

Quito 31 de Marzo del 2009

Señor Dr.
LEONARDO MALO
Presidente del Directorio de
AUTOMOTORES Y ANEXOS S.A
Presente

Señor Presidente:

En cumplimiento a las disposiciones de la Ley de Compañías y las que emanan del Estatuto Social, en nuestra calidad de Comisarios cúmplenos poner a su consideración y por su digno intermedio a los Señores Accionistas de AUTOMOTORES Y ANEXOS S.A (AYASA) el presente Informe correspondiente al Ejercicio Económico del año 2008.

De acuerdo a lo examinado y analizado nos permitimos informar que tanto los Administradores como los Funcionarios de la Compañía han cumplido a cabalidad las normas estatutarias implementadas hace tres años de acuerdo a los importantes cambios estructurales que se dieron en la Empresa . De igual forma se ha cumplido celosamente con todas las resoluciones de la Junta General de Accionistas y de Directorio manteniéndose los archivos ordenados y completos con toda la documentación de lo actuado.

Para la realización de nuestro trabajo hemos contado en todo momento con la colaboración de los Administradores de la Empresa así como de sus Funcionarios lo que nos ha permitido dar fiel cumplimiento de nuestra función de Comisarios por lo que dejamos expresa constancia de nuestro agradecimiento.

Cúmplenos informar de igual manera que los Libros Sociales de la Compañía entre ellos: Libro de Actas de Juntas Generales, de Directorio, de Acciones y Accionistas y de manera especial los Libros Contables son manejados conforme a las disposiciones legales que regulan los mismos y se los mantiene actualizados, hecho que refleja la situación actual de la Compañía.

Adicionalmente nos permitimos informar que el presente Informe da fiel cumplimiento de las disposiciones legales contempladas en el Art. 279 de la Ley de Compañías.

Luego del análisis exhaustivo de los Estados Financieros Consolidados de la Empresa informamos que estos se hallan sujetos y de conformidad a los principios de Contabilidad generalmente aceptados y reflejan la realidad económica y financiera de la Compañía al 31 de Diciembre del 2008.

ESTADO DE PERDIDAS Y GANANCIAS

Conforme se puede apreciar en los Estados Financieros las Ventas Netas en el año 2008 tuvieron un importante incremento comparado con las ventas del año anterior , así podemos ver en cifras que de US\$ 97.740.005,94 registradas en el año 2007 sube a US\$ 114.710.988,51 en el año 2008 , lo que representa un significativo incremento de US\$ 16.970.982,57 equivalente a un 17,36%. El mayor porcentaje de Ventas lo realizó la Matriz de Quito que comercializó más del 55% y el 45% restante se vendió en las Oficinas de Guayaquil, Ambato Manta y Cuenca.

Como siempre es importante anotar que las ventas anuales de la Empresa giran en íntima relación con la situación del sector automotriz la cual se halla estrechamente ligada a las tendencias económicas del país , por lo que consideramos importante hacer de antemano un pequeño análisis de éstas.

La economía ecuatoriana en el año 2008 cerró con indicadores económicos buenos y malos. Esto se refleja en cifras negativas como la inflación que terminó en el 2008 en 8,83% con lo cual se cumplió la meta del Régimen de terminar el año con un incremento de precios inferior a dos dígitos pero muy por encima de la del 2007 que alcanzó el 3,32% siendo la inflación del 2008 una de las más altas de la región, en contraste con otros indicadores económicos positivos como la de un crecimiento económico según el Banco Central del 5,32% y a decir de la Cepal del 6,5% muy superior al año 2007 que se situó en el 2,65%. Otro elemento negativo fue el Desempleo que cerró el 2008 con un 7,3% el cual se contrapone con el crecimiento también incentivado por la inversión pública que fue una de las cifras positivas de la gestión gubernamental.

