

Señor Presidente, Señores Comisarios Señoras y Señores accionistas:

LICITACIONES Y CONCURSOS GANADOS

Este es el cuadro comparativo, que les presenté el año pasado, de las Instituciones en donde, se habían ganado licitaciones:

INSTITUCION	NUMERO DE ACCIONISTAS QUE LABORAN	ACTUALMENTE 2014	OBSERVACIONES
Corporación Eléctrica del Ecuador	10	16	Contrato Vigente
Escuela Politécnica del Ejército	0	0	Contrato de Buses
Corporación Financiera Nacional	1	1	Se consiguió con el mismo señor Accionista, otro Recorrido.
Tata Solución Center	3	3	Contrato Vigente
Consejo Nacional de la Judicatura	1	0	Se terminó el contrato, salió a licitación, todas la Rutas
Instituto Nacional de Investigación Geológico Minero Metalúrgico	8	0	Vigente hasta Marzo del 2014, se terminó el contrato, se perdió la licitación.
Ministerio de Turismo	1	0	Se terminó el Contrato
Instituto Nacional de Eficiencia Energética y Energías Renovables	0	4	Contrato vigente
Baxter	0	2	Contrato Vigente
La Salle	0	5	
Incasa	0	1	
Pepsico	0	3	
SRI	0	1	
TOTAL	24 accionistas	36 accionistas	

Pese a haber Perdido el Contrato de INNIGEM, como se puede observar hemos aumentado el número de señor Accionistas, trabajando por contratos ganados por la Compañía.

Seguimos licitando en las Instituciones Públicas, tenemos el limitante de que hay una resolución de la SERCOP, en donde el Patrimonio de las Empresas participantes en las licitaciones, debe ser el 30% del Monto del Contrato, les recuerdo de que los contratos generalmente son de USD 150.000, por lo que el Patrimonio mínimo que necesitamos es de USD 45.000, este año como lo podrán observar en el balance, superamos ese monto.

En estas licitaciones ha logrado que trabajen el señor Guillermo Ortiz, al mismo que se le viene descontando mensualmente los valores pendientes, y el caso del Señor Marcelo Freire, se lo resolvió con la compra de acciones al señor Ángel Cruz el mismo que ha asumido las obligaciones del Accionista saliente y le logramos ubicar trabajo para que vaya cancelando los valores pendientes.

Seguimos con la obligación del Señor Sandoval, que esperemos se solucione pronto, se le ha solicitado que cancele las obligaciones.

Como manifesté en el informe anterior, se participó en la licitación del Colegio La Salle, en donde participaron cinco Compañías William School, Trasvalle, Trans 2000, Transtuval, La Salle. Pasamos al proceso final William School y Transtuval, resultando ganadora nuestra Compañía.

Esta licitación es muy grande, hay que trasladar a más de 1100 alumnos, en donde la mayoría son buses por ello se hizo un acuerdo con el Colegio para mantener a la mayoría de los transportistas, e ingresamos a varios accionistas nuestros.

Realmente fue un proceso muy complejo, en donde tenemos varios inconvenientes que tuvimos que solucionar al paso:

1. Se nos informó de la adjudicación una semana antes de las matrículas (se tuvo que trabajar casi 12 horas diarias para poder, hacer contratos para los padres de familia, contratos con los transportistas, revisar documentación, vehículos, recibir el lugar del transporte, etc. etc.)
2. No teníamos base de datos de los estudiantes. No teníamos rutas en las que viajaban (se adquirió el programas y equipos de computación de la anterior operadora)
3. Existen rutas subsidiadas, porque no existe el número de estudiantes necesario.
4. Quince días de matrículas con trabajo de más de 12 horas.
5. Abrir cuentas Corriente en otro Banco, para facilidad de los Padres de familia.
6. Nuevo personal, especialmente Contable
7. Conseguir nuevos vehículos por la salida de los anteriores (especialmente buses)

Pero hasta el momento no tenemos problemas mayores, lo que hace que nuestra experiencia aumente y podamos ofrecer varios servicios, ya que nunca se había incursionado en el Campo Escolar.

Esto ha permitido que se adquieran equipos para la Compañía como el programa de matrículas que nos puede servir para otras Instituciones

Además de la adquisición de 60 radios, debido a que el Colegio, nos solicitó la estos equipos de Comunicación y Azafatas, se logró el incremento de USD 5 por alumno para estos requerimientos entonces las cuentas eran muy claras:

5 por 1000 alumnos es USD 5000 dólares, en donde por pago de afatas es USD 3500 (35 rutas a USD 100), nos queda una diferencia de 1500 y se nos cobraba por el alquiler de los radios y la frecuencia USD 28 por 55 rutas USD 1540, y al final la Compañía no ganaba nada. Entonces se compró los radips que ahora son de la Compañía, y los tenemos para darles el uso que creyéremos conveniente a futuro, solo con esta decisión la Compañía en equipos ganó la suma de USD 15.000 en equipos, que terminaremos de recuperarlos hasta Julio del 2014.

