

INFORME DEL GERENTE

PERIODO ECONOMICO DEL AÑO 2.002

ESTIMADOS SEÑORES ACCIONISTAS :

Cumplo con el deber de presentar a la Junta General de Accionistas de ESPILS S. A., el Informe Anual sobre las actividades Administrativas y Financieras del ejercicio económico de 2.002.

La situación económica de la Nación ha sido un factor determinante en el desarrollo de las actividades de nuestra Empresa, pues hay que mencionar que los acontecimientos políticos y las medidas económicas adoptadas por la variación del dólar en nuestro País han generado inestabilidad, inseguridad en todos los sectores productivos hacia los cuales se orientan nuestros objetivos y, de alguna manera, han detenido el desarrollo deseado de nuestra compañía, dejándonos secuelas desde el período del cambio de la moneda, golpeando sobremanera nuestra estabilidad económica. Muy a pesar de ello, nos hemos mantenido en nuestras funciones.

Durante el periodo de 2.002 se han desarrollado ciertas actividades orientadas a consolidar nuestra situación y ha mantener un servicio competitivo y rápido conforme a las exigencias de nuestros clientes:

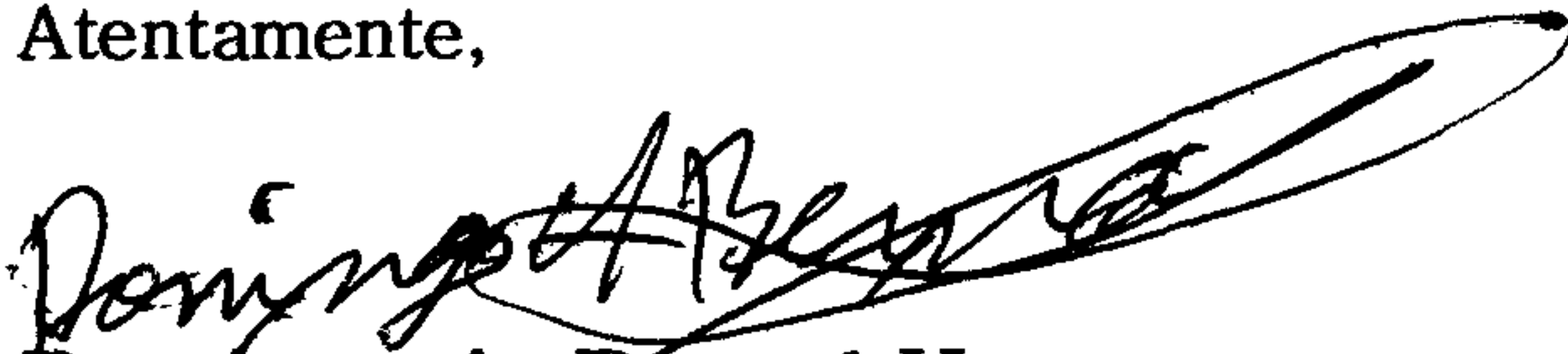
- Se ha realizado gestiones con Empresas Extranjeras, específicamente de Panamá consiguiendo créditos que nos permiten realizar importaciones y poder competir en precios con el mercado local y provincial, con la finalidad de ampliar nuestras operaciones de ventas a corto plazo sin necesidad de contar con capital propio.
- Se ha analizado previamente nuestra calificación de cartera, esto es confirmando las respectivas cuentas que mantienen nuestros clientes en el sector financiero, los créditos que mantienen con otras empresas, los almacenes que tienen a su cargo, es decir la disponibilidad y rentabilidad de los mismos, realizando estas gestiones con la finalidad de no otorgar créditos a clientes no considerados como buenos clientes.
- Luego de aprobado el crédito al cliente, se procede a despachar la mercadería, y ofreciendo la mejor atención posible con el objeto de tenerlos como clientes permanentes, se otorga la mayor rapidez posible en el despacho, así como también los estamos visitando continuamente para poderle servir mejor. Nuestro lema es brindar la mejor atención posible, por cuanto es el cliente el eje principal de todo negocio.
- Se ha logrado tener nombre en el mercado, hemos ganado varios clientes, tanto locales como también a nivel nacional, ubicando nuestra mercadería en varias

18 AGO. 2004

ciudades del país, como son las principales Guayaquil, Quito, Cuenca, Loja, Machala.

- En lo relacionado al personal administrativo de la Compañía nos vimos obligados en la penosa tarea de liquidar a varios empleados, por cuanto no contamos con la liquidez suficiente para solventar el alto gasto de Nómina, siendo así que en el mes de Junio de este periodo se procedió al despido de varios de ellos y se les cancelo todos los haberes correspondientes, conforme la Ley lo exige.
- No hemos tenido que afrontar ningún tipo de problemas en lo referente al campo Administrativo, Laboral y Legal.
- Se han preparado los Estados Financieros del período bajo la aplicación de las Normas y Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados.
- El total de los Ingresos del período suman \$ 734.307,41 y el total de Costos y Gastos refleja una sumatoria de \$ 1.071.586,72, la misma de la cual corresponde el 40,72% a los Gastos Administrativos, lo cual genera un resultado negativo, mostrándonos una pérdida del ejercicio de \$ 337.279,31 al cierre del ejercicio económico; Pérdida que nos deja en una situación financiera totalmente caótica.
- Mi agradecimiento a los Accionistas de la Empresa que han apoyado con decisión las iniciativas de esta Administración; y esperamos que en el próximo ejercicio logremos obtener las metas fijadas y poder superar ésta pérdida.

Atentamente,



Domingo A. Bernal Honores
GERENTE

Machala, 17 de Agosto del 2004

13.08.2004