Deltagen
Ecuador S.A.

Quito, Abril 11 del 2014.

INFORME DE GERENCIA

Señores
JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
DELTAGEN ECUADOR S.A.
Presente.

Estimados Señores :

El periodo 2013 fue bastante estable en cuanto se refiere a la parte financiera de la Empresa, a pesar de los fuertes gastos ocasionados por la implementación de nuevos equipos, procesos , auditorías y certificaciones , en razón de que comenzamos la operación en nuevas instalaciones.

Especial importancia tiene la aplicación a la certificación de Deltagen Ecuador como exportadora de colágeno a la Unión Europea. Este fue un proceso bastante largo, inició a mediados de Julio del 2013, hemos actualizado todos los documentos y permisos previos a esta certificación, y esperamos obtener el número de aprobación en alrededor de un mes, luego de que el Instituto Nacional de Pesca, como Autoridad Competente, ha enviado los documentos de aplicación de nuestra Empresa a la Unión Europea.

Esta certificación es muy importante para la Empresa, ya que nos permitirá incrementar la exportación de Biocol al mercado Europeo.

Con estas consideraciones, hemos realizado algunos cambios y adecuaciones en el área de Producción de Biocol , tendientes a incrementar la producción. En estos momentos hemos pasado de 2.000 Kg de Biocol Kibbled / mes, a 4.000 Kg / mes.
Esto significó también un gran esfuerzo por parte de la Empresa en capacitación a su personal técnico y operativo.

En cuanto al área de ventas, debo mencionar que debido a políticas locales de uno de nuestros principales clientes, Nestle, perdimos el negocio de aceite de colza ,en el cual estuvimos trabajando el menos seis años, con comisiones importantes para Deltagen.

Sin embargo, también se tomaron nuevas representaciones , como Silesia en saborizantes y Camlin en antioxidantes, dos segmentos importantes para nuestro portafolio de productos

El área de cárnicos se ha mantenido estable, aunque las ventas de salmuera para aves tuvieron algunos momentos de recesión.

Por otro lado, el segmento de fosfatos ha crecido notablemente, los clientes se encuentran satisfechos con Camphos S1. Nuestra participación con fosfatos en el mercado local ha crecido sustancialmente y tenemos la posibilidad de desarrollar nuevos productos para el sector camaronero, uno de los mas fuertes en el país.

Con todo esto, tengo confianza de que en este período 2014 vamos a fortalecer tanto las ventas locales como también la exportación de colágeno, lo cual afianzará el crecimiento del nuestra Empresa.

Muy atentamente,

DELTAGEN ECUADOR S.A.

Consuelo Gómez Moral
Gerente General