



Señores Accionistas;

El día de hoy es mi obligación estatutaria rendir informe de mi gestión administrativa del año 2008; la misma que estuvo sostenida y respaldada por los Señores Accionistas Miembros del Directorio de la Empresa.

En el año 2008 se cumplió con todas y cada una de las expectativas propuestas al inicio del año. El presente informe para facilidad esta diseñado por áreas de competencia administrativa como lo podrán apreciar en adelante.

AREA ADMINISTRATIVA TECNICA.

En el área de imágenes hemos mantenido un adecuado servicio para nuestros clientes en radiología, mamografía, densitometría ósea y ecografía. En relación a este servicio debo informar que todos los equipos se encuentran funcionando en forma adecuada esto gracias al mantenimiento permanente de los mismos que se realiza a través de la empresa representante de la marca en Ecuador. Como parte de este servicio se han incorporado en calidad de colaboradores por honorarios médicos distinguidos médicos especialistas como el Dr. Gonzalo Pérez, Dr. Iván Velasco, Dr. Cristian Paredes, Dra. Katia Bayas y Dr. Vinicio Araque, ellos trabajan en forma permanente en el servicio de ecografía permitiendo nuestros servicios de ecocardiografía, ecografía 3D 4D y la realización de procedimientos como biopsias y otras más. Al momento el servicio de ecografía esta abierto desde las 7h30 hasta las 12h30 y los sábados de 8h00 a 12h00, mientras que el restos de nuestros servicios de radiología también se prestan en la tarde.

Es necesario destacar que hemos retomado en el año pasado el servicio de Endoscopía digestiva alta que se encuentra a cargo del Doctor Miguel Salazar y que nos ha dado buenos resultados hasta el momento.

En relación al área de laboratorio clínico debemos iniciar informando que se encuentra a cargo de la Dra. Jenny Alvarado que trabaja en equipo con dos licenciadas en laboratorio clínico y un tecnólogo médico. En este año hemos incorporado a nuestros equipos de diagnóstico un Sistema automático para pruebas especiales Immulite el mismo que se encuentra en nuestra empresa en

calidad de Comodato permitiendo de esta forma que el mantenimiento del equipo sea obligación del proveedor, además que el valor de los reactivos es sustancialmente menor que con nuestro antiguo vendedor. Al momento nos encontramos elaborando en forma interna los medios de cultivo con los que estamos trabajando de manera que hemos ahorrado costos también en esta área. En el área de recepción y facturación en este año se han actualizado los sistemas de computación ya que los equipos anteriores estaban obsoletos por su uso.

En este año el laboratorio inicio una estrategia de marketing y ventas con la finalidad de incrementar sus ingresos, es así que se contrato un representante para que realice las visitas a los médicos y a laboratorios pequeños que pueden requerir servicios complementarios, para lo cual se incorporó también por necesidad el mensajero motorizado, hasta finales del año 2008, las ventas por este sistema de mercadeo han sido importantes de alrededor de tres mil dólares mensuales.

Preocupación permanente de la administración es el mantenimiento de nuestras instalaciones físicas, en relación a nuestro inmueble este ha estado en permanente mantenimiento, en pintura, plomería y electricidad, se ha cuidado al detalle la presencia que imprimen nuestras instalaciones cuando nos visita el cliente, hemos implementado el concepto de "orden y limpieza" para el bienestar general. Además nuestras instalaciones cuentan con un letrero de identificación actualizado, moderno y llamativo.

AREA LABORAL.

Al momento la empresa cuenta con un personal muy estable con el que se ha logrado una buena relación de trabajo, nuestros colaboradores se han constituido en el capital más importante que tiene LABMETA S.A. es para nosotros un orgullo poder informar a nuestros accionistas que los trabajadores de LABMETA S.A. son personal con gran experiencia y que en este año hemos colaborado con su formación profesional a través de cursos de actualización en el manejo de equipos automáticos. Como decisión del Directorio la empresa ha emprendido en un

sistema de gestión de riesgos laborales que luego de la identificación y evaluación de riesgos hemos procedido a controlarlos a través del manejo en la fuente y la entrega de equipo de protección personal a nuestros empleados, ellos han colaborado en adecuadamente en su utilización y de esta manera todos estamos colaborando en la prevención de accidentes de trabajo y enfermedades ocupacionales.

AREA FINANCIERA.-

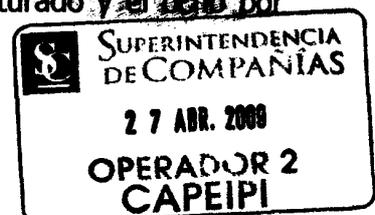
Se ha realizado un control permanente a los asuntos contables de la empresa, exigiendo el cumplimiento de las normas a nosotros referidas por la Señora Comisaria de la empresa, las mismas que se ajustan a los requerimientos del Servicio de rentas Internas.

Durante este año se han totalizado ventas por un valor de Quinientos ochenta y cinco mil novecientos cuarenta y nueve dólares (585.949.30 usd), resultando una utilidad antes de repartición a empleados y pago de impuestos de OCHENTA Y OCHO MIL CUATROCIENTOS TREINTA Y NUEVE dólares (88.439.85 usd).

Es importante señalar que no se han incrementado los precios de los servicios que prestamos a pesar del incremento de la inflación que repercutió en el costo de materia prima en hasta un cinco por ciento y otros gastos e insumos así como los servicios básicos y sueldos que también han subido.

Nos encontramos al día en pago de tributos, al Servicio de Rentas Internas, Municipio de Quito e Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social. Se han realizado todas las provisiones de fondos de reserva y jubilación patronal

Es importante anotar en este momento que se han pagado por comisiones de ventas un monto de CIENTO SETENTA Y SEIS MIL OCHOCIENTOS CINCUENTA Y SIETE dólares (176.857.58 usd), incluyéndose el ocho por ciento de retención en la fuente, el doce por ciento al valor agregado sobre lo facturado y el ocho por ciento que es retenido en el pago por tarjetas de crédito.



PLANES Y PROYECTOS 2009.-

A nadie escapará la situación de la economía del mundo y sin lugar a dudas del Ecuador, esto se podría resumir en una palabra "recesión" que afecta a todos por igual y de manera especial en el área empresarial. LABMETA S.A. ha comenzado a sentir esos efectos en lo que hace referencia al incremento de precios en equipos, reactivos y servicios de mantenimiento, los mismos que en algunos casos han llegado a duplicarse. Así mismo la empresa decidió un incremento salarial para su personal del orden de los veinte dólares que implica un incremento importante en el presupuesto anual.

Este panorama nos obliga a prever medidas de austeridad e implementación de agresivas medidas de mercadeo para nuestros productos, incrementaremos los esfuerzos para servir a más laboratorios externos, así como visitar a más médicos que puedan remitir sus pacientes para nuestros servicios.

Se ha venido evaluando la posibilidad de implementar otros servicios en la empresa como son; la ergometría y el monitoreo de presión arterial ambulatoria MAPA, esta en perspectiva la posibilidad de montar un pequeño servicio de fisioterapia y terapia respiratoria, así como el servicio de audiometría.

AGRADECIMIENTO.-

Es satisfactorio haber cumplido la tarea encomendada de dirigir la empresa LABMETA S.A. en unión de los Señores Directores. Agradezco a ellos, a todos los empleados por la confianza y entrega brindada a mi persona que ha redundado en el éxito de las labores. Como es mi costumbre un agradecimiento sentido a mi Dios quien ha velado diariamente este negocio, pido que siga bendiciendo en el año que nos encontramos.



Dr. Marco Sarzosa Salvador
Presidente Ejecutivo.