García Avilés y Luque Ed. FINEC of. 705 - 706
Telefax: 2516788 – 2516243 – 2325739 - 2325748
E-mail: codetek@hotmail.com
Guayaquil – Ecuador

INFORME A ACCIONISTAS

Preparado por:

Anl. Iván Toledo
Gerente General

Guayaquil, 28 de Abril de 2004

Sres.
ACCIONISTAS DE CODETEK S. A.
Ciudad.

En cumplimiento a los Estatutos que rigen a CODETEK S. A. y a lo estipulado en la Ley de Compañías, según la Resolución # 92-1-4-3-0013 de Septiembre 25 de 1992, sobre la Ley de presentación de informes anuales de los administradores, presento a los señores Accionistas de la Cía. CODETEK S. A. el informe anual acerca de la marcha de la Empresa en el ejercicio económico 2003.

1- ASPECTO ECONOMICO Y OBJETIVOS.

Como todos sabemos, venimos arrastrando una recesión que impide una buena apertura hacia la inversión y más bien, entran toda clase de productos elaborados a menor costo, trayendo como consecuencia una injusta competencia con lo que en nuestro país se produce. Y como es de nuestro conocimiento, nuestra compañía es muy distinta a las demás que existen en el medio, debido a que el Producto con el que enfrentamos el mercado está siempre sujeto a cambios y adaptaciones que cada empresa requiere; esta particularidad ha ocasionado muchos condicionamientos de clientes al momento de efectuar los respectivos pagos, lo cual, genera mayores gastos en movilizaciones y Asistencia Técnica con el fin de dar soluciones a múltiples requerimientos, unos dentro del contrato y otros fuera de él. En estas condiciones, el presupuesto ha sido excesivamente limitado, pese a todas las gestiones realizadas. Esto ha ocasionado que en el Ejercicio 2003, las metas no alcancen el cumplimiento previsto.

2- CUMPLIMIENTO DE RESOLUCIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS.

Los administradores cumplen con las resoluciones emitidas por el Directorio y la Junta General de Ordinaria, Extraordinaria y/o Universal de Accionistas.

3- ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORALES Y LEGALES.

Las relaciones obrero-patronales, se han desarrollado en las mejores condiciones, enmarcándose en la cordialidad y respeto mutuo.

4- ASPECTOS POSITIVOS:

La Gerencia ha venido manteniendo una política de salir adelante, utilizando el presupuesto que generan sus propios recursos; y es así, que CODETEK S. A. no tiene deudas con entidades financieras, lo cual es un factor que muy favorable para su desenvolvimiento en el futuro.

También se mantiene la iniciativa de dar apertura a **Canales de Distribución y Venta del Producto**, destinando un buen porcentaje sobre las ventas para estos canales, razón que nos ha permitido entrar un

García Avilés y Luque Ed. FINEC of. 705 - 706
Telefax: 2516788 – 2516243 – 2325739 - 2325748
E-mail: codetek@hotmail.com
Guayaquil – Ecuador

poco más en el mercado obtener una mayor posición de nuestro producto. Sin embargo, es importante destacar que al entrar con compañías más fuertes, generó mayor trabajo en el cumplimiento de atenciones; y como es evidente, no contamos con un presupuesto exclusivo para esto.

Otra ventaja es que, después de obtener mejor presencia y posición del producto en compañías fuertes, también se ha observado una mayor predisposición de nuevas empresas para adquirir el Sistema Dobra; pero, asimismo se prevé que para el 2004, se lance al mercado nuestro nuevo producto como es DOBRA 8.

En vista de esta situación, la Gerencia ha considerado que el presupuesto no debe basarse en las ventas, y ha ideado una nueva estrategia de control de tiempo y calidad; para esto, se esta haciendo una inversión para incorporar un **nuevo sistema** que permita abarcar todas estas exigencias.

5- ASPECTOS RELACIONADOS CON LA PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACION.

En lo relacionado a este aspecto, conociendo que el producto que comercializa CODETEK S. A. es de difícil colocación, la Gerencia ha buscado realizar esfuerzos para estar presente en **Ferias y Eventos** que permitan llegar a nuevas empresas y potenciales clientes; sin que por esto se haya descuidado de ir mejorando el producto; y, desde mediados de año se viene desarrollando una nueva versión totalmente mejorada, pese a no disponer de un presupuesto exclusivamente para el efecto.

Durante el ejercicio 2003, se mantiene la División de DHR, pero solamente dedicado a lo que es mantenimiento de equipos e instalación de Redes, ya que es necesario para poder atender cualquier eventualidad tanto interna como de determinados clientes, lo cual también permite la oportunidad de ingresos para la compañía. La Estrategia que se tomo por parte de la Gerencia es que: cuando haya que proveer a algún cliente de ciertos componentes, esto se hará bajo pedido y supervisada directamente por la Gerencia o por el Gerente de desarrollo.

García Avilés y Luque Ed. FINEC of. 705 - 706
Telefax: 2516788 – 2516243 – 2325739 - 2325748
E-mail: codetek@hotmail.com
Guayaquil – Ecuador

6- ANÁLISIS DE LOS ESTADOS FINANCIEROS OBTENIDOS EN EL PERIODO.

A continuación, se presentan ciertos datos financieros, que permitirán a los señores accionistas hacer el análisis respectivo de los cambios en el ejercicio económico:

CODETEK S. A.
BALANCE GENERAL
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2003

RUBROS:		
ACTIVO TOTAL		60.852,19
CORRIENTE	24.743,19	
FIJO	31.903,81	
NO CORRIENTE	4.205,19	
PASIVO Y PATIMONIO TOTAL		60.852,19
PASIVO TOTAL	74.713,61	
CORRIENTE	56.568,63	
LARGO PLAZO	- - - - - - - -	
OTROS PASIVOS	18.144,98	
PATRIMONIO NETO:		(13.861,45)
CAPITAL	800,00	
RESERVA LEGAL	230,16	
RESERVA DE CAPITAL	3.755,77	
UTILIDAD NO DISTRIBUIDA ANT.	- - - -	
PERDIDA ACUM. DE EJERCICIO ANT.	**(22.371,43)**	
UTILIDAD DEL EJERCICIO ACTUAL	***3.724,06***	

7- INDICE DE ENDEUDAMIENTO.

Al 31 de diciembre del 2002, el endeudamiento total de la Compañía es del **112,78%**

$$\frac{\text{PASIVO TOTAL}}{\text{ACTIVO TOTAL}} = \frac{74.713,61}{60.852,19} = \mathbf{112,78\ \%}$$

8- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL SOBRE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS EN EL 2004.

Son un tanto satisfactorios los resultados que hemos obtenido, en comparación con el del año anterior; sin embargo, considerando que no dependen en su totalidad de las gestiones administrativas; pues, son un reflejo de la recesión que aún se mantiene en el país, a la que aumentaríamos los rumores de inestabilidad, que no permiten que las empresas tengan la misma disponibilidad y seguridad de invertir, frente a las políticas de endeudamiento que no son tan claras; y, sobre todo, porque en forma general, el poder adquisitivo, sigue siendo inferior al que esperamos llegar; sin embargo, se está tratando de mejorar y atender a lo máximo, para que actividades como las nuestras, se desarrollen de mejor manera.

Finalmente, les expreso mi gratitud hacia ustedes por la confianza que me han brindado.

Atentamente,

Ab. Iván Toledo
GERENTE CODETEK S. A.
c.c. Archivo.