Cabe anotar que el petróleo marcó el ritmo de la economía en el 2008 debido a los ingresos petroleros sostenidos por el alto precio del crudo que llegó a cotizarse en Junio en US\$ 121, el mejor precio del barril de toda su historia, ingresos que permitieron un mayor gasto público , más consumo y ventas. Pero en Octubre el comportamiento económico dio un vuelco. El mercado internacional y la crisis financiera afectaron la economía ecuatoriana aunque eso no significó que el Ejecutivo revea su política fiscal y sólo a finales del año ya con los precios del petróleo bajos y la caída de las exportaciones el Fisco salió en busca de recursos, en otras palabras la crisis mundial llegó a fines de año igual que el "default".

Otro elemento positivo fue la Recaudación del Servicio de Rentas Internas (SRI) que superó las expectativas del 2008 registrando un ingreso anual por sobre los US\$ 6.200 millones .

Finalmente el dinero que ingresó al país producto de las remesas de migrantes tuvo una reducción respecto a los US\$ 3.140 millones del 2007 según boletín estadístico del Banco Central a causa de la crisis financiera internacional y el desempleo, lo que significó un ingreso de sólo US\$ 2.821.6 millones .

Pese a todo las conclusiones económicas del 2008 son positivas.” fue un buen año para los exportadores, la construcción, bienes y servicios y para el sector financiero”.

En cuanto al mercado automotriz se ha tenido un nuevo récord histórico en el año 2008 habiéndose comercializado 112.631 unidades según datos proporcionados por la AEDE , cifra muy superior a la del 2007 que se situó en 91.778 unidades. Sin embargo en el presente año existe un ambiente de mucha preocupación debido a la restricción a las importaciones de partes y piezas para el ensamblaje de vehículos que tendrá un impacto en la industria local , además las partidas arancelarias relacionadas con la industria automotriz tienen un incremento de aranceles y un techo de importación , lo que restringirá también la importación de autos ensamblados en el exterior.

Como consecuencia de lo anotado, Automotores y Anexos S.A. ha tenido un año con resultados muy positivos La participación de Nissan en el mercado nacional fue de 4,10% y de Renault del 2,50% lo que nos da una participación total del 6,60%, correspondiente a 4621 unidades Nissan y 2812 vehículos Renault, dándonos un total de 7433 unidades en el 2008 frente a 5.420 ventas en el 2007, es decir un aumento de 2013 unidades. La mayor venta se dio en el segundo semestre del año 2008 por cuanto durante los primeros meses del año la Administración de la Empresa consideró la reducción de la importación de vehículos por razones de seguridad debido a la nueva Ley de Equidad Tributaria y principalmente para precautelar los intereses de la Compañía.

En base de lo mencionado vemos que Automotores y Anexos S.A. obtiene como ya se mencionó anteriormente un significativo incremento en ventas netas del 17.36% equivalente a ventas totales netas de US\$ 114.710,988,51 desglosadas de la siguiente manera : Vehículos Nissan US\$ 66.861,160, Renault US\$ 32.897,777, Repuestos Nissan US\$ 7.586,011, Repuestos Renault US\$ 3.498,468, Llantas: US\$ 3.454.336 Y Lubricantes y Aditivos US\$ 413.236.

En el ejercicio económico del 2008 los Estados Financieros reflejan una utilidad neta de US\$ 1.815,728,95 , cifra superior al año anterior que fue de 1.500.584,51 lo que representa un incremento de US\$ 315.144,44

BALANCE GENERAL

La Empresa continua presentando un buen manejo de su liquidez, factor fundamental para las operaciones del negocio, la misma que se ve reflejada en la relación Activos y Pasivos corrientes que muestran un índice del 1,19%. De igual forma los Activos Corrientes representan un 91% de los Activos totales , hecho que deja ver claramente la liquidez de la Compañía.

INVENTARIOS

La rotación de los Inventarios en el año 2008 fue de 5,78 veces incluido el rubro de Repuestos y otros. Esta cifra nos deja ver que la Empresa tiene capacidad para girar sus Inventarios más de 5 veces al año.

