



MESSERECUADOR S.A.

*Tnte. Hugo Ortiz S10-374 y Hernand  
Prado*

*Telefono: 593 2 2615-640*

*Telefax : 5932 3101-342*

*RUC: 1791349962001*

*e-mail [messerecuador@tvcable.net.ec](mailto:messerecuador@tvcable.net.ec)*

Quito, 16 de marzo 2016

Señores Accionistas  
**MESSERECUADOR S.A.**  
Presente.-

**Estimados Socios:**

En cumplimiento con nuestros estatutos y de acuerdo a la Ley de Compañías del Ecuador, me complace poner para su consideración el informe de actividades de la Compañía, correspondiente al año 2015 y que representa al décimo séptimo año de vida de Messerecuador.

**1.- SITUACION ECONOMICA GENERAL**

El Ecuador del 2015 se desarrolló bajo la inversión exclusiva del Gobierno Nacional hasta cuando el precio del petróleo no decrecía tan dramáticamente esto hasta la mitad del 2015 y con una casi nula inversión del sector privado nacional o extranjero que es el sector donde nos manejamos. Entonces bajo este panorama mantenernos en el mercado es nuestra meta, sin perder nuestra cartera de clientes. Messerecuador S.A. logró un resultado positivo en el 2015, manteniendo los gastos operativos similares al año previo.

**2.- RIESGO POTENCIAL**

Por política del gobierno, se mantienen impuestos que nos afectan directamente a nuestros costos como es el pago del 5% a la salida de capitales, y Messerecuador efectúa pagos al exterior de sus importaciones. Además, por no tener acuerdos comerciales internacionales, de a poco se aísla de estos mercados y el crecimiento es limitado, y por otro lado, hay poca voluntad para apoyar a la inversión privada. y en lo único que se respalda es en los precios del petróleo que para el segundo semestre cayeron dramáticamente.

A mediados del 2015 hemos conseguido un nuevo proveedor de India de la soldadura común, con el problema de los tiempos de transito que prácticamente tenemos poco tiempo para cancelar y nos provoca iliquidez, aunque los precios son menores a los del anterior proveedor Conarco de Argentina.

Además, el mercado está forzando los precios a la baja por la recesión en la que ha caído el Ecuador y porque la competencia está ingresando con soldadura de proveedores de China, incluida los productos especiales.

### COMENTARIOS Y RECOMENDACIÓN DEL GERENTE GENERAL

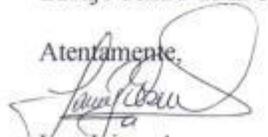
El resultado de las actividades correspondientes al ejercicio 2015 refleja una evolución positiva importante en relación a los electrodos especiales pero con un descenso de los electrodos comunes por no ser competitivos y para este año se obtiene una utilidad neta de USD 64828.56 por la venta de productos especiales de mayor margen, a pesar que los precios de los proveedores fueron más altos y no hemos podido subirlos internamente en la misma proporción, lo que constituye un resultado netamente positivo y refleja la actividad de esta Gerencia y de sus colaboradores.

Por lo explicado arriba, hemos logrado un resultado muy favorable, manteniéndonos en el mercado con una imagen de calidad y servicio técnico que lo reforzaremos aún más.

Del resultado positivo que obtuvo la Empresa, recomiendo que la **UTILIDAD NETA** del ejercicio sean pagadas a los Accionistas en su totalidad en el 2016 de acuerdo a la disponibilidad del cash.

Agradezco a los Accionistas, Ejecutivos y Empleados, tanto en Quito como en Guayaquil por su labor eficaz durante este ejercicio y por su confianza en mi trabajo dentro de la Compañía.

Atentamente,



Ing. Jaime Arcos  
**GERENTE GENERAL**