

**INFORME DE GERENCIA LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE LA
EMPRESA DIESEL SUR, DIESEL DEL SUR S.A. POR EL EJERCICIO
ECONOMICO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2015**

Quito, 8 de Abril del 2016

Señores Socios:

En calidad de Gerente General de la Empresa **DIESEL SUR, DIESEL DEL SUR S.A.** y en cumplimiento a la función que me asigna La Ley de Compañías, doy a conocer la Gestión realizada por la Administración realizada durante el ejercicio económico 2015, basados en algunos acontecimientos a nivel nacional y mundial.

Durante el año 2015 el Ecuador atravesó por muchas dificultades por ende repercutió en los ingresos de las diversas empresas del país, entre ellas están:

- a) Mayor posibilidad de una caída del precio del petróleo,
- b) Pérdida de competitividad para nuestras exportaciones no petroleras debido al incremento del valor del dólar,
- c) Menor interés en inversiones mineras en cobre y oro
- d) Incremento del costo de capital
- e) Presión sobre las remesas y situación social de nuestra dispersión en la Zona Euro,
- f) Necesidad de asociarse o ser excluido de los polos de crecimiento en el Comercio Global. Para comprender estas conclusiones y aclarar más la visión estratégica para el tomador de decisiones pensemos en la interrelación entre el crecimiento global, fuentes de riesgo, y sus efectos en la economía ecuatoriana

La economía ecuatoriana sintió el impacto de estos cambios en el escenario internacional, al ver reducido el flujo de divisas que entran al país por el desplome de las exportaciones petroleras y el fortalecimiento del dólar frente a las monedas de sus socios comerciales. La balanza comercial fue deficitaria en \$ 1.201 millones durante los primeros cuatro meses del año, en contraste con el superávit de \$236 millones observado en el mismo periodo de 2014. Las exportaciones petroleras se redujeron a la mitad en el primer cuatrimestre, mientras que las exportaciones no petroleras disminuyeron al 0,3% anual. Las importaciones se contrajeron en una proporción menor, con una previsible caída de las compras externas de combustibles (31,2% anual) y un marginal incremento de las importaciones no petroleras en un 0,2%. Sin embargo, es de esperar que la introducción de las salvaguardias el 11 de marzo pasado y la menor disponibilidad de divisas por la caída en las exportaciones, lleve a una reducción en las compras externas en los próximos meses. Los déficits en las cuentas externas se han traducido en una paulatina reducción de las reservas internacionales, que pasaron de un monto máximo de \$ 6.689 millones en septiembre de 2014, a un valor mínimo de \$ 3.440 millones en abril de 2015, para luego recuperarse a \$ 4.739 millones en junio, gracias al ingreso de algunos créditos internacionales.

1.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTO PARA EL EJERCICIO ECONOMICO 2015.

El año 2015 fue un año en el que no se cumplieron las expectativas previstas, pero a pesar de ello se está logrando tener un equilibrio en cuanto a gastos realizados por el giro del negocio.

Durante el ejercicio económico 2015 se obtuvo una ganancia de \$ 1.915.79 (Mil Novecientos Quince 79/100) existiendo un decremento de este año en comparación al año 2014 que fue de \$ 10652.64. (Diez Mil Seiscientos Cincuenta y Dos 64/100 dólares).

Las Ventas en el año 2015 fueron de \$ 148.553.44 (Ciento Cuarenta y Ocho Mil Quinientos Cincuenta y Tres 44/100) y en el año 2014 fueron de \$188.071.62 (Ciento Ochenta y Ocho Mil Setenta y Uno 62/100 dólares) existiendo un decremento en este año de 21 % en comparación al año anterior contable

Los Gastos y Costos en el año 2015 fueron de \$ 146.637.65 (ciento Cuarenta y Seis Mil Seiscientos Treinta y Siete 65/100) y en el año 2014 fueron de \$ 177.418.98 (Ciento Setenta y Siete Cuatrocientos Diez y Ocho 98/100 dólares) existiendo un decremento del 17.35% en relación al año anterior.

Este decremento en gastos se debe a que el costo de ventas disminuyó ya que las ventas bajaron por ende se compró menos repuestos, a pesar de ello se incrementó el gasto sueldos cabe indicar que en esta empresa ninguna persona gana el básico, tienen un sueldo considerado adicional a esto se cancela valores por horas extras, cuando existen trabajos que se debe entregar luego de la jornada normal de trabajo.

El costo de repuestos en comparación al año anterior sufrió un decremento como se indicó antes se debe a que las ventas disminuyeron, a pesar que la mayoría de repuestos son importados lo que incremento es el costo de compra, cabe recalcar que algunos repuestos se han mantenido en el costo.

2.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Los socios de la empresa han dado lo mejor de ellos en cuanto apoyo, colaboración sobre todo en el descenso de las ventas tratando de tener un equilibrio. Debo indicar a la Junta General de Socios, que todas las disposiciones emitidas por este organismo, han sido cumplidas a cabalidad por la administración, dando a apertura a cualquier cambio siempre y cuando sea en beneficio de la empresa.

3. HECHOS EXTRAORDINARIOS DURANTE EL EJERCICIO DEL AÑO 2015 EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL.

Durante el año 2015, los aspectos administrativos y legales de la empresa, se desarrolló de manera normal, en cuanto al aspecto laboral la empresa cumplió a cabalidad y a tiempo todo lo que está estipulado en la Ley.

Con el SRI se ha cumplido con cada una de las obligaciones que se ha generado en el transcurso del ejercicio económico, presentando a tiempo las declaraciones exigidas por el ente de control. Con la súper Intendencia de Compañías el ingreso de información oportuna para evitarse inconvenientes monetarios

Con lo que respecta al Municipio de Quito, se han cancelado tolo lo relacionado con la patente y el 1.5xmil de los Activos, en el mes de junio.

Se realizó el cálculo actuarial requisito indispensable para aplicación de NIFS, en cuanto a los empleados que labora en la misma.

4.- RECOMENDACIONES:

La administración recomienda que se mantenga la situación patrimonial positiva de la empresa, con el fin de conseguir los objetivos que persigue la misma así como fortalecer la imagen ante sus clientes aún más de la que se ha logrado obtener hasta la fecha.

Generar un plan de trabajo por áreas donde deben hacer constar las necesidades y expectativas de la empresa para bienestar de los socios, y de los empleados y optimizar de mejor manera los recursos que posee la misma. Elaborar un plan de ventas y dar seguimiento al mismo con el fin de generar ingresos superiores al año anterior. Realizar los gastos necesarios y que vayan acorde al giro del negocio.

En este próximo año se recomienda mantener y mejorar la comunicación con maestros quienes son las personas que de diversos lugares envían trabajos a la empresa y seguir manteniendo una buena imagen en cuanto a resultados y entrega de trabajos.

Incrementar nuevos servicios, como el de pintura, enderezada entre otros con esto se incrementarían las ventas y el cliente no buscara otro lugar donde realizar este tipo de trabajos, con esto se atraerá más clientes, como se ha caracterizado la empresa es por la seriedad, honestidad de la entrega de trabajos y servicios prestados.

Sin más por el momento de me quedo de ustedes agradecido

Atentamente



José Guillermo Varela Pesantes

Gerente General

DIESEL SUS, DIESEL DEL SUR S.A