

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL DE EVIGISA S.A. DICIEMBRE 2014

A los señores socios de EVIGISA:

ANTECEDENTES

Somos una de las empresas comercializadora de equipos de Seguridad Electrónica, tengo que indicar que desde 1999 me responsabilicé de la Gerencia. En el 2014 se han presentado situaciones inesperadas en cuanto a los convenios de negocios que manteníamos con nuestro principal cliente, sin embargo cabe mencionar que en el transcurrir de este período, se ha implementado diferentes estrategias de comercialización, en cada una de estas a su tiempo se ha tenido éxito obteniendo un porcentaje de participación importante en el mercado, y en mantener socios estratégicos muy importantes en la Industria de la Seguridad, a esto se suma el servicio que la Compañía ofrece como; soporte técnico, laboratorio y capacitación de los equipos y por supuesto las marcas que representamos, a continuación se presenta las "Memorias del Gerente General".

GENERALIDADES

Relación laboral con los Trabajadores

El objetivo de la administración es mantener un ambiente laboral adecuado, con respeto pero exigente de cada trabajador, así es como hemos brindado la oportunidad de crecimiento personal, económico y profesional a varios de nuestros colaboradores en el área administrativa y técnica. Hemos mantenido la rotación de personal en el área técnica al no tener mano de obra especializada. Sin embargo estoy convencido de trabajar con un equipo de trabajo que entiende claramente los objetivos de la Empresa.

OBSERVACIONES GENERALES

Financiamiento

Trabajamos con financiamiento de las Fábricas de las empresas que representamos, hemos logrado acuerdos importantes con nuestros proveedores, estos acuerdos nos han permitido manejar la liquidez en el giro del negocio, siempre el interés financiero de un préstamo en un banco local, será alto para el margen de utilidad que maneja la Empresa, es por esto que hemos evitado recurrir a financiamientos bancarios.

PERSONAL

El personal que se emplea va de acuerdo a los requerimientos de la compañía en las diferentes áreas tales como: administrativas, técnicas, ventas y contables y de Ingeniería, este personal se ha manejado sin novedades.

CLIENTES

Nuestro principal cliente G4S, en el 2014 dejó de ser nuestro socio estratégico, perdiendo con esta relación un 80% de la facturación, hemos realizado el trabajo de retomar la distribución, sin embargo el mercado ha demostrado estar bastante fiel a las marcas de la competencia, el mantener la relación por una década con G4S nos llevó a que las demás compañías de seguridad y los demás actores de esta Industria, nos vean como sus principales competidores.

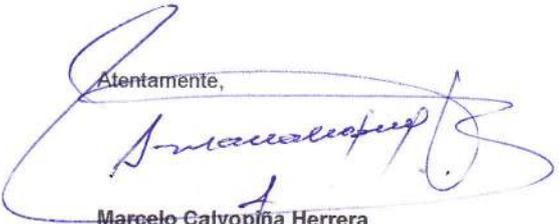
CONFLICTOS COLECTIVOS

No han existido

VENTAS Y OBJETIVOS LOGRADO EN EJERCICIO 2014

El 2014 ha sido un año con bastantes complicaciones para la Compañía sin poder alcanzar los resultados, objetivos económicos y utilidades satisfactoriamente. Se han desarrollado estrategias comerciales sin tener éxito por lo anteriormente indicado.

Atentamente,


Marcelo Calvopiña Herrera
Gerente General
EVIGISA S.A.