

INFORME DE GERENTE

A LOS SEÑORES ACCIONISTAS

Dando cumplimiento a las disposiciones legales paso a informarles de las actividades tanto productivas, económicas y comerciales desarrolladas durante el ejercicio económico del año 2002.

Debo de indicar que durante el año 2002 nuestras actividades se han desarrollado con regularidad, ya que del impacto por la transformación de nuestra moneda no se recupera ninguna empresa, enfocando al área productiva podemos indicar que tuvimos un año regular se exporto la suma de US\$ 10.462.050,00 dólares que equivalen al 78.7% de incremento aproximadamente con relación al año pasado, de la misma manera los costos se han incrementado en igual proporción. Viéndolo desde la materia prima (pescado) el precio ha sido muy variable cuando una pesca se conseguía en el año 2001 en \$250,00 terminamos el año recibiendo pesca a un promedio de \$380,00 mas del 100%, el aumento en el los sueldos en aproximadamente un 30%, el aumento del diesel, los gastos de operación en exportaciones realizadas.

En el campo de la producción se busca semi automatizar la planta, dentro de este proyecto esta la construcción de un cocinador continuo, montar una fabrica de hielo, reconstrucción total de las cámaras de frío, todavía se busca llegar al total funcionamiento de la planta de tratamiento de aguas residuales, dentro de las adquisiciones se compro un caldero de 400 HP suficiente para palear nuestros requerimientos de vapor.

Con relación a la parte económica podemos indicar que la demanda de pedido se ha mantenido de acuerdo a las necesidades de nuestros clientes esto es de manera regular, de la misma manera se han mantenido los anticipos de dinero de nuestros clientes para futura exportación, no hemos tenido problemas de liquidez en este año por lo que Hemos estado casi al día en los pagos a nuestros proveedores tales como Enlit, Fadesa nuestros principales proveedores de envases, y Grupasa proveedor de cartón, nuestros clientes nos indican que se esperaba que el mercado colombiano se recuperara con relación a las ventas por cuanto la pesca en nuestras costas ecuatorianas han sido escasa lo que podria haber originado una demanda en el país vecino, pero nosotros indicamos que la situación no es tan fácil por que el problema de nuestro vecino País en lo social, político y económico es muy malo con ese sistema de mini devaluaciones del peso colombiano. Cuando en enero del año 2002 el peso se cotizaba a \$2.110,00 por US\$1,00 a diciembre del mismo año se pagaba a 2.890,00 por cada dólar esto demuestra que nuestros clientes hoy en día tienen que pagar mas pesos por conseguir un dólar mientras de acuerdo a lo que indican el precio tanto de la sardina como el atún se mantiene y a su vez las ventas que normalmente se las realiza a crédito 30 y 60 días se tornan 90 -120 días. Esto ayudado con los rumores de una posible guerra en el Golfo Persigo hace que se cree un clima de inseguridad en todos los países, temor al invertir.

