

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL DE LA COMPAÑÍA GEOPETSA S.A. A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS POR EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2007.

Señores Accionistas,

En el año 2.007, la inestabilidad política-financiera ha sido la tónica en la que se ha mantenido el país, es así que durante el mismo no se ha tenido el tan esperado crecimiento del 3,5% previsto, sino que se puede decir que se ha mantenido por debajo del crecimiento de los años anteriores.

La perspectiva del gobierno por una reactivación económica se basa en el incremento de la producción petrolera que hasta ahora no se ha producido, sino al contrario se ha registrado una disminución de la misma; y la reducción en las tasas de interés y, un mayor nivel de consumo interno, que espera favorezca la Inversión Extranjera, siempre que existan mayores niveles de seguridad para los inversionistas.

DE LA OPERACIÓN:

Durante los primeros meses del año continuamos trabajando con dos taladros GP-1 y GP-2 bajo la modalidad de Ordenes de Trabajo, mientras que al equipo GP-3 se lo llevo a la base para realizarle una reparación mecánica.

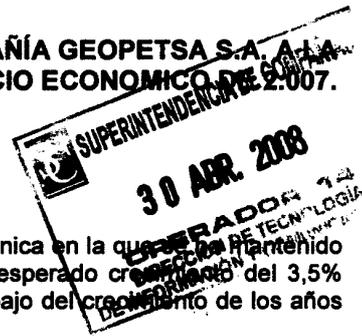
Mediante Oficio No. 1210 –PPR-OPE-CCT-2007 del 28 de febrero del 2007 nos hacen llegar la adjudicación del contrato de la INVITACION A OFERTAR No. PPR-CCQ-2006-065 CON TALADROS EN EL ECUADOR PARA LA PRESTACION DE SERVICIOS DE REACONDICIONAMIENTO DE POZOS CON UNA Y/O HASTA OCHO TORRES EN EL DISTRITO AMAZONICO, por el monto de USD 13'228.344,00 (más el 12% del IVA, más reajuste de precios, por el plazo de 2 años), la fecha de inicio del contrato fue el 14 de julio del 2007.

En relación al cobro de las facturas de operación manifiesto que el año 2006 se caracterizó por una mejora en las cancelación de las mismas, especialmente durante el tercer trimestre del año, que nos ayudó en algo a mantener nuestros pagos a proveedores principalmente los que afectan directamente a nuestra operación así como a nuestro personal operativo.

Otro aspecto importante que hay que resaltar es que se concluyó con el trámite de la nacionalización de nuestros equipos cuyo monto fue alrededor de Usd. 160.000,00, que se inició a fines del año 2006, lo que nos evita estar contratando pólizas Aduaneras y así mismo estar con el inconveniente de que si la empresa no tiene contrato con el estado tener que realizar la reexportación de los mismos lo que representa un monto bastante oneroso para la empresa.

Después de mucho tiempo de espera (Octubre 2006) de la aprobación del crédito y de la firma de la minuta (diciembre 2006), se concluyó con el trámite de compra vía Leasing Inmobiliario de nuestras oficinas ubicadas en el Edificio Amazonas Plaza, Piso 8 Oficinas 61,62,63 y 64 con sus respectivos parqueaderos por un monto más intereses de Usd. 868.000 mil dólares pagaderos en un plazo de siete años, cabe señalar que para la adquisición de las mismas se dio un anticipo de alrededor de 200 mil dólares

Los valores correspondientes a las tarifas de espera con cuadrilla, por los períodos de penalización, no han podido ser cobrados por la vía administrativa, manteniendo el trámite judicial, en el Juzgado tercero de lo Civil.



RESULTADOS:

Los resultados finales en miles de dólares se presentaron así, comparados con el 2.005:

	AÑO 2006	%	AÑO 2007	%	VAR.
VENTAS TOTALES	4.888	100	5.791	100	903
COSTO SERVICIO	3.230	66	3.755	65	525
UTILIDAD BRUTA	1.658	34	2.036	34	378
GASTOS ADMINISTRATIVOS	1.605	33	1.558	27	-47
GASTOS FINANCIEROS	97	2	184	3	87
OTROS ING/EGRESOS	-112	-2	78	1	190
UTILIDAD(PERDIDA)NETA	68	1	216	4	148

Como otras actividades relevantes de la empresa podemos señalar las siguientes: Se ha continuado con la ejecución de la construcción de nuestra nueva base. Se realizó la negociación para la adquisición de 260 tubos de acero Drill Pipe de 3½ de la cual se ha enviado la suma de Usd. 10.000,00 para asegurar la compra de la misma y con la diferencia de los Usd. 40.000, se ha realizado la reparación y acondicionamiento para la exportación quedando por pagar un saldo de Usd. 60.200,00, cabe mencionar que el costo de adquisición incluyendo el reparación está muy por debajo del precio del mercado internacional.

Con miras a la participación de la empresa en otras licitaciones o invitaciones a ofertar se ha venido conversando con empresas proveedoras de Equipos de Reacondonamiento, puesto que en el país el campo de trabajo se ve muy favorable ya que la política del gobierno actual es la de incrementar la producción de petróleo.

AGRADECIMIENTO:

Finalmente, agradezco a ustedes por la confianza en la gestión de esta administración, que ha tratado de conseguir los mejores resultados pese a lo complicado de su entorno comprimido por la gravedad de la crisis económica en que se mantiene nuestro país.

Atentamente,


Ing. Radu Mihail
Gerente general

