



8499

**INFORME DEL GERENTE  
A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA  
DE ACCIONISTAS DE TECNUSA TECNICA UNIDA S.A.**

En cumplimiento de las disposiciones legales y estatutarias, me es grato presentar este informe sobre el Ejercicio Económico de la Compañía, que terminó el 31 de Diciembre de 2008.

**A. VENTAS**

Hemos logrado en el año 2008 las siguientes ventas

Venta Total	aprox. US\$ 4.745.911,--
Costo de ventas	aprox. US\$ 3.161.292,--
<b>UTILIDAD EN VENTAS</b>	<b>aprox. US\$ 1.584.619,--</b>

**B. INGRESOS NO OPERACIONALES**

Comisiones ganadas	aprox. US\$ 3.329,--
Otros ingresos	aprox. US\$ 101.786,--
<b>TOTAL INGRESOS NO OPERACIONALES</b>	<b>aprox. US\$ 105.115,--</b>

**C. GASTOS**

La compañía ha tenido los siguientes gastos en el año 2008:

Gastos de administración	aprox. US\$ 736.062,--
Gastos financieros	aprox. US\$ 73.011,--
Gastos de ventas	aprox. US\$ 323.923,--
<b>TOTAL GASTOS</b>	<b>aprox. US\$ 1.132.996,--</b>

**D. UTILIDAD**

Utilidad en Ventas	aprox. US\$ 1.584.619,--
Ingresos no operacionales	aprox. US\$ 105.115,--
<b>TOTAL INGRESOS</b>	<b>aprox. US\$ 1.689.734,--</b>
<b>TOTAL GASTOS</b>	<b>(aprox. US\$ 1.132.996,--)</b>
<b>UTILIDAD BRUTA</b>	<b>aprox. US\$ 556.738,--</b>
+ Gastos no deducibles	aprox. 5.900,--
<b>UTILIDAD antes de Participación e impuestos</b>	<b>aprox. US\$ 562.638,--</b>



#### **E. COMENTARIOS**

1. Los objetivos para el ejercicio económico de 2008 en cuanto a ventas e ingresos han sido cumplidos y superados, con los siguientes incrementos:  
Ventas + 3,17%  
Ingresos + 16,53%
2. Los gastos estimados en aprox. US\$ 1.200.000,-- bajaron en aprox. US\$ 67.004,-- = 5,58%.
3. La UTILIDAD CONTABLE (antes de participación e impuestos) ha sido cumplida y superada en aprox. 125%.

Como información adicional adjunto lo siguiente:

Anexo 1: Comparación "Objetivos 2008" y "Cumplimiento 2008".

Anexo 2: Comparación de los ejercicios económicos de 2007 y 2008.

#### **F. HECHOS EXTRAORDINARIOS**

Durante el Ejercicio 2008, no se han producido hechos extraordinarios ni en el ámbito administrativo, ni en el ámbito laboral y legal.

#### **G. RECOMENDACIONES:**

Para el ejercicio económico de 2009 recomiendo las siguientes políticas y estrategias:

1. Forzar la venta de equipos CTP y ganar nuevos clientes para planchas CtP.
2. Incrementar las ventas de tintas Proceso RESISTA y ganando clientela importante.
3. Aumentar nuestras líneas de distribución con equipos de alta tecnología, como impresión digital y equipos auxiliares para producir tarjetas plásticas.
4. Mejorar la recaudación y la liquidez de la compañía.
5. Reducir precios de venta para tintas y barnices (según eventuales bajas de la cotización del EURO)



**H. OBJETIVOS PARA EL AÑO 2009:**

En mi opinión, las siguientes cifras reflejan razonablemente nuestras posibilidades para el presente año:

VENTAS	aprox. US\$ 4.850.000,--
Costo de ventas	<u>aprox. US\$ 3.350.000,--</u>
UTILIDAD EN VENTAS	aprox. US\$ 1.500.000,--
INGRESOS NO OPERACIONALES	<u>aprox. US\$ 100.000,--</u>
TOTAL INGRESOS	aprox. US\$ 1.600.000,--
GASTOS	<u>aprox. US\$ 1.200.000,--</u>
UTILIDAD CONTABLE (antes de participación y I.R.)	<u>aprox. US\$ 400.000,--</u>

Quito, marzo 16 del 2009

  
Hartmut Rabenecker  
Gerente

