminar el asunto pendiente con ciertos Clientes de cuentas atrasadas, para egresar los registros contables pendientes en la contabilidad. Sin más por el momento, quedo de ustedes agradecido.

Atentamente.



Ing. Washington Mauricio Oña Caicedo  
GERENTE GENERAL