Paralelamente se ha licitado en el Iniap (Sr. Vladimir Maldonado), Espe (David Aguilar), Sistema nacional de Nivelación Académica (David Moncayo), INER (Ing. Rodriguez), Nestlé (Ing. Diego Noboa), Colegio La Salle (Sr. Guerrón), Baxter el Ecuador, Pepsico

LA ADMINISTRACIÓN DE LA COMPANIA

Los gastos de administración, han subido en los porcentajes de determina la ley para el caso de la señorita secretaria, por los incrementos salarias. Como se aprobó en la Junta anterior la movilización del Señor Gerente se incrementó de USD 200 a USD 500, creo que este es el rubro que incrementa los gastos administrativos, de allí siempre pregonaré que esta es una administración austera, en donde no existen despilfarros, al contrario de mis recursos muchas veces, hay que cancelar valores como parqueaderos, o zona azul o llevar a *funcionarios de la federación al nuevo aeropuerto, para en esos momentos ir conversando especialmente de las legalizaciones y del Incop en donde soy el delegado de la Federación.*

FEDERACION DE TRANSPORTE ESCOLAR

Por intermedio de la Federación, no por el Programa de chatarrización, sino de Certificados Directos, se logró que tres señores accionistas, puedan obtener vehículos nuevos y dos más, están en proceso de adquirirlo, lo que ha significado un ahorro de casi USD 5000 por unidad, con lo que si representa, seguir afiliado. Además de los otros beneficios que a futuro se proyectan y de los que directamente pueden hacerse acreedor los accionistas.

LEGALIZACIONES

Se les informó a los señores accionistas, que se había conseguido 2 legalizaciones para la Compañía, al final por las gestiones realizadas se pudo conseguir 1 más, con lo que se logra incluir a otras personas en la Compañía, lo señores beneficiarios son: Luis Zapata, Fabián Dueñas, Fabián Zurita.

INGRESOS INSUFICIENTES

GASTOS DE LA COMPANIA TRANSTUVAL



Descripción	Valor Mensual	Valor Anual
Arriendo	268	3.216
Cámara de Comercio	25	300
Sueldo Señorita Secretaria (275) Sueldos, décimos, (50) Fondos de Reserva (26), Aporte (36)	460	5.520
Movilización Presidencia	50	600
Movilización Gerencia	500	6000
Luz Eléctrica	12	144
Agua Potable	5	60
Fenatei	54	648
Internet, Teléfono	120	1.200
Celular	25	300
Contador	200	2.400
Suministros	80	960
Publicación	90	180
Gastos varios notarizaciones, copias, facturas retenciones.	50	600
Patentes	200	200
Ocupación de vías	100	1.200
Fondo de Accidentes	54	648
Gastos bancarios	30	120
TOTAL	2.323	24296

INGRESOS DE LA COMPANIA

DESCRIPCIÓN	VALOR MENSUAL	VALOR ANUAL
Cuotas 23,50 por 54	1.269	15.228
Otros ingresos	400	1.600 (4)
Intereses bancarios	17	204
TOTAL	1.686	17.032

Propuesta de USD 30:

Desglosado de la siguiente manera:

PRESUPUESTO

EGRESOS PROYECTADOS 201

CUOTAS	57	30	1710
2% INER, BAXTER, CFN,			
TATA, INCASA, PEPSICO	230400	7%	12
POSIBLE BAXTER Y PEPSICO	38000	2%	12
VENTA DE ACCIONES	1200	12	100
Total Ingresos proyectados:			2244
SALDO			-79,00

GASTOS DEL 2012 Y 2013

	2012	2013	
Sueldos	3.624,00	3936,00	
Aporte Patronal	440,32	478,46	
Beneficios Sociales	745	646,00	
Fondos De Reserva	302	162,48	
Arriendo Oficina	2.869,56	3326,68	
Bonificación Personal	500	736,00	
Gastos de Navidad	991,97	2132,17	
Servicios Básicos	1.316,50	2259,80	58%
Telefonia Celular e Internet	268,8	1223,99	357%
Honorarios Profesionales	1.918,00	3200,24	60%
Suministros de Oficina	237	643,53	
Cuotas, Suscripciones	231	0,00	
Publicidad	80,68	383,40	
Gastos Varios	327,47	1118,02	150%
Mantenimiento Equipos	231	352,96	
Gastos Seguros	969,68	0,00	
Gastos Bancarios	82,35	245,05	
Patentes e Impuestos Municipales	113,96	174,00	
Depreciaciones		394,24	
Gastos Notaria		185,15	
Mantenimientos local		311,62	
Movilización Directivos	3000	4856,83	67%
Certificaciones		132,4	100%
Suscripciones y Contribuciones		269,08	100%
Alimentación		614,01	100%
Materiales de Limpieza		61,03	100%
Parqueadero y Peajes		50,18	100%
	18.249,29	27893,32	50%

EGRESOS	18249,29	50%	9124,645	27373,94
INGRESOS	96510,53	330%	318514,449	415033,98



Ing. Diego Fuertes Jiménez

GERENTE GENERAL