



Tnte. Hugo Ortíz S10-374 y Hernando Prado
Telefono: 593 2 2615-640
Telefax : 5932 3101-342
RUC: 1791349962001
e-mail messerecuador@tvcable.net.ec

Quito, 7 de marzo 2015

Señores Accionistas
MESSERECUADOR S.A.
Presente.-

Estimados Socios:

En cumplimiento con nuestros estatutos y de acuerdo a la Ley de Compañías del Ecuador, me complace poner para su consideración el informe de actividades de la Compañía, correspondiente al año 2014 y que representa al décimo séptimo año de vida de Messerecuador.

1.- SITUACION ECONOMICA GENERAL

El Ecuador del 2014 se desarrolló bajo la inversión exclusiva del Gobierno Nacional con una casi nula inversión del sector privado nacional o extranjero que es el sector donde nos manejamos. Entonces bajo este panorama mantenernos en el mercado es nuestra meta, sin perder nuestra cartera de clientes, aún así, las ventas en el 2014 fueron ligeramente menores al año anterior.

Messerecuador S.A. logró un resultado positivo en el 2014, manteniendo los gastos operativos similares al año previo.

2.- RIESGO POTENCIAL

Por política del gobierno, se mantienen impuestos que nos afectan directamente a nuestros costos como es el pago del 5% a la salida de capitales, y Messerecuador efectúa pagos al exterior de sus importaciones. Además, por no tener acuerdos comerciales internacionales, de a poco se aísla de estos mercados y el crecimiento es limitado, y por otro lado, hay poca voluntad para apoyar a la inversión privada, y en lo único que se respalda es en los altos precios del petróleo que para el segundo semestre cayeron dramáticamente.



Otro factor que nos sigue causando problemas es el lento despacho de nuestro proveedor Conarco Argentina, que nos ha provocado desabastecimiento de los

MESSERECUADOR S.A.

Tnte. Hugo Ortiz S10-374 y Hernando Prado
Telefono: 593 2 2615-640
Telefax : 5932 3101-342
RUC: 1791349962001
e-mail messerecuador@tvcable.net.ec



MESSERECUADOR S.A.

Tnte. Hugo Ortiz S10-374 y Hernando Prado
Telefono: 593 2 2615-640
Telefax : 5932 3101-342
RUC: 1791349962001
e-mail messerecuador@tvcable.net.ec

productos comunes que nos fabrican con el nombre de Messer, por lo que en algunos momentos hemos tenido un sobre stock. Pero tenemos que mantenernos con este proveedor ya que no tenemos otra alternativa cierta. Además de a poco los precios de Conarco están a la alza y corremos el riesgo de dejar de ser competitivos y ellos no nos están despachando lo que requerimos y solo nos envían lo que tienen en stock. Estamos intentando comprar de otros proveedores los productos comunes pero todavía no son competitivos.

COMENTARIOS Y RECOMENDACIÓN DEL GERENTE GENERAL

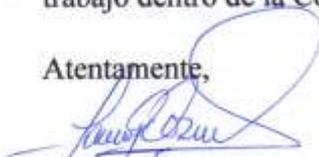
El resultado de las actividades correspondientes al ejercicio 2014 refleja una evolución positiva importante en relación a los electrodos especiales pero con un descenso de los electrodos comunes por no ser competitivos y para este año se obtiene una utilidad neta de USD 76771.96 por la venta de productos especiales de mayor margen, a pesar que los precios de los proveedores fueron más altos y no hemos podido subirlos internamente en la misma proporción, lo que constituye un resultado netamente positivo y refleja la actividad de esta Gerencia y de sus colaboradores.

Por lo explicado arriba, hemos logrado un resultado muy favorable, manteniéndonos en el mercado con una imagen de calidad y servicio técnico que lo reforzaremos aún más.

Del resultado positivo que obtuvo la Empresa, recomiendo que la **UTILIDAD NETA** del ejercicio sean pagadas a los Accionistas en su totalidad en el 2015 de acuerdo a la disponibilidad del cash.

Agradezco a los Accionistas, Ejecutivos y Empleados, tanto en Quito como en Guayaquil por su labor eficaz durante este ejercicio y por su confianza en mi trabajo dentro de la Compañía.

Atentamente,


Ing. Jaime Arcos
GERENTE GENERAL