

# Gasolinera Mobil

## GALRUTI S.A.

Km. 53 Vía Durán Babahoyo

### INFORME GENERAL AÑO 1999 A LOS SEÑORES ACCIONISTA DE INMOBILIARIA GALRUTI S.A.

EN MI CALIDAD GERENTE Y REPRESENTANTE LEGAL DE LA COMPAÑIA GALRUTI S.A. INFORMO A USTEDES LO ACONTECIDO EN EL PERIODO 1.999.

EL OCTUBRE DE 1.998 FUE CONSTITUIDA LA COMPAÑIA, SE REALIZARON LOS REGISTROS DE CONSTITUCION DE LA MISMA Y SE REGISTRARON GASTOS DE CONSTITUCION A DICIEMBRE DE 1.998, EN 1.999 LA COMPAÑIA CAMBIO DE ACCIONISTAS Y EN FEBRERO DEL MISMO AÑO LOS NUEVOS ACCIONISTAS FIRMARON UN CONTRATO POR UN AÑO CON LA COMPAÑIA INTERNACIONAL MOBIL A TRAVES DEL CUAL LA COMPAÑIA GALRUTI S.A. SE COMPROMETE A ADMINISTRAR LA ESTACION DE SERVICIO JUAN PARA LA VENTA DE COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES Y CUBRIR TODOS LOS COSTOS Y GASTOS OPERACIONALES QUE GENERE ADMINISTRAR LA ESTACION DE SERVICIO. MOBIL SIENDO DUEÑA DE LA ESTACION DE SERVICIO ES QUIEN VENDE EL COMBUSTIBLE A GALRUTI Y DEL MARGEN DE UTILIDAD QUE FIJA PETROCOMERCIAL EL 40% ES PARA MOBIL Y EL 60% PARA GALRUTIS.A.

EN MAYO DE 1.999 SE REALIZARON LAS PRIMERAS COMPRAS Y VENTAS INICIANDO DE ESTA MANERA LA ACTIVIDAD COMERCIAL DE LA EMPRESA. LA ESTACION DE SEVICIO HABIA ESTADO PARALIZADA MAS DE DOS AÑOS POR LO TANTO TODOS LOS CLIENTES SE PERDIERON POR LO QUE LAS VENTAS EN LOS PRIMEROS MESES FUERON MUY BAJAS PERO POCO A POCO CRECIAN HASTA LLEGAR A ALCANZAR EN EL MES DE DICIEMBRE UN VOLUMEN DE VENTAS DE 54.000 GALONES PERO AUN ASI NO SE LLEGO EN 1.999 A CUBRIR NI SIQUIERA EL PUNTO DE EQUILIBRIO QUE ESTABA FIJADO EN 60.000 GALONES MENSUALES.

EL NO LLEGAR NI AL PUNTO DE EQUILIBRIO LE SIGNIFICO A LA EMPRESA CERRAR EL PERIODO FISCAL 1.999 CON PERDIDAS.

LA EMPRESA DURANTE 1.999 CUMPLIO CON TODAS SUS OBLIGACIONES FISCALES Y DISEÑO CONTROLES INTERNOS Y FORMULARIOS PARA SU APLICACIÓN ASI MISMO PUSO EN ORDEN LA CONTABILIDAD DE LA COMPAÑIA, PARA LOGRAR ESTO SE CONTRATO A UN CONTADOR AUDITOR QUE LUEGO SIGUIO TRABAJANDO EN LA COMPAÑIA COMO CONTADOR.

PARA 2.000 SE PROYECTA PODER RENOVAR EL CONTRATO CON LA MOBIL EN MEJORES CONDICIONES PARA PODER INVERTIR EN PUBLICIDAD Y PROPAGANDA PARA AUMENTAR EL VOLUMEN DE VENTAS QUE NOS PERMITA CUBRIR TODOS NUESTROS COSTOS Y GASTOS OPERATIVOS Y QUEDE GANANCIA QUE PERMITA LA INVERSION PARA LOGRAR UN CRECIMIENTO SOSTENIDO. SI LA MOBIL NO MEJORA LAS CONDICIONES DEL CONTRATO NO HABRA RENOVACION DEL MISMO Y LE ENTREGAREMOS LA ADMINISTRACION.

ATENTAMENTE

**GALRUTI S.A.**

*[Firma]*  
DR. PABLO E. JARAMILLO RODRIGUEZ

GERENTE  
GERENTE GENERAL

10 ABR 2000