

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL DE EVIGISA S.A.  
A DICIEMBRE 2013

A los señores socios de EVIGISA:

A. ANTECEDENTES

1. Somos una de las empresas comercializadora de equipos de Seguridad Electrónica con un porcentaje de participación importante en el mercado gracias a que orientamos nuestros esfuerzos en varias estrategias comerciales, y en tener socios estratégicos en la industria de la Seguridad, a esto se suma el servicio que la Compañía ofrece como: soporte técnico, capacitación de los equipos y marcas que representamos, a continuación se presenta las "Memorias del Gerente General".

B. GENERALIDADES

1. Relación laboral con los Trabajadores.- El objetivo de la administración es mantener un ambiente laboral adecuado, con respeto pero exigente de cada trabajador, así es como hemos brindado la oportunidad de crecimiento personal, económico y profesional a varios de nuestros colaboradores en el área contable y técnica. La rotación de personal sigue siendo preocupante en el área técnica al no tener mano de obra especializada o con muy poco compromiso para con la Empresa.

C.- OBSERVACIONES GENERALES

1. Financiamiento:

Trabajamos con financiamiento de las Fábricas de las empresas que representamos, hemos logrado acuerdos importantes con nuestros proveedores, estos nos han permitido manejar la liquidez de manera normal en el giro del negocio, siempre el interés financiero de un préstamo en un banco local, será alto para el margen de utilidad que maneja la Empresa, es por esto que hemos evitado recurrir a financiamientos bancarios.

2. Proceso de aduana:

La Compañía ha estado en lista blanca para los organismos de control, esto nos ha permitido tener un proceso de aduana rápido, adicional a que en relación a los años anteriores creamos que los procesos en aduana han mejorado de manera importante, lo indicado determina en ser más eficientes en nuestro desempeño, entrega puntual de mercadería a nuestros clientes y manejo de stock.

D.- PERSONAL

El personal que se emplea va de acuerdo a los requerimientos de la compañía en las diferentes áreas tales como: administrativas, técnicas, ventas, contables y de ingeniería, este último nos ha permitido lograr importantes negocios de proyectos de ingeniería a clientes del sector bancario. En la parte de distribución cada vez son productos más competitivos, con márgenes de utilidad muy pequeños para sostener la estructura de costo fija que mantiene la Compañía.

E.- CLIENTES

Nuestros clientes mantienen la relación comercial debido al interés por los programas comerciales de mercados y ventas que mantiene Evigisa S.A., a esto hay que sumar la confianza que tienen en los equipos que comercializamos.

F.- CONFLICTOS COLECTIVOS

No han existido

G.- VENTAS Y OBJETIVOS LOGRADO EN EJERCICIO 2013

El 2013 ha sido un año atípico, la Compañía ha logrado el mayor volumen de ventas en su historia \$8,663,776.79, alcanzando los objetivos económicos y utilidades satisfactoriamente.

Atentamente,

Ing. Mayra Vinuesa  
Gerente General  
EVIGISA S.A.

Your complimentary  
use period has ended.  
Thank you for using  
PDF Complete.

PDF  
Complete

Click Here to upgrade to  
Unlimited Pages and Expanded Features