

## INFORME A ACCIONISTAS

Preparado por:

**Anl. Iván Toledo**  
**Gerente General**

Guayaquil, 6 de mayo del 2011

**Sres.**  
**ACCIONISTAS DE CODETEK S. A.**  
**Ciudad.**

En cumplimiento a los Estatutos que rigen a CODETEK S. A. y a lo estipulado en la Ley de Compañías, según la Resolución # 92-1-4-3-0013 de Septiembre 25 de 1992, sobre la Ley de presentación de informes anuales de los administradores, presento a los señores Accionistas de la Cía. CODETEK S. A. el informe anual acerca de la marcha de la Empresa en el ejercicio económico 2010.

### 1 ASPECTO ECONOMICO Y OBJETIVOS.

Como todos sabemos, cada vez se agudiza la recesión que impide una buena apertura hacia la inversión y más bien, entran muchos productos a menor costo, trayendo como consecuencia una injusta competencia con lo que en nuestro país se produce. Y como nuestra compañía es muy distinta a las demás que existen en el medio, debido a que el Producto con el que enfrentamos el mercado, está siempre sujeto a cambios y adaptaciones que cada empresa requiere; esta particularidad ha ocasionado muchos condicionamientos de clientes al momento de efectuar los respectivos pagos, lo cual, genera mayores gastos en movilizaciones y Asistencia Técnica con el fin de dar soluciones a múltiples requerimientos, unos dentro del contrato y otros fuera de él. En estas condiciones, el presupuesto ha sido excesivamente limitado, pese a todas las gestiones realizadas. Esto ha ocasionado que en el Ejercicio 2010, las metas no alcancen el cumplimiento previsto, como consecuencia de la reducción en las ventas.

### 2 CUMPLIMIENTO DE RESOLUCIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS.

Los administradores cumplen con las resoluciones emitidas por el Directorio y la Junta General de Ordinaria, Extraordinaria y/o Universal de Accionistas.

### 3 ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORALES Y LEGALES.

Las relaciones obrero-patronales, se han desarrollado en las mejores condiciones, enmarcándose en la cordialidad y respeto mutuo.

### 4 ASPECTOS POSITIVOS:

La Gerencia ha venido manteniendo una política de salir adelante, utilizando el presupuesto que generan sus propios recursos; y es así, que CODETEK S. A. no tiene deudas con entidades financieras, lo cual es un factor muy favorable para su desenvolvimiento en el futuro; sin embargo, no ha sido posible renovar los equipos de desarrollo.

También se mantiene la iniciativa de dar apertura a **Canales de Distribución y Venta del Producto**, destinando un buen porcentaje sobre las ventas para estos canales, razón que nos ha permitido entrar un poco más en el mercado y obtener una mayor posición de nuestro producto. Sin embargo, es importante destacar que al entrar con compañías más fuertes, generó mayor tiempo de trabajo en el cumplimiento de atenciones; y como es evidente, nuestro presupuesto salió de su alcance.

Otra ventaja es que, después de obtener mejor presencia y posición del producto en compañías fuertes, también se ha observado una mayor predisposición de nuevas empresas para adquirir el Sistema Dobra; pero, asimismo se prevé que para el 2011, se implementen nuevas políticas control y se dé apertura en el mercado a nuevos competidores, con estrategias en contra de nuestra tecnología, especialmente en lo que tiene que ver con costos.

En vista de esta situación, la Gerencia ha considerado que el presupuesto no debe basarse en las ventas, y ha ideado una nueva estrategia de control de tiempo y calidad; para esto, se está haciendo una inversión para incorporar un **nuevo sistema** que permita abarcar todas estas exigencias.

### 5 ASPECTOS RELACIONADOS CON LA PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACION.

En lo relacionado a este aspecto, conociendo que el producto que comercializa CODETEK S. A. es de difícil colocación, la Gerencia ha buscado realizar esfuerzos para estar presente en **Ferias, Revistas y Eventos** que permitan llegar a nuevas empresas y potenciales clientes; sin que por esto se haya descuidado de ir mejorando el producto; tal es el caso que desde inicio del 2006 se viene comerciando un nuevo sistema para pequeños y medianos negocios; y, desde mediados del año 2007 se viene desarrollando una nueva versión totalmente mejorada, pese a no disponer de un presupuesto exclusivamente para el efecto.

### 6 ANÁLISIS DE LOS ESTADOS FINANCIEROS OBTENIDOS EN EL PERIODO.

A continuación, se presentan ciertos datos financieros, que permitirán a los señores accionistas hacer el análisis respectivo de los cambios en el ejercicio económico:

CODETEK S. A.  
BALANCE GENERAL  
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2009

RUBROS:			
ACTIVO TOTAL			154.716,64
CORRIENTE		133.581,14	
FIJO		21.135,50	
NO CORRIENTE		-----	
PASIVO Y PATIMONIO TOTAL			154.716,64
PASIVO TOTAL		111.925,16	
CORRIENTE	57.933,42		
LARGO PLAZO	-----		
OTROS PASIVOS	<u>53.991,74</u>		
PATRIMONIO NETO:		42.791,48	
CAPITAL	800,00		
RESERVA LEGAL	500,75		
RESERVA DE CAPITAL	3.755,77		
UTILIDAD NO DISTRIBUIDA EJ. ANT.	13.964,96		
UTILIDAD DEL EJERCICIO ACTUAL	<u>23.770,00</u>		



### 7 INDICE DE ENDEUDAMIENTO.

Al 31 de diciembre del 2009, el endeudamiento total de la Compañía es del **86,39%**

PASIVO TOTAL	111.925,16	
ACTIVO TOTAL	<u>154.716,64</u>	= 72,34%



**CODETEK S.A.**

García Avilés y Luque Ed. FINEC of. 616  
Telefax: 2516788 - 2516243 - 2325739  
E-mail: [codetek@codetek.com](mailto:codetek@codetek.com)  
Guayaquil - Ecuador

Pág: 3 de 3

SOLUCIONES TECNOLOGICAS COMERCIALES E INDUSTRIALES

**8 RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL SOBRE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS EN EL 2011.**

En realidad, los resultados que hemos obtenido preocupan, ya que no dependen en su totalidad de las gestiones administrativas; pues, son un reflejo de la recesión que aún se mantiene en el país, la misma que no permite que las empresas tengan la misma disponibilidad y seguridad de invertir, frente a las políticas de endeudamiento que no son tan claras; y, sobre todo, porque en forma general, el poder adquisitivo, sigue siendo inferior al que esperamos llegar; sin embargo, se está tratando de mejorar y atender a lo máximo, para que actividades como las nuestras, se desarrollen de mejor manera.

Finalmente, les expreso mi gratitud hacia ustedes por la confianza que me han brindado.

Atentamente,

**Anl. Iván Toledo**  
**GERENTE CODETEK S. A.**

c.c. Archivo.

