

INFORME DE GERENCIA 2014 A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE SHURENÚ S.A.

De conformidad con lo que disponen los estatutos sociales de la empresa Shurenú S.A. así como lo dispuesto en el Reglamento de la Superintendencia de Compañías, en mi calidad de Gerente General presento a ustedes el informe de Gerencia sobre las principales actividades de la empresa durante el año 2014, así como los balances de situación y las cuentas de resultados.

ASPECTOS GENERALES

Una de las principales afectaciones que ha tenido la Compañía durante el año 2014 ha sido el incremento salarial que para el país es del 6.3% y que sumado el salario digno y comisiones sectoriales a la Compañía le ha afectado en un 8.1%.

Adicionalmente, las restricciones e impuestos a las importaciones están causando estragos debido a las importaciones de productos para cuidado y mantenimiento de calzado provenientes de España.

ASPECTOS OPERATIVOS

Se posesiona el Sr. Edgar Tobar el 23 de enero del 2014 en la Gerencia General de la compañía.

El año 2014 fue un año de cambios para la Compañía, debido a la centralización de la operación en la ciudad de Quito. El servicio de reparación de calzado fue analizado en la ciudad de Guayaquil y al ver que los resultados en los últimos años no fueron buenos se decidió cerrar la operación en esta ciudad.

Adicionalmente, la matriz, Lavanderías Ecuatorianas C.A. tomó el control hasta el final del año de todos los productos de cuidado y mantenimiento de calzado (producto de vitrina), por lo que sus ventas en el presente año se ven disminuidos considerablemente.

La Bodega de Almacén de Shurenú que se encontraba en el Comité del Pueblo, fue trasladada a la Bodega de la Planta No.1 de la Diego de Almagro y Pradera hasta Noviembre que fue transferida finalmente a la Sucursal de Los Shyris.

Un comparativo de las ventas para los años 2014 y 2013 es el siguiente:

	2014	2013
<i>Ingresos</i>		
Reparaciones	130,837	116,33
Almacén	16,344	166,42
Total:	147,181	282,75

Existe una gran variación de los activos del 2014 y el 2013 US\$77,687 y US\$139,052, originado por la reducción de la operación de la Compañía.

De igual manera los pasivos tienen una gran disminución US\$22,357 y US\$56,466 del 2014 y 2013 respectivamente que de igual manera es ocasionado por la reducción de la operación de la Compañía

PERSPECTIVAS PARA EL 2015:

El año 2015 perfila como un año difícil, pero SHURENU S.A. luego de los cambios organizacionales de los años anteriores esperamos empezar a dar mejores resultados y que el personal de SHURENU pase a Lavanderías Ecuatorianas fortaleciendo nuestra alianza.

INCREMENTO VENTAS: Hay algunos frentes en los cuales trabajar, la retroalimentación en cada uno de los locales con capacitación adecuada y continua va a ayudar a incrementar la promoción del producto.

PUNTOS DE VENTA: Se aspira este año a abrir unas vitrinas de productos de almacén en locales que tienen potencial de crecimiento.

REDUCCION DE RECLAMOS: Han ido reduciendo los Reclamos, básicamente se está trabajando en la calidad del trabajo y control de calidad antes de que se entregue al cliente.

PROMOCION DE LA MARCA: Se va a trabajar en promociones específicas durante todo el año, de la misma se quiere abrir alianzas con locales comerciales y asociaciones para una mayor difusión de Heel Quick tanto en reparación como en productos de almacén.

Para concluir, quiero dejar constancia de mi agradecimiento al personal que colaboró durante este periodo y a ustedes Señores Accionistas por el apoyo y confianza depositados en mi persona.

Edgar Tobar
GERENTE GENERAL