

Quito, 27 de Febrero de 2015

Señores:  
Socios de REPYDISA CA

Me es grato presentar el siguiente informe correspondiente al período fiscal 2014

### **1. Antecedentes.-**

El presente informe ha sido preparado dando cumplimiento a lo dispuesto por los estatutos de la compañía y lo requerido por la Superintendencia de Compañías

La gerencia, como responsable de la contabilidad general de la empresa, ha elaborado el presente informe tomando en cuenta información entregada por cada uno de los proveedores y clientes de la empresa, la cual ha permitido emitir Estados Financieros bajo las NIIFs para PYMEs vigentes al cierre del periodo 2014.

### **2.- Entorno Empresarial.-**

En el año 2014 se ha reducido el volumen de facturación en un 39,58% en comparación con el 2013.

Ello se ha debido fundamentalmente a la pérdida del mayor cliente de SPLENDA ® que REPYDISA tenía y, al mismo tiempo, a la presión del mercado en el precio de este producto a la baja en un porcentaje muy alto debido a la entrada agresiva en el mercado de la sucralosa genérica procedente de China.

### **3.- Entorno Macroeconómico**

El Ecuador durante el año 2014, ha vivido una época de transición económica hacia una economía más cerrada hacia el mundo al tiempo que ha sufrido un revés en los presupuestos públicos debido a la baja del precio del petróleo, principal fuente de exportaciones y de ingresos públicos. Efectivamente la emisión de una serie de leyes proteccionistas ha tenido un efecto de aumento de las ventas de materias primas a nivel local, en lugar de importación.

Aunque esto representa una oportunidad para las empresas nacionales y para las maquilas, que, al mismo tiempo, van a necesitar más materias primas compradas localmente; también implica un riesgo de que las restricciones de importaciones se extiendan a nuestros insumos, por lo cual se están estudiando las posibilidades para estar preparado.

### **4.- Análisis Económico – Financiero de la Empresa**

A continuación se presentan los Estados Financieros cortados al 31 de diciembre de 2014, que incluyen: Estados de situación financiera clasificado; estados de resultados integrales por función; estados de cambios en el Patrimonio; Estados de Flujos de Efectivo método directo; y las Políticas contables y notas explicativas a los Estados Financieros.

#### **4.1.-Principales Rubros Financieros.-**

Al cierre del periodo fiscal 2014 el total de los activos corrientes representan el 89.25% del total de los activos. De este rubro las cuentas más representativas son las cuentas por cobrar a clientes no relacionados, con 33,23% y la cuenta de efectivo o equivalente del efectivo que es 20.39% del total de los activos.

El activo no corriente representa tan solo 10.75% del total de activos y su principal rubro es el de propiedades, planta y equipo.

El patrimonio de la empresa asciende a 157.127,24 USD, incluidos los resultados acumulados de años anteriores.

Las ventas Netas registradas al 31 de diciembre de 2014 alcanzaron 753 mil dólares

#### **4.2.- Situación Financiera de Corto Plazo**

Para Diciembre de 2014, la empresa muestra un nivel de solvencia ideal, que representa el 111.38%, con una prueba ácida de 1,11 (por cada dólar que la empresa debe puede solventar sus deudas con 1,11 USD).

#### **-Situación Financiera General.**

A diciembre del 2014 el patrimonio de la compañía representa el 34.81% de los activos.

El endeudamiento de la empresa alcanza el 65.19% de los activos.

#### **4.4.- Ventas y Rentabilidad.-**

Al concluir el periodo fiscal 2014 las ventas netas alcanzaron 753 mil dólares.

Al evaluar la estructura del margen bruto se puede apreciar que fue el 29,44% de los ingresos observándose una reducción respecto al año anterior, que era de 30,88%. La rentabilidad neta sobre ingresos bajó aún más pasando de un 12.28% a un 7.30%. Todo ello consecuencia de lo explicado anteriormente.

#### **5.- Conclusiones.-**

La gerencia, se mantendrá en la línea de mejorar los niveles de calidad certificados pasando de BPMs a iniciar con HACCP.

La incertidumbre político-económica del país requiere prestar mucha atención a lo que está pasando para adelantarse, en la medida de lo posible, a los acontecimientos que puedan afectar la rentabilidad de la empresa o estar preparados para una reacción temprana.

La incertidumbre sobre la situación de los precios internacionales de la sucralosa genérica (competencia) y sobre el futuro del SPLENDA ® y su competitividad en el mercado requiere toda la atención de esta Gerencia General y nos impulsará a buscar otros productos complementarios que puedan mejorar el nivel de ingresos de estos últimos años y crecer.

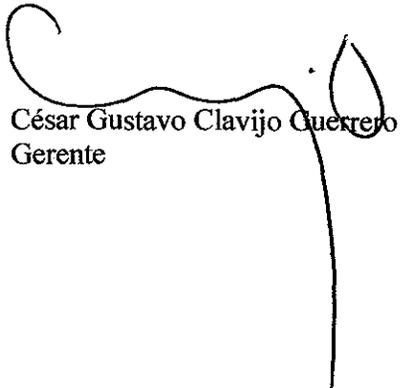
Por último, se realizará un cambio en el sistema contable que nos permita contar con una información oportuna y precisa de la situación de REPYDISA en todo momento además de que permita a esta Gerencia General apoyar más al departamento de ventas y a la mejora de los procesos de producción y despacho.

Seguidamente y para dar cumplimiento a lo establecido en relación a las utilidades, me permito informar a los señores accionistas, la siguiente distribución:

15% Participación trabajadores	<b>12.931,47</b>
22% IMPUESTO A LA RENTA	<b>18.308,49</b>
Disposición	<b>54.969,84</b>
	<hr/> <hr/> <b>86.209,80</b>

Agradezco la confianza y el apoyo brindado por los señores socios de la compañía, y el personal laboral que integra REPYDISA CA.

Atentamente

  
César Gustavo Clavijo Cuervo  
Gerente