FINANCIAMIENTO

Respecto al financiamiento de la Empresa éste estuvo dado principalmente por Préstamos Bancarios en un 72% del Pasivo Corriente, Proveedores en un 15,70% , Anticipo Clientes 5% y los rubros restantes en un 7,30%. El pago del Pasivo está respaldado completamente por el Activo lo que deja ver que la relación deuda-capital es muy sana y representa como ya se mencionó anteriormente un 1,19%, liquidez suficiente para pagar el pasivo a corto plazo dando un mayor margen de seguridad a sus acreedores.

PATRIMONIO

En cuanto al Patrimonio de la Empresa debemos anotar un incremento de US\$ 1.350.527 en el capital Social pagado respecto al año anterior, lo que significa que al término del 2008 éste asciende a US\$ 8.952.535 , el cual sumado con Reservas , Aportes para Aumento de Capital y Utilidades Acumuladas nos da un Patrimonio total de US\$ 14.463,928.72.

COMENTARIOS GENERALES

1.- Es muy halagador para los Comisarios el realizar las visitas y reuniones con los diferentes Gerentes y Jefes Departamentales tanto de las Oficinas de Quito como de sus Sucursales. El estar en contacto directo con ellos y apreciar de cerca el funcionamiento y desarrollo de sus actividades comerciales así como el poder hacer el seguimiento de sus presupuestos fijados para el año 2008 nos ha ayudado para comprometerles que continúen con su mística y entrega para el fortalecimiento de la Empresa y la consecución de las metas fijadas.

2.- Con mucha satisfacción hemos visto en nuestras visitas que la ejecución del nuevo sistema informático integrado denominado Proyecto Evolution 45 ha sido muy exitoso . Su implementación a inicios del mes de Agosto que tuvo al principio , como era de esperarse pequeños problemas , han sido completamente superados y hoy todo el personal gracias a su capacitación se ha adaptado en un 100% y se puede contar con una estandarización de operaciones a nivel nacional, una contabilidad en línea integrada y en tiempo real así como una transaccionalidad integrada entre sus diferentes líneas de negocio y áreas operativas .

3.- Gracias a los cambios estructurales realizados por los Administradores de la Compañía hace 3 años , se ha dado más énfasis al crecimiento sostenido de la Empresa en base a las estrategias comerciales realizadas por parte de la Presidencia y Vicepresidencia Ejecutiva .

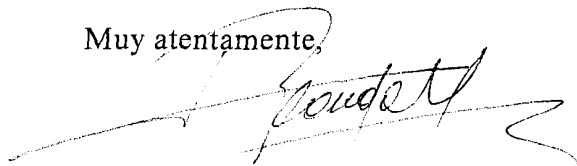
4.- Es muy satisfactorio ver el eje de crecimiento producido por la Empresa respecto al cambio en las Ventas : Exclusivamente Retail y un combinado de ventas Retail y Holesale , logrando con este cambio ampliar la red comercial con Subdistribuidores de las dos marcas como Vallemotors, Andesur, Autodelta, Fatosia, Comercial Hidrobo y Oroauto.

5.- El prestigio de Automotores y Anexos S.A. en el sector automotriz , sector comercial y financiero es cada vez más importante dada su eficiencia , seriedad , y ante todo solidez demostrados permanentemente .

Por último permítanos expresar nuestras sinceras felicitaciones a la Presidencia, de manera especial a la Presidencia y Vicepresidencia Ejecutiva por ser los gestores del éxito de la Compañía , así como al Directorio, Gerentes , Jefes de Negocio y a todo el personal quienes en un esfuerzo mancomunado han contribuido en la consecución de los resultados exitosos del año 2008.

Formulamos nuestros mejores votos para que AYASA continúe por el camino del éxito.

Muy atentamente,



GUADALUPE CANDO NOBOA
Comisario Principal



BELISARIO COBO FLORES
Comisario Suplente