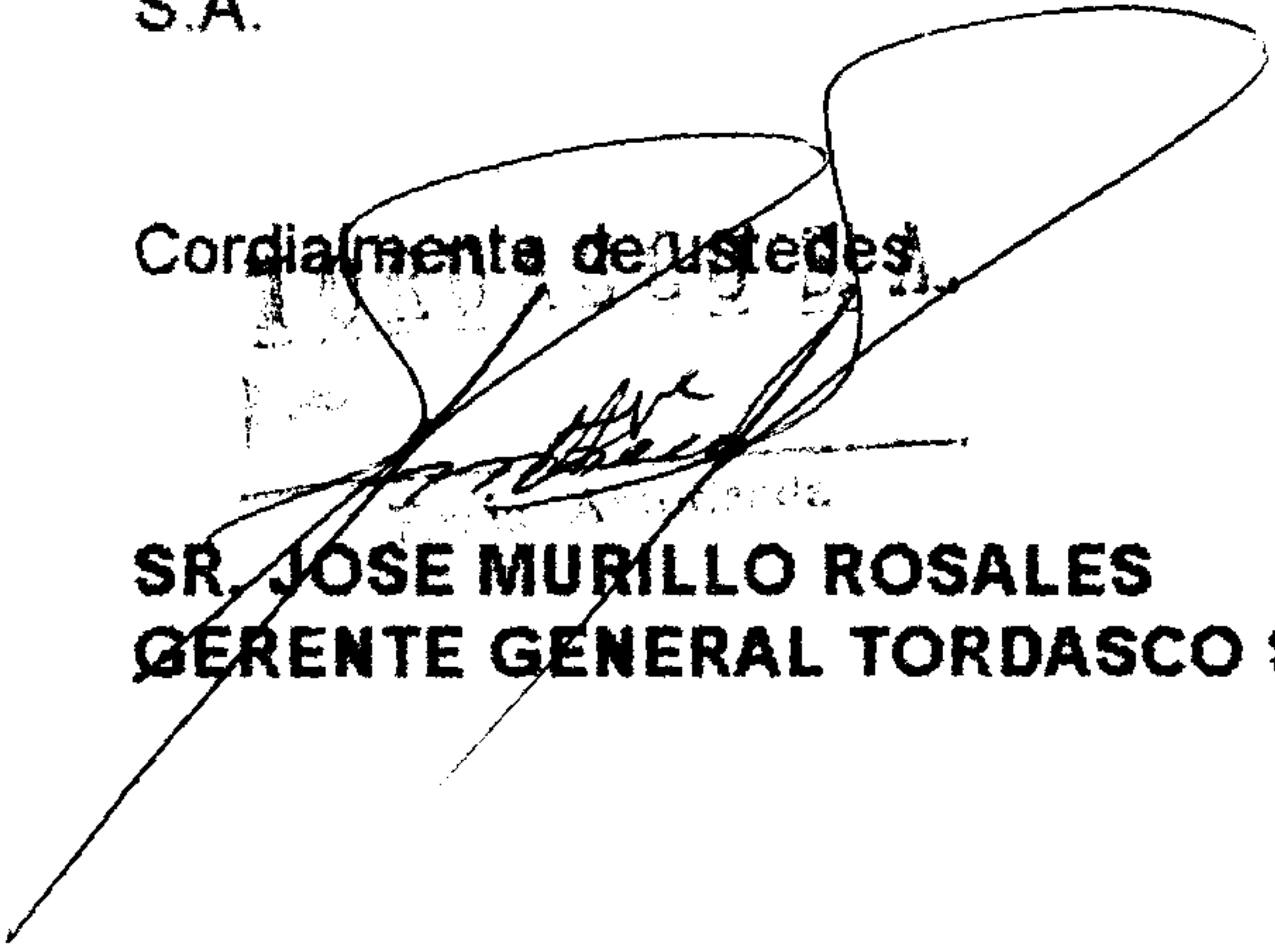
Dentro de lo técnico nuestra compañía Tordasco S.A. siguió con la política de cumplir con el manual HACCP el mismo que impone el cumplimiento de ciertos requerimientos para poder incursionar en otros mercados. Los cambios que hemos logrado son con el objetivo de alcanzar las metas trazadas en el manual.

En lo social debo de indicar que tenemos buenas relaciones con los señores de la Comuna Valdivia, nosotros cumplimos con ayudas de carácter social y de beneficencias en todo el recinto.

Debo de mencionar que no hemos tenido ningún tipo de problemas laborales la empresa ha cumplido con todas sus obligaciones así como los trabajadores para con la compañía. Ha su vez también hemos cumplido con todos los requerimientos tributarios que demanda nuestra legislación tributaria Ecuatoriana.

Esperando que la presente exposición llene y enfoque cualquier inquietud, ¡ y ¡ en espera de días mejores en unión de todos los que formamos la compañía Tordasco S.A.

Cordialmente de ustedes,


SR. JOSE MURILLO ROSALES
GERENTE GENERAL TORDASCO S.A.

28 MAYO 2000

